

时政点击

关注人大代表素质

当前，县、乡人大换届选举正在全面展开，各级人民代表大会也正在举行，坚持和完善人民代表大会制度，做好新形势下的人大工作，不能不关注人大代表的素质。

人大代表，作为人民代表大会的主体，是国家权力机关的组成人员，是人民群众的代言人，也是这一根本政治制度的基石和细胞。所以，人大代表是一个分量很重、要求很高、责任很大的法律职务。

一名合格称职的人大代表既要能代，又要会表，既要代好，又要表好。

通常有人把人大代表的素质归纳为“长+宽+高”，我看倒也贴切。所谓长，即人大代表必须具有法治专长、一技之长、博采众长。首先，人大代表必须具有较强的法律意识和法制观念。只有熟悉法律，忠于法律，才能有效地监督法律的实施。因此，人大代表应该带头学法，守法，用法，自觉维护法律的尊严，用自己的言行影响和带动广大群众，努力提高全民的法制观念，推动“依法治国”进程。其次，随着市场经济的不断发展，许多新情况、新问题、新知识层出不穷，只有对现代科学、经济、文化等知识有一定的学习了解，并掌握一技之长，才能更好地胜任代表职务。最后，要博采众“长”，也就是要广泛听取民意，收集民情，并善于将大家的意见、建议进行归纳、总结和表达，使自己真正成为人民群众的代言人。

所谓“宽”，就是胸怀和眼界要宽。人大代表要把“人民选我当代表，我当代表为人民”作为座右铭时刻牢记心间，并以此作为工作的动力，恪尽职守。在为民代言上，不仅要有宽广的胸怀，更要有宽阔的眼界，要用发展的眼光思考问题，考虑全局，做到实言不空言、忠言不套言、畅言不诤言，具有老百姓的立场、理论家的思维、政治家的眼光，维护好、发展好、实现好人民群众的根本利益。

所谓“高”，一方面是指人大代表在议事时立意要“高”。不能站在自己的家门口，围绕自己所处小集体或自身的利益在大会上提议案、建议，甚至借代表身份为自己打官司、拉业务，而应当树立“人民群众利益至上”的观念，始终把群众的呼声当作第一信号，把群众满意当作第一标准，长于谋划，高屋建瓴。另一方面是指思想境界高，道德品质高。人大代表要树立正确的世界观、人生观、价值观，金杯银杯比不上选民的口碑，正确对待手中的权力，自觉接受选民的监督。

柴清玉

如果您认为“干部待遇不好”

中共河南省委书记徐光春日前在河南省委经济工作会议上说：地方干部的形象也是影响当地经济发展的重要因素。我们的工作任务很重，但组织上对我们很关心，与一般群众相比，待遇报酬已经很好了，不应该有非分之想。

“干部待遇已经很好”的说法一经在网上传播，立即又引来争论。大多数网友支持这样的说法，认为徐光春同志的讲话是实话，语重心长，真诚、坦直，有很强的说服力，而也有不少公务员从自身的工资待遇出发，对此并不认同，他们认为干部待遇还不好了。

干部待遇是好还是不好，用不同的参照点就会得出不同的结论。如果与“成功人士”比，与上了什么什么“富豪榜”的那些人比，不要说一般的公务员感觉自己的待遇不好，就是国家主席、总理也难怪和那些人士比“收入”；如果把参照点选在“一般群众”上，与一般老百姓相比，可以肯定地得出“待遇报酬已经很好了”的结论。这是中国人都知道的事情。徐光春

书记提出“干部待遇已经很好”，其参照点就是“与一般群众相比”，所以他的讲话无可厚非！

经济收入仅仅是待遇的一部分，公务员职业的稳定，完善的社会保障，健全的组织体系，良好的社会声望，还有你手中的权力和职责给你自己在社会上带来的影响力，等等，哪一项不是“待遇”的一部分呢？一般老百姓怎么能与你们相比呢？

如果您认为“干部待遇不好”，您会有能力比现在更好，那可以，我们现在在就业上有相当大的自由性，你完全可以辞职跳到“体制外”，自谋生路。我看有这种勇气的干部不会很多。倒是具有相当多的干部，离开了那个职位，离开了权力，会一事无成，甚至不乏出现一些“饿死鬼”。人要睁开眼睛看世界，合理地确定比照体系，不能没吃奶的叫，有奶吃的也叫，那样，社会永远也难维系一个确定的准则。

为什么腐败现象屡禁不止，甚至“前腐后继”，就是与一些干部认为“待遇不

好有关系。他们要过纸醉金迷、灯红酒绿的生活，他们要有豪宅、名车，他们要养二奶、三奶，他们那个薪金能够吗？原湖北省天门市委书记张二江就有情妇108个，以他每月领到的几千元的工资，能行吗？湖南郴州市的“三玩市长”（玩权、玩钱、玩女人）雷渊利一次送给情人60万元，以他那每个月的薪金能行吗？所以，他们对国家给的待遇，肯定不满意。

我们不是说如果有干部认为“干部待遇不好”，就是腐败分子，但是总是不能正确对待，那就快有“非分之想”了，如果是感觉不够用、特紧张，那很可能是另有“支出”了，说不定又一个腐败分子诞生了。

各级官员拿自己的待遇与一般老百姓比，事实上不是不好，而是好多了。因此，真要与老百姓比，应该“比”出带领群众脱贫致富的激情和干劲，“比”出改善民生的责任和义务。如此之比，我们就能理解徐光春同志的讲话是对广大干部的爱护和关心。王建章

漫画：狗也抢劫



近日，家住番禺某小区，正在吃饭的黄先生家迎来一个不速之客——狗。它摇着尾巴围着大厅转了几圈后，突然一口咬住了放在桌上的价值2500元的手机，以离弦之箭般的速度迅速往室外飞奔而去。据说，这是专门有人训练小狗来偷手机、钱包。(1月16日《广州日报》)

在我们身边，连陌生物都成了盗贼，那谁能保证鸽子或者什么的不会也步其后尘？如此，狗贼、鼠贼横行，那可真是防不胜防了！文/图 小乔

强势部门的“强势话语”

强势部门具有先天性的“强势话语”！笔者日前在医院陪护就遭遇了这样看似“温馨提示”实则充满霸气的强势语言：“请别把我们的床躺坏！”

因陪护需要过夜，我就在病房租了一把可以折叠的活动床，护士说每天租金5元。谈价、搬床这些倒没啥，只是护士临走时摆下的“请别把我们的床躺坏”这句提示让我大吃一惊，护士长长得很漂亮，但这句提示却叫我无论如何也感觉不到温馨！

那一夜，我睡不着。我“小心翼翼”地躺着，凝望着这个钢结构活动床，上看看下看看左看看右看看，看不出这床“垂垂老矣”的模样。再说了，我楼上楼下奔波一天，见到床比谁都亲，就我这身子骨，断不会床上蹦迪，夜半发颠的，它难道就真的那么“弱不禁风”吗？辗转反侧，夜不能寐，满脑子想不通：从大处法理上讲，进了你的门，就是你的人，作为“上帝”的家属，院方理所应当要保证我的安

全，包括睡觉安全权；从小处情理上讲，你收了我5元钱租金，那么，保证我睡觉舒适、安全本来就在承诺契约范围内的，即便5元钱不能保证舒适但绝对要保证我的安全吧？如果因床“不堪负重”，人落床下，把我摔坏了，院方也应该先负责任的，难道还要倒打一耙？岂有此理!!!

那一夜，我在想，假如来个换位思考，患者是不是也可以“理直气壮”地提示：请别给我开假药，请别给我开天价药……我估计，有此勇气对院方“反温馨提示”者没有，至少是凤毛麟角，反正我是不敢的，因为大家深知，我们是处于弱势。

那一夜，我琢磨了半夜，对“请别躺坏我们的床”终于悟出了两个字：“霸气”！所谓的“温馨提示”折射出的正是强势部门那种强势话语权的原生态。于是，胡诌诗曰：霸王心态不铲除，霸王合同何时休，总为浮云能蔽日，行风不转使人愁。

党贺喜

华格纳现象深度追踪·诚信篇

华格纳，一枚小小的高科技生物晶片，对失眠、关节痛、高血压、糖尿病、关节炎、前列腺炎、头痛、心脏病等50多种病症具有不可思议的效果，短短一年内，已经在中原掀起一阵健康风暴！

在4万多华格纳用户中，有普通退休职工，有大学教授，有公务员，也有从业多年的医生……因为华格纳，他们告别了疾病缠身的日子，体验到了无病一身轻的喜悦。

如果你和他们谈起华格纳，这些不同身份的人，都会给你大致相同的回答：“这个产品确实神奇！”“是华格纳给了我第二次生命！”“现在我到哪儿，都忘不了说华格纳好！”……

那么，让我们一起去看看，在这种“华格纳现象”的背后，到底有着怎样的故事和秘密？

“无效退款”坚持一年 华格纳有点“冤”？



图为：2006年12月底，刘政伟总裁（中）陪同华格纳健康大使在海南畅游的情景

从华格纳上市的第一天起，就一直采用“无效全额退款”的签约销售模式。正是依靠这一承诺，华格纳让许多河南人从质疑到尝试购买，最终成为忠实用户。

然而，在郑州街头随机调查时发现，许多市民对华格纳的“无效退款”仍然表示怀疑。

“无效退款”被怀疑 华格纳老总也无奈

在亚细亚广场，一位白领听说华格纳的无效退款后，这么说：“无效退款？不可能！是个噱头吧？哪个企业会把赚到的钱还吐出来？”

“我已经上过两次当了，有的企业也宣称无效退款，等你想退货时，企业已经溜之大吉。华格纳

的无效退款，只怕也是买时容易，退时难！”一位市民这么说。

当把这些话告诉华格纳大中华区总裁兼河南公司总经理刘政伟先生时，他先是无奈地苦笑了一下，然后说道：“没办法，老百姓都被骗怕了，‘诚信’两个字，算是被那些不良商家给糟蹋了！”

“即使你在做好事，人家也以为你是打着做好事的幌子做坏事。但我相信，日久见人心，总有一天，华格纳会赢得所有人的信赖。”

在华格纳售后服务部，客服总监于女士拿出厚厚一摞档案，她说，上市以来，华格纳共销售53186套，有716位用户因为各种原因不满意办理了退款，退款率1.3%，无效退款实行1年，投诉率为零。

坚持无效退款 就是凭良心做事

“为什么要坚持无效退款？”

面对这一问题，刘政伟先生显得有些激动：“这只是凭良心做事！许多用户都是用自己的血汗钱来买华格纳，你不能让人家花冤枉钱，否则会挨骂！我们必须承认，从德国的临床资料来看，确实有1%的患者因为个体原因效果不明显。这1%用户的钱，我们不能赚，每一分钱都要赚的问心无愧！”

刘总也表示，“无效退款”降低了人们的购买风险，为华格纳赢得了市场。“华格纳这种体外佩戴式生物晶片，在国外很流行，但在国

内，大家都很难相信它有这么神奇，只有搞“无效退款”，才能让人们进行尝试，试过了就知道它确实有效，有效就会有口碑。”

刘总讲到，如果没有“无效退款”的承诺，华格纳不可能发展这么快，不可能有这么多的用户受益。

女儿退掉一套 老妈又买一套

68岁的孙女士是和女儿一起来到华格纳专卖店的。40岁的女儿一个月前买了华格纳，虽然睡眠比以前踏实了，但其他方面改善不明显，所以想退掉。

工作人员耐心询问完她的使用情况后，建议她继续佩戴，因为有些症状效果慢一些，但看到孙女士的女儿坚持退，就开始办理退款手续，整个过程非常和谐，没有半点争执和不愉快。

然而，戏剧性的是，女儿退款后，旁边的孙女士却告诉营业员，自己要买一套。孙女士说：“这次过来就是想给华格纳一个好评，华格纳的无效退款是不是真的。没想到，不但给退货，服务态度还这么好，这样的企业我是第一次见到。就冲他们说话算数，我决定买一套，多年的高血压和糖尿病，还有肩周炎，说不定就能治好了。”

点评

看来，华格纳的成功，可以说是“诚信销售”的成功，虽然还有许多人对它的“无效退款”半信半疑，但毕竟时间可以证明一切！



王松成，58岁农民，河南省登封市告成镇双庙村葛沟123号

“无效退款”就是一粒定心丸

5年前，老王被查出患有高血压、糖尿病，这对于一个农村家庭，无疑是一场灾难。老王唯一能做的，就是吃药，不断的吃药。

可药换了好几茬，越吃越多，这身体却一天比一天不中用，还弄得整天睡不着。

老王看着报纸上说华格纳可以“无效退款”，决心掏钱试一试。家人却说，“你别听报纸上吹牛！”“要是不吃药，光戴这玩意就有用，医院早关门了。”

可老王还是戴上了华格纳，并且没几天，明显感觉睡眠变好了，不到2个月，血压高压就从170降到135，低压从110降到了80，降糖药，过去吃四粒，血糖还不稳定，现在每顿只吃一粒就能稳定。

一天一天过去了，眼看着老王的血压、血糖变得正常，每天早早就要上床睡觉，一直累落他的老伴，也沉不住气了，强烈要求也买一套戴上。

老王激动的说：“身上有病、不断吃药的那股难受劲，我算是尝过了，现在无病一身轻，再也不用想着在啥地方咋省点儿钱买药了。现在，我到哪儿都会说华格纳好，谁不信谁吃亏！”



闫海泉，男 79岁 64年到河南歌舞团（后改名河南歌舞剧院），从事文艺工作45年，国家一级演奏员。

老艺术家闫海泉 不在意无效退款

进入古稀之年的闫先生可谓疾病缠身：患前列腺炎，颈椎粘连，大脑缺血缺氧；身体极其虚弱，经常感冒然后感染肺炎，一年要住很多次医院；睡不好，见床就吐；消化功能差，一点儿不吸收，吃什么拉什么；神经性皮炎，身上都是黑斑，痒得难受，一般的方法不管用，只能用刷子刷。闫先生说：“日子没法儿过，得换个活法儿。”

闫先生后来戴上了华格纳，倒不是因为无效退款，而是相信科技能创造奇迹。半个月后，躺在床上就能睡着；消化功能好转，吃饭香；戴晶片八个月，近80岁的闫先生竟然一次没感冒过，每天可以神清气爽的骑着电动车出去玩。

闫先生为爱人杨女士和老岳母也配上了华格纳。杨女士严重失眠，患荨麻疹，身上都是红点，痒得钻心，也是用刷子止痒。戴华格纳后，睡得香，心情舒畅，身上的红点儿和那把刷子都退掉了。

老岳母原有冠心病、高血压、腰腿疼，家里把寿衣都准备好了。谁知老人戴上华格纳后，慢慢的病竟然全好了，腿不疼，停药三个月，血压还很平稳。

长期被疾病或药物困扰的人们，其实你可以少吃药、甚至不吃药

来自德国的私人医生——华格纳

远离疾病 延长寿命 提高生命质量



德国华格纳生物晶片，是一种综合运用多种世界顶尖技术的类神经感应器，拥有1024个共振单元，通过生物电的传导、平衡、补偿原理，帮助人体将脑电波稳定在放松的α波状态，使大脑对人体的指挥重新变得正确有序，使神经、内分泌、免疫等各个系统的运行恢复到正常的状态，逐步消除已经产生的糖尿病、高血压、心脏病、血管炎、前列腺炎、失眠、骨质增生、疼痛等各种疾患，解除亚健康状态，预防新的疾患产生。

同时因为器官的运行正常，使用寿命大大延长，人的寿命也随之大大延长。

18000名华格纳用户临床改善情况汇总表

Table with columns: 系统 (System), 病症 (Symptoms), 佩戴时间 (Wearing Time), 改善情况 (Improvement Status). Rows include symptoms like 慢性盆腔综合征, 失眠, 神经衰弱, etc.

华格纳生物晶片显著的特点：● 植入简单，全面调理 ● 佩戴时间短，效果越来越好 ● 舒适度高，不影响生活 ● 解除亚健康状态，预防疾病发生

华格纳生物晶片特点：● 根源入手，全面调理 ● 佩戴时间越长效果越好 ● 彻底消除疾病，同时预防疾病，解除潜在威胁

签约销售《河南商报》诚信担保 无效全额退款 PICC中国人保财险 承保产品

详情请拨打：0371-65958999 全国免费电话：800-8836180 全省各地均有销售