

新车推介

2007 动物版趣车



"我很慢,因为我是乌龟"



"我好高兴,因为今年是我的本命年"



"我趴了好久了,因为老鼠还没出现"

名车历史系列之八

盛开的



“莲花”



说到跑车,莲花品牌也许无人不知。但在英格兰与劳斯莱斯齐名的莲花车厂,起于一位清纯女子家后的后院,却并非人人皆知。

莲花品牌 (LOTUS) 是英国绅士克林·安托尼·布鲁斯·查波曼(Colin Anthony Bruce Chapman)的杰作。查波曼 1928 年出生于英格兰的一个中产阶级家庭。17 岁时,查波曼自认为骑自行车的技术无人能及,但在圣诞节骑车上学途中,因飙车躲避不及,被疾驰的汽车撞伤了双腿。这次小小的交通事故,却让查波曼因祸得福,不仅与前来看望他的女生——海尔小姐一见钟情,而且获得了父亲为他购置的代步工具——一辆 1937 年出厂的莫利斯特 8 型跑车。

查波曼因此迷上了汽车改装这个极富创意的新手艺。在 19 岁那年,已是大二学生的查波曼,偶尔购得一辆 1930 年出厂的老旧奥斯汀 7 型跑车。查波曼在女友

海尔小姐家的后院鼓捣起来,最终将不中看的跑车改装为魅力四射的性情跑车。性情跑车起个什么名号来吸引人们的眼球呢?一天,查波曼注视着海尔小姐那清丽的面庞和婀娜的身姿,忽然灵感顿生——性情跑车同女友一样,恰似一朵出水芙蓉!“莲花”,不就是性情跑车的最佳名号吗?莲花·马尔卡 I 型性情跑车 (LotusMark I) 就这样在海尔小姐家的后院诞生了。

这一年是 1947 年,后来英国把这一年看作莲花车厂的元年。

查波曼从此一发不可收拾,不仅大学深造期间改装完成了莲花·马尔卡 II 型性情跑车 (LotusMark II),而且在 21 岁成为英国皇家空军一员后,仍旧恋恋不舍这一业余爱好。为了使已改装的性情跑车能唤起“跑车迷”的兴趣,查波曼参加了林间角逐业余跑人大奖赛,夺得冠军。这一夺魁带来了意想不到的广告效应,莲花·玛

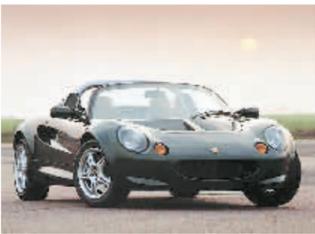
尔卡 I 型和 II 型性情跑车竟卖出了 20 余辆,查波曼也由此获得了创业“第一桶金”。

脱下军装的查波曼,业余时间仍十分执著于改装跑车。22 岁那年,查波曼在一项跑车大赛中结识了志同道合的亚伦兄弟,便将设在女友家后院的改装车间搬进了亚伦兄弟设在伦敦北方的格林改装厂。一年后即 1951 年,海尔小姐亲自驾男改装制造的莲花·马尔卡 III 型性情跑车 (LotusMark III),在驰名世界的英国银石赛车场勇夺 AMOC 大赛女子组冠军。这次大赛的获胜,促使查波曼踏上了制造性情跑车的漫漫征程。查波曼以 24 岁的虎虎生气,与亚伦兄弟中的迈克·亚伦联手,于 1952 年 1 月 1 日合资创办了莲花机械工程股份有限公司。

后来成为查波曼夫人的海尔,实在是查波曼生命中的“莲花”;她不但投资支持查波曼成立赛车公司,并亲驾莲花赛车勇

夺冠军。更在 1982 年查波曼突然病逝后,奋力撑持莲花汽车公司的营运,始终像一朵不语的清莲,伴随着丈夫在成败之间,成就了英国汽车史中馨香隽永的诗页,也成就了环球车坛一段夫唱妇随的浪漫佳话。正是查波曼与海尔的琴瑟和鸣,使得莲花性情跑车独具侠骨柔情的诱人气质。

如今,莲花在世界各地“莲花迷”心目中,是性情跑车的知名品牌、浪漫爱情与赛车轿子的聚合体。



我爱我车

拒搭美女的理由

同事小陶自打开车后,搭车的一直都是我们这些“老同志”。上星期一小莉拎着一大袋子书问小陶:“我今天搭你的车行吗?”小陶吭哧了半天点了头。星期二早晨我问小莉:“怎么样?昨天这车搭得如何?”小莉摇着头答道:“太刺激了,我的心一直揪着,我都快找到坐过山车的感觉了。”我笑道:“小陶的技术不错呀,平时我们可没少搭

他的车。”晚上搭车的时候,我问小陶:“你昨天的技术为什么发挥失常?”小陶红着脸说道:“我,一个单身男青年对如花似玉的单身女性肯定是有点……所以我平时尽量不让美女搭车,我怕分心,影响交通。”

吴玉明



一见警察就紧张

刚拿车本那会儿,为了提高自己的车技,只要有空我就会在外环转圈,当然还有宽宽的长安街。但我有个毛病,一见警察叔叔就紧张,什么都忘了。

那天我开车去办事,因为红灯,我把车停了下来。一位警察同志向我走来,我一慌,车居然熄火了我。我忙摇下车窗冲警察同志敬了个礼,嘴里念叨着:“对不起警察同

志,我错了。”警察同志笑呵呵地问道:“你错哪了?”“我,我错在把驾校教练教的都还回去了。”警察同志说道:“别紧张,再来一次,你要是再熄火,我可要扣分了。”我一听赶紧手脚配合,“我走,我走,您别扣分呀,要是再熄火,您就帮我把车推到便道上,我保证不妨碍交通,等我什么时候想启动起来,我什么时候再走。” 时搏

为了保险有受益人

终于有驾照了,我买了一辆便宜的汽车。不管车的价格多少,我也算有车族了。买回车的第二天,正好是休息日,天刚蒙蒙亮我就叫醒老公和儿子:“快起床,我开车,咱们全家出去玩!”老公说:“还是让儿子在家吧!”儿子说:“我要去!”我很纳闷,哪有去

玩不带孩子的?老公和儿子低声耳语了一会儿,老公说:“为了所投的保险有受益人,我一人舍命相陪就行了。”看着老公那视死如归的样子,我的兴奋早已跑到九霄云外。

张和荣



奇瑞 A5 岁末上演巅峰之战



“你开车,我加油——新春购 A5,一年免费‘油’”,记者获悉,这场奇瑞 A5 回报客户的大力度促销活动正在如火如荼的上演着。07 年 1 月初,奇瑞汽车投入超过 5000 万促销推广资金打造奇瑞 A5,推出了此次活动,活动期间在 1 月 6 日至 2 月 28 日期间,购买奇瑞 A5 的用户,可以获得价值 5000 元的加油卡。近期,在中国传统佳节春节即将来临之际,奇瑞公司又在全国范围内开展“奇瑞大家庭 欢乐金猪年——奇瑞年货欢乐送”活动,活动期间购买任意一款奇瑞车型均可获得价值 500 元“奇瑞年货”大礼包一份。而在这期间购买奇瑞 A5 用户,不仅可以获得 5000 元的加油卡,同时还可获赠 500 元的年货大礼包,购车得双喜。

近日,记者来到河南新大陆奇瑞 4S 店,就此事采访了王经理。她告诉记者,“你开车,我加油——新春购 A5,一年免费‘油’”是奇瑞汽车重点针对奇瑞 A5 推出的促销活动,力度之大,历时之长都是前所未有的,促销效果非常明显。买一辆奇瑞 A5 这样一款低油耗的轿车,在郑州一般用户使用情况下,大半年的耗油就等于免费,开起来多轻松啊!所以销售行情相当火爆,本店自从推出此项促销活动后,这个月了奇瑞 A5 的销量创历史新高。

新春将至,买辆奇瑞 A5,得 5000 元油卡,又得 500 元年货,奇瑞 A5 让用户在得到最真实实惠的同时,又能感受到节日的喜悦。 孙慧阁

Advertisement for Rein 瑞鹰 SUV, featuring a large image of the car and text about its performance and a promotion. Includes contact information for Henan Century Sunlight Auto Sales Service Co., Ltd.

Advertisement for Optima 远舰 sedan, featuring a large image of the car and text about its reliability and a promotion. Includes contact information for Henan Guangfa Auto Sales Service Co., Ltd.