

开封下岗工人许世杰

蹬三轮车蹬出国际名声

本报记者 赵国锋 文/图

核心提示

开封下岗职工许世杰靠蹬三轮车挣钱养活一家三口。但他靠自学英语和勤劳诚实为外国人服务,赢得了众多老外的赞誉。截至目前,326次为外国人拉车、当导游。美国出版的一本介绍中国旅游的书上介绍了他,有些老外慕名到开封找他服务。

外国人慕名找他导游

7月15日上午,听着蹬三轮车的许世杰的讲解,来自美国的吉米斯达恩斯(音)夫妇高兴地游览了开封府和繁塔、铁塔、龙亭湖。这对美国夫妇对许世杰赞不绝口,他们说这次到开封就是慕名寻找许世杰来的。

吉米斯达恩斯是美国一个城市的武术教练,妻子是一所中学的科学课老师。由于职业的原因,他喜欢阅读关于武术方面的书籍,其中有一本书上介绍了中国旅游的情况。在书上,吉米斯达恩斯不但知道了开封的繁塔、铁塔、龙亭湖和宋都御街,还知道了开封蹬三轮车的许世杰。从那个时候起,夫妇俩就决定到开封旅游时,一定要找到许世杰。

7月13日下午,他们慕名来汴,没有想到恰逢绵绵细雨。第二天,他们正准备遗憾地离开时,却在大金台宾馆意外地遇到许世杰。惊喜之余,这对美国夫妇决定改变行程,留下来再游览一遍开封美景。坐在具有浓浓古代文化气息的板的上,听着许世杰用英语流利的讲解,俩人特别高兴。

去年4月,许世杰接待了来自澳大利亚的Leah和Daniel年轻夫妇,他们从火车站拉住他们,Leah的朋友打电话问他们到了哪里,Leah回答:“我们刚刚下火车,很奇怪呀!给我们蹬三轮车的英语讲得特别好!”

一天旅游愉快结束,夫妇俩十分满意,Leah在许世杰的笔记本上写道:“Jason,你是一个非常幸福、快乐的人,我相信你的生活充满神奇色彩,你不但是中国的骄傲,也是世界的骄傲。我们和你有一个非常愉快的一天,你开封的知识和历史让我们更加喜爱开封,对开封感兴趣,没有你精彩的讲解,旅游不会这么好!”

离开开封时,两口坚持请许世杰去喝咖啡。许世杰将他们送上洛阳的火车,他们说:“最近我有朋友可能来找你,我让他们打电话找你。”4天后,Daniel就介绍她在澳大利亚的两位朋友来开封找许世杰导游。

那么,作为一个下岗职工,许世杰怎么会有这么好的英语水平呢?

坚持自学英语 27年

7月18日,记者在大金台宾馆门口找到了正在等待老外的许世杰进行了采访。他今年40岁,个子不高,人既瘦又黑,上身穿当兵时的短袖衣服,裤子是蓝色的,脚蹬黑色塑料凉鞋,肩上挎着一个帆布包,包里面装着写满外国人留言的两个笔记本。

许世杰从小在新疆农八师108团长大,上初中时,他每天早晨起床就背单词,一次英语单元测验全班只有他得了100分,第二名得了62分,其余全部不及格。这出乎他的预料,因为他认为自己并没很认真学英语。但就是这次测验的成绩大大激发了他对英语的爱好。直至初三毕业,他的英语成绩一直是全班和全校第一名。

1984年夏末,父母调回开封,他跟随回来接着上高中,英语成绩继续是全校第一名,学校还给他颁发了奖品和证书。因为偏爱英语,他数理化成绩不好。父母看他考大学没指望,1988年让他停止学业当了合同工,期待将来能转为正式工。

当合同工没几天,他到无锡当兵去了。在部队第一年,他在炊事班做饭,第二、第三年他到部队招待所当接待员,每天就守着电话接待人,很多时间是闲着的。他利用空闲时间自学完了《新概念英语》1~4册。

生活所迫蹬起了三轮车

1992年复员后,他被安排到开封市注射器厂上班,3年后企业倒闭下岗,为了养家糊口,他卖过雪糕、水果、蔬菜。1998年又被招入一家私人企业上班,每个月工资开始是107元,后来涨到380元,这根本不够养活体弱多病、没有收入的妻子和正在长身体的儿子。2001年他花300元买了一辆旧三轮车,下班后去拉几趟人,挣几块钱补贴生活。谈起家里生活,他眼泪汪汪,半天才说:“我失业后每个月只有281.6元失业金,还只发到来年二月。因为经济困难,我们家几年都没有吃过肉,就是过年也很少割肉。”

去年,因为上班不小心手受伤,就再没有上班了,可找工作又很困难,他不得不蹬起了三轮车。蹬三轮车是一个出力的苦差事,他每天早晨6点出发,中午在外面随便吃点东西,晚上6点回家吃饭,然后就不顾一天的疲劳学习英语,把白天遇到不会翻译的单词背下来,在他的床头就放着《英汉大辞典》等英语书籍。

“蹬三轮车生意最好的季节是春秋两季,冬天冷,夏天热,坐三轮车的人少,这时候一个月



收入只有三四百元钱。”他苦涩地说。

初次接触老外和最高一次收入

第一次和老外打交道的情景许世杰记忆犹新。那是2003年5月5日下午5点多,一位瑞典人从开封火车站刚刚出来,几个蹬三轮的先后让他坐车,可老外就是不坐。

从来没和老外说过的话的他看到这情景,壮了壮胆子过去用英语说:“你好!你愿意坐我的车吗?”老外没理他,继续向前走。

他又说:“你是不是想找找个宾馆呀?”老外回答:“是的。”

他说:“我可以带你去。”老外问:“多少钱?”他们从5美元谈到2美元。他将老外拉到一个宾馆,帮助他安排好房间,结果只给他3元人民币。但许世杰很满足,他没有说什么。从此他拉开了他和老外打交道的序幕。

收入最多的一次他也记得很清楚。那是2005年5月的一天,一位50多岁、名叫Rosh-haay-n的以色列妇女从宾馆出来,她正在一筹莫展时,许世杰上去搭话,妇女对她的英语水平十分满意,让他带她去游览繁塔、延庆观、开封市博物馆,还要让他帮助找犹太人人家。许世杰欣然答应,既当车夫又当导游,还帮助她找到了犹太人当年在开封挖的一口井,老太太高兴得不得了。

晚上,许世杰带老太太去家里吃了面条,

她更加高兴,本来说好一天的服务费是100元人民币,可她一定要给500港币。这是许世杰至今收入最多的一次。

许世杰说:“从2004年开始,越来越多的以色列、美国、加拿大、法国、荷兰、澳大利亚人来开封找犹太人。”他服务的外宾也越来越多,来的时候他一个月的收入在1000元,这也招来了同行的嫉妒。一次,他在火车站刚刚和一位外宾交谈,回来一看,自己三轮车3个胎被人扎破。

从第一次以后,许世杰就准备了一个笔记本,将自己拉过的外国人的情况记下来,并将和外国人的合影贴在笔记本上,还让老外对自己的服务写下留言。现在他的笔记本已记录下服务过的326次,他背的挎包里时刻装着笔记本,见到外宾就拿出来让人家看,外宾一看就愿意让他服务,这现在成了他的金字招牌。

老外给他起了英文名字

2005年9月27日,他接待了来自荷兰的Merlun和Martyn两个年轻人,这两个人对许世杰的英语水平和热情服务大加赞赏,觉得他是一个英雄,于是给许世杰起了一个英文名字叫Jason。这是一个希腊神话中的英雄人物。

分手时,两个年轻人在他的笔记本上写道:“我们送给你一个外国名字叫Jason,是因为你让我们得到了快乐,我们十分欣赏你的工作。谢谢你Jason!我们在遥远的荷兰向你祝福!”

从此以后,所有外国人都称呼他Jason,就连美国出版的书上也是这个名字。唯有澳大利

亚的Josh先生不这样叫许世杰,他又给许世杰起了一个名字叫Golden-phoenix(即金凤凰),他认为一个中国蹬三轮车的英语讲这么好,简直就是神话,应该有个神话的名字。

去年冬天,他拉了以色列一位年轻人旅游,这位年轻人想长期和他交往,当了解到许世杰不会使用电子信箱时,年轻人马上带许世杰去网吧学习上网,并给他设立了一个信箱。许世杰说,前不久这位年轻人给他发来嗒嗒的信件。

许世杰的手机中保存着10条英文信息,这都是他的外国朋友发来的问候和感谢。他服务过的外宾中,有10人到过他家里吃饭,靠着在部队炊事班的手艺,他给外宾包饺子、做面条。外宾也跟着学包饺子,十分开心。

他为古都争了光

一个蹬三轮车的工人,何以能赢得外国朋友的赞扬?再说开封有3000多人蹬三轮车,为什么外国人唯独喜欢坐许世杰的车呢?采访中有人说出了其中的奥秘:

一是因为许世杰英语水平高,交流方便。当外国朋友在开封遇到问题他能帮助解决。

二是因为许世杰不仅可以把客人拉到要去的地方,而且他还可以顺便当导游。

三是许世杰乐于助人。客人遇到困难他帮助解决,从不收小费。

四是许世杰对人十分诚实,不欺骗人。

一位瑞士的年轻人评价他道:“如果在开封运气好的话,你会与Jason相遇,和他一起游览美丽的城市,你不必担心,他会带你去想去的地方。”

23岁的英国朋友这样写道:“Jason在我最需要时出现了,他改变了我对开封的印象,他是开封人民的骄傲。”

今年7月,英国一位女士写道:“你比金子珍贵,你认为自己是一个蹬三轮车的,但你是我在中国所听到的英语讲得最好的,你的英文单词量比我还大,和你在一起是我在中国度过的最好的一天,我不用考虑任何事情,我很放松、高兴,我荣幸地成为你拉的第325个外国人,谢谢你的诚实和故事,历史讲解!”

一个开封出租车司机这样评价许世杰:“他这样的人开封越多越好,他给开封争了光,十分值得宣传鼓励!”清明上河园有名的“葫芦李”是许世杰原来的同事,他评价说:“许世杰这个人是我认识的人中最实在的,他对待任何人都是一是一是二,没有一点拐弯抹角的心。”

采访结束时,许世杰给记者一张他的英文名片,后面清清楚楚写着他拉人的价格,到达开封12个景点的价格最多35元,最少才收10元。

导弹专家当起“鹅司令”

本报记者 李明德 文/图

核心提示

导弹专家、高级工程师、享受国务院特殊津贴专家。这些都是何公玉老人的头衔,可谁也不会想到,何公玉现在却是一个地地道道的养鹅老头。导弹专家缘何养鹅呢?研究导弹他是行家,可对于养鹅他能成为行家吗?他最大的理想是发展养殖业,带领村民共同致富。他的这一理想能够实现吗?带着一系列疑问,记者近日采访了何公玉,从而揭开了他回乡养鹅背后的故事。

傻瓜失败等于零

2007年7月20日,蒙蒙细雨笼罩中的武陟县大许庄村,一片宁静。村西头的小学校园已经空闲两年多,先前的学生合并到其他学校了,这次何公玉把它租了下来,准备为自己的鹅业梦想插上腾飞的“翅膀”。

当记者与大许庄村村民谈起何公玉时,村民刘香梅说:“他刚出去了,好像是去找人修理电脑去了,电脑出了点小毛病,这两天一直用不成,很影响生意。”

“怎么,你们养鹅还用上电脑了?”记者好奇地问道。刘香梅笑着说:“你不知道吧,老何人家是导弹专家。以前玩导弹,现在回来玩鹅蛋。把玩导弹的高科技用到了玩鹅蛋上,我们现在是在用科技致富。”

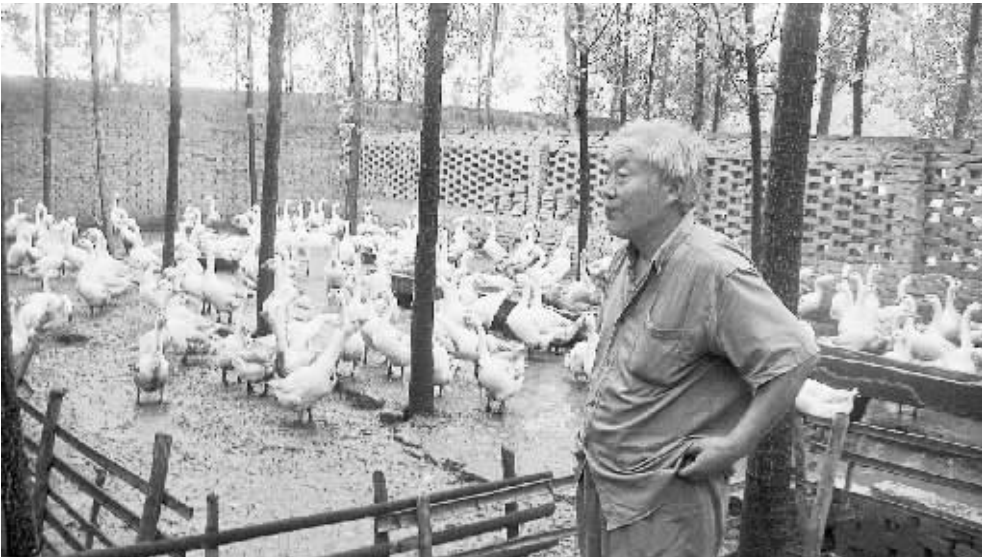
正说话间,何公玉从外面办完事回来了。见到记者,他歉意地说:“不好意思,让你久等了。”边说边把记者领到屋中。刚一坐下,何公玉就开始谈起养鹅的事情。

何公玉,是他的学名,他的小名叫小方。但从小到大都没人叫过他的学名和小名,别人都是叫他“傻瓜”。

在何公玉的记忆中,童年的生活过得很苦。那时候家里种的几亩薄田很难维持生活,父母经常提着筐子到地里挖野菜,幼小的他有时候也跟着父母去挖野菜。

到了该读书的年龄,父母把他送到了学校。那时候,何公玉对读书还不知道是什么,只知道每天跟着村上的孩子一吃完饭就去学校,一到吃饭的时候就从学校回来。学习成绩是一塌糊涂,经常挨老师的罚。因学习太差,伙伴们给何公玉起了个绰号“傻瓜”。不曾想,“傻瓜”这个绰号却伴随了何公玉一生。

到了中学,随着年龄的增长,何公玉渐渐



懂事了,知道了父母供应自己读书不容易,学习也努力了,每次考试成绩都会提高一大节。中学毕业时,他以优异的成绩考上了武陟县高中。

高中三年,何公玉可谓是过着苦行僧般的生活。除了回家背干粮,其余时间都在学校看书。每次回家背干粮,他连四毛钱的车费都不舍得花,步行三个多小时走着回去,然后再背着干粮走着回学校。在高中读书期间,虽然何公玉学习成绩很好,但同学们依然叫他“傻瓜”。渐渐地,他也习惯了别人这样叫他。高考时,何公玉以优异的成绩考入了四川成都电讯工程学院电子测量系(今电子科技大学)。

回想当时的情况,何公玉笑着说:“别人都叫我‘傻瓜’,没想到我这个大傻瓜失败几率等于零。”

导弹专家当起“鹅司令”

进入大学后,何公玉依然勤奋好学。五年大学生活,他只回过两次家。大学毕业后,他被分配到了汉中一个农场工作。最先干的是在砖瓦窑厂当苦力,后来又干起了泥瓦匠、电工、电焊工等工作。这一干就是六年,比上大学的时间还要长,一直到1976年才开始干与自己大学所学的专业相关的技术活。

因为在大学所学的是电子测量,他被调到某科研院所从事导弹弹道测量方面的研究工作。终于能够把自己所学的知识贡献给祖国了,那

一刻何公玉在内心深处发誓一定做出个样子。凭借自己大学的扎实功底,很快何公玉就成了科研所的主力干将,并且还接手了多项国家级科研项目。

由于工作突出,所搞的科研项目填补了国内外多项空白,他被破格晋升为高级工程师,多次受到中央领导接见和嘉奖。1992年,他被国家授予有突出贡献专家,并享受国务院特殊津贴专家。

1998年,55岁的何公玉从研究岗位上退休了。但他并没像其他退休者一样,享受起了子孙满堂的天伦之乐,而是选择了回老家养鹅。当他把这一想法告诉给人家时,家人很不理解。妻子生气地说:“老何啊,不怪大家一直叫你‘傻瓜’,我看你真的是个地道的大傻瓜。你搞导弹研究是行家,可你回去养鹅却不一定行家啊,搞砸了怎么办?”何公玉听完妻子的劝解后嘿嘿一笑说:“可真让你说对了,我就是个十足的大傻瓜,我非要养鹅不行。”说完头也不回提着包回到了河南老家。

一到老家,他把自己的想法告诉了已80多岁的父亲,父亲沉默了一会儿说:“公玉啊,你想搞就搞吧,但绝对不能让村上的人吃亏,咱得对得起大家,对得起良心啊。”何公玉听后,重重地点了点头。

他来到村干部家,把自己的想法和计划讲给村干部。他们听后都非常支持,纷纷表示愿意和他一起干,这让何公玉深受感动。

就在回村的第二天,全村炸开了锅。搞导弹的专家回来要养鹅了,大家纷纷跑到何公玉家看新鲜。可大伙到他家一看,都笑了。连一个鸡蛋皮也没见。村上的群众这时开始了流言飞语,讥笑何公玉傻瓜傻透了。

对于群众的不理解,何公玉并没过多在意,而是一心做起了前期准备工作。他和村干部多次去外地考察,并学习养殖技术。经过一段时间考察研究,何公玉认为一种四川白鹅在市场上很畅销,而大许庄在黄河边,地势低,水草多,正好养鹅。他就让时任村党支部书记的许继通召开村民大会,鼓励大家养鹅。可发动了很长时间,竟没一家村民愿意养。

村民不养鹅一是不相信何公玉,他一个搞研究的专家,怎么会养鹅呢?二是觉得四川白鹅苗太贵,一只苗要6块钱而当地的苗只卖两块五毛钱。但许继通还是相信大许庄养鹅能致富,怎么能让大家养鹅呢?这时何公玉出了一条计策。2003年3月12日,何公玉的计划开始实施了,他首先从四川空运来1000只白鹅苗。何公玉摇身一变,由导弹专家变成了“鹅司令”。

“鹅司令”用行动帮村民养鹅

鹅苗购回来了,可如何让更多的群众参与进来呢?这一直是困扰何公玉的一个难题。

既然村民不愿意养,何公玉自己就先实验。于是在75天后,第一批从四川进来的鹅苗长成了大鹅,他决定开始往外出售。这时每只鹅的体重达到了8公斤左右,而村民养的土杂鹅平均只有四五斤。收购鹅的人一看何公玉的鹅,立即拍板决定全部收购,价格是市场最高价。而村民的土杂鹅,收购者却一只不要,原因是个头小,毛也不好。这批鹅一只何公玉就挣16元钱,而村民的土杂鹅却没什么利润。收购鹅的人刚走没几天,就有40多个农户主动找何公玉进鹅苗。

然而大许庄的养鹅热情没有持续多久,养殖户都来找何公玉,要求退掉鹅苗。因为2004年年末,河南爆发了禽流感。鹅苗没人买,就意味着刚刚发展起来的养鹅产业要夭折,对于恐慌的农户,再劝也是徒劳,何公玉把许继通找来,又来了次冒险的策划。

“我不促销了,我反而要限制购买了,如果某一家养鹅,你要多了还不行,最多一百只,对

于一个养种鹅户,你想多养鹅不行,一只种鹅限制购买三只鹅苗。”几个村干部这时率先交了定金,农户一看坐不住了。村干部先交了钱,村民又没了主意,但有了前一次的经验,他们想这次也跟着干肯定没错,于是哗啦一下子,村民争先恐后地交钱购买。

这一次策划又大获全胜,禽流感过后,鹅价上升,这一批限购鹅最高时卖到四块九一斤,农户大挣了一笔。

“鹅司令”的共同致富梦

鹅养成了,越来越多的农户参与了进来。可如何做好鹅文章呢?如何把鹅的产业发展壮大?如何利用养鹅来带动更多群众共同致富呢?这是何公玉一直思考的一个问题。

随着养鹅的农户越来越多,何公玉组织全村20多家规模养鹅户成立了“大许庄村养鹅协会”。协会一成立,农户有一种找到了家的感觉,他们经常一起开会谈论如何饲养,如何发展。

2003年,大许庄养鹅协会会员实现销售收入23万元,2004年,一跃实现销售收入100多万元。

2005年,武陟县出台优惠奖励政策,鼓励农民建立专业合作社。何公玉与几家养鹅大户一商量,决定成立自己的合作社,参与市场化经营。

2005年3月,何公玉又与几户村民合伙出资12万元,注册成立了“豫北黄河鹅业发展合作社”。当年6月份,合作社就实现销售收入300多万元。

也是那一年,他们培育出了自己的品牌“豫北一号白鹅”,村民开始大规模饲养。

如今,大许庄村已建成河南省良种鹅培育中心,成为豫北地区最大的鹅苗培育基地。大许庄村丰富了,外人看得眼热。全省各地及焦作周边县市的1600多农户纷纷跟着大许庄走上了养鹅致富路。

对家乡,何公玉总是怀着一片赤诚,他说:“只要村民都过上好日子,就是再吃多少苦、受多少累,我也心甘!”

采访结束,记者走出村很远了,一位70多岁的大爷听说记者来采访何公玉,冒雨追上记者说:“你可得听我说几句啊,傻瓜把俺村折腾得不赖,俺们今后都跟着他走,跟着他过好日子呢。”