2007年8月2日 星期四

大凡当过兵的人都有一个共同的心声: 生命里 有了当兵的历史,一辈子也不会懊悔。我想这其中 重要的一条,是因为有了军歌召唤理想、激励斗志, 牵引当兵的人创造和实践军人价值的魅力所在。

慷慨激昂的旋律《我是一个兵》、《打靶归 来》、《大刀进行曲》、《保卫黄河》和《游击队之 歌》,优美抒情的音符《小白杨》、《泉水叮咚响》、 《十五的月亮》、《在那桃花盛开的地方》和《远方 书信乘风来》,无不涌动着一种激情,体现了散文 着一种精神, 蕴涵着一种能量, 抒发着一 种情怀。尽管军歌的内容不同, 曲调有异, 节拍相似,都如同一本教科书,教化军人 的向往、军人的事业、军人的理想和军人

军歌是蕴藏在军人血脉里的歌, 充溢着军人真 挚的情感,雕镌着军人非凡的人生。自打穿上军装 起,我就在军歌声中锻炼成长,激情满怀:在连 队,从新兵连开始我就是小有名气的军歌指挥员; 在政治机关当干事, 我是深受连队官兵欢迎的军歌 教歌员;在团队集会活动时,我是激情燃烧、活力 四射的拉歌队长。

常常在晚饭后,各班排连营便开始在操场上、

饭堂里教军歌唱军歌。官兵们捧着笔记本,坐在被 子打成的背包上、水泥地上,或者在戈壁滩上热情 高涨地一边抄歌词,一边学唱军歌。一个月下来, 便学会了几十首军歌:《十五的月亮》、《在那桃 花盛开的地方》、《团结就是力量》、《泉水叮咚 响》……绿色的军营里不能缺少军歌,当兵的人就 爱唱当兵的歌。说起来也奇怪, 无论是来自江南水 乡、塞北高原,还是中原大地、牧区草原,官兵们

王开凡

只要唱起军歌, 汇成同一个声音排山倒海, 从没有 一个跑调的。

教唱军歌, 我要求官兵唱军歌不能小声哼要大 声吼,这样才能焕发出官兵无尽的力量和昂扬的斗 志。那时团队集体活动时,我们学兵营经常同教练 营老大哥展开"拉歌大赛"。教练营的教官们的声 音明显不如我们学兵营响亮。此时, 我们学兵营的 战友们便叫开了"叫你唱你不唱,扭扭捏捏不像

样"。当教练营快要唱完一曲时,我便大声问: "教练营的老大哥们唱得好不好?" "声音好像蚊子 叫!"我们扯着嗓子喊,接着一阵阵拍手大笑。

教练营的拉拉队长坐不住了,摇着小旗指挥教 练营的教官们喊:一二三四五,我们等得好辛苦;一 二三四五六七,我们等得好着急!"我们学兵营的官 兵这回受不了了,我指挥大家大声吼:"拉拉队,队拉 拉,自己不唱拉人家,嘿嘿!拉人家。"针对场上形势,

> 我们学兵营官兵及时调换角度,回唱一首装 甲兵部队独有的《军营小调》,不料教练营的 官兵们一改往日"老大哥本色",动情地跟着 唱:"当兵也有苦,当兵也有乐,当过兵的人 都会这样对你说。说苦也不苦,说乐也是乐, 时时刻刻团结紧张严肃又活泼。流一点血汗

也算不了什么,英勇顽强都是好小伙。风吹雨打从来 不低头,再苦再累也挺着胸膛唱军歌……"一曲未 终,官兵们更是个个群情激昂。

"谁英雄谁好汉,咱们训练场上比比看……" 歌声一浪高过一浪,军歌一曲赛过一曲,大家都扯 着嗓子吼,助威呐喊和雷鸣般的掌声经久不息。

如今,虽然我已解甲归田 16 载,但是军歌使 青春岁月燃烧的激情却恒久在心中荡漾。

港,有两个任务。一是慰问驻 港驻澳部队,二是参加书展, 所以还乘船去了澳门。那天 我们买的是晚上10点的船 票。但是我们这些大陆来的 四博客丛林

我今年7月下旬到香

没有经验, 傻乎乎的 提前一个小时就到了

这时, 闸口的一 位职员就过来告诉我 们,15分钟后就有一 班船,问我们要不要 提前。我们当然求之 不得。这位职员便帮我们改 签了船票, 又带我们坐升降 机到另一个闸口, 一直送到 跳板前。我们很感动,一再表 示感谢,这位职员却说了一 白朴素得不能再朴素的话。 正是这句话, 让我读懂了香

他说,我如果不把你们 送上船,我这份工就没有了。 这就让我想起了香港特 首曾荫权先生的竞选口号: "我会打好这份工的!

没有豪言壮语,没有高谈 阔论, 只是实实在在地做好自 已分内的工作。我想,这大约就 是香港的精神了。

神我是有共鸣的。我在 中央电视台《百家讲 坛》栏目讲《品三国》, 对媒体说过"观众不爱 听就下课"的话,立即 遭到批评,说是"敬业 精神固然可嘉,雇员心 态也暴露无遗"。我不知道"雇 员心态"有什么不好,也不知

对这种务实的精

道有多少人不是雇员。今天在 座的,有不是雇员的吗? 既然 是雇员,就该做好工作,唱那 么多高调干什么?实际上,如 果每个人都遵纪守法,做好自 己分内的工作,那天下也就太 平,也就是和谐社会了。因此, 我认为,香港的这种精神,应 该向全中国宣传、推广、弘扬!

中国最早的亭大 致产生于周朝,设于边绿 一种设施,秦汉时扩大 到各地。后来民间有将 亭设在交通要道上的 习俗,作为休息、迎送 之用, 五里为短亭,十 里为长亭。后来亭作为 点缀,与园林建筑结 合,成为景观中数量巨 大的一种建筑形式。亭 的种类依不同的分类

方法,有以下几种: 依亭的不同形状 分为八角亭、六角亭、 四角亭、圆亭、扇亭等; 依亭的不同用途有交 通要道上的路亭,城镇街市 的街亭,桥边的桥亭,城楼上 插旗的旗亭,烽火台上供瞭 望的警亭,水井的井亭,专为 立碑的碑亭、钟亭、鼓亭……

> 华夏四大名亭是: 兰亭:位于浙江绍兴,最早

是越王勾践种兰之地 汉代在此设路亭。后因 王羲之在此撰写的《兰 亭集序》而名闻天下。

醉翁亭:位于安徽 滁县,最早建于北宋年 间,是太守欧阳修去琅 琊寺途中用于休息的凉 高亭,因欧阳修自诩醉翁, 宗曾作《醉翁亭记》,因文 达墨与景物珠联璧合而蜚 声遐迩。

爱晚亭:位于湖南 长沙,建于清乾隆年 间,因四周枫树成林, 原名红叶亭,后湖广总 督毕沅取唐杜牧"停车 坐爱枫林晚,霜叶红于 二月花"诗意,改名为

"爱晚亭"

陶然亭:位于北京城南, 建于清康熙年间, 引用白居 易的两句诗词:"更待菊黄家 酿熟,与君一醉一陶然"中的 陶然二字得名,后成为著名 的风景点。



峥嵘岁月

雷冈 庞涛

金牛山位于巩义市夹津口镇与西村镇交 界处,海拔714米,是个小石山。远处观望,该 山形状酷似牛头。

相传,很久以前,离金牛山很远的地方有 个村落,这个村落有个大户家的青年女子名叫 金香,同村贫穷人家的青年男子名叫牛欢,他 们青梅竹马,心心相印,并 厚 州 地 理

私订终身。可金香的父母 嫌牛欢家穷,不愿意这门 亲事,他们把金香关起来,

决定给金香另找婆家。金 香从家里逃出来,和牛欢私奔,来到金牛山安 救了,而他们二人被淹死了。 家落户。在这山里,他们建房,开荒,养牛养羊, 日子过得十分幸福。他们不但小日子过得好而 且人缘也好,常常积德行善。每逢讨饭的人路 过门前,他们都给饭吃,每逢过年过节,他们都 把家里多余的粮菜送给过不去年节的贫苦人

家,每逢乡邻们谁家有病人,他们就送些好食 品去看望。逐渐的,他们受到了乡邻的喜欢和 敬重。乡邻高称他们为"积善人家"。

但不幸的事情发生了。有年夏天,他们在 山地里锄地,突然狂风大作,暴雨倾盆,顿时 山洪暴发。一个在山沟里玩耍的小孩儿落入

水中。看到这一危险情况, 他们奋不顾身, 赶紧跳入 水中,把小孩推上了岸。这 时突然巨浪袭来, 把他们 打入洪水中。这个小孩得

乡邻们出物出力,把他们的尸体打捞出 来,在山脚下修墓厚葬。每逢清明寒食,乡邻 很多人去他们坟上扫墓焚香。为了纪念他们, 乡邻们决定用他们二人的姓即"金牛"来命名 这座山。因此该山叫做"金牛山"。



曾纪鑫的文化散文总是让人充满期待。这 本《历史的可能与限度》,继承了他以往的厚重、 简约、哲思和一语中的,读来酣畅淋漓,让人不 忍释卷。

吕不韦、秦始皇、汉高祖、诸葛亮、陆羽、李 时珍、郑成功、林则徐、林语堂,九个人,构成九 个单独而具有内在联系的篇章。正如作者在后 记中所说:"读者若能从中寻出一条大致的中国 历史发展的轮廓与轨迹,获得一定的历史文化 知识及社会人生启迪,则作者的心血也就没有 白费。

曾纪鑫从极其细微的地方入手,试图通过 解析他们某一方面的特点,化繁为简,却直抵 内核,从而对中国历史上争议颇多的问题形成

四新书架

《历史的可能与限度》

自己独特的看法。以《流氓皇帝汉高祖》为例, 作者从刘邦的个人出身、生活经历、流氓习性 出发,考问其对中华民族的内在深层影响。在 《医中之圣》一章中,作者以李时珍生发开来, 很客观地谈了目前正在争议中的中医去存问 题。在论述了中医的利弊之后,他强调,李时珍 和另外一位医圣张仲景一样,做的都是整理和 修补工作,说一千道一万,仍在《内经》的医学 理论框架中兜来转去,因此,中医也需要革命 性的突破与进展。"时代、社会、世界都在呼唤 着医中之圣的脱颖而出——确切地说,是在呼 唤着新的医中之圣的横空出世!"这是一种极 具建设性的态度。

京华出版社出版

野 即

> 心同野鹤与尘远, 诗似冰壶彻底清 阴凤华

20世纪初,随着近代邮政的 创办,延续几千年的邮驿通信逐 渐裁撤归于邮政。1901年冬,北 平邮政总局在郑设邮政分局(地 址位于磨盘街北口拐角处),这 是国家邮政为郑州民众用邮之 始。1905年2月,平汉铁路汉口 至郑州段修通后,即开始利用铁 路运邮。1906年4月1日平汉铁 路全线通车,全长1220公里,成 为贯穿郑州的第一条南北干线 邮路。从此铁路与邮运结下了不 解之缘。之后,郑州邮政在平汉 铁路的邮运车次有 4 对,即北平 四郑邑旧事

争期间,郑州以南、以西火车停 运较多,一度利用军车邮运。其 他邮路跟着停顿,不得不改成旱 班邮路运递。 1948年10月22日郑州解

中华邮政与沦陷区邮件交接的

来往渡口。1945年抗战胜利后,

铁路得以修复,邮运逐步得以启

动。在汉口至郑州对开之特快车

上开办了火车流动邮局。解放战

放,初期周边市县只有旱班邮路。 随着铁路修复通车, 火车邮路相 继开通。到1949年下半年邮运车 次只有7对,邮路总长仅有2889

至汉口2对,郑州至汉口、郑州 至北平各1对。1907年,汴洛铁 路开封至郑州段通车,开始带运 邮件。1910年, 汴洛铁路全长 185 公里全线开始邮运。此为横 跨郑州的第一条东西干线火车 邮路。1913年1月,陇海铁路郑 州车站成立,陇海铁路向东至徐 州开始邮运,随之陇海铁路邮运 的车次增至4对,即开封至洛 阳、连云港至西安、西安至徐州 往返2对。抗日战争爆发后,铁 路运输受阻,郑州经济萧条,邮 运量随之大幅度下降,郑州邮件 均靠步班运递,当时中牟八岗是

公里。第一个五年计划期间,铁路 邮运得到较快发展。但邮政利用 火车邮运还是租用铁路运邮容 间,经常出现积压。为尽快疏运邮 件,确保邮运畅通,开始试行在郑 州至汉口直达货车上加挂邮车。 直到1956年,邮电部调拨给郑州 邮政局供运送邮件和邮政人员办 公的邮政车厢3辆,用于郑 州——济南干线邮路,从此开了 郑州邮局有自备火车邮政车厢之 始。随着铁路运输的迅速发展,到 上世纪90年代,路经郑州的邮运 车次达到24对,邮路总长达到 51624 公里。

"刘二柱,叫伙房开饭!" 几个人围着饭桌坐下了。互相 望了一眼,神情都显得有些兴奋。 "喂,今天军长到我这儿来,

到底有什么事?"早餐刚开始, 江涛 就用漫不经心的语气, 向何晏提出 了这个此时他最为关心的问题。

"你真不知道?"何晏反问道, "贵师最近一段时间,一直向军党委 请求,要将你和C团刘团长对调。" 张莉没能一下听懂他话中的含 意,只是把自己兴奋的目光由何晏 移向江涛; 尹国才已经嗅出了点异 样的气味儿——C 团是师的预备队, 谁怀疑他前程远大。 将江涛与 C 团刘团长对调, 就等于

把前者从前线撤下去。 江涛的笑容已经不大自然了。 "那……军长是什么态度?"

的结果很可能还要 决定今后几年将由 你还是柳团长来领 率 L 师 …… 还有, 明天的战斗结果大 概还会影响到上头 对你们二位的态 度,决定战后的走 留。'

-辆吉普车开 了过来。

"再见,江团 长,好自为之! ……再见,诸位!" 何副处长的举止优 雅从容,与脸上已

显出几分焦躁的江涛构成了鲜明的

吉普车消失在山下的林莽中。 ……参谋长,你也走!你们都走, 让我一个人待一会儿!"蓦地, 江涛 怒气冲冲地朝他们发作起来。这些 话不仅是气急败坏的, 还是粗鲁无

张莉先是大吃一惊,接着一腔 人看到那正涌满眼窝的泪水, 就猛 地站起身, 快步向自己的帐篷跑去!

江涛的童年和少年时期是在某 正廉洁,因而在部队内部赢得了巨大 威望。不大懂事的时候,江涛就见惯 告什么的人在父亲面前那种尊敬、拘 谨乃至于畏惧的神态。有资格踏进江 涛家门的人都是些军衔相当高的军 官,他们小心翼翼的举止、忐忑不安 的神色,年复一年地使不苟言笑的父事"。

亲在江涛心目中具有不可言喻的高 大和威严。父亲的成功是他在军人的 事业上的成功。江涛没有怀疑过自己 将终身做一名军人。

父亲还没等到他长大成人就病 逝了,连"文化大革命"也没有看到。 江涛十六岁便到父亲的老部队当兵, 然后入党、提干,排长、连长、营长一 帆风顺地升上来, 其间两次进军事 院校深造,并以师司令部作战科长 的身份参加了几年前早春的边境战 争。二十九岁回北京结了婚,用当 兵的话说就是"有了根据地"。没有

随着时光流逝,父亲的名字不 再能像过去那样给自己以庇护了, 证明便是他职务的晋升不如往日那 样顺畅了。明天带 B 团打 001 号高 "军长今天早上给了你一个最 地的柳道明,出生于黔西山区,与 后打赢明天战斗的时间。"何晏拿起 他同年人伍,参军时不但带来了一 餐巾纸在唇边擦拭。"以我一个局 口难听的方言,还带来了他农民式 外人的眼光看, 明天打响的不仅是 的坚韧和精明。L 师第一主力的 B 一场我军对公母山之敌的战争,它 团团长空缺,全师范围内可供选择

> 的候选人只有他和 柳道明两个,命令 下来,被任命为B 团团长的是柳道明 而不是他。江涛接 到的是另外一道命 令:打起背包,去 首都参加军事学院 的一个为期一年的 指挥员训练班。

> 江涛带着自己 将要被部队淘汰的 危机感回到了首都。 就是此次回家后, 他觉察到了妻子尤 莉娅已经移情别恋。

一个个不眠之夜, 江涛恼怒地鞭挞 自己的心灵: 你不能认输, 你必须 在新时代的背景下走向一个更有魅 "张莉,你回自己的帐篷去! 力的新我,重新回到部队去投入竞

一年后江涛回到师里, 先被安 排到 C 团当了半年副团长, 后来被 任命为相对来说不那么受重视的 A 团团长。熟悉他的人这时都对他身 体和精神上发生的变化大吃一惊。 委屈便涌上心头。她又不愿意让别 除非特别正规的场合, 江涛不再穿 军装,只穿迷彩服,节假日则换上 考究的西服。他声言要在 A 团实行 "改革",并真的拿出了一套经过深思 高级军事机关的大院里度过的。他的 熟虑的"改革方案",于军事训练、 父亲战争年代功勋卓著,和平时期清 政治教育、生活管理、后勤建设诸领 域一股脑儿变出了许多新花样。他成 了军区方面也开始注意的"明星式"人 了那些来拜访、探望、请求什么或报 物,但在本部队范围内,特别是在师首 长那儿,却遭到几乎一致的非议。

> 也就在这时, 部队里开始沸沸 扬扬地传播他和师医院 女军医张莉的"风流韵 3

现在就把梦幻般的 MON-EY&LUCKY&HAPPY 用营销之线串 成精美的项链,看看这样完成的风格 现在就开始寻找属于自己的风格吧。

3.钱包里隐藏的贵族销售

无论怎么富有也有不满足的时 候,而且越是以历史和传统自居,贵族 贵,但不知为何他们还是觉得有那么 点点不足,为了弥补这个2%的缺陷,

真正的贵族理应尽到分享的道 值提出质疑.

在韩国历史上也 能寻觅到"贵族义务" 的传统。过去每当国家 面临危机时,西方社会 贵族们总会一马当先, 以骑士精神赢得战争, 这样很多人觉得"贵族 义务"的传统只有在西 方社会的历史中才可 以找到,我想这是一种 误解。与其说"贵族义 务"是西方社会的专属 物,不如说蕴藏在韩国 传统中的"贵族义务"因

外部压力失去了自己的 位置。以悠久传统历史自豪的大韩民 国才是一个真正为了分享和给予,贵族 们始终没有停止过尽道德义务的国 家。比如说,"仁心来自谷仓",这句韩国 古语说的就是富人帮助穷人的故事。 从这个意义上讲,"贵族销售"是

挥别衰退寻找答案。因为提供富贵阶 级追求的高贵服务,提高他们的满足 感是贵族销售的营销策略。

事业、公共利益和分享、捐助等活动 显得不够完美。为了让贵族义务更加 符合现实,他们会不断地寻找适合现 也是常常围绕这一点为自己制定营 还要等上几天,但这是在顾 销策略而努力登上营销女王宝座的。 客保费入账的同时,宣布保 在富贵之余感觉有什么不足的时候,为 险合同生效的有效方法。

你提供满足这种不足的方法,这就是贵 族销售。如果能正确找到这种方法,满 足自己的顾客、自己的 VVIP 和自身美 如何。你是一个多才多艺的人,不妨 好未来的话,即使不用刻意强调贵族义 务也能成为一个真正的现代贵族。

销自己到成为实践贵族义务的人物的

目标营销技巧展示给大家。可以说我

义务, 当然这种努力过程最后成为郑

美爱独有的贵族销售法则。所以,每当

我听到"郑美爱,贵族销售到底是什

么?贵族销售和贵族义务有关系吗"这

马上打开你的钱包,看里面有多少钱,

一万,五千,一千……好好看看我们这

藏的某种东西了吗? 如果你从中悟到

了一千韩元变成五千韩元、一万韩元

4.创意是成功的核心

十年如一日地走了过来,保险的

的方法,那么这就是贵族销售。"

为了介绍这种方法,我想把从营

历史越是悠久,其统治阶级越会重视名 是在为最高的 VVIP 顾客营销,努力 誉。拥有金钱、权力和地位,极尽荣华富 找出并满足他们的不足是我的职责和 人们提出了分享快乐和道德义务。

法语的"贵族义务 (Noblesse Oblige)"源于欧洲贵族社会,寓意权样的提问时,我总会这样回答:"最好 贵望族应有的高尚品德,现在被视作 走上真正上流贵族社会必备的品行。 不过由于"贵族义务"来自西欧文明 些自豪的祖先, 你从他们身上看到蕴 的贵族社会,因此有人认为它只是适 用于西方社会的道德价值观。

德义务,传统道德价值应成为一枚飞 镖,时刻向富贵家族的权力或生活价

成功营销没有让我遭遇失败。在此期 间,保险市场也发生了 **1000 (4888年 5月) 日** 翻天覆地的变化,但我 总是以不变应万变,因 为我始终无法忘记第 郑美爱 次市场调查。 1994年1月在庆

州希尔顿酒店举行的 所长战略会议上, 我——郑美爱作为大 邱总局保险设计师代 表,在金宪出社长和 管理层人员及 300 余 名所长面前就营销策 略问题接受了媒体 20 分钟的采访。 结果是大获成功,第二天我成了

公司的名人。我在采访中强调了用两 条腿跑的经验、让顾客坚信自己的需 要(want)和必要性(need)、感动顾客的 方法,还有合约转达、亲笔签名、副本送 达等三原则。金宪出社长当即指示把 在为韩国摆脱困境,不,为世界经济 这三大基本原则落实到全国的三星生 命中。我还就签约当时顾客保单的管 理、富豪营销等一一进行了回答。

此后,我对三星生命商品开发组 作为真正的富豪,或许通过福利 和总公司也相继提出了很多建议,目前 广泛使用的"实时处理"就是其中的一 能够获得一定的满足感,但仅仅这些 个。实时处理是保险业很多人都熟知的 一个术语,在顾客缴纳第一笔保费、保 险合同成立之时,从顾客的存款账户向 代贵族的捐助和奉献方式。在这个过 保险公司进行资金汇划的一种转账方 程中,自身的生活质量变得越来越完 法。保险设计师拥有顾客缴纳的第一笔 美,追求也会越来越高,贵族销售就 保费时,虽然有可能出现挪用公款现象 是帮助富豪实现这种真正的价值。我 或要等几个小时,甚至遇上休息日可能

3

地址:郑州市陇海西路80号 邮编:450006 电话:社办公室 67655999 67655545 广告 67655632 67655217 发行 67655561 67655600 广告经营许可证:郑工商广字 001 号 印刷厂 67655623 零售 1.00 元