

医疗前沿

市妇幼保健院
开展慈善日捐款活动

本报讯(记者 王治 通讯员 卜春梅)为全面贯彻慈善日活动精神,日前,郑州市妇幼保健院开展了2016年“慈善日·郑州在行动”主题捐款活动,医院共募集善款59880元。

为不影响日常工作,医院工作人员抱着捐款箱来到门诊、住院部各个科室,现场募捐。据了解,今年“郑州慈善日”募捐活动的善款将用于救助精准扶贫、贫困群体重大疾病、孤残、留守儿童、扶危助困、“牵手工程”金秋助学、“银龄行动”关爱老人、慈善文化建设以及慈善志愿者在行动8个慈善救助项目。

省人民医院
实施同期冠脉搭桥与肺肿瘤切除术

本报讯(记者 王治 通讯员 邢永田)日前,河南省人民医院专家成功实施同期冠脉搭桥与肺肿瘤切除术。

如果先做肺部肿瘤切除手术,严重的冠心病无法承受开胸手术;要是先做搭桥手术,术后必须服用的抗凝药物又会成为肺部肿瘤切除的手术禁忌……年届四十的李女士同时患上肺部肿瘤和冠脉多发弥漫性狭窄,两种疾病都有可能危及生命。

河南省人民医院心血管外科主任、省心血管病医院副院长程兆云收治李女士后,邀请胸外科主任医师何苡等专家进行会诊,并于日前联手为该患者成功实施了同期冠脉搭桥与肺部肿瘤根治性切除术。一次全身麻醉同时完成心脏冠脉搭桥及肺部肿瘤切除两个大手术,不仅减少患者二次手术的痛苦,同时也大大降低了医疗成本。手术的成功实施为治疗伴有其他并发症的复杂冠心病开辟了新思路。日前,患者已顺利康复出院。

市一院
启动残疾人健康救助日项目

本报讯(记者 王治 通讯员 侯巧红 张文峰)为进一步保障残疾人医疗健康权力,提高残疾人健康水平,日前,由管城区残联、管城区慈善总会与郑州市第一人民医院联合举办的“2016年残疾人健康慈善救助项目”在该院举行启动仪式。

记者从现场获悉,市一院今年计划为管城区500名残疾人免费体检,并向每位参加体检的残疾人赠送装有常用药品的爱心药箱。体检后还将为他们完善健康档案,进行健康管理,有针对性地为他们提供咨询、诊疗及跟踪等个性化健康服务,进一步提高全区残疾人的健康意识和健康水平。

为了做好本次残疾人免费体检工作,确保每位前来体检的残疾人都能得到最优的服务,市一院体检中心还开辟了残疾人绿色通道,同时提前发放免费体检通知单并提醒体检当天需空腹等注意事项,安排志愿者为残疾朋友提供一对一的服务,并为前来体检的每一位残疾人都准备了免费的爱心早餐。

市骨科医院
文明交通志愿者上岗

本报讯(记者 王治 通讯员 闫清涛 李青)近日,郑州市骨科医院4名头戴小红帽,身披“文明交通志愿者”绶带,手持“文明交通”小红旗的文明交通志愿者上岗。

为了更好地组织此次活动,市骨科医院积极组织医院党员、团员志愿者等共计150余人次,分批在陇海路大学路口的早、晚交通高峰期时段,每天固定组织志愿者4~8人次,按时进入大学路陇海路路口,协助交警三大队交警维护交通秩序。

志愿者将进行文明交通宣传和文明行为劝阻,以志愿文明和交通文明引领城市文明。志愿者将对行人及非机动车不遵守交通信号灯指示及行人走机动车道和非机动车道、不走斑马线、在机动车道内候出租车、闯红灯等交通不文明行为和非机动车逆向行驶、违章带人、在机动车道内行驶、乱丢垃圾等不文明行为进行劝导。

市九院
开辟“医养结合”新模式

本报讯(记者 王治 通讯员 王建凯 黄敏)日前,市第九人民医院与河南希格玛科技发展有限公司签署了战略合作协议。

据了解,郑州市九院从18年前开设老年科,并率先开展“医养结合”新模式,此次市九院与河南希格玛科技发展有限公司携手,率先打造医疗与养老地产相结合的模式,为医疗卫生系统开辟了与养老地产合作发展的新模式。

在今后的合作中,市九院将充分发挥在技术、人才上的优势,通过注入九院老年专业优质服务品牌,依托河南希格玛科技发展有限公司雄厚的资金实力,着力打造郑州西部老年“医养结合”的行业典范。

郑州商场“假日经济”收益可观

本报记者 武媛

“十一”黄金周期间,在商家营销活动的推动下,我市大部分商场人气火爆,实现购销两旺,个别购物中心销售增幅明显,其中,餐饮业表现最为突出,为保持市场良好态势,不少商家将在“黄金周”持续发力,为消费者带来更多的优惠和体验。



市场:七天长假“吸金”忙

报告显示,2016年国庆黄金周全国近6亿人外出旅游,各大热门景区人山人海,没有选择出游的市民也把各大商场挤爆,就郑州而言,很多购物中心“十一”长假客流实现突破。

“十一”期间,郑州万象城购物中心客流较去年提升20%;丹尼斯大卫城国庆首日客流突破7万,七天客流接近50万,七天累计销售额达800万元;锦艺城购物中心国庆首日客流达到25万,仅B区客流较去年同期增长23%。新田360广场国贸店七天整体业绩近3000万元,较去年增幅超10%。

另据了解,长假期间各大商场的地下停车场也是一位难求,前来购物的周边地市消费者也有明显增加。

商家普遍表示,虽然当下零售行业不太景气,但节日效应还是比较明显,尽管增幅在下降,整体来说消费活跃,销售平稳。

“十一”黄金周市场繁荣一方面

是消费者购买力大,需求旺盛;另一方面是商家纷纷围绕爱国、新潮、时尚等主题展开氛围营销,突出特色,增强体验感,同时创造良好环境,商品供应充足,促销力度大,调动了消费者的积极性。

现象:餐饮业最火爆

小长假期间,随着《灌河行动》《你的全世界》《爵迹》等电影的上映,影院成为各个年龄层消费群体的聚集地,我市各大商场的影院播放场次多,满座率高,是黄金周人气火爆的业态代表之一,同时,精品国际、运动品牌、化妆品和黄金珠宝品类也十分畅销。

而最为火爆的还属餐饮业,个别传统百货“十一”期间表现不够理想,尚未达到预期,但餐饮风景独好。

“十一”在商场吃饭排队太疯狂,有的饭店门口等桌的人比店内就餐的人多得多,来得晚了排号时服务员会建议先去逛一小

时再来。”假期在郑州逛了三天街的焦作女孩小赵说,“基本上去哪个商场都是这样。”

“消费者选择走进商场就餐可以得到更好的体验,并且商场配套齐全,业态组合丰富,消费者可以享受便捷的一站式购物、休闲、娱乐的服务,对于消费者来说吃得有趣,对于商家来说,餐饮火爆能带来人气,促进销售。”我市一购物中心负责人说。

节日期间,家庭、朋友、同学等各种聚会增多,消费者走进商场聚餐的理由多了,另外,国庆节很多新人扎堆办喜事,不少商场也推出婚宴租赁预定服务,所以餐饮业火爆实属意料之中。

商家:持续刺激购买力

“十一”黄金周已经结束,但营销活动不停歇。连续上了七天班的市民,本周末依然可以开启“买买买”模式,不少商场将持续推出丰富多彩的活动。例如,10月14日至16日,丹尼斯大卫城将举行一周商店庆活动,

全馆明示专柜满998元返558元电子礼券,精品满1000元返100元,另有福袋商品抢购和创意文化节,同时搭配线上活动:晒大卫城玩乐合影得100元礼券。大商新玛特郑州总店将于月底举行的店庆活动,本周已开始接受满500元返300元活动的预售。

“可能火爆程度不及‘十一’,但‘后黄金周’市场不容忽视,消费潜力仍很大,持续的推出活动能保持消费热度。”二七商圈某商场负责人表示。

根据今年国庆长假各商场的表现,有乐观态度的业内人士认为零售业或正在回暖,但商家普遍保守一点,在他们看来,“十一”黄金周的确能提振信心,不过,距离真正回暖还需很长一段艰难的时间。

毋庸置疑,实体店仍是消费渠道主流,激烈的市场竞争必将淘汰循规蹈矩的零售企业,唯有不断创新,深耕细作,才能给商场和消费者同时带来新鲜养分,商家需通过各种有效手段,吸引消费者,持续刺激购买力,扎实走好深度转型每一阶段。

消费资讯

雅姿活肤肌底液上市

本报讯(记者 赵佳)10月10日,雅姿微雕家族新成员——雅姿活肤肌底液上市说明会在郑州举行,800多名热爱生活追求美好的时尚达人参与此次新品的体验。

据介绍,本次发布的雅姿肌底液(昵称雅姿活肤水)特有卓效氧肤系统,3重美肌力量直击护肤瓶颈,迅速打通肌肤营养吸收通道,

唤醒纯净活力氧气美肌,绽放年轻光彩。

活肤肌底液中采用了两种专有技术,一是纽崔莱认证的针叶樱桃酵素。将有机农场中种植的针叶樱桃进行发酵,生产出活性物质。这种酵素能提升促进皮肤自身的自然更新周期,让年轻健康的皮肤细胞更快地被送到表层,从而更容易地吸收后续的护肤品。二是雅姿立

体隔离防护系统。帮助在皮肤表面提供抗氧化剂和抗污染保护,预防大量自由基抵达皮肤。

同时,雅姿创新注氧活肤科技,激活细胞线粒体,提升“吸氧力”,增强氧气利用率,由肌底释放源源能量,卓效修护肌肤岁月痕迹,重焕年轻活力,另外雅姿活肤肌底液能深入肌底,形成传输营养的水晶网络,提升后续护肤品吸收效果。

车市劲吹“置换风”

本报记者 苏立萌

置换新车优惠多

随着国内乘用车保有量的不断增加,汽车换购需求逐年快速增长,很多家庭进入换车期,二手车业务也普遍受到重视。

“目前,任意品牌置换江淮全系车型均有2000元到10000元不等的置换补贴。”江淮河南世纪阳光店关联业务总监赵艳霞说,“厂家也希望通过二手车的置换业务来推动一部分新车的销售,所以对4S店的置换业务都有较大力度的补贴政策。”

“置换一汽大众CC优惠高达3.6万元”“置换享现金补贴”“置换新车送大礼”“置换宝马2系运动旅行车优惠高达6万元”……记者在郑州多家4S店展厅看到,除了吸引眼球的各款新车以外,二手车置换活动也格外抢眼,成为销售亮点,吸引了不少市民咨询。

“家里现在有一辆一汽大众迈腾,这次想换一辆CC,但一直不知道该如何处理旧车,听了销售人员介绍的第二手车置换业务,觉得还挺划算,而且也省了自己去二手车店卖车的麻烦。”在合众明德店选购新车的黄先生告诉记者。

记者走访发现,国内各汽车生产企业为了提高市场占有率,对旗下品牌车型会给予一定的置换补贴,“4S店为了提高二手车市场渗透率,也会在置换时视不同情况,给予各种形式的优惠。”北京现代河南裕华金阳光二手车负责

人张长安表示。看着近期上市的一辆辆焕然一新的新车型,不少车主都萌生更换座驾的想法。不过,换掉的车该怎么处置?旧车到底卖到哪里更划算?面对遍地开花的二手车商家和各种二手车网络交易平台,一些车主难以抉择。其实,现在很多4S店的二手车置换业务优惠政策多样,流程简便,而且置换交易风险低,是很多车主交易二手车的安心之选。

以旧换新更便捷

4S店的二手车置换不仅能享受置换优惠,而且交易流程简单。“只要提出置换需求,确定了要置换的新车型和配置,二手车评估师就会对旧车进行检验,评估价格。对价格满意的话,就签订二手车买卖协议,交接车辆,整个过程又快又省心。”近期刚置换了一辆广汽丰田汽车的金先生说,“车辆的过户也由经销商承担了,自己只需要提供相关手续就可以。”

与传统的二手车交易不同,经销商的置换业务手续简便,整个交易流程便

捷,而且购买新车和出手旧车可以同时进行,避免了繁琐的二手车手续,既不耽误新车入手,也不影响旧车的卖出。

“车主在出手二手车时,最关心的就是价格,4S店的置换业务一般都受到厂家的政策支持,价格上会普遍高于二手车市场价格,而且对于二手车置换补贴申请成功的车主,还能领取补贴,很划算。”赵艳霞表示。

交易安全受重视

评估师专业吗?置换的新车品质可靠吗?交易中出现问题怎么办?……对于车主的这些顾虑,有经销商告诉记者,“4S店的置换业务相比传统的二手车交易,有很多优势,比如评估师的专业性,交易的规范性,还有厂家的监督等,为车主构筑了更安心的二手车置换环境。”

张长安认为,车主所顾虑的问题是一些二手车商的不诚信作为导致的,而4S店的置换业务是经过厂商授权之后才能开展的,由厂商监督,从业人员也是经过厂商的专业培训,持证上岗,具有很强的专业性,容易和客户建立互信,在后续环节上也能保证客户的权益不受损害。

赵艳霞也表示,在4S店进行置换业务,可以更好地保障消费者的权益,不会存在签订合同后再让客户补交其他费用的情况。

车市速递

一汽奔腾全系车型齐亮相

本报讯(记者 李汪洋)近日,一汽奔腾携旗下全系车型亮相郑州国际会展中心,为郑州消费者奉献了一场别开生面的汽车盛宴。

此番一汽奔腾亮相的车型,不仅有全新奔腾B50,时尚动感的奔腾B70以及彰显科技魅力的旗舰车型奔腾B90,更有超越精彩的奔腾X80和重磅家用轿车奔腾B30。

活动期间,一汽奔腾还推出了丰富多彩的大幅优惠活动,其中,全新奔腾B50车型购置税全免;老款奔腾B50车型购买享七五折钜惠;奔腾B70车型现金优惠8000元,再享5000元优惠大礼包……据悉,2016年是一汽奔腾品牌创立十周年,一汽奔腾将继续顺应市场需求全面提升产品力,以崭新面貌迎接挑战。

启辰公益骑行活动发车

本报讯(记者 苏立萌)近日,启辰“启乐无穷 善行中国”大型公益骑行活动郑州站在思念果岭国际社区发车。

东风日产乘用车公司市场销售总部专职副部长兼启辰事业部部长洪浩表示:“经过六年的发展,启辰为超过43万消费者带来了愉悦的汽车生活。”现场还展开了以拍摄华夏名胜为主题的骑行互动比赛,参与者通过试驾启辰T70,骑行乐视超级自行车,以“4+2”的出行方式,愉悦出行,感受启辰汽车的魅力。

路虎明星车型体验会举行

本报讯(记者 李汪洋)日前,“征服挑战营——2016年路虎揽胜极光&发现神行体验会”驾临郑州,2016年路虎揽胜极光和发现神行联袂登场,上百位准车主参与了此次试驾活动。

活动现场,共设置了包括高达6米的45°Pagoda陡坡,考验通过性的驼峰路,台阶路以及体现车辆涉水性能的涉水路等挑战性极高的项目。得益于配备了性能非凡的全地形反馈适应系统Terrain Response和动力强劲的2.0升涡轮增压发动机等,2016年路虎揽胜极光和发现神行都轻松顺利通过所有考验。

风行SX6试驾体验营落幕

本报讯(记者 苏立萌)近日,“一呼百应 风行SX6试驾体验营”活动在郑州开启。

风行SX6有2.0L澎湃动力、SUV专业底盘带来的高通过性以及三种座椅布局的多样选择。本次试驾的为1.6L+CVT、2.0L+5MT两个车型版本。其中2.0L动力的搭载,在10万元以内的7座车中属于首创。并且,这款发动机是由PSA和东风联合打造,最大功率108千瓦,最大输出扭矩200牛·米,与之匹配的是5MT变速器,换挡流畅。