

做“有温度”的养老金融

——广发银行推出金融养老产品“自在钻石卡”

近期，广发银行养老金融再添新动作。

在第十四届“国寿616”客户节主题日，中国人寿集团成员单位广发银行召开新闻发布会，面向中老年客户推出集一站式养老规划、专属养老金融产品、多项增值服务等于一体的养老金融产品——“自在钻石卡”。

养老作为民生话题，一直备受关注。近年来，广大银行主动履行企业社会责任，发力养老金融，不断完善中老年人关爱服务体系，创新产品，优化服务，为中老年客户提供一揽子养老金融综合解决方案。

数据显示，我国自20世纪末进入老龄化社会以来，老年人口数量和占总人口的比重持续增长，2000年至2018年，60岁及以上老年人口从1.26亿人增加到2.49亿人。随着人口老龄化问题日益突出，人们养老意识逐步提升，对养老产品的需求也日益增强。

解决养老问题，金融一直扮演着重要角色。据了解，4年前，广发银行开始积极探索金

融养老服务，布局金融养老领域，并在全国范围内组织开展了多轮针对50岁以上人群的深度调研，覆盖北京、上海、广州、深圳等重点城市，受访人数超过1万人，深入了解中老年人金融养老需求，为创新研发“有口皆碑”的养老产品打下坚实基础。

2016年，该行面向50岁以上的中老年客户正式推出普惠金融养老产品——“自在卡”，该

产品集理财服务、支付结算、增值服务、商超优惠等于一体，打造放心、舒心、省心、贴心、开心的“五心”特色服务体系，全面满足中老年客户的核心金融需求，一经上市，便备受青睐。目前，依托“自在卡”，该行搭建了中老年人专属服务平台，组建了一支中老年金融服务团队，已为超过50万名中老年客户提供了优质的金融服务，也为广发银行在中老年客户的服务领域积

累了丰富的经验。

随着时代的发展，养老需求正逐渐从单一的被动养老，向丰富老年生活的主动“享老”转变。为了满足不同客户的个性养老需求，广发银行精准发力、下足功夫，对中老年客户群体进行细分研究，在“自在卡”基础上对产品和服务进行升级，焕新推出“自在钻石卡”，实现该行在养老金融细分领域的创新发展。

细化服务 定制专属养老规划

定制养老规划、一站式养老、资产配置智能化……成为广发银行“自在钻石卡”持卡人，不仅可以享受专属金融产品，还能体验多项养老服务带来的“惊喜”。

谈到“养老”，如何提前做好规划，是很多人面临的问题。广发银行通过“360智能资产配置服务”，结合智能化模型、大数据应用和丰

富的资产配置经验，为“自在钻石卡”客户提供线上线下互动的一站式养老金储蓄、投资规划。客户只需设定退休年限、储蓄目标、收益率等内容，就可以轻松获得“私人定制款”养老资金规划方案。此外，广发银行还会安排专属投资顾问提供专业服务，根据客户情况定期调整养老规划，让客户享受到更省心、安心

的养老服务。在帮助客户做好养老规划的同时，广发银行还围绕中老年客户的需求，打造了一系列专属的金融产品。储蓄产品方面，广发银行面向高端长者客户提供了专属大额存单和灵活型的储蓄产品；理财产品方面，该行打造了专属、优质的自研理财产品，并引入中国人寿

团拳头养老保障产品和养老目标基金项目，满足客户多样化的投资需求；保险方面，广发银行精选的优质保险产品覆盖了客户在年金、重疾、意外等多方面的保障需求；信用卡方面，符合条件的“自在钻石卡”客户可以凭卡申办广发信用卡，突破信用卡申请审核年龄限制，让客户随心消费。

丰富权益 让金融养老更“舒心”

为向中老年客户提供更便捷优质的金融服务体验，广发银行致力于提升各渠道的服务质量，提升对中老年客户的服务层次和水平，为他们创造“舒心”的服务。

据介绍，在广发银行线下网点，“自在钻石卡”客户可享网点优先叫号，免除长时间排队困扰；在拨打广发银行400客户服务热线时，“自在

钻石卡”客户可享受贵宾专线和直连人工客服等优越服务，减少等待时间。

在线上手机银行App，广发银行则用心打造了爱心专区，采用符合中老年客户使用习惯的页面设计、字体风格和字体大小，让中老年客户使用起来更加得心应手。

在持卡人权益方面，广发银行根

据中老年人的生活需求，准备了涵盖医疗、生活、旅行、运动、养老等五大领域的专属自在权益。其中，为“自在钻石卡”客户定制了专属的智能健康手环，可定期检测持卡人运动步数、心率、血氧饱和度、血压等健康数据，并形成健康管理记录及报告，让持卡人随时掌握健康状况。同时，针对中老年人医疗需求，

专门设置了名医面诊、专家会诊及海外高端医疗转诊服务、高端体检等专属服务，并有高达30万元额度的新型冠状病毒肺炎医疗保障。另外，“自在钻石卡”客户可享高级酒店会籍、“广发荟”精品五折、高端定制旅游、高尔夫畅打、健身及瑜伽课程等丰富的增值服务和专属权益，让老年生活多姿多彩。

整合资源 打造综合养老“生态圈”

广发银行自携手中国人寿以来，不断加大银保协同力度，无论是在产品设计还是在渠道建设上，已相继推出联名借记卡、联名信用卡、“国寿一账通”专属应用卡、“捷算通”联名卡等，双方协同作战“新人佳境”。

如今，聚焦金融养老领域，广发银行在精耕细作的同时，也将加大银保协同力度，拓宽合作领域，深化合作，参与中国人寿的养老产业布局，跨界整合老年护理、老年医疗、老年消费和老年金融等养老服务产业链，打造综合养老服务体系。

协同发展，打造养老“生态圈”。中国人寿在养老保险领域具有丰富经验和市场优势，作为中国人寿集团成员单位之一，广发银行将与中国人寿继续发挥协同效应，完善养老服务产业链，打造综合养老“生态圈”。双方将秉承“一个客户、一个国寿”的服务理念，整合优势产品和增值服务资源，为中老年客户提供包含银行、保

险等在内的全方位金融服务。

科技赋能，布局养老“智慧+”。金融科技日新月异，广发银行养老金融产业也逐渐融入智能元素，在“智慧养老”服务上加大布局。一方面，广发银行积极参与中国人寿“大资管、大健康、大养老”发展战略和“三点一线、四季常青”的养老产业布局。据了解，中国人寿主推的健康养老品牌“国寿嘉园”，融合养老产业投资、健康养老服务和综合金融服务于一体，旨在打造国际一流的养老养生社区。目前，该养老社区的园区管理和中老年人健康管理，已融入广发银行智慧金融元素，为中老年带来更加安全便捷的服务体验。另一方面，广发银行还将继续整合行内外优质资源，实现与智慧医院、智慧药房、养老社区、老年大学等多方互联互通，助力打造以“健康养老+智慧金融”为特色的全龄层、全方位、一站式的“养老金融门户”。

广发复工贷

助力小微企业复工复产

个人抵押经营贷款

- 房产抵押，额度高达1000万元
- 线上申请，秒出预评额度
- 利率优惠

个人信用经营贷款

- 额度高达50万元
- 无担保，无抵押，纯信用
- 随借随还，按日计息

稳步复工，就用复工贷
灵活借贷，即刻申请，快速审批

广发复工贷

共克时艰，有我相伴！广发复工贷是广发银行为支持企业复工复产，针对小微企业主及个体工商户推出的个人经营贷款产品组合包，包括抵押经营类和信用经营类产品。2020年广发银行全年向小微企业主提供优惠利率融资方案。

愿清泉活水，为企业焕发新机！

申请条件及办理方式

申请条件：小微企业主、个体工商户 *征信记录良好

扫码申请：
抵押经营贷款产品



致电详询：
信用经营贷款产品



400-830-8003

客服热线：400-830-8003

www.cgbchina.com.cn

广发银行
CHINA GUANGFA BANK

中国人寿集团成员单位

自在钻石卡

打造一站式养老金融服务

熠熠华彩
自在人生

尊享专属高端增值权益 提供一站式养老规划

专属养老金融产品 赠送智能手环，享受云健康服务*

广发银行自在钻石卡

广发银行自在钻石卡，为高端客户提供一站式养老规划、专属养老金融产品、优越银行服务，及覆盖医疗、生活、旅行、运动、社区养老在内的高端增值权益。

客服热线：400-830-8003

www.cgbchina.com.cn

广发银行
CHINA GUANGFA BANK

中国人寿集团成员单位

*符合条件的客户可获得智能手环，详情请咨询网点客户经理。