

立足“大众”，突破“大众”

2006年,中国汽车保有量超过4000万辆,随着我国汽车制造业的迅猛发展,庞大的汽车保有量和快速的汽车销售增长,为汽车服务业的发展提供了巨大的成长空间。河南省大众汽车配件服务有限公司从最初一个仅限于郑州市的小型汽车维修公司,到今天集汽车维修、保养、美容、配件供应为一体,并且拥有路路通全国快修连锁体系,成员单位遍及河南、上海、沈阳、乌鲁木齐、青岛、昆明等28个省市,经过15年的努力,“大众”公司走出了“通过品牌塑造,扩大经营网络”的自我壮大之路,2006年经营额近7000万,成为在汽车服务行业极具影响力和知名度汽配和汽车维修经营公司。

2006年12月,经过严格投

标,“大众”公司成为河南省省级、郑州市市级行政、公务用车维修服务定点维修单位。卢钦旺说,“大众”是具备“一类汽车维修企业”资质的企业,自1992年成立以后,一直坚持为车主提供高质量的汽车配件,是上海小糸车灯有限公司超人、途安车灯以及瓦轴通用轴承公司系列产品的全国总代理。2007年,公司又引进了法国雷奥系列产品。

卢钦旺说,引进雷奥产品主要是基于它的科技含量和技术优势,比如,它的雨刮产品上装有智能感应贴,会显示雨刮片的损坏程度,提醒车主在最合适的时候更换雨刮;它的空气净化



产品的空调技术也是全球唯一的,只需在空调上安装一个小巧的空调滤芯,就可以保证车内空气保持无菌状态。有了这些成熟的国际大品牌的支持,大众人才保证了客户车辆的维修质量。卢钦旺认为,在保证高科技含量的技术支持之外,还要把品牌优势转化为服务细节。公司定期进行系统的、有针对性的业务技术培训,使每一位员工都能迅速掌握新配件的装配技术,为客户提供专业、规范、顾问式的服务。比如,为引进快速修凹喷漆技术,去年底,公司专门派人到青岛美露公司学习;今年3月14日,公司特别邀请法雷奥产品供应商为员工进行了业务培训。

2006年,“大众”被中国汽车流通行业协会评为“2006年度中国汽车售后服务优秀单位”,是全省唯一获此荣誉的单位。卢钦旺介绍说,公司成立之初,97%的客户都是大众车主,近两年,随着中原汽车市场的蓬勃发展,目前市场上有将近300款不同的车型,“大众”公司确立了“立足大众,突破大众”的发展思路,利用“业务熟、渠道畅、市场广”的优势,继续为“大众”车系服务,同时,适应多种车系的技术更新和市场多样化的需要,开发新工艺新技术,为更多品牌的汽车提供专业的维修及配件服务。在配件经销方面,准备依托上海小糸车灯公司和瓦轴公司系列产品全国总代理的资格,将销售中心转移到上海,进一步开拓市场,今年目标是要实现全年销售突破一个亿,服务好更多的大众。

本报记者 李莉

车市动态



福特 S-MAX 隆重上市

3月18日,由福特投放中国的首款SAV车型S-MAX在河南裕华福源、河南天道隆重上市。在活动现场,福特S-MAX外观设计极具流动性,所有车身线条都会集到中心,给人以紧张感;与发动机盖一气呵成的前保险杠立体架构,使整车更具卓越的动感表现,并且能够在撞击时提供最大化的保护。车身广泛运用福特风洞技术优化的空气动力学,从而保证优质的汽车性能和良好的燃油经济性。福特S-MAX采用全新I4发动机,6速手自一体变速器,C3P强化底盘,配备四缸2.3L双顶置凸轮轴16气门反置式设计发动机,拥有先进的技术和设计以提供高效的性能、燃油性、低排放和最大的稳定性以及耐久性。

此次福特S-MAX共推出两款车型,2.3L时尚型和2.3L豪华型,售价分别为21.98万和23.98万,有7种颜色供消费者选择。据了解,福特S-MAX正式上市之后,已在裕华福源店预订的顾客将陆续提到现车。裕华福源总经理张强先生表示:“欢迎广大顾客前来我店咨询、体验和洽谈,我们愿意随时为您提供最尊贵的服务。”

河南天道总经理郎敏说,3月18日正值河南天道成立4周年之际,S-MAX又在同一天上市,对天道来说可谓是双喜临门。魏瑞娟

比亚迪 F3 登陆欧洲

近日,比亚迪汽车在上海与欧洲的葡萄牙、非洲的安哥拉、佛得角等国家和地区汽车贸易商正式签署汽车出口合作协议,这标志着比亚迪2007年度的海外战略开始全面推进。葡方代表表示欧洲的市场对汽车安全性、节油性等要求非常严格,比亚迪2007新款F3能取得欧洲汽车市场的青睐,充分表明中国汽车的整体水平已经得到了认可,有实力在国际市场一展风采。

数据显示,2006年中国轿车出口量已达到9万多辆,比亚迪规划,2007年初步预计销量为15万辆,海外预计销量将达到1万辆左右,对于一个新兴汽车企业来说,这个数字已占到了其目标销量的6.6%。这表明比亚迪对海外市场的一贯重视战略程度,也凸显出其打造国际品牌的决心。张杰

锦湖推出超高速轮胎 X-Speed

近日,锦湖轮胎宣布,代表其高性能轮胎领域先进技术的超高速用轮胎X-Speed已经研发成功,并即将面市。目前,全世界只有米其林、大陆等公司开发销售超高速专用轮胎,可谓是凤毛麟角,原因是开发生产这种轮胎需要相当高的科技力量支持。此次锦湖轮胎的新产品X-Speed更是令人称奇,最高可在360km/h行驶,此前能够在360km/h行驶的产品除德国大陆轮胎公司以外还从未有过,锦湖轮胎是全球第二家。

X-Speed在超高速行驶时能够最大限度地维持路面抓地力,并在高速行驶时,降低发热并将高热达到最大化的一款产品。非对称的接地面在高速转弯时能够非常理想地分配轮胎内侧和外侧的抓地力,从而提升了操纵安全性。产品制动性能上,在与其他公司产品做过对比测试后,得到了比其他公司产品更高的结果。此外,通过在高速行驶时排水性能的模拟试验,也充分体现了其卓越的排水性能,不仅可以在干路面上达到安全行驶,在雨天时,路面行驶安全性和制动能力的表现也同样出色。小韦

案例分析

解析汽车消费三大陷阱

在汽车消费中存在许多陷阱。要避免被骗,必须具有清醒的头脑、犀利的洞察力。本期让我们将一些常见陷阱逐个捅破,见招拆招。

■花8000元做的整体隔音做了跟没做一样

案例:赵先生生性比较敏感,总觉得自己的车子吵。换车子暂时是不可能,正好现在流行汽车隔音工程,老赵一咬牙,看准了一家比较有名的维修点,花了8000元做了个整体隔音,统统贴上了据说具有专利技术的高科技隔音材料。做完之后,赵先生也有些困惑,好像效果不明显,但要说一点效果没有,好像也确实安静了些。直到有一天,正好身边朋友有一个专业的分贝仪,测量的结果让人大跌眼镜,和同型车辆相比,赵先生这辆车做了全车隔音的车在隔音效果上几乎没有多大改善。

消费提醒:在汽车隔音工程的广告里,含蓄一点儿说,做一次隔音可以减低3~5分贝的噪音,厉害点说可以降低8~10分贝。事实上,专家提示做一次全车隔音能减低1~2分贝就算成功的了。如果不科学地分析噪音源而只是简单粘贴隔音胶,基本上属于心理安慰,不会有什么隔音作用。而隔音材料如果具有化学污染或在拆装过程中对车子造成损害,那就真的得不偿失了。

■厂家标称油耗百公里5升实际油耗高达近10升

案例:如今油价高,买车时陈小姐也格外关注车子的油耗表现,因此她买了一辆厂家标称百公里才5升



油的省油车。可新车开了没几天,满满的一箱油就跑完了。掐指一算,号称的省油车竟然油耗高达近10升/百公里!陈小姐还以为爱车出了故障,连忙开去4S店维修,维修师傅说,这款车就是这个实际油耗。

消费提醒:厂家标称的油耗值是在最理想的车况、最理想的负荷、最理想的路况和最理想的速度下跑出来的,因此和真实油耗水平相差较大,有些车辆会更加离谱,所以厂家

标称的油耗并不能过于相信。更想知道这一款车的油耗水平,不妨向有这款车的车主打听,口碑可比广告准确得多。

■擅自加装电子防盗器会大大增加故障发生率

案例:王小姐刚买了新车没几个月,自然是对新车疼爱有加,只要爱车不在视野范围内心里就惴惴不安,担心车子被碰被划被刮,最后,花了不少钱给车子又装了一套号称具有超强防盗能力的电子防盗器,虽然原车本就有防盗功能了,心想两套总比一套更安全吧。结果麻烦就接踵而至,多数是因为防盗器的无效报警遭到邻居的投诉,还有几次王小姐在开启车门时被报警器的无效鸣响弄得相当尴尬。但最近几天,更严重的事情发生了:原车的倒车雷达和中锁锁也逐渐失效,通过检查发现原来是由于加装防盗器影响了原车线路所致。

消费提醒:市面上的电子防盗器林林总总,有的号称远程报警,有的标榜密码滚动,但大多数的产品从可靠性上不过原车防盗。此外,现代轿车的电气线路日益复杂,擅自加装电子防盗器就如同在电脑装两个操作系统,大大增加了故障的发生率。

试车报告

新“心”爱迪尔 II 小车身大空间

2007年,昌河爱迪尔II全新升级,继承“昌河爱迪尔”自主品牌的完美精髓,喜获2006年中国汽车自主创新大奖,搭载日本铃木公司K14B发动机,为满足不同顾客的要求,在品质控制、造型风格、内部布置和装备的多样化上全面提升,令爱迪尔II的精彩全面“放大”,成为新一代大空间时尚微轿的典范之作。

新1.4升发动机动力强劲

爱迪尔II搭载的新1.4升发动机,排量为1372cc,最大输出功率为67kw/6000rpm,最大扭矩为112Nm/4000rpm,是昌河铃木采用日本铃木技术生产的最新发动机,具有大功率、低油耗、轻量化、紧凑性、低噪音等优点。同时,它满足了国III+OBD的排放规定,是一款优质实用、节能环保、动力强劲的发动机。

引领全球小车设计创新潮流

爱迪尔II是昌河汽车与意大利博通设计公司再度联手打造的“爱迪尔”品牌的新成员。它采用一片树叶演变出来的流线型造型,融古典与现代造型风格于一体,体现了当今汽车设计突出整体感和气质的特点。

“小车身大空间”微轿之最

爱迪尔II整车长度3600mm,比爱迪尔长40mm,配合最新理念的长轴距设计,和1670mm的高顶车身



设计,让整个空间更趋宽敞高昂,令驾乘者视野开阔,姿态舒适,心情愉悦。

选装科技智能的可调转向柱

爱迪尔II选装科技智能的可调转向柱,不同身高、体形的驾驶员可根据自身特点和驾驶习惯调整方向盘的高度及仰角,有效减轻长时间驾车的疲劳,保障行驶安全。

充分体现人性化的设计原则

爱迪尔II选装预紧式安全带、ABS+EBD和前排侧气囊,提升整车安全性。选装防夹玻璃,可防止车内成员被车窗玻璃夹伤,并可执行锁车后自动升起关闭车窗,充分体现了人性化设计的原则。选装的应答式遥控中控功能强大,为车辆的安全提供了有力的保障。选装倒车雷达,当倒车遇到障碍物时可提前给驾驶员发出提示,避免危险的发生。

本周汽车行情

车型	主要配置	价格(万元)
200E 精英版	双安全气囊、高LED组合灯、电动折后镜、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、双区恒温空调	19.78
200G 豪华版	在200E的基础上增加:自动天窗、倒车灯、倒车雷达、遥控钥匙、电动天窗、电动后视镜、电动座椅、电动门窗、电动后视镜、电动天窗、电动天窗	21.98
240G 豪华版	在200G的基础上增加:2.4L发动机、手自一体变速器、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、双区恒温空调	22.98
240G Navi 豪华版	在240G的基础上增加:DVD影音与导航系统、蓝牙手机免提系统	24.78
240V Navi 至尊导航版	在240G的基础上增加:VSC车身稳定性控制系统、TSC牵引力控制系统、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、电动天窗、电动天窗、电动天窗、电动天窗	26.98

郑州富达诚汽车销售服务有限公司
销售热线: 68822268 服务热线: 68822266
地址: 郑州中原路与西环路交汇处

比亚迪汽车 河南华通汽贸

车型	主要配置	价格(万元)
F3经济型	三菱4G18发动机、德尔福电控系统、电动门窗、高级织物座椅、前排三点式安全带、手带机、碟载储物盒、PU本体式方向盘、助力转向、三速换挡手动空调、四轮碟刹	7.38
F3舒适型	三菱4G18发动机、四轮碟刹、德尔福电控系统、ABS+EBD、SRS安全气囊、折叠式电动调节后视镜、中文大显示屏防眩后视镜、LED自发光式仪表盘、电子防盗系统、助力转向、遥控门锁、DVD影音系统、单碟CD、MP3接口、高级真皮座椅、桃木内饰中控台	7.78
F3尊贵型	三菱4G18发动机、德尔福电控系统、ABS+EBD、透气性真皮座椅、预紧式安全带、电子防盗系统、倒车雷达、LED高位刹车灯、上下可调式方向盘、助力转向、遥控车门开启装置、数字式自动恒温空调、6碟CD换碟器、四轮碟刹、超大容积行李箱、双层双模式电动天窗、SRS安全气囊、方向盘音像控制系统、自动开启前大灯	8.58

“鑫禧攻势”-07新款F3全“鑫”上市!
比亚迪汽车河南华通销售服务4S店
地址: 郑州市北环路与文化路交叉口向西300米路南
销售热线: 0371-63501539 63501538 服务热线: 0371-65573368

上海通用-别克

君越	君威	陆尊	凯越
中英文多功能驾驶员信息中心、DLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语音导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘上按键控制、手动换挡、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、6+2喇叭	内置式双层电动天窗(可倾斜、滑动)可倾斜真皮方向盘、前排双安全气囊、ABS四轮防抱死制动系统、OBD车载电脑、自动巡航系统、智能胎压监测系统	3.0L VVT6发动机、自动定速巡航、ABS+EBD+TCS、右侧电动滑移门、三屏DVD影音系统、红外线耳机、视听输入端子、智能语音导航、norman/kardon世界顶级剧院音响、高级真皮行政座椅	驾驶员座椅前后8向调节/腰部支撑、前后排电动窗、高级2-DIN立体收音机/CD播放系统、双层天窗、真皮座椅、全车储物盒、6/4分离可折叠后座椅
21.98-32.98	17.58-19.58	21.8-23.8	28.8-37.8

河南众通商务有限公司
郑州市中原中路155号 电话: (0371) 66646699
郑州市北环路裕华花卉市场对面(江山汽车广场) 电话: (0371) 63790999
郑州市大学南路5号 电话: (0371) 66886879

北京现代河南长逸4S店

蝉联04、05、06年全国销售冠军、全国最佳4S店

伊兰特	ABS+EBD、安全气囊、电子防抱死制动系统、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、双区恒温空调、电动天窗、电动天窗	10.48-14.18
索纳塔	ABS+EBD、安全气囊、电子防抱死制动系统、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、双区恒温空调、电动天窗、电动天窗	13.98-17.78
雅绅特	ABS+EBD、安全气囊、电子防抱死制动系统、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、双区恒温空调、电动天窗、电动天窗	7.28-9.48
途胜	ABS+EBD、安全气囊、电子防抱死制动系统、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、双区恒温空调、电动天窗、电动天窗	16.98-24.18
NF御翔	ABS+EBD、安全气囊、电子防抱死制动系统、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、双区恒温空调、电动天窗、电动天窗	16.58-22.38

超值二手车
★ 奔驰1.8升动感车型-9.2万元 ★ 华泰越野-7.3万元
★ 现代2.0升自动挡-9.5万元
销售热线: 0371 66639222 售后: 66539111 地址: 郑东新区中原汽车广场

上海大众河南光明

普桑豪华型	帕萨特领驭	老款帕萨特	波罗劲情	波罗劲情	波罗劲情	波罗劲情	3000手动导入
防紫外线隔热玻璃、真皮座椅、ABS+EBD、EBD、双安全气囊、CAN-BUS控制防抱死系统、E-GAS电子油门、双模式电动天窗、倒车雷达、6档手自一体变速器、遥控门锁	电动后视镜、防眩目后视镜、ABS+EBD、中控门锁、单碟CD、真皮座椅	ABS+EBD、安全气囊、电子防抱死制动系统、ABS+EBD、防侧滑安全系统、MIL、胎压监测、遥控车门开启装置、双区恒温空调、电动天窗、电动天窗	ABS+EBD+CBC、MSR、欧洲NCP碰撞四星级、可溃式转向管柱、带MP3功能的CD播放器、U型前舱、双卡插槽、U型前舱、CAN-BUS控制防抱死系统	ABS+EBD+CBC、MSR、自适应数字式倒车雷达、双开式全景天窗、195宽胎、铝合金轮毂、遥控中央集控门锁、带MP3功能的CD播放器、绿色隔热玻璃、铁铝金属风挡饰件、6档手自一体变速器	ABS+EBD+CBC、MSR、自适应数字式倒车雷达、双开式全景天窗、195宽胎、铝合金轮毂、遥控中央集控门锁、带MP3功能的CD播放器、绿色隔热玻璃、铁铝金属风挡饰件、6档手自一体变速器	ABS+EBD+CBC、MSR、自适应数字式倒车雷达、双开式全景天窗、195宽胎、铝合金轮毂、遥控中央集控门锁、带MP3功能的CD播放器、绿色隔热玻璃、铁铝金属风挡饰件、6档手自一体变速器	钢制轮毂、轮胎195/60R14、浅米色内饰、蓝光源组合仪表、ABS、智能型电子密码防盗系统、动力转向系统、集控门锁
7.98	22.18	17.78	9.08	11.58	9.78	9.78	9.78

河南光明汽车销售服务有限公司 销售热线: 0371-68989318 68718033
地址: 郑州市大学南路6号(大学路与航海路向南500米)

购车指南

购车明辨“定金”与“订金”

现在不少人都需要提前预订,尤其是一些紧俏车型,消费者经常需要与经销商签订一份《购车意向书》,并交纳一定数额的定金(或订金),然后就等着经销商向厂家预订车型,并按照规定向厂家安排提车的时间。定金和订金只有一字之差,但若消费者中途想要退车,想拿回已经交给经销商的款项时,这一字之差带来的结果却截然不同——定金不能退,订金则可以退还。

东风日产诚信专营店负责人李先生告诉记者,现在《购车意向书》中要求消费者缴纳的都是定金而不是订金。要求消费者签订《购车意向书》并缴纳定金,是为了消费者能够尽快地提到现车,厂家在安排发车时,会第一时间安排已经签订意向书的顾客。而厂家采取的是实名购车制进行订单管理,只能“一单一车”,而且不能更换消费者名称。消费者要退车,相当于单方面毁约,按照法规,定金是不能退的。而订金不是一个规范的概念,所以也不牵扯法律上的责任,任何一方不能履行,将钱款如数退还就可以了。

业内人士提醒消费者,在同经销商签订《购车意向书》前,应该确定自己缴纳的是定金还是订金,因为一旦签订《购车意向书》,消费者就无法更改自己的购买对象。同时,如果对购车的相关事项有何特别要求,对于经销商不按提车如何制约等内容,应当以书面形式将补充约定列入合同之中,而且越详尽越好。