

银行卡收费时代咋省钱

核心提示

银行不会提供“免费午餐”，近来，越来越多的银行卡开始了收费时代。面对“并不昂贵的手续费”，“卡民”该如何用卡？在银行卡日益众多的收费项目中，只要有心留意，运用一些技巧，持卡高手们总能从中省省钱，甚至还能够生钱。

巧取最高金额

用银行卡在ATM机上取款时，当日累计的取款金额上限都是5000元，但每次取款额的多少，是不同的，从1000元到3000元不等。目前跨行取款，大多数银行都是要收取手续费的，所以，当需要一次取出大量现金，而你面前又有不同的两三个ATM机可以选择时，我们选择的原则有两个：一、要选发卡行的ATM机；二、如果没有发卡行的ATM机，要选择单笔取款金额比较多的银行。

拿一张工行的银行卡取5000元，而恰好附近没有工行只有农行和中行的ATM机。我们应该了解到，农行的ATM机一次可以取1000元，中行ATM机一次可以取2500元。这时，我们一定要选择中行的ATM机来取款，因为在农行的ATM机需要取5次才能取足5000元，跨行取款的手续费为10元。而在中行的ATM机上只需取两次，手续费才4元，我们从节省了6元钱。当然，现在也有不少银行免收取款手续费，“卡民”们应该要对这些银行有所熟悉。

出国免去汇兑差

作为外企在当地的首席代表，小吴谈起自己第一次出国时的情景，记忆犹新。为了给家人、朋友和自己买点纪念品，他特意到银行去兑换了2000美元，担心钱不够，又私下在“黄牛”那里高价买了2000美元。谁知到了当地才发现，住店、购物、吃饭……很多地方都可以直接刷卡交易，现金几乎派不上用场。当初在国内好不容易换来的美元，结果还要拿到当地银行去兑换该国货币。小吴后来算了一下，就是这4000美元，因为汇兑差的原因，差不多损失了几百元人民币。



现在不少银行既有纯粹的国际卡，如中行的长城国际卡，也有建行、招行等银行的多账户借记卡和信用卡。如今，在不少国家和地区，很多消费场所都可以直接刷卡消费，而不用现金支付。对于经常出国的人来说，不妨到银行去办一张适合自己的银行卡。虽然有的银行会收取一定的年费，不同银行年费也存在差异，但基本不会超过300元人民币。有了这种卡，你就免去了不必要的兑换之苦，更重要的是，还可以为你节约一笔不少的费用。

重视附加功能

一些银行与商家联手推出的联名信用卡，不仅具备基本银行卡功能，它还能让持卡人“赚”到钱。它包括衣食住行的方方面面，购物、休闲、餐饮，甚至机票均有较大程度的打折，每张卡的背后，银行可能都在酝酿一个大的配合此卡消费的网络。此外，有些联名卡还为持卡人投保了全年航空意外险，也就是说持卡人自办卡之日起，商务或旅游乘坐飞机，无论是一次还是百次，都节省了购买航空保险的钱。

某股份银行推出的STAR双币信用卡，还为持卡人提供24小时的意外入院医疗保险，即使你身处世界各地，若不慎发生意外，可以在最短时间，使你得到安排医疗转送回国的服务。如果不慎在中国境内发生意外，可立即紧急救援，入住就近的医院，并获得高达5000元的入院医疗保险金。这样一来，银行卡又变成了一张保险单。

“一卡多账户”灵活方便

“一卡多账户”功能指在同一张银行卡下设立不同的账户，活期、三个月定期、半年定期、一年定期、三年定期等。办理“一卡多账户”业务后，你就可以在家中或是办公室里，通过电话银行或者网上银行，把自己的钱“搬来搬去”。如一位人士把一笔钱入账，2000元放在活期账户里，以备日常消费和开支；500元存三个月定期，预备女儿的生日宴会之用；500元存入一年定期，准备春节的时候给父母一个大红包；1500元放进三年定期，投资市场不太景气的日子里，就保守拿点定期利息，收益率也不算低了。

王睿



金融信息

招商银行 荣膺“影响中国生活方式十大品牌”

6月22日，全球品牌论坛2007年会上，招商银行凭借其出色的品牌形象、较高份额的市场占有率以及完善的销售服务链条，荣获“影响中国生活方式十大品牌”称号，而该行行长马蔚华则荣膺“影响中国生活方式十大人物”，成为两度登上领奖台的最大赢家。

据了解，“影响中国生活方式十大品牌”及“影响中国生活方式十大人物”奖项是中国世界贸易组织研究会经过6个月的市场调查及专家评审委员会的研究得出的结论。该奖项主要是面向活跃在中国市场的全球品牌和本土品牌进行调查研究，涉及影响中国大众消费者的生活形态和生活方式的产品、服务和品牌的使用及认可状况。评委表示，招商银行从活跃在中国市场的上万个品牌中脱颖而出，其秉承“因您而变”的服务理念为中国城市居民的金融生活带来了巨大影响。

当天的论坛以“品牌创造生活”为主题，以全球化、城市、生活方式和品牌为关键词，主要内容包括主题峰会、品牌倡导生活方式分论坛、品牌升级与品牌全球化分论坛、奥运品牌营销分论坛、传媒广告分论坛、城市公共服务品牌分论坛、人居地产分论坛以及品牌盛典等。 振宁

阳光保险 控股股份有限公司获准开业

记者从阳光财险了解到，中国第八家保险控股集团——阳光保险控股股份有限公司已于6月22日获准开业，首期注册资本13.5亿元。

阳光保险控股股份有限公司于2007年5月17日经中国保监会批准开始正式筹建，从资本金到位、验资、公司章程、召开创立大会等一直到获准开业，仅用了36天，充分体现了阳光务实、高效、快速的独特经营风格。

阳光保险自诞生之日起，即秉承“打造最具品质和实力的保险公司”的愿景，并胸怀壮志，谋求集团化发展。阳光保险控股股份有限公司的设立，标志着阳光保险集团化发展战略取得实质性进展。阳光保险将以阳光控股为平台，立足于现有的财险业务，迅速向寿险业务进军，快速搭建起产、寿险综合经营平台。

据统计，于2005年9月开业的阳光财险，在其第一个完整的经营年度——2006年即实现保费收入17.51亿元，在全国35家财险公司中排名第11，堪称中国新兴财产保险公司之最。2007年一季度末，阳光财险的排名继续上升到第9名。截至目前，阳光财险保费收入已突破18亿元，并已经形成了自己独特的管理模式。 李之聪 郑惠文

河南老乡广州舍己救人 新华保险15万元保障送英雄

6月28日，新华保险周口中心支公司为6月15日广东九江大桥撞塌事故中舍己救人的三位河南老乡送上了新华保险15万元的“全家福意外伤害保险”。

6月15日，广东九江大桥断桥事故的发生瞬间，来自河南周口市太康县朱口镇的王文田、谢凤运二位老人乘坐司机刘金行的小货车恰好经过，他们亲眼目睹了多辆机动车先后落入几十米深江中的过程。面对如此危险的场景，他们没有选择离开现场，而是舍命待在那儿不顾个人安危站在断桥中用身体阻挡接踵而至的8辆过往车辆。

6月22日，广东省见义勇为基金会王文田、谢凤运颁发了见义勇为证书，并授予每人1万元的奖金。但是两位老人坚决不收这笔慰问金，后来他们将钱分别捐赠给了当地的谢坡小学和王庄小学。据当地群众介绍，其实他们老家的经济条件非常困难，而且家中长年都有病人。

新华保险周口中心支公司总经理王隆听说这个消息后十分感动。恰逢救人英雄回到家乡，王总立即安排太康县营业区经理张献伟代表新华保险公司为三位英雄送上新华保险的敬意。周口中心支公司迅速将此事上报了新华保险河南分公司，河南分公司总经理马骏充分肯定了周口中心支公司的做法，并号召全省1.8万名员工掀起向救人英雄学习的活动，要求全体员工爱岗敬业，为和谐社会的建立贡献自己的力量。

6月28日上午，新华保险周口中心支公司太康营业区经理张献伟受周口中心支公司王隆总委托，前往周口市太康县朱口镇分别为王文田、谢凤运和刘金行全家送上了15万元的“全家福意外伤害保险”，为英雄保驾护航。 徐燕

税务窗口

纳税评估堵住煤炭行业征管漏洞

今年以来，登封市地税局结合本市实际，加大了对煤炭行业纳税人日常纳税评估工作力度，实行精细化管理，有效地堵住了煤炭行业税收征管工作中的漏洞。1-6月份共入库煤炭行业的税收达到25510万元，同比增长21.2%，增收4470万元，占总收入的64%。

为了加强对煤炭行业的管理，该局税务干部深入到企业了解煤矿生产的每一个环节、流程，掌握其产销情况。然后结合煤炭行业特点，先后制定了《纳税评估规程》、《纳税评估工作要点》等规章制度，对煤炭行业评估要求、评估指标、评估方法和评估时间作出具体规定。在实施评估中，该局不断完善评估指标体系和指标参数，使之能全面反映企业经营的实际情况，提高评估的科学性和针对性。今年以来，该局共对54户煤炭企业进行了纳税评估，其中存在问题的企业有7户，共补缴税款及滞纳金25842.68元。通过评估，该局还发现在日常征管工作中还存在着税法宣传不到位、停歇业管理有待加强、个别企业账制需要健全等薄弱环节。

张振卿 史跃丽

国内首款可用双币购买的全球健康险问世

中国人寿保险股份有限公司举行全球医疗保险产品新闻发布会，将国内首款可用双币(人民币、美元)购买、保额最高达1280万人民币、面向外籍人士和中国驻外人士的高端产品——“国寿康优全球医疗团体保险产品”推向市场。

“据估计，未来5至10年中国将继续成为外籍人士涌入的热点国家，目前超过40万名外籍人士未能在国内获得合适的医疗保障。”中国人寿健康险部总经理刘万春介绍说，来自欧美等发达国家的企事业高管对医疗保险保障拥有较高需求，且越来越多的中国企事业高管在全球范围从事商务活动或派优秀员工到境外工作，迫切需要

全球医疗保险产品，但鉴于我国目前提供的产品不能提供全球医疗保障服务，签发的保单医疗保障责任通常仅限于境内，在此形势下，中国人寿经调研开发推出了“国寿康优全球医疗团体保险产品”。

这一高端产品的突出优势在于保障额度高，且医疗服务网络覆盖世界众多国家和地区。其保险金额最高可达1280万元，超出了目前市场上一般医疗产品的风险承受范围，保障责任涵盖住院责任、门诊责任、特殊医疗赔偿责任、医疗救护转运责任、牙科责任、慢性疾病和生育保障七大领域，满足了被保险人全方位的医疗保障需求，并对其医疗消费行为限制较少，这些优势足可以和欧美健康险市场

最好的产品相媲美。“值得一提的是，凭借与英国健康管理供应商GOODHEALTH的合作，这一产品拥有遍布美国、英国、阿联酋等多个国家和地区的客服网点，以及全球4000多家直付医院网络，切实将保障责任扩大到了境外，真正为客户提供全球范围内的保障。”王旭介绍说。

作为国内唯一一款可用双币购买的医疗保险产品，目前人民币产品已经上市，美金产品也将在近期投入市场。该款产品在保单设计、费率厘定、售后服务、医疗网络建设等环节引进了国际先进的健康险运作模式，进一步完善了公司产品链。

张鹏

股市“上蹿下跳”反复震荡 保险再受青睐

伴随着股市近期的反复震荡，保险的稳健优势又开始显现出来。从一些保险公司的了解到，既能提供保障，还具备像基金一样抗跌、增值优势的投资连险成为近期保险公司热销的产品。

从太平人寿了解到，该公司最近在推出的太平智胜投资连结保险销售情况一直非常火爆。据了解，太平智胜投资连结保险是为出生满60天至69周岁、偏好稳健投资人士而设计的全方位投资保障计划，它不仅设有功能强大、灵活高效的投资账户，还提供长达88岁的寿险保障，将投资与保障结合。

保险公司有关人士表示，投资连险也是公司最近销售最火的一个险种，“投资连险的投资收益不一定一直冒尖儿，但抗跌性是最强的。”海康保险银保渠道负责人说。这款投资连险产品设有三个风险收益各不相同的投资账户，分别为积极型账户、平衡型账户和安全型账户。客户可以根据投资市场的变化，把资金在各账户间自由转换以规避风险。他同时提醒，由于投资连险产品的收益随股市的波动而波动，投资这类产品的客户也需要有一定的风险承受能力。

对于市民热捧投资连险的状况，保险专家表示，市民在决定购买投

连险时要注意三点：首先，要做好长期投资的心理和经济准备，投资连险一般是长达二三十年的长期险种，投保人购买之前一定要确定自己是否有耐心和经济实力做长线。其次，投资连险相对传统寿险更复杂，消费者投保前一定要分析各类投资账户的风险和预期收益。如果不能正确理解保单的内容，可咨询专业人士，千万不要盲目购买。再次，购买投资连险后，投保人也要时时关注市场走向，以便在激进型和保守型账户之间互换调整，获得更多收益。

李余雪

金融热点

怎样挑选银行理财产品

上半年股市的大起大落，多数投资者对股票投资风险认识更深刻，更加认同“把鸡蛋放在不同篮子里”的观点。银行理财产品的预期收益率，一般要高于同期定期储蓄存款的税后收益率，风险比基金、股票低，且不收认购费、赎回费。因此受到稳健型投资者的追捧。目前银行推出的理财产品种类繁多，令人眼花缭乱，投资者该如何挑选？

理财师建议，投资者可以从以下四个方面考虑，挑选出适合自己的理财产品。

首先要看产品的类型。看它是保证收益型的，还是非保证收益型的；是固定收益型的，还是浮动收益型的。保证收益型产品不仅保本，还保证收益。这种理财产品有浮动收益和固定收益两种，是

银行理财产品中风险最低的。这类产品适合初次购买理财产品的客户，尤其适合中老年客户。非保证收益型产品的收益是浮动的，一般能给客户带来更多的回报。这类产品通常给出一个预期收益范围，能否实现预期最高收益，要看挂钩对象的市场表现。这种产品的风险要比保证收益型产品高一些。

其次要看产品的挂钩对象，也就是投资方向、投资范围。挂钩对象可以是汇率、利率、黄金，也可以是信托项目、股票、基金、期货等。银行把募集到的资金通过金融工具投资到这些领域，为投资者赢得理财收益。预期收益就是根据这些投资市场的表现来决定。如果投资者看好相关投资领域，又不愿意冒太大的风险，或者受到某种限制，无法直接进

行投资，便可以挂钩这些领域的理财产品。

再次要看投资期限。投资期限一般从三个月到三年、五年不等。一般来说，投资期限越长收益越高。往往挂钩股票、基金等方向的产品期限较长，这样可以克服市场短期波动对产品的影响，实现高收益。而挂钩汇率、利率等方向的产品期限较短，收益也就低一点。

最后要看产品的流动性。要看清产品条款中客户有没有提前终止权，能不能进行质押贷款。大多数理财产品约定客户是不能提前终止的。有些虽然可以提前终止，但往往规定具体时间。多数理财产品可以进行质押贷款，如果客户急需用钱，虽不能提前支取，但通过质押贷款可解燃眉之急。 程娟



资料图片