

农村客运 向公交化迈进

2版

病猪肉短信 为何引起轩然大波

3版

中原文化庙会 春节全新亮相

9版

今天白天到夜里 多云
风力 西北风转偏东风 3级
温度 最高6℃ 最低-3℃
降水概率 10%

道声新春祝福 送去温暖关怀

连日来,市四个班子领导分别慰问农村困难群众、困难企业和特困职工

本报讯(记者 刘国润)昨日,省委常委、市委书记王文超先后来到巩义市和上街区,慰问了困难企业和职工、敬老院的老人以及困难群众。

王文超首先来到位于巩义市的开普集团,为他们送去了5万元慰问金,鼓励该企业在改革改制的基础上,加强管理,开拓市场,提高经营效率,做大做强,在化工行业有立足之地,为我市的化工企业带好头。王文超代表市四个班子,向企业的广大职工表示节日的问候。他还来到该企业两户困难职工家中,分别送去500元慰问金和米、面、油等生活用品,勉励他们硬起腰杆,克服困难。王文超说,目前我市通过发放最低生活保障金、推行各种医保政策、发动各级政府和社会各界帮扶困难群众等措施,保障困难群体的生活,帮助他们渡过难关。

在巩义市小关镇敬老院和上街区敬

老院,王文超和老人们亲切交谈。了解到这两个敬老院给老人们提供了很好的生活条件,老人们在这里吃得舒心、住得安心,精神愉悦,王文超予以充分肯定,他要求敬老院工作人员继续做好工作。慰问团一行分别给两个敬老院送去5000元慰问金和慰问品,王文超动情地说:“春节就要到了,每逢佳节倍思亲,我们就是你们的亲人,我代表市四个班子给你们拜个早年。希望你们在敬老院里生活更美好、身体更健康、精神更愉快!”

王文超还来到巩义市小关镇张庄村张成林、张贵文,上街区新安办事处黄小兰、高文英等困难群众家中走访、慰问,送去党和政府的温暖。

市领导李奇奇、王小平、李保山、龚立群参加慰问。

本报讯(记者 汪辉)1月15日,市领导赵建才、王鑫、王平、王林贺、武国

瑞一行深入困难企业、敬老院和困难职工、困难群众家中,详细了解他们的生活情况,并送去慰问金和慰问品,向他们致以新春的祝福。

郑州电缆集团公司是我国机械行业生产电线电缆和电工专用设备为主的国有大型企业,受管理体制和经营机制制约,市场曾一度萎缩。经过一年来的努力,该公司生产经营工作逐步进入良性循环。“希望你们抓住国有企业改革机遇,加快企业改革步伐,引入战略合作伙伴,增强企业竞争力。”赵建才为企业送上5万元慰问金,并勉励企业不畏困难、奋发进取,积极开拓创新,带领职工走出一条脱困发展之路。

“春节要到了,我们来看看大家。”走出电缆集团两户困难职工的家,赵建才一行又来到管城区中储社区,慰问城市低保户。46岁的符忠义身有残疾,每月仅有病退工资200多元,妻子下岗,女儿

正在读书,家庭生活非常困难。赵建才关切地询问他医疗保障等情况,鼓励他要树立信心,有困难积极向有关部门反映。赵建才还嘱咐有关负责人,要积极主动帮助困难群众解决实际生活问题。

在管城区南曹乡福寿苑敬老院和新郑市薛店镇敬老院,赵建才一行向孤寡老人们送去了慰问金和生活用品,还一一察看了老人们的食堂、卧室和活动室,并要求有关负责人把老人们的生活安排照顾好,尽量丰富他们的精神文化生活。

中午时分,赵建才一行还前往新郑市,看望慰问了薛店镇草店村五保户马占停、低保户马保才、优抚户马中等。

本报讯(记者 张冯焱)昨日,市领导郝建生、高建慧、岳喜忠、朱中兴一行到我市中原区、金水区和新密市看望慰问特困职工和农村低保对象,送去慰问金和慰问品。(下转第二版)

深化两大巾帼工程 今年全市—— 培训6万农村妇女骨干

本报讯(记者 王一博)“全市300万妇女要统一思想,凝聚力量,共同致力于郑州跨越式发展。”市委常委、副市长马懿在昨日召开的市妇联十四届四次执委(扩大)会上指出。市领导栗培青、张万一出席会议。

2006年,全市各级妇联坚持以推动社会主义新农村建设为重点,全面实施“五大工程”,大力推动“三个百万”,团结带领全市广大妇女为我市跨越式发展作出了贡献。截至2006年年底,全市共协调“巾帼科技星火工程”资金52万元,举办各类培训班1221期,培训妇女骨干10万多人次,其中1259人扩大了生产和经营规模,1997人上了新项目,新建巾帼科技示范基地81个。

下一步,全市妇联将继续深化“巾帼科技星火工程”和“巾帼信用致富工程”等,确保全市一年培训6万名农村妇女骨干目标的实现。今年将在《郑州女性网》上公布女性维权信箱,开通网上办理信访业务。将继续开展“五好文明家庭”等系列评选,并着力实施“留守、流动儿童关爱工程”,探索留守、流动儿童工作长效机制。

马懿指出,各级妇联要组织妇女群众深入扎实地学习贯彻市九次党代会精神,全面推进妇联组织自身建设,切实为妇女群众服务,竭诚帮助困难妇女群众解决实际问题,团结带领广大妇女在实现郑州跨越式发展中充分发挥“半边天”作用。

本报澳门专电(记者 潘燕)参加“中原文化港澳行”2007豫港投资贸易洽谈会的郑州代表团抵达首站澳门后,就开始了一系列的经贸文化交流和考察活动。由市长赵建才率领的郑州市代表团昨日拜会了澳门特别行政区政府,并与澳门工商界团体会面。

昨日上午,赵建才拜会了澳门特别行政区政府经济财政司司长谭伯源。座

“中原文化澳门行”今日启动

我市代表团将在澳门展开系列招商活动

谈时,赵建才向谭伯源介绍了郑州作为中部核心城市的发展情况,并希望两地加强合作,共谋繁荣与发展。谭伯源表示,随着两地经济合作的不断深入,澳门企业界正在了解河南,关注郑州,相

信将会有更多的澳门企业家投资郑州,两地经济合作会更加紧密。

今日上午,“中原文化澳门行”将在澳门旅游塔会展中心正式启动,郑州代表团的一系列推介活动也将随之展开。

郑州代表团由来自市直及各县(市)区、郑东新区等地的60多名代表组成,是全省23个代表团中规模最大的一个,本次系列招商也是我市在港澳举行的最大规模的经贸文化交流活动。我市代表团将以“十一五”规划和重点培育的优势产业为重点,发布项目260多个,总投资约7.1亿美元。

市领导胡荃、王庆海等参加了昨日活动。

日本中小企业工业园 拟落户郑州经济技术开发区

本报讯(记者 陈锋 实习生 冯亚平)1月16日,以日中投资促进机构事务局长细井靖为团长的日本中小企业工业园考察团抵达我市,就与郑州经济技术开发区合作建设工业园事宜进行考察洽谈。市委常委、副市长马懿会见考察团成员。

去年,商务部部长薄熙来访问日本时,日方表达了在中国建设中小企业工业园的意向。经过积极争取,天津、大连和郑州三市开发区成为首批合作单位。郑州经济技术开发区提供的工业园选址在107国道以

西、南三环以南,园区计划设定6大产业:汽车零部件、机械加工、电力装备、光电产业、节能环保循环经济和服务业外包。

马懿对考察团的到来表示欢迎,他说,近年来,郑州发展较快,希望日本企业把资金、技术和先进的管理经验带到郑州,相互合作,共同发展。

日本考察团团长细井靖说,郑州便利的交通、发达的物流、丰富的资源对日本企业有很大吸引力,相信以后会有更多日本企业来这里投资发展。

副市长赵瑞东陪同考察。

市领导到广电系统调研时要求 抓品牌建设 创品牌栏目

本报讯(记者 覃岩峰)昨日,市委常委、宣传部长丁世显在郑州市广电局调研时指出,广电系统要通过新闻宣传,维护树立郑州的良好形象,扩大郑州的影响,提高郑州的知名度,让更多的人认识郑州,愿意到郑州来投资兴业。

在郑州电视台演播室、演控机房,丁世显详细询问电视节目的制作流程,并对其工作效率表示肯定。随后,他还饶有兴趣地走进了郑州人民广播电台的直播间,与工作人员亲切交谈。

丁世显肯定郑州广电系统所取得的成绩,他说,广电系统要抓好品牌建

设,创造品牌栏目,让市民更多地了解郑州的过去和未来,感受郑州的发展变化。要通过宣传,维护树立郑州的良好形象,提高郑州的知名度,让更多的人认识郑州,愿意到郑州来投资兴业。

2003年,在市委、市政府的大力推动下,豫联集团在产权改革方面同香港东英集团进行了实质性合作。东英集团入股,并间接控股上市公司中孚实业,成为我国资本市场上外资要约收购A股上市公司的第一例,为中国上市公司吸引外资提供了很好的借鉴。

2005年,中孚实业成功进行了股权分置改革,成为有色金属行业进行股权分置改革的第一家,为企业再融资、增强发展后劲提供了有利条件。近年来,公司还按照现代企业制度的要求推行了一系列的人事、薪酬、生产经营的改革,激发了企业活力,支持了企业发展。

在宏观调控形势下,电解铝企业的日子相当难过。整个有色金属行业整合步伐明显加快,7家铝业上市公司中有5家被中铝系招为麾下,中孚实业和另一家企业硕果仅存,整个豫联集团资金紧张,缺少产业链的弊端日益显现。

豫联集团根据国家产业政策的要求,审时度势,主动出击,于2006年迈出了关键几步,成效显著:

2006年9月17日,中孚实业100%收购了银湖铝业,使企业快速进军铝加工领域。通过收购银湖铝业,使企业快速形成了完整的“电-铝-铝加工”的产业链,增强了核心竞争力和抵御市场风险的能力,降低了经营成本,而且符合国家产业发展方向。

经过连续奋战,从2002年开工建设的全生态型豫联工

近日,从豫联集团传出令人振奋的喜讯:长期困扰电解铝行业的世界性难题——铝电解系列不停电停槽技术在豫联集团旗下的河南中孚实业股份有限公司宣告破解,新华社、《人民日报》、中央电视台等中央媒体集中报道了这一喜讯,豫联——这个由小到大、迅速崛起的企业引起了全社会的广泛关注。

其实,这只是豫联集团在2006年跨越式发展的一段花絮。短短一年时间,豫联集团实现了从“良好开局”到“又好又快”的转变,完成了一连串漂亮的“跨栏”壮举:9月20日,豫联集团控股子公司——中孚实业100%收购了银湖铝业,使企业快速进军铝深加工行业;9月27日,跨国公司——Marco集团向豫联集团注入资金9860万美元,使企业在经济全球化的大背景下获得了一连串漂亮的“跨栏”壮举;11月13日,Marco集团总裁以豫联“东家”的身份考察豫联集团,制定使豫联早日进入中国500强的长期发展计划,并承诺到2007年底前再为豫联投资3亿美元;11月22日,科技创新的消息传遍大江南北,资本市场上中孚实业股价不断攀升……

为什么豫联集团能够在2006年呈现出“井喷”般的诸多利好消息?熟知豫联的人都不会感到意外,“十五”期间,豫联集团的销售收入从5.38亿元增长到26亿元,纳税从5540万元增长到3.03亿元,从2002年开工建设的全新生态型豫联工业园区基本完成预定扩建任务,企业初步形成了年产31万吨电解铝、4万吨铝深加工、配套电力73万千瓦装机容量、7.5万吨炭素的生产规模。在河南省“十一五”规划中被确定为7大铝业基地之一,同时也是郑州市政府重点扶持的5家“双百亿”企业之一。

豫联集团总经理张洪恩告诉记者:“以产业为基础,以科技创新和金融资本为双翼的发展模式刚刚形成,跨越式发展还有很长一段距离。到2008年完成郑州市政府下达

豫联崛起的背后

的创“双百亿”任务是我们的短期目标,进军中国500强、打造中国最强的电解铝企业是我们的中期目标,打造百年企业、实现广大员工安居乐业才是我们的最终目的。”

咬定发展不放松

豫联集团的前身是一家地方小电厂,每年纳税不足百万,在当地企业中名不见经传。经过10余年的风雨拼搏,2005年,豫联集团向国家纳税3.03亿元,纳税连续多年居巩义首位。

从1990年张洪恩出任电厂厂长起,企业咬定发展不放松,始终从国家发展全局为企业发展定位,与省内、国内和国际的同行比发展速度、发展规模、发展质量。依据巩义当地独特的资源禀赋、工业基础和区位优势,豫联集团制定了适合企业自身实际的发展规划,即走新型工业化道路,拉长煤-电-铝-深加工的产业链条,打造中国最强的电解铝企业。

1999年,豫联集团通过资产重组,在国内首家实现真正意义上的“以电为中间产品,铝为最终产品”的“铝电合一”经营模式,并把208台60KA自焙电解槽创新改造为70KA预焙电解槽,被国家经贸委列为铝行业自焙槽改造环保达标示范项目。

2002年初,为扩大企业规模,提高市场竞争能力,豫联集团开工建设了“环保生态工厂、山水园林企业”为目标的豫联生态工业园区。整个工程属环保型综合利用项目,完工后将使豫联集团的总资产达到70亿元,销售收入可达60亿元以上,成为全国最强的电解铝企业之一。

2002年6月26日,豫联集团的控股子公司——中孚实业的5000万A股股票在上海证券交易所成功上市,成为核

业园区扩建工程基本完成预定任务,规模优势全面显现出来。

2006年9月27日,豫联的国际化合作又迈出了实质性的一步。当天,荷兰Marco公司对豫联集团增资的9860万美元打入公司指定账户,标志着豫联集团与Marco公司圆满实现了双赢合作,Marco公司也间接取得对豫联集团的控制权。Marco公司的资金及后续追加投资计划,将全部用于对豫联集团的投资。Marco公司是一家国际化的投资集团,具有年产50万吨氧化铝、26万吨电解铝、4万吨铝产品加工能力。公司遍布大不列颠、瑞士、荷兰、塞浦路斯、罗马尼亚、土耳其等国家,不但在金融领域有雄厚的融资能力,而且在铝深加工方面拥有广阔的国际市场、成熟的生产技术、先进的管理模式以及大批的科技人才。公司与Marco公司合作后,将充分利用其在实业领域和金融领域的完美结合,在经济全球化的大背景下大大提升企业的国际竞争力。

企业生产经营红红火火。2006年,豫联集团实现销售收入40亿元,同比增长53.85%;利润总额完成5.6亿元,同比增长73.37%;利润完成2.4亿元,同比增长186%;纳税2.65亿元。

插上科技创新的翅膀
2006年11月22日,在河南中孚实业股份有限公司,被列为国家重大产业技术开发专项的铝电解系列不停电停槽技术顺利通过了专家组鉴定。在专家鉴定会上,中国有色金属工业协会会长康义说:“这项世界性难题的成功告破,将会为电解铝生产带来一次新的技术革命。”

对于豫联集团来讲,这个项目所带来的直接收益有两个:其一是企业真正拥有了自主知识产权,目前已经申报了7项国家专利,其中发明专利2项;其二每年可直接为企业创造经济效益3000万元。不仅如此,该项技术在因高耗能而被称为“电老虎”的全国电解铝行业推广后,预计每年可节省8.5亿度,增加经济效益10亿元以上。(下转二版)

新玛特购物广场金博大店
NEW-MART SHOPPING MALL KINGBIRD
活动时间: 元月19日至22日

新年新运新玛特

系列活动之三

顾客购物 300 300 180 90

会员顾客购物 300 310 190 100

或全场商品5折起

会员积分送奖计划全面启动

2000分起送

特卖场 1F 中厅

千百度女装 鄂尔多斯男装

全场2-4.5折 全场1-3折

VIP会员中心全新启用

地址: 4楼酒廊

会员专享: 积分换礼、兑券、抽奖、储值、退换货、退换货、退换货

会员专享专区: 洗衣、干洗、羽绒服、羽绒服、羽绒服

免费停车

地址: 0371-6326112 6326112 6326112 6326112

会员专线: 601-883-8502 活动专线: 900-665-5662