

TOYOTA 富达丰田
COROLLA 卡罗拉全面接受预订
 预订电话: 0371-68963588/68963599

丰田维修专家 服务热线
68989120
 广汽丰田富达航海路店 地址: 航海中路179号(富达汽车广场)

- 28个国内外知名汽车品牌;
- 37家中原地区最具实力的汽车经销商;
- 市直机关办公室负责人特邀观展,绿城市民持续关注……

“品质·魅力”郑州日报第二届大型公务用车汇展如期开幕

公务用车展 六月沸点

本报记者 李莉 文 丁友明 图

6月2日-3日,河南省人民会堂广场成了100余款靓车的“秀场”,郑州日报第二届“品质·魅力”大型主题公务用车汇展为6月的中原车市点燃了一把火。

共赴展会 完美启幕

伴着欢快的歌舞、绚烂的礼花和阵阵热烈的掌声,6月2日上午10:30,郑州日报第二届“品质·魅力”大型主题公务用车汇展在河南省人民会堂广场准时启幕。

本次车展吸引了28个国内外知名汽车品牌、37家中原地区最具实力的汽车经销商参展,而且令人兴奋的是组委会特邀观展单位代表——市财政局、市建委、市规划局、市国土局、市农业局、市林业局、市水利局、市畜牧局等市直机关办公室负责人纷纷莅临。

大家一致认为,公务用车不但拥有巨大的销售空间,而且对企业采购和个人消费都有着强有力的示范带动作用,郑州日报“品质·魅力”公务用车汇展利用郑州日报在公务用车用户中的强势影响力和独特的媒体资源,将政府采购和集团采购的大用户直接吸引到展会现场,可以帮助各公务用车经销商精确锁定目标客户,扩大订单数量,提高购买率,有效提高各大汽车经销商在中原公务用车市场上的品牌影响力和公众知名度。

车展现场,由郑州日报评选的2006-2007年度中原车市“金牌经销商”、“成长最快品牌经销商”、“最佳售后服务品牌经销商”隆重揭晓。河南长江汽车销售服务有限公司总经理杨晓东、河南万家捷泰汽车贸易有限公司总经理周子林、河南双盛汽车销售服务有限公司总经理刘明新、广州本田北环特约销售服务店总经理买宏建、郑州海马副总经理彭勇等20多家优秀汽车经销商代表捧走奖牌。



在本届车展上,郑州日报为2006-2007年度中原车市评选中获奖经销商颁发了奖牌。

优惠多多 收获多多

为了在车展上赢得消费者更多的青睐,参展的汽车经销商对自己的展位都进行了精心的布置:北京现代河南长江4S店特意在省人民会堂上悬挂了巨幅喷绘,“伊兰特92800”宣传标语异常醒目;河南万通集团旗下的4家汽车4S店——河南万通一汽、郑州世纪鸿图、河南弘通、河南丰之元的集中宣传颇为气派;郑州日产更是大手笔地订下了5个展位,把旗下的帕拉丁、锐骐以及新车新款D22皮卡、SUV奥丁、MPV御轩悉数带到了现场,气派的场面吸引了不少消费者的眼球。

本次车展中,37家实力经销商或用新车助阵,或者推出各种购车优惠活动,短短两天的展示时间,各参展经销商收获颇丰:北京现代河南长江4S店卖

出两台07款伊兰特、一台NF御翔,收获意向强烈的客户十几位;一汽马自达河南弘通4S店卖出新Mazda6一台、新Mazda3一台,预订新Mazda6一台,收获意向客户近30位;海马汽车经销商河南天时代汽车销售服务有限公司售出海马3一台,收获意向强烈的客户十多位;

东风日产威佳专营店、东风日产威达专营店订出天籁两台、轩逸一台,收获意向客户十几位;东风日产中原专营店卖出天籁、TIIDA各一台,预订骊威两台,收获意向客户十几位;

一汽丰田经销商郑州裕华丰田订出威驰两台,收获意向客户十多位;一汽大众经销商河南裕华奥捷售出速腾一台,收获意向客户

近十位;一汽丰田经销商郑州世纪鸿图订出威驰一台,收获意向客户近40位;上海大众斯柯达经销商河南裕华上捷收获意向明确的客户近40位;郑州富达丰田收获意向客户30余位;一汽奥迪经销商河南丰之元收获意向客户5位……

河南万家捷泰汽车贸易有限公司总经理周子林认为,各汽车经销商对公务用车市场都非常重视,郑州日报公务用车展的主题定位非常准确,有效利用了郑州日报在公务用车用户中的影响力和公信力,为公务用车型汽车经销商和目标消费群体搭建了沟通的平台。



动感舞步拉开车展序幕



河南新裕隆5S专营店全系列东风悦达起亚车型前来参展



河南裕华晨光中华骏捷大气俊朗



郑州富达丰田锐志动感十足

ZHENGZHOU DAILY

郑州日报

中原车市

- 车市聚焦 13版
- 车市资讯 14版
- 公务用车展 15版
- 车展 16版

2007年6月5日 星期二
 统筹 赵顺利 编辑 向莉
 电话:67655197 67655268
 E-mail:zzrb5271@vip.163.com

导读

中原车商六月发力 14版

第二届公务用车汇展经销商篇 15版

第二届公务用车汇展现场报道 16版

买福特 到天道

福特蒙迪欧
福特福克斯

有...惊...喜...啦

- 马上预约试驾S-MAX,即有机会赢取迷你高尔夫套装一套!
- 6月30日前购买蒙迪欧即可享受5年免费福特道路救援服务。
- 6月30日前蒙迪欧/福克斯/嘉年华车主成功推介新客户购蒙迪欧/福克斯即可获得500元油卡一张。

有福一族,爱车关注啦

- 贴3M、强生太阳膜送精工封釉一次;■施工底盘装甲送室内深度清洗一次;■氙气大灯1500元起,更多优惠进行中;■预约施工犀牛盾轮胎防漏8折优惠;■蒙迪欧、福克斯车型(CD)置换(DVD)大优惠;
- 6月1日起下午18:00-20:00预约维修车辆可享受维修工时费8折优惠或维修费用双倍积分
- 更换1条轮胎:+10元可享受价值50元充氮气,+40元可享受价值100元的五轮动平衡;
- 更换2条轮胎:+5元可享受价值50元充氮气,+30元可享受价值100元的五轮动平衡;
- 更换3条轮胎和3条以上者,免费充氮气,可享受免费五轮动平衡,+80元可享受价值160元的四轮定位一次;更换4条轮胎可享受免费赠送精美沙滩椅1把。
- 空调系统部分零件和防冻液零件大优惠(事故保险车辆除外)
- 进气系统、油路系统清洗赠送价值28元的3M雨刮清洗液一瓶;

河南天道汽车贸易服务有限公司 长安福特授权经销商

地市咨询电话

地址:郑州市郑花路96号 销售热线:0371-65563000 65563100 平顶山展厅:13213009807 商丘展厅:18526680388
 24小时服务热线:0371-65691222 13598006107 客户关系中心:0371-65553410 开封展厅:13598888007 周口展厅:13700841777
 北环江山展厅:郑州市北环路江山汽车文化广场 销售热线: 濮阳展厅:13083825085 长垣展厅:13083825085
 北环宇达展厅:郑州市北环路宇达国际汇展中心 0371-63790830 63790890 新乡展厅:13083825085 漯河展厅:03953112888

NISSAN LIVINA 骊威

商务 体面便捷 AM 9:00

工作 轻松应接 AM 1:00

生活 快乐和谐 PM 3:00

举1反3
全能骊威·个人生活·商务接待
或是业务运载·一举多得

全时多能轿车 骊威 锐势登场

搭载全新1.6L航空轻量化铝合金引擎·强劲高效

基本售价 7.98 万元起

LIVINA 全能骊威 无往不利

SHIFT function NISSAN 超越功能

玩骊威游戏,赢金能大奖
 6月14日-6月17日“金骊威·金时能·金能”三期竞猜开奖
 参与竞猜赢取现金大奖
 详情请登陆www.nissan.com.cn

东风日产中原专营店
 销售热线:0371-67662111 服务热线:0371-67661222
 地址:郑州市中原路与华山路交叉口向西100米路北