

富达服务 家一样的关怀 东风雪铁龙 河南富达

TOYOTA 富达丰田 经销花冠、陆地巡洋舰、柯斯达等一汽丰田全系车型

丰田维修专家 服务热线 68989120 广丰丰田富达航海路店

5月26日-27日

郑州日报 第二届公务用车展 即将开幕



制图/向莉

公务用车 车商“风向标”

本报记者 李莉

相关统计数据显示,公务用车市场占据汽车市场份额达到10%-15%,预计2007年用于公务用车采购的财政支出将突破800亿元

同时,随着我国市场经济的迅速发展,公务用车的外延也在扩大,凡是工作需要所用的车都是公务用车

大众4S店河南裕华上联更是达到了40%

河南裕华上联销售部经理陈军告诉记者,政府采购是裕华上联重要的客户群,他们针对政府采购也推出各种优惠措施

市场带动作用显著

政府汽车采购一直是各汽车厂家关注的焦点,赢得政府采购市场,扩大的不仅仅是市场份额,同时,公务用车市场也是各汽车厂家提升品牌形象、扩大知名度的绝佳阵地

河南裕华晨光销售总监李志钊认为,公务用车不但拥有巨大的销售空间,而且对企业采购和个人消费都有着强有力的示范带动作用

2007年,公务用车依然是各个品牌中高级轿车的焦点,做好公务用车市场显然是让各汽车厂家和经销商名利双收的不二选择

综合品质标准高

据了解,近两年,政府对公车价格、外观、排量、环保等方面都设定了严格标准

东风日产中原专营店的大客户主管曹向阳说,虽然现在私家车的购车比例直线上升,但丝毫没有影响公务用车市场的繁荣

扩大,凡是工作需要所用的车都是公务用车,其消费群体不仅是政府,也扩展至企业、私营企业主等个人公务用车

河南新纪元公关市场部经理方欣告诉记者,公务用车对车辆的综合性要求比较高,它既不同于商用车单纯的奢华,也不同于家用简单的实用,而是需要二者完美的结合

公务用车市场群雄逐鹿

中级车市场向来是竞争最激烈的地方,对汽车销售突出的引导带动作用

渐增长的市场空间,使公务用车成为中级车市场的兵家必争之地,也吸引了众多汽车品牌品牌的参与

采访中记者发现,大部分中原汽车经销商都把公务用车作为市场开发的重中之重

车市探营

奇瑞 A5 树立中级轿车价格新标杆

整个3月份,中级车市场降价之声此起彼伏,记者从河南新大陆了解到,4月3日奇瑞官方宣布奇瑞全线降价

进入4月,河南新大陆的奇瑞A5各款车仍送3000元油卡,但降价幅度不同

音响;舒适型降价3977元,从77777元降到73800元;豪华型降了8023元,从原来的85800降到77777元

降价之前,奇瑞A5各处的经销商都以官方指导价格为准,没一家销售店降价,这与其他中级轿车都是经销商暗降后,厂家再公开宣布,完全相反

置超低价吸引消费者购买,最大限度提高市场占有率,也进一步提升知名度

奇瑞一直被称为汽车业的一匹“黑马”,以奇瑞A5此次降价行为更可以看出这个称号当之无愧



卡与增配的价值,用户到手的价格62000元左右

奇瑞A5此次降价再一次树立了中级轿车中的标杆价格

车市观察

中级车价格近期有望达到最低值 五一前该出手时就出手



资料图片

如今,很多人对车市的价格感到茫然,怕刚买的车型降价,等着中的车型降价

消费者持币待购的现象不难理解,特别是针对中级车市场,买车更多是用来家用,消费者花的是自己辛苦赚来的钱

通过对目前中级车市场标杆车型的分析,我们认为,中级车价格已经达到近一段时间的最低值

旺季打个翻身仗,出于这样的目的,很多企业调整厂家指导价,特别是中级车的价格,这一点从东风标致、上海大众等企业的降价行为中可以看出

在中级车市场,众多标杆车型降价后,把中级车市场的整体价格拉到了近期的最低点,而且其他中级车价格的变化基本上不会对中级车市场的价格产生太大影响

鲍玉富

ROEWE 荣威 750 英伦经典轿车 2849,品位得以衡量

车市动态

河南双盛 被授起亚嘉华河南省总代理

4月14日,河南双盛被东风悦达起亚(以下简称DYK)授权为起亚嘉华河南省总代理

据悉,双盛2006年成绩骄人,第一年取得DYK全国前20强,客户满意度100%,DYK2006年度优秀经销商

郭思贝

东风标致 启动“值得信赖的狮子”活动

记者从东风标致河南神源4S店获悉,东风标致汽车已正式启动“值得信赖的狮子”行动

没有销量的压力,没有成堆库存的困扰,东风标致307的降价让人有些费解

魏瑞娟

郑州宇达国际 将举办春季购车节

“宇达国际春季购车节”系列活动将于4月21日在郑州宇达国际汽车会展中心展厅正式启动

据郑州宇达国际汽车会展中心首席运营官曹雷介绍,活动期间,郑州宇达将组织经销商在宇达广场分时段举行让利促销等丰富多彩的宣传展示活动

“郑州市宇达国际汽车会展中心”作为中原首家“一站式”高标准、五星级汽车精品超市

裕华金阳光 开展“携手共建新农村”活动

近日,裕华金阳光携北京现代近200多位车主,在国家示范镇巩义市小关镇,开展了“携手共建新农村”活动

当天40辆北京现代车到达小关镇杜沟村时,当地村民热情迎接

罗明辉

东风日产 启动春季服务月活动

记者近日了解到,自4月1日至30日,东风日产郑州威佳、郑州威达专营店春季服务月活动正式启动

此次东风日产推出的免费检测优惠措施内容有:机油液面高度、制动液液面高度、空气滤清器、空调滤芯等13项免费常规检查

郭思贝

海马汽车 产销15万描绘“07蓝图”

海马汽车2007年销售年会日前结束,大会针对销售、品牌、服务、网络和新产品等方面做出全面总结

海马汽车总经理秦全权说,07年海马汽车的销售任务为15万辆,将在投放新车的的基础上,积极开拓新市场

李凡亭