

# 购车俱乐部报名火热 经济型车成家庭购车首选

## 郑州日报购车俱乐部 会员招募中.....

本报讯(记者 李莉)“我想购买一辆13~15万之间的车,现在看好了一汽丰田卡罗拉、一汽-大众速腾,还有广州本田的一款车,能不能加入你们的购车俱乐部?”7月3日一大早,看到报纸上郑州日报购车俱乐部成立的消息后,45岁的市民李先生立即打电话报名参加。连续几天,本报汽车工作室的电话不断响起,截至记者发稿时,近百名计划购车的“准车主”通过电话、短信、电子邮件等方式报名,成为本报购车俱乐部的首批会员。

许多读者对本报成立购车俱乐部表示欢迎,加入俱乐部的王女士在电话中告诉记者:“对于工薪阶层来说,购车是一件大事,家里人都没有买车的经验,最近我一直在为选什么车而发愁,郑州日报成立购车俱乐部,不但能让我们省钱,还能让我们买得更省心、更放心。”

从报名情况看,大部分消费者为首次购车,他们大都把心目中的第一款爱车锁定在10万元左右的家庭型轿车。28岁的蓝女士表示,自己购车目的是为了满足日常生活和工作的需要,因此主要以经济性、实用性为主。

记者注意到,与以往部分消费者倾向于选择大排量车来表明身份与地位的消费心理相比,目前,我市市民的汽车消费观念已经趋于成熟,中小排量的家庭轿车越来越受到市场和消费者的宠爱。其中,一些油耗低、维修费低、零



配件价格低的轿车成为一般工薪阶层购车者的首选。同时,记者还发现,消费者购车时的考虑重心已经从配置、价格扩展到包括使用成本、经济性在内的多项指标上来,而燃油经济性以及产品的可靠性,成了家庭用车的首选要素之一。

为给更多有购车意向的消费者提供服务,本报购车俱

乐部报名活动仍在持续进行中。

如果您打算今年、明年或者是三五年内买车,即日起,您可以通过电话、短信、电子邮件等方式成为我们购车俱乐部的尊贵会员,俱乐部不向参与者收取任何费用。

郑州日报购车俱乐部将为您提供以下服务:

- 1.组织会员进行周末专场团购,保证会员享受所购车型在郑州市场同期销售最低价。
- 2.不定期举办试驾、自驾游等活动,让您和心仪的爱车零距离接触。
- 3.开设“汽车知识学堂”,邀请专业人士讲解购车常识,对会员提供免费购车辅导、同价位车型对比分析、热销车型对比分析等,让您买到最适合您的车。
- 4.开设“新车介绍”,请汽车专业人士介绍新车。
- 5.帮助会员解决在购车过程中与经销商发生的纠纷。

报名电话:0371-67655261 67655220

手机:13526789459(手机只接受短信报名)

电子邮箱:lccly1212@126.com

### 行车提醒

## 让你的轮胎安全度夏

随着酷暑的到来,汽车轮胎在高温环境下使用开始变得不安分起来,爆胎事故时有发生。如何预防爆胎,如何在夏季对轮胎进行养护,就成了夏季行车安全的关键所在。



资料图片

### 二手车



在当下的汽车消费市场,有一部分力量已经开始逐渐壮大,这就是“换车消费”。“换车族”的日益增多,让二手车置换业务在车市悄然升温。

#### 爱车“升级换代”:

#### “换车族”日渐增多

市民曹先生有一辆长安福特福克斯,今年年初开始,就一直想换辆新车,为此他曾多次去过二手车交易市场,但是评估价格一直无法让他接受。7月1日,得知长安福特经销商河南天道正式推出二手车置换业务,曹先生最终决定进行置换。当天,经过对旧车进行专业的免费评估,他用自己的福克斯外加12.6万元现金置换到了价值21.98万元的长安福特S-MAX。

## 二手车置换

### ——品牌4S店新的利润增长点

像曹先生这样的“换车族”,从去年年底开始“异军突起”。据河南天道二手车置换部经理范亚明介绍,目前越来越多的消费者开始意识到,3到5年内的车开着比较经济,5年以上的车维修几率会逐渐增多,还不如换新车合算。同时,2007年伊始,新款车型就接连不断的推出,不少新车的价格基本上达到了“消费者认可”的价格空间,换车成本降低引发了“换车热”。

目前我国汽车保有量已超过3600万辆,相关统计数据显示,2007年我国有车族中18.8%的人有二次购车意向,约41%的车主有换车意向,随着汽车保有量的不断攀升,该数据也将不断提高。换车消费直接催热了各品牌汽车4S店的二手车置换业务。

#### 二手车置换:带动新车销售

随着市场上换车人群数量的日渐增长,中原汽车市场上,包括上海通用、上海大众、一汽丰田、长安福特、奇瑞等品牌汽车4S店都已陆续开展了二手车置换业务。河南天道二手车置换部经理范亚明表示,推出二手车置换业务的出发点是为了刺激新车销售,随着新车型如雨春笋

般不断涌现,厂商希望已经拥有本品牌车辆的消费者在换车时,能够用置换的方式继续选择该品牌。

目前,“去4S店做二手车置换”的观念正在逐渐深入人心。范亚明经理分析:“在新车销售态势已不容乐观的市场环境下,商家们采取二手车置换刺激新车销售是个很好的选择。”同时,他表示:“通过置换购买新车,不仅为车主节约了出售旧车所需要车费的精力和费用,而且由于专营店品牌化经营的特点,顾客在专营店处置二手车过程中不必有上当受骗的担心。”范经理告诉记者,二手车置换带来的销售业绩非常明显,“7月1号我们正式开展这项业务,一个星期就有上百位客户表达了置换意向。”

随着我国第一次全面汽车更新开始,二手车置换业务的前景一片光明,不少4S店已经把二手车置换业务列为自己重要的经济增长点。业内人士认为,二手车业务在整个车利链条上是一个非常重要的环节,因此随着业务的不断成熟,这一业务将会成为4S店内的主要业务。

本报记者 李莉

#### 爆胎该如何避免和应对

根据汽车不同的速度选择相应级别、质量合格的轮胎。轮胎的生产日期如果超出使用期限最好更换。轮胎橡胶应是耐高温耐磨的丁基橡胶或可采用钢丝环带有较好防爆性的无胆胎。如胎面有损伤应尽快更换。

开车前察看胎压气压。前轮和后轮的充气压力应分别一致,否则在高速行驶中各胎受力不均,胎压上升,胎温增高,磨损加大,极易造成轮胎早期空爆。高速行驶,各轮胎充气压力应掌握在正常值的85%-90%之间。

高温时,应适时将车停在阴凉处,让轮胎自行降温后再行驶。千万不可放气降压或对轮胎泼水降温。靠边停车时要尽量小心,避免轮胎外侧擦碰和冲撞路边。这样很容易使轮胎侧壁受伤造成隐患,严重的会造成内部的钢丝断裂或钢圈变形。

#### 对症检测轮胎问题

如果轮胎只磨损了两侧,表示长期胎压不足;如果只磨损了中间部分,表示长期胎压过高;如果只磨损一边,表示轮胎侧倾角失角失调,应该做前轮定位,将外倾角纠正。

还有种情况,如果磨损不均匀,表示轮胎不平衡或钢圈变形,应该做轮胎平衡、前轮定位或更换变形钢圈。

车主要是摸到轮胎有隆起的硬块,表示轮胎内层可能有空气进入,无论轮胎新旧,都应予以更换。还应该注意轮胎胎面上如果出现细裂纹,表示轮胎的橡胶已开始老化,也应该更换。

#### 选择轮胎有方法

更换轮胎时优先考虑原厂轮胎。原厂轮胎是最能配合汽车速度及汽车的最大载重的。

其次,留意轮胎花纹。汽车轮胎上的花纹,除了起到美观的效果之外,对轮胎的性能也有极大的影响。如有规则的小块状花纹排水性能较好。越野和跑长途的汽车,可以选择大块状的花纹轮胎。

此外,在选购轮胎种类时,应优先考虑子午线轮胎。与斜交线轮胎相比,子午线轮胎具有噪音低、寿命长、舒适度高且抓地性强的特点。  
鲍玉富

### 行车备忘

## 夏季如何避免汽车自燃

#### 如何避免汽车自燃

炎热的夏季是汽车自燃事故的频发期,汽修专家介绍说,汽车自燃多是人为因素所致。因此,避免汽车自燃,还是以预防为主,因为很多情况下汽车自燃是可以避免的。

不要随意私自改装汽车。如果一定要改装,应让专业技术人员做专业改装,如电路改装或加装设备时,线源一定要包好,防止漏电。

车内装饰材料最好选择具备防火性能的,一旦发生火灾,火势不容易蔓延。停车的时候也要引起重视,千万不要将车停放在易燃物附近。因为在生产的汽车一般都装备三元催化反应器,而这个位于排气管上的装置温度很高,它在大多数轿车上的位置都比较高。

不要将易燃物品如气体打火机、空

气清新剂、香水、摩丝等放在车内容易被太阳光线照射的部位,如仪表盘上;更不要将汽油、柴油等危险油品放在车内。

不要在车内乱扔未熄火的烟头,最好不要在车内吸烟,以防“明火自燃”。

按规定在车上配备灭火器,并且记住要定期更换。灭火器不要成为可有可无的摆设,要熟练掌握灭火器的使用方法,以免发生意外时束手无策。

#### 发生自燃怎么办

自燃有时候防不胜防,万一真的遇到了自燃,也不要太紧张,学会一些紧急的处理办法,能让你的损失达到最小化。

1.自燃一般有初期前兆,比如车身有异响、异味,这时应当机立断熄火停车。最好能将车停在避风处。

2.查找起火点,注意不要随意打开车前盖。因为空气进入车内反而容易助



燃,在将灭火器拿到手里后再打开。

3.起火后,如果没有车载灭火器或火势较大无法自救时,应迅速跑出车外,站在车后方,向后面的车示意,拨打119等待救援。

4.起火后,或车内大量冒烟后,不要返回车内取东西,因为烟雾中有大量毒气,吸入一口也可能害人性命。

马永贵

### 汽车保险

## 保修期内未必全保 新车保养慎防有诈

相关问题为主解惑,并提醒对汽车维修细节还得长个心眼。

#### 保修期内雨刮磨损要自掏腰包

车主吴先生近日打来电话,买车后不到一个月,吴先生发现自己车上的雨刮器磨损挺厉害,雨天刮不干净玻璃,于是便去4S店要求免费更换,结果却被告知该部件不在保修范围内,需要自掏腰包。吴先生不明白,明明是保修“两年或6万公里”,为何将雨刮器这类零部件排除在外呢?

专家解惑:小零件损坏难界定 厂家一般不负责  
专家表示,由于目前国家没有三包

相关规定,一些易损件如玻璃、灯泡、雨刮、刹车片等通常很难界定是由于车主使用不当,还是产品质量问题导致的损坏,因此厂家一般不承担质量担保责任,或采取缩短保修时限的做法。

据了解,目前只有东风悦达起亚、一汽丰田等少数厂家开始把轮胎、音响等部分易损件纳入保修范围,只是其保修期只有3个月到一年或是5000到2万公里。

因此在保修期内尤其要注意易损件的保修期限。不同品牌车型的质保范围各有不同,所以,车主应仔细参考汽车保养手册上的相关规定,以明确自己的权益。

#### 超过保养里程 车主要“出血”

无独有偶,张小姐也因为保养的时间要投

## 本周汽车行情

车型 主要配置 价格 (万元)

TOYOTA 郑州世纪丰田		
威驰	8.99-13.2	
锐志	21.6-35.48	
皇冠	30.2-51.1	
普拉多	46.2-55.8	
花冠EX	11.48-12.68	
卡罗拉	13.28-19.98	

北京现代河南长征4S店	主要配置	价格 (万元)
蝉联04、05、06年全国销售冠军、全国最佳4S店		5.28-14.18
伊兰特 九万两千八,伊兰特特回家!		13.98-15.78
索纳塔		7.28-11.38
雅绅特		16.98-21.18
途胜		16.58-22.38

上海大众河南光明	主要配置	价格 (万元)
普桑豪华型	七万九千八豪华普桑开回家	7.98
07款新领驭 1.8T手动豪华型	桃木内饰 真皮座椅 冷风储物箱 ABS+EBD+EDS 倒车雷达 多功能方向盘 定速巡航 六CD八喇叭 环保空调(粉尘微粒过滤器) 电动调节可加热外后视镜 防夹功能电动车窗	20.25
老款帕萨特 1.8T手动型	电动后视镜、防眩目后视镜、ABS+EBD、中门防撞、单碟CD、真皮座椅	17.78
波罗两厢 1.4手动时尚版	ABS+EBD+CBC、NSR、欧洲NCAP碰撞四星级、可溃式转向管柱、带MP3功能的CD播放机、U型前轴、双叶片插桶、四门电动窗/后视镜、CAN-BUS控制局域网	8.98
波罗劲取 1.4自动致胜版	ABS+EBD+CBC、NSR、自测数字式倒车雷达POC 双开式全景天窗、195宽胎、铝合金轮毂、遥控中央集控门锁、带MP3功能的CD播放机、绿色环保玻璃、钛银金属内饰、6档手自一体变速器	11.58
3000手动入门型	钢制轮毂、轮胎195/60R14、洗尘气帘、蓝背光组合仪表、ABS、智能电子防盗防锁系统、动力转向系统、集控门锁	9.78

CAMRY 广汽丰田 达诚航海路店	主要配置	价格 (万元)
200E 精英版	双气囊、16LED大灯、自动巡航、防盗系统、ABS+FRD、倒车雷达安全音、侧气囊、安全气囊、安全气囊、安全气囊、安全气囊	19.78
200U 豪华版	在200E基础上增加:电动天窗、氙气大灯、大灯清洗喷水器、1.8T双离合变速器、前排侧气囊、真皮座椅、真皮方向盘、真皮方向盘、真皮方向盘	21.98
240U 豪华版	在200U的基础上增加:2.4L发动机、手动一体5挡变速器、定速巡航系统	22.98
240E New 豪华升级版	在240U的基础上增加:DVD影音系统(带硬盘免碟光盘)	24.78
240V New 至尊升级版	在240E的基础上增加:V604发动机(带涡轮增压)、132匹马力强劲引擎、16LED大灯、自动巡航、自动巡航、自动巡航、自动巡航	26.98

上海通用-别克	主要配置	价格 (万元)
君越	中英文多功能驾驶员信息中心、DLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语音导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘上按键控制、手动换挡、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、6+2喇叭	20.98-32.98
君威	内置式双层电动天窗(可倾斜、滑动)可倾斜真皮方向盘、前排双安全气囊、ABS四轮防抱死制动系统、OBD车载电脑自动诊断系统、智能胎压监测系统	17.58-19.58
陆尊	3.0LV6发动机、自动定速巡航、ABS+EBD+TCS、右侧电动滑移门、三屏DVD影音系统、红外线耳机、视听输入端子、智能语音导航、hormar/kardon世界级剧院音响、高级真皮行政座舱	21.8-23.8
凯越	驾驶员座椅前后8向调节/腰部支撑、前后电加热、高级2-DIN立体收音机/CD播放系统、双层天窗、真皮座椅、后备箱储物盒、6/4分离可折叠后座椅	28.8-37.8

河南众通商务有限公司	主要配置	价格 (万元)
		10.78-12.78

比亚迪汽车 河南华通汽贸	主要配置	价格 (万元)
F3-R混动型	三菱4G55发动机,ABS+EBD,双安全气囊,LED大灯,车内后视镜,200公里自动巡航,智能电子防盗系统,VMP智能刹车灯,上下可调方向盘,高位刹车灯,侧气囊,防眩后视镜,液力减震,空调制冷,中文大方向电子油门,后视镜加热,2800mm轴距,360度超大后备厢空间	7.28
F3舒适型	三菱4G55发动机,四门遥控,德尔福电喷系统,ABS+EBD,ABS安全气囊,折叠式电动调节外后视镜,中文大方向电子油门,LED自发光仪表盘,电动门窗,电子防盗报警助力转向,遥控器,增强型空调,单碟CD,MP3接口,高级真皮座椅,车内中控台	7.78
F3尊贵型	三菱4G55发动机,德尔福电喷系统,ABS+EBD,智能真皮座椅,预紧式安全带,电子防盗报警,倒车雷达,LED高位刹车灯,上下可调方向盘,助力转向,遥控天窗,液晶数字液晶显示屏,MP3播放器,四门遥控,超大容积行李架,双层双模式电动天窗,ABS安全气囊,方向盘语音控制系统,自动开启前大灯	8.58

比亚迪F3-R动感上市,火爆预订中!

比亚迪汽车河南华通销售服务4S店  
地址:郑州市北环路与文化路交叉口向西300米路南  
销售热线:0371-63501539 63501538 服务热线:0371-65573368

诉,她是去年12月买了车,按照该车《保养手册》规定,首次保养后,应该每跑5000公里做一次定期保养。但由于其疏忽,直到车子过了保养里程,张小姐仍浑然不觉。前不久车子发动机出了点问题,张小姐去4S店维修时,被告知需要自己出钱,原因是“未按规定进行定期保养则视为自动放弃质量担保权”。

专家表示用户购买新车后,如果不在规定里程内到4S店做定期保养,并使用指定的机油或原厂配件,车子很可能因此出现问题,这种情况下,即便是在保修期内,商家也只能向用户提供有偿维修。  
毛曩作