

洮云陇草都行尽 路到兰州是极边

“陆上丝路采访团”抵达“金城”兰州

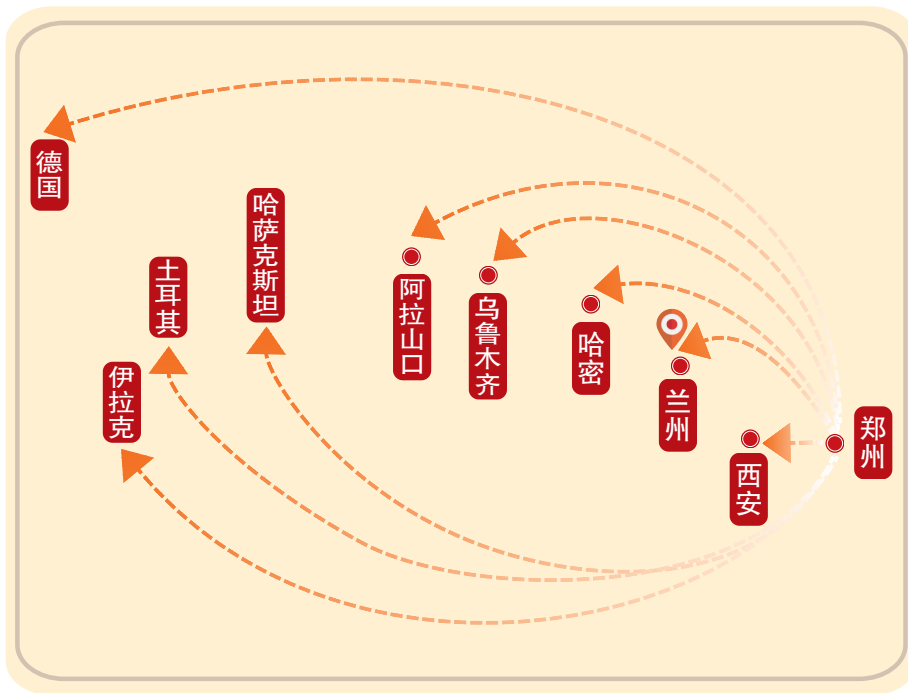
郑报全媒体记者 徐刚 曹婷 周甫 发自兰州

俗语说丝路十分美，九分在甘肃。昨日，“丝路花雨·出彩河南丝路见证”——“陆上采访团”抵达陆上丝路重镇兰州，开启当地采访，讲述河南故事。

兰州古称“金城”，是丝绸之路经济带的重要节点城市，也是唯一黄河穿越市区中心而过的省会城市。自古以来，兰州就是贯穿中原与西域的交通要道与商埠重镇，联系西域少数民族的重要都会和纽带，在沟通和促进中西经济文化交流中发挥了重要作用。古“丝绸之路”也在这里留下了众多名胜古迹和灿烂文化，吸引了大批中外游客前来观光旅游。

据了解，甘肃是中国最早出现青铜器的地区之一，发达的早期青铜文化和马的驯养促进了经济发展和交往范围的扩大，在与周边文化发生碰撞、交融的过程中，使甘肃成了古代中国最早接受并传播东西方文化的前沿阵地。

2000多年前，喜爱丝绸的罗马人通过古丝绸之路来到中国，而张骞出使西域，也是东方古国第一次触向遥远的西方。贯通商贸大通道、连接东西文明古国的丝路，从西安向西，首先经过的便是兰州。唐代边塞诗人岑参曾写道：“古戍倚重险，高楼见五凉”，指兰州既是丝路险要



之地，同时也是连接西边凉州的重镇，故被人称为古丝绸之路上的重镇。

商路开通后，通过古丝路，来自内地的丝绸、茶叶、陶瓷、工艺品等出口西方，轻盈、精细的丝绸受到罗马人的喜爱，就连茶叶也曾被西方人称为神奇的东方树叶。如今在兰州仍有不少商人经营茶叶茶具生意，大小茶城六七十个。当地人常饮用的盖碗茶，茶叶是其主要原料。夏季时节，在兰州街头巷尾、黄河岸边，乘凉消暑的市民，手中总少不了一杯盖碗茶。

近年来，兰州着力建设“丝绸之路黄金段”节点城市，借助“一带一路”打造向西开放的平台，人文交流的桥梁纽带，经济社会保持了良好的发展。毫无疑问，兰州正在“一带一路”上散发出璀璨的光芒。丝绸之路经济带当中，甘肃定义为“黄金段”，作为甘肃的省会城市，兰州则当之无愧地成为“丝绸之路经济带黄金段”的重要支点，成为“丝绸之路”经济带上的一颗闪耀的钻石。

未来数日，“丝路花雨·出彩河南丝路见证”——“陆上丝路采访团”将在“金城”兰州探访古丝绸之路遗迹，采访在此顽强拼搏的河南老乡，讲好河南故事，传递河南好声音。



福建经济看泉州，泉州经济看晋江。作为经济强市，晋江有“中国鞋都”之称，鞋服产业发达，培育出了安踏、特步、匹克、乔丹等全国知名品牌，也吸引了一批河南人跋山涉水前来淘金。

昨日，本报“海上丝绸之路采访团”抵达晋江，实地探访这个全国经济百强县中排名靠前的佼佼者。采访中，我们发现，无论是南安、晋江，还是泉州乃至福建，这片滨海区域今天的繁荣美丽，都有河南人的一份付出。

在晋江，我们见到了福建河南商会的会长、亿仁集团董事长张富瑛。赤手空拳、艰苦创业，一路坚持、发展壮大，她的创业故事，几乎是所有来此打拼的河南人故事的缩影。

张富瑛1993年从老家来到晋江，最初是想来这个生产鞋子的源头探寻商机。到了这里，这座从古代起海上贸易就异常发达的城市便深深吸引了张富瑛。凭借肯吃苦、不怕累的韧劲，张富瑛从边贸、外贸公司，到如今的工贸一体，订单量越来越多，手下的工人队伍逐渐壮大，事业也随之风生水起。与所有创业者一样，磨难、煎熬、苦累的过程，她同样经历过。回头来看，她说除了自己的努力坚持外，当地晋江人积极上进、干事创业的氛围，也给了自己极大的激励。

万物皆变，唯变不变。今天的张富瑛，正积极筹划企业的转型发展之路。“我的制鞋工厂已转包出去了，现在正和几个朋友整合资源，向高科技领域发力转型。”张富瑛说，受制于南方土地、人力资源等因素的限制，沿海企业发展到一定规模，就需要向内陆转移，中原有更丰富的劳动力、便捷的交通物流，未来十年，中原将是最大的市场。“作为制造企业，我们明显感到近几年出来打工的同乡在逐年减少，老家河南发展得越来越好，家门口的就业机会越来越多，大家就不愿意再离家远行。”

老家商丘的张富瑛，对家乡有着深厚的感情，总想尽己之力为家乡做点事。“有好的项目，有想到中原投资的企业家，我都会把他们介绍到老家去。那里是我生长的地方，无论在外漂多久，我的根都在河南。”张富瑛自己也组织过两次客商考察团，回老家商丘考察。今天商丘制鞋产业的崛起、“中原鞋都”称号的背后，离不开张富瑛及众多在闽的河南客商的奔走与努力。

据了解，目前在福建的河南人约有40多万，他们在这里建有企业2000多家，涉及制造、金融等各行各业。2014年成立的福建河南商会，如今有会员600多人。这些河南人在福建生活多年，已和当地福建人一样，已深深融入这片阳光灿烂、温暖湿润的土地。在这里，一代代的豫商们，以梦为马，用中原人的勤劳朴实，鼓荡起片片白帆，为美丽的海丝名城汇聚起强劲的中原力量。



豫闽携手书写海丝新精神

郑报全媒体记者 王文霞 侯爱敬 宋晔 刘小涛 发自泉州

“陆上丝路采访团”探访哈密瓜种植基地 从采摘到郑州市民餐桌 7小时就能吃到新疆哈密瓜

郑报全媒体记者 黄永东 左丽慧 郭仕杰 发自哈密

入夏的郑州街头、超市、水果摊位上从不缺乏新疆哈密瓜的身影，但很少有郑州人知道，从新疆哈密市瓜田里摘下的新鲜哈密瓜，经过装箱、空运，最快7小时就能上到郑州人的餐桌。

“哈密瓜”究竟从何而来、有着怎样的过去与现在？昨日上午，陆上丝路采访团记者一行前往位于哈密市伊州区南湖乡的哈密瓜种植基地，为郑州市民一探究竟。

哈密瓜，当地人本称甜瓜。康熙年间，甜瓜作为贡品被送往紫禁城，得到皇帝青睐后，始有“哈密瓜”之称。据学者考证，哈密作为地名，是维吾尔语或蒙古语的汉语音译；至少从元代起，就已经有了哈密之称。总之，“哈密瓜”是瓜因地得名，而不是地因瓜而得名。

在哈密伊州区南湖乡，成片的瓜田连绵不绝。大大小小青绿色的哈密瓜掩映在藤蔓之间。哈罗公路旁，记者看到几位瓜农正在田间为哈密瓜垫上泡沫板。瓜农介绍，遇到下雨田间地表潮湿，不垫起来的话，贴近地表的瓜容易腐烂。而哈密瓜又怕干，如果缺水，也长不起来。也许，正是哈密瓜这种特性，决定了哈密地区的土壤条件和气候最适合种植这样的作物。

陪同采访的哈密顺航物流有限公司负责人张占东说，哈密瓜最好的瓜在南湖乡。因南湖乡位于沙漠子里，好比一个大锅的锅底，四面的水往这里汇集，有地下水；同时光照时间长，昼夜温差大，能使瓜的含糖量达到很高的程度，最终种出的瓜又甜又脆。

张占东十多年前从河南民权来到哈密，多年从事哈密瓜贸易，从种子到瓜农、分销商都有合作。是什么品种的瓜、甜度几级、什么时候适宜采摘……张占东看一眼就能说出答案。作为哈密瓜研究专家的他告诉记者，哈密瓜的品种有200余种，但现在常种的只有十几种，其中西州蜜、珍珠蜜、一包糖等口感、色泽各不相同，是大众接触较多的品种。而所有哈密瓜中，张占东认为只有南湖乡种出的瓜最好吃，哪怕相隔数百米，口感上也能吃出区别。

时代在进步，哈密瓜的种植模式也在逐步转型。现在乌鲁木齐有科研人员专业研究哈密瓜的品种，挑选皮薄、甜美、清脆的精品大力培育。种植户也愿意挑选好种子播种，这样的哈密瓜能卖上好价钱。如果自己已经有可靠的销路，每年4月中下旬，等瓜苗长出之后，就有经销商去提前预订，种植户可以将“瓜”提前卖掉，只负责做好管理就行。到了6月底7月初，哈密瓜成熟时，经销商会雇人到田间将预定的哈密瓜采摘装箱，再运送到全国各地客户手中。

同时，哈密瓜的运输方式也在发生改变。据文献记载，清朝时，哈密瓜运送到北京，需要一两个月。由于代价高昂，只有皇帝才能吃到，一般老百姓是无福享受的。到了现代，有了火车，有了公路卡车，哈密瓜才大批地运送到疆，内地人才逐渐吃上这种奇珍异品。

为了将甜美正宗的哈密瓜在口感最好时运送到消费者手中，哈密机场利用客机腹舱开辟了空运通道，用最快的速度将哈密瓜运到郑州、北京、上海、成都等城市。张占东介绍，从哈密田间地头采摘下之后，哈密瓜现在最快能在7个小时内送上郑州市民的餐桌。即便没有与哈密机场通航的城市，他们也能通过郑州机场中转，在十几个小时内送达。

有了销路，哈密本地种植户的收入在逐年提升。如今一亩瓜收入八九千元很平常。哈密当地的政府部门每年会举行哈密瓜节，扩大影响，增加销路，让更多的哈密瓜卖出去，助力人们致富增收。不久前，在郑州援疆工作队的协助下，哈密市伊州区将哈密瓜推销活动办到了郑东新区如意湖畔。

出彩新豫商：推动郑州环保设施迈向智能化

郑报全媒体记者 成燕 赵柳影 李焱 陈冲 发自杭州



雨中杭州

“杭州是创新活力之城，在杭州点击鼠标，联通的是整个世界”。曾在G20峰会上流行的这句话，充分折射出杭州的精神气质：科技创新、数字经济引领。聆听着数字经济的澎湃涛声，在杭州打拼多年的“新豫商”，开始瞄准人工智能这一市场蓝海，奋勇搏击。

昨日，在浙江杭州河南商会办公室，该商会副会长、浙江延杭智能科技有限公司总经理刘江涛向郑州报业集团“网上丝绸之路采访团”记者讲起他的创新实践故事。

1997年，19岁的刘江涛从河南洛阳偃师高中考进浙江大学工业自动化系。2004年，从浙大读完研究生后，他应聘到华为浙江分公司担任产品经理。在华为工作5年的宝贵经历，不仅培养了他突出的技术研发、经营管理才能，更锤炼了他坚韧

不拔的优秀品格。

“人这一辈子很短，总是要为社会创造一些价值的。浙江是习近平总书记‘绿水青山就是金山银山’重要思想诞生地。放眼未来，绿色环保及人工智能行业市场空间巨大，既能促进国内经济与社会可持续发展，又能带动大家实现就业、创业。在经过认真思考之后，我动员我们全家放弃了移民墨尔本的机会，于2016年与几位浙大同学创立了浙江延杭智能科技有限公司。”刘江涛告诉记者，该公司核心团队毕业于浙江大学并曾在华为公司工作多年，致力于将互联网+

及物联网的技术与环保装备制造融合，立足于垃圾分类设备、垃圾处理设备以及智慧物联云平台的研发制造，是一家专注于人类居住环境改善的高科技公司，立志成为环保行业的“华为”。目前，延杭智能已取得

国家发明专利6项，实用新型专利11项，软件著作权18项，并有30多项专利正在申请中，先后获得来自“华为系”和“浙大系”投资公司的3000万元融资。该企业生产的小型智能有机质垃圾处理设备占据浙江省采购量50%以上份额。

新豫商，新目标，新机遇，新跨越。谈起豫商未来发展，刘江涛认为，从古老到现代，“丝绸之路”孕育的商业精神始终与创新紧密相随。随着越来越多年轻的高知型豫商群体逐渐崛起，在浙江创业发展的豫商正在从商业贸易、建筑等传统行业向人工智能、中介服务、大数据处理等新型行业转型。他充满信心地告诉记者，以“小型智能有机质垃圾处理设备”为核心，以“大中型餐厨垃圾以及果蔬垃圾处理设备的装备制造”和“生活垃圾分类以及智慧环卫等信息化系统”为两翼，该企业正努力向成为国内最大的餐厨处理装备制造和物联网信息化公司奋力迈进。

“虽然离开老家河南20多年了，但我一直关注着家乡的发展。今年上半年，我们公司与郑州市中原区开展了人工智能垃圾分类设施项目建设合作，准备把它打造为省级示范项目。明年，我们还计划在郑州设置河南分公司办事处，在洛阳设置人工智能科技研发中心，与郑州深入开展更多环保、智能领域项目合作，推动郑州环保设施迈向智能化，构建覆盖有机质垃圾处理、餐厨及果蔬垃圾处理、生活垃圾科学分类等环节的循环经济产业链。”谈起未来与老家河南及郑州的合作，刘江涛满怀期许。

古有驼铃阵阵 今有卡车长龙

郑报全媒体记者 黄永东 左丽慧 郭仕杰 发自哈密

从汉代张骞通西域开始，哈密就一直成为内地往来新疆的第一站。古丝绸之路之上，驼队长途跋涉，到达哈密东天山脚下，看到大片绿洲，人们自然有停留歇息之意，同时让骆驼也吃个饱。久而久之，哈密成为人们往来歇脚的驿站；如今，沿着古丝绸之路，国道、高速公路修建起来，人们的运输行程大大加快，但哈密作为新疆东大门的地位丝毫没有变。

昨日，“陆上丝路采访团”来到位于哈密城区西部的中亚物流园——这里集聚了哈密20多家货运部，专业做大件物流中转业务。货场上，一辆辆二三十米长的大卡车排成长龙，等待装卸货。

中亚物流园副总经理刘威是河南商丘人，他曾经在上海等地从事商业地产工作，如今选择把青春奉献给哈密的物流事业。

在中亚物流园成立之前，哈密当地的物流企业都是散居状态。一个老板开办一个货运部，需要自己租一个场地，自己养一批装卸工，同时还面临客户欠款等难题。

中亚物流园的思路是将大家集聚到一起，通过招拍挂买下土地，让场地相对固定，免去租金随时上涨的弊端；统一安排装卸工人，减少货运部人力成本；园区统一建立收款提货平台系统，不交钱无法提货，免去货运部欠款风险。

中亚物流园通过集聚货运部为园区集聚了人气。区域人流增加之后，土地附加值上升，随同物流园一起经营的五金机电市场、板材批发市场变得更有活力。

下一步，中亚物流园还打算发展同城配送业务，让哈密的城区商户不用自己再到物流园上门提货。

此外，中亚物流园还有一个更大的远景计划。他们认为，伴随着经济发展，新疆与内地的货物运输会越来越多，而哈密是内地与新疆往来的第一站，立足哈密发展物流业具有很好的前景。

他们的计划是，第一步建立哈密到新疆各地市、州县的物流网络，让内地输送到新

疆的产品和物资可以从哈密直接分发。这样，内地来的卡车就不用再远赴人迹地不熟的远疆州县。哈密利用本地人与新疆各县比较熟悉的优势，做一次转运工，将货物转运到新疆各地。

随后建立新疆农副产品和各类输送到内地产品的物流集散平台，为来新疆运送产品的内地卡车和新疆农户之间用手机App建立联系。这样，内地来的卡车不再空跑，新疆的农副产品和产品也可以高效地运送到内地，增加自身销路，助力新疆百姓致富增收。

记者了解到，哈密除了哈密瓜，还有五堡大枣等非常值得品尝的产品。离哈密不远的鄯善，出产的西瓜口感上乘，新疆还有大批的棉花需要运送到内地的纺织厂……如果这个大平台建立起来，物流园的卡车冬天送棉花、夏送水果，将织就一副遍布新疆的交通网，让更多用户和商家实现“双赢”。

