



现在车上市车辆的品种是越来越多了,特别是新车的上市节奏是越来越快。

上市新车 看过来

奇瑞瑞虎3 整装上市

5月18日,奇瑞瑞虎3 1.8排量登陆河南。据悉,位于郑花路的郑州亚之星是奇瑞汽车河南旗舰店,享有奇瑞瑞虎的河南独家代理权。

在外观和内饰方面,瑞虎3一共有7大变化和100多个改进点。瑞虎3以前隔栅为中心的整体外形改进为外观注入了激情、动感、时尚的元素;内饰全面升级,新设计的浅色双色内饰,色彩和谐温馨,质感舒适豪华,处处体现着现代轿车时尚、人性化的设计理念。自上市以来多次蝉联SUV销量冠军、今年3月以月销5321辆荣登“三冠王”的瑞虎 NCV 已被正式命名为“瑞虎3”。“瑞虎3”基于A+级轿车底盘开发,之下有更加小型化、个性化的A级与A0级产品,之上更有基于B、C级轿车底盘尺寸开发的大型、越野型产品;瑞虎3具有承上启下的作用。

全面升级的瑞虎3 1.8L新产品搭载ACTECO 1.8发动机,动力发挥更好,油耗更低,噪音更低,磨损更小。油耗比国内多数主流1.8排量发动机低10%以上;ACTECO1.8L高性能发动机在功率、扭矩、最大车速等动力性指标都要高于原

虎2.0(4G63)的车型,但价格比原2.0车型少了4000元,瑞虎3核心抗震、减噪NVH技术的使用,降噪20%;专业底盘调校更适应城市平坦的街道、公路和崎岖的不良路面的不同要求。德国TEVIS新一代ABS+EBD制动系统,刹车距离缩短10%;“笼形车身结构”设计,为用户带来的是如移动堡垒般的称意安全感受。

风行景逸唯美登场

日前,东风柳州汽车有限公司举行盛大的新车亮相仪式。东风首款自主品牌家用两厢车风行景逸唯美登场。据悉,东风柳州汽车公司的首款多功能轿车风行景逸将于7月份正式上市。

风行景逸造型丰满匀称,气质沉稳大方,车身线条如行云流水般飘逸。前大灯造型神似鹰眼,锐利有力,为原本内敛的车头抹上了几分张扬,也拉宽了整个车头前部的视觉尺寸。前格栅线条明晰,采用高质量镀铬表面,满足驾驶者执著追求的金属质感。前保险杠设计简洁明快。后保险杠的轮廓、线条与车身侧面轮廓、线条的配合清晰完美,相互呼应,简练而不俗气,显得刚劲有力。打开车门,宽敞的空间让驾驶者在急躁、狭窄的城市里独自享受着自由驰骋的惬意,灰色与黑色的和谐搭配,既温馨又不失凝练,钛银色的玻璃升降器开关控制面板等装饰,使整体匹配效果显得既和谐又更上档次,柔软的最新型高档地毯,隔音隔热降噪的吸音绵,让乘客尽情享受嘈杂城市中少有的舒适与宁静。风行景逸以国际上一致推崇的安全造车为研发理念,车身重要部件都采用了高强度钢板,碰撞指标更是达到了欧洲NCAP碰撞四星标准。而在燃油价格直线飙升的今天,实际油耗仅为6.8L。搭载三菱4G93 D4发动机是目前国内唯一一款加装博世电子节气门的动力装置。风行景逸的研发理念尊崇的是国际上目前力推的安全理念,从车身设计到底盘布置等关键研发层面,风行景逸都达到世界先进水平,业内人士认为可以毫不夸张地讲,在安全性能方面,风行景逸已经位居世界汽车制造业的前列。

比亚迪 F6 上市在即

记者获悉,比亚迪进军高端战略车型F6,将于9月份上市,售价约15万。据介绍,F6是比亚迪推出的第一款B级车,定位为中高端轿车。该车型外形大气流畅而又前后呼应,整车沉稳踏实兼具动感时尚,动力和安全性能更是独树一帜,配备两款动力总成和两款发动机,在配置上也体现了比亚迪汽车独特的一面,既丰富高档又不失个性。F6将首次配备自主研发的自动变速箱,一改以往比亚迪所有车型都是手动变速箱的局面。

在上海国际车展上,F6荣获“最佳(中国)首发新车”奖,同时还荣膺2007东方车评榜“最具上海风尚奖”和广州日报“最佳设计轿车奖”等多项桂冠。

本报记者 李莉



奇瑞瑞虎3 登陆河南

车市动态

旧机动车鉴定估价师资格培训开班

5月20日,河南省第一届旧机动车鉴定估价师职业资格培训班在郑州开班。培训班是经过劳动保障和社会保障部职业技能鉴定中心和中国汽车流通协会批准,由河南省商务厅授权郑州机电工程学校和河南至诚旧机动车鉴定评估有限公司联合举办的。首届培训班正式学员共有近60人,主要来自全省各开展以旧换新业务的品牌汽车经销商、各二手车交易市场从业人员等。培训结束后,经国家统一理论考试、技能考试合格者,将由劳动保障部颁发全国统一的《旧机动车鉴定估价师职业资格证书》和中国汽车流通行业协会颁发的《旧机动车鉴定估价师注册证》。

据河南省商务厅相关负责人介绍,二手车流通行业已经成为我省汽车行业的重要组成部分,有着良好的发展前景及就业空间,2006年,我省二手车交易量达到6万多辆。他表示:“通过评估师对二手车进行专业的鉴定评估,可让消费者清晰了解车辆的技术状况、价格、行驶距离、修复经历等信息,从而提高用户对二手车的信任度,达到规范、活跃二手车流通的目的。”

李莉

吉利美日 至尊服务感动上帝

5月19日,河南万兴汽贸“吉利美日之星 放飞您的心情”开封自驾游活动圆满结束。活动结束的第二天,参加活动的5位老客户各自带着自己的亲朋好友,到河南万兴汽贸的展厅内分别购买了美日之星和优利欧,还有两位客户是参加活动的意向客户,通过此次自驾游活动感受到了万兴汽贸无微不至的星级服务,同时亲身体验到吉利美日之星的优良性能和低油耗,因此决定提前买车。此次自驾游活动,以带动独特的汽车文化、高品质的专业汽车服务为目的,以“吉利美日之星,放飞您的心情”为主题,客户们相继游览了清明上河园、开封府、龙亭、铁塔、黄河岸边划船、踩沙滩等。第一次参加我们自驾游活动的官先生说:“你们的服务太好了,真是想不到。”

现花

豫海奥迪 周末“高球荟”尊贵上演

5月19日,由河南豫海汽车组织的奥迪周末“高尔夫球荟”在河南地线线高尔夫俱乐部举行,60多名奥迪车主在此与高尔夫运动进行了亲密接触。

据河南豫海汽车市场总监孟庆伟介绍,本次活动是河南豫海针对对高尔夫这项运动感兴趣而又没有深刻接触过的目标客户而特别组织的。孟庆伟说,由于高尔夫运动在河南还不是很发达,很多中原社会的主流精英对这项运动尚没有深刻的认识,在活动中,豫海汽车还特别为参与活动的客户聘请了高尔夫球界的资深教练对他们进行现场讲解和指导,以便参与活动的嘉宾尽快地了解高尔夫。据悉,作为中原汽车市场豪华轿车保有量最大的汽车经销商,河南豫海汽车还将在年内举办多场此类高尔夫活动,为客户带来更多的尊贵体验和增值服务,从而深化河南豫海汽车在中原市场的豪华轿车服务商的品牌形象。

贾海

威佳、威达 爱心捐建希望小学

记者日前获悉,河南威佳汽车集团下属的郑州威佳、郑州威达专营店在5月到7月三个月内将捐款25万元,资助建设河南省南阳市内乡县七里坪村希望小学。客户购一台车,威佳集团捐出50元钱;修一台车,威佳集团捐出5元钱,每位在威佳集团购车或修车的车友,都是本次希望小学捐赠活动的爱心监督员。河南威佳汽车集团是中原第一家关注希望小学公益事业的汽车公司。

同时,据东风日产威佳专营店孙积昭总经理介绍,3月份东风日产实施的“腾飞07”促销活动的威力在黄金周期间得以集中爆发,销量更是直线上升,其中不少车型都已经卖完,只能接收订单,加之东风日产新贵“骊威”的节前高调加入,新车对销售市场有着非同凡响的吸引力,引发东风日产新一轮订单高峰。据了解,在4月份全国的销量排名中,东风日产全车系累计销售27559辆,创2007年单月销量新高,月销量行业排名进入前五位,年累计销量排名第六,市场占有率6.92%,均创历史新高。同时,“全时多能轿车”骊威自4月20日上市以来,也是佳音频传,目前累计订单已超过3400台。

郭思贝

业界探索

东风标致 307 跳出围城

2007年将上市的国产新车至少有60余款,中国的汽车市场走入一个“围城”,好像只有不停地推出“新品”才能保住自己的领地。但是从2006年的新车销售情况来看,情况似乎并不乐观。相反的,倒是像东风标致307这样的上市3年的成熟车型一直卖得不错。原因何在?

首先,东风标致307在上市后的近三年时间里针对不同的消费者需求,先后推出了采用CMS技术的新307,驾御版、舒适版以及从入门级可享有的天窗配置。CMS智能多路控技术,使新307整车操控更加精确并且方便快捷,也提高了发动机的燃油经济性;而舒适版307增加了诸多东风标致307顶配车型的“专利”,例如视听双感受倒车雷达通过视频和声音提示让倒车随时随处都更为轻松自如;双区自动空调系统简化了温度设定程序,可在不同区域内享受驾乘者所需的温度;另外,还有同级车型中少有的10档位电动天窗、6CD蓝宝音响等多项智能的人性化功能。

此外,一个好的汽车生产厂家在生产新车之前都会经过一个漫长而艰苦的研发过程,还要经过大量的实验以确保产品质量和工业设计的合理性。成熟车型经过了市场的历练,品质自然更胜一筹。东风标致307在推出至今的近三年时间里,因其在设计方面的精益求精,无论是安全性还是动力性都得到了专业权威机构和消费者的一致好评,在维修保养方面车型更为可靠和便利。在日前由中国汽车网主办的网络指数十佳总评榜中,东风标致307在十佳故障率最低、十佳维修最快、十佳返修率最低等榜单中都名列其中,这足以体现一个经过厂家、市场和消费者三方面长时间考验的成熟产品的最大优势。

玖锐

车市导购

降价,永远是最具杀伤力的市场竞争手段,一季度汽车价格纷纷跳水的余波尚未消退,如今降价硝烟已经再次燃起。汽车生产商“拼”完了价格,经销商的特色服务项目也紧紧相随。中原车市,无限精彩正在释放。

中原车市 这厢降价有“礼”

本报记者 李莉

东风悦达起亚 全车系优惠降价

记者日前获悉,从2007年5月18日起,东风悦达起亚DYK对旗下的全系列4个产品,24款车型采取全面优惠降价举措,最大调整幅度达3.2万元。从最新公布的售价情况来看,此次价格调整的车型有远舰、嘉华和RIO等。据悉,这是东风悦达起亚首次对全系列车型进行全面优惠降价。

一向以高性价比著称的远舰,新款再次增加了很多人性、实用的配置,经过这次价格调整,远舰的售价最高下调3.2万元,降幅高达16%,如此之大的降幅,将进一步凸显其性价比优势,成为国内中高端车性价比的新标杆。

与此同时,嘉华也以9.2%的最高降幅,将售价下探至19.58万元,首次进入20万元区间,让更多喜爱它的消费者能如愿以偿。此次优惠降价车型中,还有东风悦达起亚今年1月推出的高端经济型轿车RIO,其最高优惠幅度达6000元。作为一款全新经济型轿车,凭借其自身车型新、技术含量高突出特点,业已成为经济型轿车市场的一支劲旅。

在此次优惠降价行动中,一直以来在中档车市场热销的赛拉图也有不同程度的优惠。赛拉图被誉为“超新三样”的领军车型,特别是去年配备CVVT发动机的07款赛拉图上市以后,实现了动力和节能的全新超越,销售业绩一路飙升,更创下了单月销售10221辆的佳绩。

河南裕华金阳光 价格促销火热来袭

记者从北京现代裕华金阳光特约店了解到,为庆祝北京现代在四年半时间里产销80万辆,家轿之王伊兰特用时40个月创造了单一车型产销突破50万辆的最快纪录,河南裕华金阳光从即日起开展一系列旨在答谢与回报客户的促销活动。

此次促销包括针对伊兰特07款及索纳塔的优惠活动,活动期间,伊兰特07款1.6L的售价为92800元,优惠金额高达万元左右,而在本次活动结束后这款车型的价位将回到以前的水平。同时,针对老客户,主题为“畅行平安路”的免费检测活动也已经于5月14日开始,并将持续到31日,在此期间,河南裕华金阳光将为所有北京现代品牌的非出租运营用户提供免费检测活动。

广州本田北环店 雅阁优惠2.6万元

记者从广州本田北环特约销售服务店获悉,广本汽车“喜悦分享100万辆”活动震撼登场,其中雅阁最高优惠2.6万元,飞度最高优惠1.5万元,另外消费者购车还有精美大礼包相送。同时,该店的夏季“回家看看”服务双周活动也正在火热进行中,凡进店维修汽车的消费者工时费均为8折,另外还有精美折叠钓鱼椅赠送,同时消费者还可享受制动系统、空调系统、底盘及悬挂系统、全车轮胎、转向系统、车身电器系统、蓄电池油液类、电脑诊断仪等8大项目免费检查。

河南裕华奥捷 掀起夏季促销风暴

目前,一汽-大众经销商河南裕华奥捷正在开展夏季,高尔夫“购车有礼”限时促销活动,即日起至5月31日,凡在裕华奥捷购车或定车客户均可获赠4000元大礼包,有多种优惠套餐可供选择。同时,裕华奥捷近期将持续开展丰富多彩的客户联谊及巡展活动,以回馈新老客户。

河南新裕隆 真诚不变 服务永恒

河南省政府定点采购单位/东风悦达起亚河南首家A级5S店

劲价引爆 炙手可热

东风悦达起亚全车系优惠·降价,最高降幅32000元



谁将成为这个夏天炙手可热的明星? 5月18日起,东风悦达起亚对全车系进行优惠、降价,引爆夏季狂潮!远舰、嘉华、RIO全面降价,最高降幅32000元;赛拉图超值优惠,惊喜不断!拥有一台心仪已久的好车,就趁现在!

东风悦达起亚河南新裕隆5S店

郑州花园北路与开元路交叉口

郑州电话: 0371-65590188 65590166

郑州北环展示厅: 0371-63792881

濮阳中大奥捷: 0393-8742886

平顶山金银龙: 0375-4976759

巩义亚飞: 0371-64126786

三门峡亿利: 0398-2897088

濮阳中原路中段

平顶山高阳路中段

巩义杜甫像东100米

三门峡开发区机动车市场

www.hnyulong.com.cn



东风悦达·起亚 The Power to Surprise™ 激情超越梦想