

金融信息

招商银行 再度荣膺“中国最佳银行”

7月17日,由国际权威财经杂志《欧洲货币》主办,全球银行界最具权威性的2007年度卓越大奖评选结果在香港揭晓,招商银行荣膺2007年度“中国最佳银行”,自2005年后第二次获此殊荣。

《欧洲货币》是全球金融界的权威杂志,每年评选出的全球金融业最佳成就奖和各国最佳银行,在业界具有广泛的影响力。招商银行凭借在过去一年里取得的业绩得到了国际金融界的认同,获得了该奖项。

当晚,包括花旗银行、德意志银行、摩根士丹利、高盛及亚洲各地本土银行等在内的各大获奖银行的负责人出席了盛大的颁奖典礼。

振宁

最新全球银行千强排名揭晓

兴业银行国际排名再次大幅提升

英国《银行家》杂志2007年7月公布了最新的全球银行1000强排名,兴业银行排名再次大幅提升,其中按一级资本排名列260位,比上年提升37位;按资产总额排名列145位,比上年提升19位。

根据该杂志今年6月份发布的2007年“中国银行100强”排行榜,兴业银行按一级资本和总资产排名均列第十,按平均资本利润率排名在全国性商业银行中列居首位,按不良贷款率排名,资产质量在全国性商业银行中名列第二。

据悉,我国商业银行在本年度的全球银行1000强排名中表现良好,共有31家商业银行进入全球银行1000强,比去年增加8家。同时在上年进入全球银行1000强的25家国内商业银行中,高达七成以上的银行按一级资本和资产总额排名均比去年有所提升。

张建功

中原区地税局

“五项技能”培训开班

7月23日,中原区地税局第一期税务干部“五项技能”培训在河南省地税局培训中心开班。培训采取集中脱产的方式,聘请省局培训中心教师进行讲课。培训的对象是该局四十岁以下的办税服务厅人员、税收管理人员、税务稽查人员、纳税评估人员和涉及信息技术应用的人员。

此次培训学习目的是有效提高税务干部的岗位技能和综合素质,造就一支“政治过硬、业务熟练、作风优良、执法公正、服务规范”的地税干部队伍。学习采取自学、集中培训的形式,有效地把“五项技能”培训与日常业务培训结合起来,注重培训内容与实际工作的有机结合。培训内容:税收公共礼仪;税法基础知识;优化纳税服务;地方各税种税收政策及管理;税源管理与纳税评估;涉税程序法案例;企业会计制度与税法差异;所得税报表及相关政策;税收征管业务知识。培训结束后,将组织培训考试,区局根据成绩选拔出业务尖子,参加市局竞赛。

任聚奎 任红霞

广发郑州分行支票影像交换系统成功上线

日前,广发郑州分行支票影像交换系统已成功上线。全国支票影像交换系统是指运用计算机影像技术将实物支票截留,转换为支票影像信息,通过计算机及网络将影像信息传递至出票人开户银行提示付款的业务处理系统,从而实现支票的全国通用。

此次支票影像交换系统上线主要内容包括有支票账户管理、支行发售管理、本行票处理、人行票据提入处理、人行票据提出处理、日志管理、机构管理、柜员管理、系统管理等。影像交换系统可以处理异地跨行和行内支票影像交换业务,也支持包括银行汇票、商业承兑汇票、银行本票和商业本票等其他托收类型的影像传递处理。

支票影像系统在广发分行的成功上线,实现了支票影像电子信息存储,有利于提高票据数据的全面性、准确性、及时性和安全性。该系统的成功开发上线为未来实现票据的即时快速查询,加强业务监管、提高业务操作规范性提供了先进的技术信息支持。

“交银理财”被赋予新含义

交行郑州分行首家新型综合网点亮相绿城

本报记者 曹克 王璇 通讯员 王佳 张宏革

7月22日,市民张先生到交行经三路支行办理业务时发现,这个网点非常特别。没有了厚厚的防弹玻璃,取而代之的是详细的功能分区服务。

当天上午,交行在经三路支行举办盛大的宣传活动,庆祝其首家新型综合网点开业。专程抵郑的交通银行副行长叶迪奇、郑州分行行长梁玉珍等出席了开业仪式。

新型网点实现功能细分

在开业新闻发布会上,交行郑州分行副行长王景洲介绍,传统的银行服务模式是建立在现金业务基础

上的交易型服务,所有现金、非现金业务都在柜台办理。随着个人金融服务需求的日益多样化、个性化,这种传统的服务模式已经不能适应市场要求。

据悉,交行新推出的综合网点与传统网点不同的地方就在于,将网点进行功能分区,根据业务功能的不同,分别设立大堂经理区、自助银行区、理财服务区、现金服务区、公司业务区、沃德财富服务中心等。

两年内新网点将达到30多家

不少市民发现,新的网点建设突出了理财区,该区域的设计采用了非封闭式低柜设计,银行理财人员可以与客户更好地交流沟通,办理除现金业务外的零售业

务。交银理财一直是市民关注的话题,副行长梁玉珍表示:交银理财是新型综合网点中的一个亮点。对广大郑州市民而言,“交银理财”并不陌生,它一直是交行在零售业务方面的“主打服务品牌”。

“我们意在培养5万元以上的、年轻并具有成长性的客户群,这与门槛较高的沃德财富互为补充,共同点在于都可提供一揽子理财服务。”梁玉珍坦言。

“交行在全省有86家网点、郑州市有69家网点,今明两年,该行将进一步加大投入,加快网点改造步伐,力争建设35家左右的新型综合网点,在硬件设施不具备的网点,也将提供独立的交银理财工作室或者专门的窗口或专柜。”

股市再动荡 央行频加息

个人“炒”金热起来

本报记者 王璇 通讯员 王梦龙



由于股市震荡、高位盘整和央行的数次加息,除了股票、基金、债券等,百姓投资理财又多了一个新选择——个人实物黄金投资产品。

市场的消息表明,7月初正式推出的个人实物黄金买卖业务正受到投资者的日益青睐,此项业务推出后短短4天内仅郑州地区就开户146户,至7月23日中原百姓在兴业银行办理个人实物黄金买卖业务开户手续的客户已达573户,卡面冻结资金2900多万元,成交296万元。

7月6日,兴业银行正式宣布,在国内商业银行中率先通过上海金交所平台推出Au100、Au9999两个品种的个人实物黄金投资产品,成了个人实物黄金交易的“破冰”之举。

目前通胀是全球性的一个重大问题,除美国美联储外其它几个西方国家的央行都有加息的预期。因为黄金本身就有强烈的商品属性,黄金价格是跟随通胀一起走高的。

实物黄金淡季不淡

中国人民银行决定自2007年7月21日起,上调金融机构人民币存款基准利率上调0.27个百分点,一年期存款利率达3.33%。

此次加息也在市场预期当中,市场预测央行本次加息绝不是最后一次,可能还有后续动作出现。通胀的走高,在逼宫央行频频“祭”出加息等“杀手锏”的同时,也吸引着众多投资者越来越关注黄金市场。

相关链接

第一,投资黄金,用中长线眼光去炒作黄金可能更为合适。应看准金价趋势,选择一个合适的买入点介入金市,做中长线投资。

个人炒金有高招

第二,黄金投资要考虑汇率变化、油价及国际形势。这是影响金价长期走向的三大因素。黄金价格一般与美元汇率走势相反。

价格上涨过程中,每一刻的购入行为都应该说是正确的,惟有一点不应该都入,就是金价上升到顶端而转弱之时。

理财案例

子女成长期家庭稳定理财法

案例分析——

王女士是某公司项目经理,月收入4000元;先生40岁,某公司部门经理,月收入5000元。此外,他们的年终奖合计1万元左右。家有12岁男孩。王女士家的房产价值40万元,其中贷款余额25万元,每月家庭生活开支3500元,贷款月供2000元。

应急基金:现金+活期存款+货币市场基金

建议王女士家保持现有的3万元应急金,但可以跟银行约定:超出1万元的部分,购买货币市场基金。这样,在保持资金流动性的前提下,能获得比活期储蓄利率高的收益率。

健康基金:保险+货币市场基金+短债基金

王女士应该为丈夫补充商业健康险,还可以开始购买一些终身寿险附加定期寿险,使每个人的保障额度除了要高于房屋贷款余额外,还要足以支付一定期限内的家庭生活开支。

由于老人年纪较大,已经不能通过商业保险来准备健康基金,王女士夫妇需要通过定期积累来为老人准备专项健康基金。建议保留5万元定期存款,并每年投入1万元继续积累。

投资基金:股票型基金+债券(债券型基金)

考虑到投资经验不足,建议购买开放式基金。结合其风险承受能力,可用投资资金的70%购买股票型基金,30%购买债券或债券型基金。购买方式,除了每月用一部分资金定期定额购买外,还可以在低点时择机购买。

保险天地

保险理财 三误区

随着现代人风险意识的加强,眼下已经买了保险的人不在少数,然而,在保险观念方面,不少人的认识是错误的。为此,理财专家提醒大家,保险理财应该具有正确观念,走出误区。

误区一:年轻时不用买保险

年轻人一般没有太强的风险意识,认为保险要年纪大一些才考虑。实际上在保险费上,越年轻买缴费越低,而且可以尽早得到保障。

误区二:买保险可以发财

保险产品的主要功能是保障,而一些投资类保险所特有的投资或分红只是其附带功能,投资是收益和风险共存的。分红产品不一定会有红利分配,特别是不能保证年年都能分红。

误区三:买保险要先给孩子买

重孩子轻大人是很多家庭买保险时容易犯的错误。孩子当然重要,但是保险理财风险的规避,大人发生意外,对家庭造成的财产损失和影响要远远高于孩子。

李国勋

