

商都 叩鼓

出口36计与扫“计盲”

陈鲁民

中国被称为“计谋大国”，夸张一点说，几乎人人都是计谋家，所以，老外和一些中国人打交道总觉得很累，因为他不知道你说的哪句是真话哪句是假话。而中国人到了外国，则往往会感到老外“很傻”，干什么都直来直去，明来明去，没心眼，很好骗。现在恐怕不行了，人家老外也开始在学计谋了。7月10日，瑞士汉学家胜雅律先生在北京向中国读者推出了他的著作《智谋》的全册中文译本，这是迄今为止公开发表的第一本系统而全面地向西方世界介绍中国36计的著作。胜雅律在新闻发布会上说：“在某程度上，西方人是‘计盲’，所以我们有必要在西方多提倡‘智谋学’，因为这是理解当今政治、经济、人际关系的一个好的工具。我把36计引入西方并使之学术化、系统化，是希望西方人可以和中国一起使用36计，从而建设一个更能互相理解的和平世界。”（《科学时报》7月12日）

好了，如今瑞士汉学家要用36计给西方人扫“计盲”，那我们还有什么优势？以后见了老外，我们还有

么声东击西，趁火打劫？还怎么顺手牵羊，浑水摸鱼？因为你人家也会，你精人家更精。当然，其实不用怕，除了兵法36计，咱们还有爱情36计，商战36计，谈判36计，避税36计，发财36计……老外是永远学不完的，而且，即便他硬把招数学走了，也不过是纸上谈兵，学点皮毛而已，不过还有个“运用之妙，存乎一心”的问题。

可是，反过来再想想，就像咱们这里，倘若人人会用计谋，个个工于心计，就一定是好事吗？恐怕未必。用计，从某种意义上来说，其实就是斗心眼，搞“阴谋”；就是投机取巧，搞弯弯绕；就是简单问题复杂化，戴着面具混世界；就是真真假假，虚虚实实，增加办事成本，降低工作效率。

而真正光明磊落的人，对人赤诚相见，处世堂堂正正，做事老老实实，遵纪守法，不存邪念，是根本用不着什么36计的，只需要按章办事、循规蹈矩就是了。反之，倘若人人熟谙36计且大胆实践，你对我瞒天过海，我对你笑里藏刀；你对我欲擒故纵，我对你假痴装癫；你对我借

刀杀人，我对你指桑骂槐，岂不是也活得太累了。在这样的生存环境中，人们只能感到压抑和紧张，为内耗付出很大代价，是不幸而有幸福的。

他山之石，可以攻玉。各民族之间互相学习借鉴很有必要，但要学也得学点精华，取其所长，老外来真想学我们，可以学儒家思想，学老庄哲学，学唐诗宋词，无论如何别把36计那种早已过时的历史糟粕拿去当宝贝。所以，决不希望读过中国36计的老外一个个都变得狡猾起来，诡计多端，能掐会算。也希望咱们能早日告别“计谋大国”，多一些“计盲”，相互之间赤诚相见，人际关系简单明了，法规面前老老实实在；以实力说话，用信用担保，按法制办事；少琢磨人，多琢磨事，把心眼都用在工作上，把精力都放在事业上。

当然，36计也并非一无是处，用到战场上可以出奇制胜，还是挺灵验的。但是，如果不是你死我活的用兵打仗，不是势不两立的敌对作战，和平年代，建设时期，平常人人际交往时，还是要远离计谋，胸怀坦荡，少一点诸葛亮类的“足智多谋”，少一点张子房式的“运筹帷幄”，少一点刘备式的“料敌如神”，把36计扔到一边去，谁爱谁要。

出口什么，也别出口36计，那不是什好事。



老梅图(国画) 萧晖荣

——骑盘岭一线易攻难守，对于我军如此，对于敌人也是如此。A团今天有可能与敌人在骑盘岭上展开一场相当激烈的攻防战。骑盘岭岭脊线有六公里长，A团一个团进攻164、342、631高地时兵力绰绰有余，但用它守守骑盘岭上下大大小小几百个高地和突出部，兵力就不敷分配了，这样作为预备队的C团三营几乎可以肯定要被江海拉上战场！

肖斌已通过电话把伤亡数字统计上来：全营伤亡七十七人，其中亡四人，伤十三人，重伤员中有七连的副指导员。摘在掩蔽部角落的野战电话突然响起铃声。教导员陈国庆拿起了电话听筒。

“副团长，A团参谋来找你！”刘宗魁脑海里闪出一个念头：它来得太快了！他厌恶地蹙紧眉头，对肖斌说：“你去接！”

十一 这天上午八时整，当第一批炮弹落到黑风洞炸开，整个公母山前线的军——已占领骑盘岭一线的A团、最先到达001号高地南麓并展开攻击的B团的一个营，以及位于猫儿岭反斜面的A团和L师前沿指挥所，再往北散开部署于猫儿岭和老岭峒谷地带的各炮群——都遭遇了敌大群合成炮兵空袭猛烈的攻击。炮击开始前十五分钟，江涛已从岩洞外回到了“大厅”里。早上的战斗打得那么漂亮，最主要的是敌人并没有炮兵可对猫儿岭构成威胁。

他是带着接受表彰的欢快心情同军长通话的，但军长一开口，他的欢快心情就大大打了折扣。

“是江涛同志吗？” “是我，军长！” “你现在正做些什么？”

江涛愣了一下，没有马上反应过来。他现在正愉快地为骑盘岭的胜利进早餐，这件事当然不能告诉军长。忽然他清醒了，大声回答：“报告军长，我团各分队正在骑盘岭上展开构筑阵地，准备应付敌人的反扑！”

“江涛同志，我要提醒你一句，你在骑盘岭上消灭的只是敌人的一个排，并没遇到更多的兵力。骑盘岭地区易攻难守，看来敌人也是清楚的，所以他们才只在那儿设了一个排的警戒哨。你要警戒天子的敌人，他们一旦向骑盘岭反扑，你就将受到很大的压力。……你听懂了我的意思吗？”

“报告军长，懂了！” 放下电话，江涛的内心惊惶起来。老头儿对黎明发生的骑盘岭上的一切清清楚楚，军长甚至能猜出他打的只是敌人一个排的警戒哨，这不啻是对黎明胜利的胜利一处在陶醉状态中的他兜头浇了一桶冷水。

江涛片刻也没有耽误，就把电话打到各营，先了解了他们在骑盘岭上展开的情况，然后简洁有力地同各营和二连三营营长传达了军长防敌反扑和“不得再丢一寸土地，违者以丧权辱国论处”的指示，又专门强调，各营指挥员务必现在就将本营守卫的每座高地、每条山腿、每块山体突出部的情况完全搞清楚，把防御任务

发展而来，目前人数呈减少趋势。“山”姓是调查组在安徽省枞阳县和辽宁省彰武县发现的，共有2000人左右。有意思的是，同为“山”姓的这些互相都没有联系，但都清楚自己的来源：他们都称自己是岳飞的直系后代，当年遭到秦桧的迫害，逃亡期间，把原本的“岳”姓字上下颠倒，组成了这个新姓。调查组帮助“山”姓人互相之间取得了联系，同时，也详细考证了他们姓氏的来源，与他们自己所说的情况非常一致。

我命中注定不是贫苦的人，所以总是希望能帮助别人。第一次见到浩贞她爸时我也是这么想的，也就是说怜悯变成了爱情。无悔的爱情让我感到不后悔。“Give & No Take...”

或许我手里的一千韩元不算多，但如果带着众人共同的愿望汇聚到一起时，它的力量将会无穷无尽。如果相信钱有生命力，那么钱必须循环也是它的命运。

我经常通过母亲给露宿街头者送去大米，而且从很早以前开始，一直向陷入困境的天主教徒子女提供资助。自从浩贞出生以后，我以浩贞歌迷俱乐部的名义定期向一个慈善组织捐款，以帮助那些需要更多关爱的孩子。

我时时刻刻都在想如何让这样的钱循环得更加有效，更加流畅。

为钱设立纪念日 随着保险市场的日益扩大，有关钱的纪念日概念显得越来越重要。很多人为了自己特别的纪念日、子女的生日或未来的纪念日而参加保险，或者希望推荐金融商品。每到这个时候，我都会说希望能为这个钱设立纪念日。有很多支持我这种做法的顾客在合约期满一年，或者满五年的纪念日子里，提议拿出以前每次见面吃饭时花销的5%或者相当于服务费的钱用于做善事。每次签订大保单或营销企划取得成功，我都会做善事以纪念这个特别的日子。这样，钱的生命力和循环法则又会给我带来意想不到的回馈，也许是我善待人世、善待金钱的我感动了上帝吧。

为钱行气的方法 我每天早晨起来第一件事情就是开窗通风换气，然后用抹布把玄关

具体落实到连、排、班和战斗小组。做完这一切还不到八点。江涛回到“卧室”，面对洞壁那幅顶天立地的作战地图，他的目光第一次越过公母山地区投向地图下端的天子山，就立即获得了一个重大发现。他突然明白敌人为什么只在骑盘岭上放置一个排的警戒哨了：骑盘岭上无险可扼，兵力太多易遭炮火杀伤，兵力太少则不敷使用。将天子山地区和公母山地区合在一起纵览，真正值得守卫的是天子山而不是骑盘岭。天子山海拔高度不仅超出骑盘岭一大截，对001号高地也持居高临下之势，其主要山峰距骑盘岭大山梁和001号高地的空间直线距离最近处只有五百到一千米，许多条山腿更是相互靠近，犬牙交错，江涛此时清醒了：如果他是敌人的指挥官，最可能选择的防御方案是：使用主力坚守天子山和001号高地，同时对骑盘岭实施自高而下的火力封锁。如果进攻一方上了骑盘岭，那在他也是不足惜的，因为它反正要丢掉，只消把重机枪和上次边境战争中大量使用的高平两用机枪架上天子山诸峰，就可使骑盘岭山梁及前坡表面阵地上的我军遭受重大杀伤，以至于无法立足；倘若兵力充裕，他还可以在强大炮火支援下随时从天子山方向发起反击。敌人地形险要，夺回骑盘岭将更加容易。

江涛再次注意绵延在公母山和天子山之间大山峡中的国境线，使用的却是全新的眼光。“国境线是一种历史打得那么漂亮，最主要的是敌人并没有自己的书中写道，“战争没有国界，它总是为了重新划定国界。”江涛突然有了一种恍然大悟的感觉：战前他一直对自己的作战方案有一点模模糊糊的怀疑，今天他终于看出那是为什么了！如果说战前他和军师两级苦苦考虑作战方案时都有漏洞，漏洞就在这条国境线上！

敌人的作战地图上国境线肯定是另一种画法，他们不会把公母山和天子山割裂开来思考的！

一发炮弹就是这时在猫儿岭岭脊上“轰隆”一声炸开了，震得“卧室”桌面上一只酒杯“叮当”跳了一下；接着，又一发炮弹的炸音从164高地地方沉闷地传来，江涛觉得自己脚下的地面猛地为之一震。

三营营长向他报告：该营的防御体系还没有完成，主要原因是原定负责占领631高地东侧面中部630、629两高地的九连没能迅速将它们控制在我方手里；他们兵力不够使用，没有力量去占领631高地东南一线排列过去的632、633、634高地。三营营长提醒江涛注意，上述三个小高地与骑盘岭主阵地相距甚远，且深深嵌入天子山与翡翠岭敌人防御纵深的结合部，位置突出而孤立。特别是633、634高地，东临敌东二、东三高地，西南面和西面是天子山主峰鹰嘴峰向北方峡谷的一条大山腿，极易受敌两面夹击。如果我军的作战意图仅限于收复骑盘岭，占领不占领上述三个小高地其实无关大局。不过三营营长又说：从拂晓我们登上631高地到现在，我一直用望远镜朝这三个小高地搜索，没有发现敌人的一兵一卒。

擦得干干净净。晚饭后刷碗洗筷，检查厨房水池排水口和浴室、坐便器下水口是否通畅，还有像头发、食物、烟头等容易堵塞下水道的东西从不随意丢弃。

不是真空状态，因此灰尘是不可避免的，不过尽量把室内打扫得整洁干净。枕套每天洗一次，被子或床单不出两天洗一次，内裤、睡衣也是每天洗一次。

在生活过程中，汗或排泄物以及各种污垢容易污染身体，因此每天早晚洗两次澡，刷牙三次，身体保持洁净。手每天要洗数十次，直至香气扑鼻。如果身体干净，环境整洁，那么四处漂泊的幸运运会轻轻地飘落在你的家、你的身体，让你感受气的运行。

养花弄草，欣赏古典音乐或者自己喜欢的音乐，这样体内正气会上升，使你保持最佳状态，头脑敏锐，创意不断。

充满活力的能量伴随新鲜健康食物的摄取和睡眠生成，迎着朝霞蓬勃焕发。

拥有超强集中力的我，总是精力充沛地生活，现在回想起来也觉得很高兴，因为自己没有白活。我对每一件事情都一丝不苟，工作也是这样。

不懈努力，钱自然会跟你走。一天24小时，一年8760小时，36580是多少？再除去自己现在的年龄，已经走过的岁月，未来还剩多少？你会明白留给我们的时间已经不是很多。

现在人生之路已走过半程，该为不足40年的后半生做准备了。既然人生已注定，不如积极主动地去努力生活。

（完） 漓江出版社出版



朱秀海 著

郑邑旧事

叶济知州轶事

朱永忠 卢玉根

郑州方言中称那种巴结当官的或攀附有钱有势的人是“舔腭沟”、“卖豆腐的”。这个俗语与郑州知州叶济有关。

据老屯老人吴秀才生前讲，光绪三十三年夏天一天早晨，郑州西大街集市上来了个卖鸡的农村小孩，当他来到集市东段路南官盐店门前时，一只老母鸡猛地挣脱出笼，飞到盐店里。店掌柜见老母鸡又大又肥，顿生邪念，叫伙计将鸡赶到后院。孩子进店要鸡，店掌柜不但不给，反而大骂小孩是个无赖，想讹他的鸡。孩子无奈在盐店门前哭了起来，过路百姓都围上来看热闹。那天郑州知

州叶济也路过这里，以为是坏人闹事，命捕头拿人。围观群众见官府来人一哄而散。捕头把盐店掌柜和卖鸡小孩带到州衙大堂。叶济坐在堂上问，大白天不好好做生意，闹什么事？店掌柜来了个恶人先告状。卖鸡孩哭诉道，俺妈有病等钱抓药，让我来卖鸡，不小心鸡逃脱到了他的店里，他不给鸡反诬说我讹他的鸡。叶济问卖鸡孩，你说鸡是你的有证人吗？我是乡下人，人生地不熟的，去哪里找证人。店掌柜说他有证人，他伙计可作证。叶济说，伙计端你的饭碗，敢说鸡不是你的。店掌柜又说，我店门前有个卖豆腐的，与我非亲非故，可作证。叶济命火速带卖豆腐的。

把盐店掌柜和卖鸡小孩带到州衙大堂。叶济坐在堂上问，大白天不好好做生意，闹什么事？店掌柜来了个恶人先告状。卖鸡孩哭诉道，俺妈有病等钱抓药，让我来卖鸡，不小心鸡逃脱到了他的店里，他不给鸡反诬说我讹他的鸡。叶济问卖鸡孩，你说鸡是你的有证人吗？我是乡下人，人生地不熟的，去哪里找证人。店掌柜说他有证人，他伙计可作证。叶济说，伙计端你的饭碗，敢说鸡不是你的。店掌柜又说，我店门前有个卖豆腐的，与我非亲非故，可作证。叶济命火速带卖豆腐的。

把盐店掌柜和卖鸡小孩带到州衙大堂。叶济坐在堂上问，大白天不好好做生意，闹什么事？店掌柜来了个恶人先告状。卖鸡孩哭诉道，俺妈有病等钱抓药，让我来卖鸡，不小心鸡逃脱到了他的店里，他不给鸡反诬说我讹他的鸡。叶济问卖鸡孩，你说鸡是你的有证人吗？我是乡下人，人生地不熟的，去哪里找证人。店掌柜说他有证人，他伙计可作证。叶济说，伙计端你的饭碗，敢说鸡不是你的。店掌柜又说，我店门前有个卖豆腐的，与我非亲非故，可作证。叶济命火速带卖豆腐的。

把盐店掌柜和卖鸡小孩带到州衙大堂。叶济坐在堂上问，大白天不好好做生意，闹什么事？店掌柜来了个恶人先告状。卖鸡孩哭诉道，俺妈有病等钱抓药，让我来卖鸡，不小心鸡逃脱到了他的店里，他不给鸡反诬说我讹他的鸡。叶济问卖鸡孩，你说鸡是你的有证人吗？我是乡下人，人生地不熟的，去哪里找证人。店掌柜说他有证人，他伙计可作证。叶济说，伙计端你的饭碗，敢说鸡不是你的。店掌柜又说，我店门前有个卖豆腐的，与我非亲非故，可作证。叶济命火速带卖豆腐的。

中国三小姓

苏 鸯

土过一块南北朝时期的石碑，详细记载了一个鲜卑族官员的事迹，这个官员的名字就叫“难接”。因为历史中，曾有“难”姓随鲜卑族北迁，松花江当时也曾改名叫成了“难江”。到后来，这些姓“难”的鲜卑族，几经迁移，就到了现在的朝鲜半岛。对这些历史，韩国人特别清楚。

倒数第二的“死”姓，主要分布在我国的西北部。是由北魏时期，少数民族的四字复姓

发展而来，目前人数呈减少趋势。“山”姓是调查组在安徽省枞阳县和辽宁省彰武县发现的，共有2000人左右。有意思的是，同为“山”姓的这些互相都没有联系，但都清楚自己的来源：他们都称自己是岳飞的直系后代，当年遭到秦桧的迫害，逃亡期间，把原本的“岳”姓字上下颠倒，组成了这个新姓。调查组帮助“山”姓人互相之间取得了联系，同时，也详细考证了他们姓氏的来源，与他们自己所说的情况非常一致。

回答非常精彩。他说，我确实跟随着李密、竇建德、李建成等很多人，但是，我的最终目标不是忠于某个人，我帮助他们是要通过他们拯救天下苍生。显然，在魏征的心中，天下苍生的位置是重于具体的某个政治强人的。一千多年以后，读到这段历史的时候，我怦然心动。魏征的思想境界远远高于明清时代的迂腐文人。宋朝之后，被程朱理学毒害的人越来越多拘泥于所谓的“忠义”。“平日袖手谈心性，临危一死谢君王”成了很多末世文人的写照。他们只知道忠于某一个具体君王，岂不知在君王之外，还有着广大的百姓苍生！与这些人相比，我觉得魏征身上洋溢着“为百姓请命”的可贵光辉，而这正是他敢于一次次犯颜进谏的思想底气之所在。

其次，魏征在贞观时代不是孤立的。魏征刚直的性格、清廉的操守和敢于进谏的勇气在当时并不是“稀缺资源”。岑文本是贞观时期的中书令，可他住的房子又小又湿。有人劝他经营一点产业，他却说，我没有什功劳，仅仅因为能写文章就当这么大的官，这

人生就像爬梯子

周广生

道，并且逐步地感悟到，它不仅是诠释人生再恰当不过的比喻，而且还是对历练人生的经典之谈。

人生就像爬梯子，说明任何人的一生都不是一帆风顺的，每个人前进的道路上都是不平坦的，好似在攀高山。你要想成才，要想往高处走，就必须舍得卖力气，不努力，或不费力气，这梯子就是爬不上去的。人自小就应坚定信心，不能害怕吃苦，一定要做好吃苦的思想准备。

人生就像爬梯子，说明做人就得脚踏实地，来不得半点虚伪和浮躁。想想看，爬梯子最重要的是什么？第一，必须拿准了，脚不能踏空了，不能有丝毫的麻痹大意。第二，必须一步一梯，循序渐进，不能操之过急，欲速则不达。人生的进步，靠平时的积累，稳扎稳打，不会也不可能一步登天的，太着急了没有用。

所有，毫无价值，空活人生。人生就像爬梯子，说明每个人必须做好敢于冒险的打算，不能事事谨小慎微，处处瞻前顾后，左右摇摆不定。要体现人生的价值，人就得勇敢地往上爬，不怕风险。爬得越高，价值和名声就越大；爬得越高，风险就越大；爬得越高，对你仰望和崇拜的人也越多。所以，要爬向人生的制高点，一方面需要有坚定的性格，顽强的意志，另一方面也需要过人的勇气和智慧，超前的思维，以及科学的胆识，还要有乐于奉献的精神。

人生就像爬梯子，这梯子在哪里？就在自己的面前，就在自己的脚下，就在自己的手中。只要能学会爬梯子，就能使人特别辉煌，前程无量。奋斗吧朋友，可别小视了爬梯子的道理。

魏征成为历史上著名的诤臣，这是大家都熟知的。不过有一个问题：魏征敢于一次次地触犯龙颜，向李世民进谏，他的底气何来？在封建社会，虽然理论上规定臣子可以向君王进谏，甚至应该“死谏”，但在实践层面，进谏毕竟是一件高风险的事情，没有足够的底气，谁敢一而再，再而三地惹皇帝生气？所以，我们除了褒扬魏征敢于直谏的个人勇气之外，还应该分析他的

底气来自何方。我想，魏征直谏的底气首先来自他恪守的“民本”、“仁政”等政治理念。李世民当上皇帝之后，首先面临的一个问题就是制定基本的执政方向。在这个问题上，相当多的大臣主张用法家“严刑峻法”的理念治理国家，但

魏征据理力争，坚持儒家“仁政”的治国理念，主张“轻徭薄赋”，“休养生息”。最后，李世民采纳了魏征的主张。这便是“贞观定策”。制定正确的国策，是唐朝日后能开创贞观之治盛世局面的理论基础。而在这一点上，魏征功不可没。我们还可以看魏征与李世民的对话。魏征前半生经历不顺，他多次“政治跳槽”，跟随李密，投降竇建德，之后又投靠太子李建成，最后才成了李世民的大臣。用“忠臣不事二主”的传统伦理来衡量，魏征的个人气节并不值得嘉许。李世民也曾向魏征提出过这个问题，暗含的意思是：你怎么可以对人忠呢？魏征对这个问题的



晨(油画) 杨延文