

那一年流浪在外,历尽了挫折失意,最后终于踏上了向北的列车,回家。然而所剩的钱只能买半程的车票,我只好走到哪里算哪里了。坐在火车上我已身无分文,夜色沉沉,疲惫使我困倦,饥饿却让我清醒,那份折磨难以描述,我坐在那里木然地看一本很久以前买的杂志。车厢里的人大多沉睡了,我身旁的一位中年妇女没有睡,也拿着一本书在看,书名《爱的教育》。

心灵驿站

阳光下的含笑花

包利民

鬼不自觉地把钱拿过来,可又不愿因此让生命受到丑恶的玷污。然而饥饿像一个恶魔占据着我的身心,此时此刻金钱的诱惑实在太大了,那念头压也压不住。天已大亮,有阳光照射进来,人们都打着呵欠醒来,我想我应该动手了,这也许是最后的机会了。

她笑了笑,把钱装好后连声向我道谢,然后便和我闲聊起来。看我手拿杂志,她便问我是不是喜欢读书,我点头,她把自己手中的书递过来,问我是否读过,我惭愧地摇头,她宽容地笑笑。我忽然有了一种亲切的感觉,六月的阳光照在脸上,让我欣喜自己没有生在洁白的青春岁月中留下污点。

人生感悟

助人的境界

程应峰

一天傍晚,一个饥肠辘辘的年轻人在一家小吃店前徘徊,等到客人快散尽了,他才忐忑不安地走进店,要了一碗白米饭。年轻人在付钱后,对那位和善朴实、年龄和他相仿的店主低声说道:“我可以在饭上添点菜汤吗?”店主不假思索:“当然可以,你尽管用。”

晃,又过了二十年。世事变迁,无法揣度。一天,小吃店的主人接到了政府要强制拆除店面的通知。面对中年失业,膝下又无儿女,加上平日不多的积蓄不是施舍了,就是助别人家的孩子上学用了,一时之间,想到以后的生活处境,店主不禁泪洒眼眶。正当他们在就要拆迁的小吃店里不知如何是好时,一位儒雅的年轻人来到了他们面前:“你们好,我是某企业集团的员工,我们老总命我前来,希望能请你们在我们即将启用的办公大楼里开自助餐,其他的一切由公司出资准备,你们负责菜肴的烹煮就行了,至于盈利,你们和公司各占一半。”店主望着来人,一脸疑惑:“你们老总是谁啊,为什么会对我们这么好?”



是二十多年前他帮助过的,每次只买一碗米饭的年轻人啊。真心实意,不着痕迹,是助人的最佳境界。这样一种助人方式,不光

回来,把那本《爱的教育》放在我手上,说:“送给你,没事的时候读一读!”说完便含笑而去。我翻开书,里面夹着两张五十元的钞票,我的眼泪涌上来。忽然,车窗外递进来一大把花,正是那阿姨,我还来不及说声谢谢,她肥胖的身影已消失在出站口的人群中。我低头看那花,正是外面四处开遍的那种,金黄色,灿烂而芬芳,淡淡的香气弥漫了整个车厢。

以后的日子里,我的心总是充满了温暖的感动,真诚地去对待每一个人。因为那些含笑花常摇曳在心底最温柔的角落,让我总是情不自禁。赏画多时,皇上命大臣们退下,只把陈廷敬留了下来,道:“廷敬,你一路密访,有些事情不必声张,朕知道就是了。你看个折子吧。”陈廷敬接过折子,竟是浙江将军纳海的密奏,说的是冒充亲王的人已经擒获。那歹人唤作孟光祖,为镶蓝旗逃人,假冒

时尚前沿

惬意“绿”生活

藤小律

去年我参观了一个朋友在郊区的town house,是买来给父母居住的,因此在装修的时候,是下了很多工夫的。朋友亲力亲为,与设计师做了许多的沟通之后,房子逐渐成形。这是我看过的最具“绿”生活的房子:地板是实木与软木,家具用自然健康的藤竹制品;屋子的摆设简单,用的都是环保省电的“绿色”电器;屋前有小花园,种满了绿色的植物,花园里挂着一张吊床,悠闲的时候,可以躺在吊床上听音乐晒太阳……诸如此类的装置,可以让住在房子里的人更舒服,更方便,这就是“绿生活”的一种解读,也让人充分体会到设计者人性化的用心。我那时想,装修这样一座充满“绿”的房子所花的心思,应该是朋友对父母最大的孝顺。

快节奏的生活,让人觉得有些窒息。周末的时候,下定决心,将电脑搬出了书房。想想以前,休闲的时候总是泡在电脑面前,挂线闲聊、浏览垃圾网站、看片子……时间就这么一点一点被吞噬了。原本打算用来阅读的好时光,就这么荒废在电脑面前。书屋几乎成了电脑房。休闲的时光,反倒忙碌异常。留一个大书架,搬进绿色的植物,还有一盏温暖的灯,一个舒服的软座椅,翘着脚看书,感觉以前那种慢悠悠舒服自在的日子又回来了。将生活的节奏调得慢一些,是自我调节的一种

好方式呢。偶尔素食,是个不错的尝试。配合着每周的瑜伽课程,为自己定制了素食菜谱。萝卜、青菜、瓜果、谷类,多种果蔬相结合,做一盘养眼的沙拉,榨一杯新鲜的果汁,色香味俱全的餐点,享受美食好滋味。像这样多吃绿叶蔬菜、五谷杂粮,让肠胃有个舒缓假期。“绿色”餐饮,让身体没负担,是修身,更是修心。“绿生活”,其实不仅是环保那么简单。“绿生活”更是一份懂得享受生活、合理利用空间和时间的态度。晨起早睡,空气不好不能晨练时,可以在家yoga;自带布袋逛超市;周末出游,亲近温暖的阳光还有绿草地,跟大自然亲密地接触;选用自然材质化妆品,选择亲近肌肤的天然材质,比如全棉、全麻……追“绿”,享“绿”,创造“绿”。用健康的心理,创造一种融洽、和谐的生活品质,即为“绿生活”的真谛!

生活空间

时间玫瑰

查一路

给别人增添胆色。剩下的是最后一朵,买下它,小女孩就结束了一天的工作,买了吧。临出门,她扭过头来说,你真是占了便宜,这是最大最美的一朵。她恋恋不舍地盯着花还看了半天,最后被一阵笑声送走。现在,我不解了。于是跟她开玩笑,那天你缠着要我买,今天是担心叔叔兜里没钱啊?她认真地摇摇头,叔叔说要告诉你一个很大的秘密,千万别告诉别人哦。她说,今天老板在数花给她时,把四十一朵数成了四十朵,多数给了她一朵。她当时的心快乐得几乎要从胸腔里蹦出来。几乎是用眼睛舔着手心的花,她说,她一定要把这朵最大最美的留给三个多男,否则对不起那一阵子的高兴。这天晚上,我和妻子散步散了三个多小时。脚步不再匆匆得像赶集,而是悠悠地跳“慢四”。如果时间是玫瑰,我们把最大最美的一朵留给了自己。

世相百态

待遇

刘卫

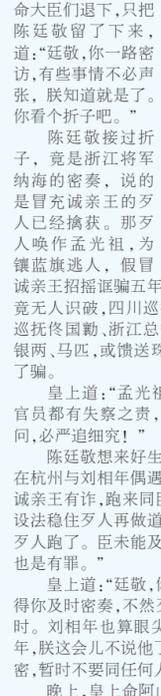
所在的那家国企倒闭后,我顺势应聘进了一家外企。公司的老板是一位地地道道的洋老板,叫杰克。入业后,我感到其企业文化和管理与以前的公司大不相同。脱出了原来国企的某些羁绊,我把尚存的客户网络嫁接到新公司后,半年内就取得了不俗的业绩。当杰克破格地任命我为部门经理后,在“榜样”的感召下,同事们团结协作,发挥所能,公司的市场份额又上了一个台阶。三月的那周,公司准备向市场投放一个新产品。为了一举成功,我和另外两位下属主动加班。连续工作了两个昼夜后,终于如期拿出了一套几近完美的营销方案。杰克看了,十分满意,接着微笑着递给我一张清单。打开看过去,我大吃一惊。上面详细地列明了我们加班的时间,高于平均日薪两倍的“工资”,以及按该产品预期能产生的利润0.5%的“分红”。我摆摆手说加班是自愿的,我们所追求的是“默默无闻的奉献”。听了我的解释后,杰克很认真地说:“卫,这是公司的章程里规定好的。我有理由保护每个员工的合法权益。”得了那笔不菲的“不义之财”,除了惊



论,我对公司这种人性化的管理有了新的认同。在公司工作了近一年后,由于中西方两边的节假日都沾光,我心里隐约地产生了一种“内疚感”。每次节日一过重新上班时,我以双倍的努力赶做落下的工作。七月中旬,我正准备以饱满的热情迎接一次即将到来的重要谈判,万事俱备时,杰克却把我叫到办公室,“命令”我到国外休年假。当我在揣摩是不是出了什么差错而被临时撤人时,杰克似乎看出了我的疑虑,他平静地说:“要学会尊重你休息的权利,我的安排与你们所想象的复杂

陈廷敬摇头道:“您我渊源朝野尽知,我替您代奏,别人会怀疑我有私心。您可找张鹏翮大人!”原来陈廷敬早算准了,张鹏翮肯定会答应代奏的。刘相年略略一想,点头道:“好!我这就去找张大人!”陈廷敬道:“好,我相信张大人会答应。相年,您不必把我们的话告诉张大人,免得他多心,反而不好。我自会暗中帮您!”

皇上说:“紫玉可是给索相国您预备的,梅可君是太子要娶的。”皇上黑着脸坐在龙椅上,道:“朕一路南巡,先是看到黄河大治,心里甚是高兴,后来却越看越不对劲,进入江浙,尤其到了杭州,朕就高兴不起来了,白日里你们看到朕慈祥和蔼,满面春风,你们以为朕心里真的很舒坦吗?”皇上冷眼扫视着,大臣们谁也没敢说话。皇上痛心至极,道:“朕脸上的笑容是装出来的,朕是怕江浙百姓看了不好!”皇上说着,拿起几案上的卷轴,道:“这是杭州一个叫张乡甫的读书人写给朕的诗,颂扬圣德的,你们看看!”皇上说,把卷轴往地上一扔,道:“让阿山念念吧。”阿山接过卷轴,打开念道:“欲奉宸游未乏人,浙江办事……反了,简直反了!”阿山没有再念下去,直道张乡甫是个头生反骨的狂生。皇上却逼视着阿山,喝道:“念下去!”阿山双手颤抖,念道:“欲奉宸游未乏人,浙江办事一贪臣。百年父老歌声渺,难遇杭州几度春。这……还有一首,忆得年时官市开,无边古董尽驮来。何人却上糶米芾,也博君王玩一回。反诗,反诗,皇上,这是反诗呀!”

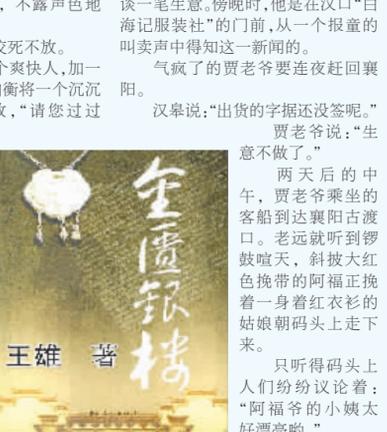


工联文 苦 大清相国

连载

阿福有好几天没抽大烟了,好不容易找出一块大洋来,让伙计到皮二爷那儿去买烟。伙计回来道:“皮二爷说,当局已下令查封烟馆,眼下没有现货,等会筹到了就给您送来。”阿福没抽上大烟,又赶上凄冷阴暗的天,鼻涕、眼泪、哈喇子都流出来了。正在这时,伙计说北平来人了。阿福忙擦把脸,强打精神应付。来人正是杨伯衡。杨伯衡与阿福客套几句后,直奔主题,出价八千块购买王莽钱范。阿福呼噜噜哈哈不表态。正在这时,伙计跑进来告知:“阿福爷,皮二爷差人送烟炮来了,在门外等着拿钱呢。”阿福只听见了烟炮二字,即刻收住了大哈欠,对杨伯衡说:“你,你加一千,就将东西拿走。”杨伯衡暗暗得意,不露声色地说:“加五百如何?”“加一千!”阿福咬死不放。“好,我看您也是个爽快人,加一千就一千。”说着,杨伯衡将一个沉沉的布推箱往桌上一放,“请您过过目。”

阿福转眼成了富翁。大烟抽足管够,再也不必天天去买烟炮了。这件事震动了襄阳、汉口、上海、北平的古玩界,都说杨伯衡出价够高的,阿福发了大财。国难当头,物价飞涨,纸钞贬值,民众大都选中大米和小麦作“货币”,惟有大洋这种硬通货值钱。这时的九千大洋可以在襄阳城外买到六百亩上等良田。据皮二爷传信有功,也得到了一笔可观的犒赏。再说杨伯衡得到王莽钱范后,拿在手里还没捂热,美国人福开森就提出按中国行规分成。杨伯衡问福开森:“怎么分成?”福开森说:“我再给你二万五千大洋如何?”杨伯衡知道福开森说一不二,二话没说,将王莽钱范给了福开森。这天傍晚,财大气粗的杨伯衡找到韩家潭,用脚踢了踢门前的伙计:“问问你们的掌班,小玲珑的身价多少?”不会,掌班一路小跑地走了出来。掌班是个中年娘们,擦着一脸的厚粉。掌班的说:“这么漂亮的黄花大闺女,杨大爷您不给个万儿八千的?”“什么他妈的黄花大闺女!我给你六千块大洋,人我领走。”杨伯衡跟



王雄 著 金匱銀樓