

正在天津召开的“2007 中国汽车产业发展国际论坛”上,中国政府部门、国内外汽车厂商及研究专家等 600 余人,围绕“节能、环保、绿色制造”主题,展望中国汽车发展方向、新能源汽车和节能环保汽车发展的前景。

中国国家环保总局污染控制司副司长李新民说,中国汽车业近几年高速发展,已对环境构成重要影响。

2006 年,中国汽车销量已居世界第二位,汽车保有量已达 4980 万辆。汽车尾气排放增多,导致一些城市特别是大城市

的污染物增加,空气污染加重。

国家发改委副主任张国宝说,当前节能减排工作是全社会关注的问题,减少城市大气中污染物的排放,降低汽车油耗,对于提升全国节能减排工作具有重要的意义。

张国宝呼吁,面对全球气候变化的现状,中国大型汽车厂商要争作表率,承担起社会责任与义务,转变发展方式,提高生产条件,提升技术研发水平,走“绿色制造”之路,实现企业又好又快的发展。绿色制造涵盖汽车设计、生产制造、

使用、维修最后到报废回收全方位领域,目的就是减少汽车对环境的污染,提高能源使用效率。日前颁布实施的《中国应对气候变化国家方案》,已明确表示要“加速淘汰高能耗的老旧汽车,加快发展柴油车、大吨车和专业车”。

中国汽车工程学会理事长张小虞说,中国汽车能源动力要实施双重战略,即发展节能汽车,开发新一代替代能源动力系统。通过发展电池电动车、混合动力车、燃料电池电动车等,实现汽车能源的多元化。  
胡梅娟 张泽伟

**TOYOTA 富达丰田**  
**VIOS 威驰** 9月1日-30日 威驰欢乐购  
抢购热线: 0371-68963588/68963599

**丰田维修专家** 服务热线  
**68989120**  
广汽丰田富达航海路店 地址:航海中路179号(富达汽车广场)

**新帕杰罗** **三菱汽车 郑州宝德**  
**PAJERO** 电话: 13526473030/63630520

### 聚焦金九银十·开启篇

**编者按:**“金九银十”,对于经销商而言,意味着销售黄金时间的到来,也意味着下半年紧张冲刺的开始;对于消费者而言,意味着购车良机到来,也意味着可以在众商家的大幅让利促销中得到更大的实惠。

有经销商戏言“金九银十已到,金子银子还会远吗?”,但是,今年的“金九银十”是否火爆?上半年业绩不佳的车企能否在下半年打一个漂亮的翻身仗?经销商能否在这两个月抓住消费者、赚得真金白银?一切都还是未知数。

从本期开始《郑州日报中原车市》推出“关注金九银十系列报道”,与读者共同聚焦金秋车市。

**本期请关注:**  
聚焦金九银十·开启篇(12版)  
聚焦金九银十·互动篇(12版)  
聚焦金九银十·营销篇(10版)

# 冲刺自九月始

“一叶落而知天下秋”,九月,秋意渐起,两场雨过后,天气已逐渐转凉。

九月的第一周,记者在中博汽车广场、河南省汽贸中心走访时发现,与8月份相比,各家经销商店内的客流量已经有所回升,车市的“兴奋”气息正在弥漫。

本报记者 李莉

### 压力“金九银十”是道“关”

经过上半年残酷的竞争,熬过沉闷的7月、8月,2007年车市将以何种色调定?9月、10月是关键。

据中国汽车工业协会统计数据,今年上半年,7成国内主要汽车企业未完成销售计划。国内排名前10家汽车企业,累计全年销售计划达340.9万辆汽车,而上半年实际完成146.11万辆万辆,未完成绝对销售数字接近200万辆。

记者了解到,上半年,只有一汽-大众、上海大众、奇瑞汽车销量过半,北京现代某经销商市场部经理告诉记者,该品牌前7个月的销量完成40%左右,目前经销商面临的销售任务非常重。

同时,7、8月份的统计数据也显示,大部分企业的销量在这两个月并未实现大幅增长,这意味着,今年的“金九银十”和元旦仍然是众多厂商必争的战场。

### 蓄势 箭在弦上

业内人士表示,今年汽车厂家普遍提高产

量,压给经销商的销售任务上涨,如果9、10月份不能有很好的销量,全年销售任务将完成无望。压力之下,各厂商无不摩拳擦掌,在新车、价格和服务等各个方面下足工夫,从新车的接连上市,到各种降价促销的展开,再到软硬件设施的提升,备战“金九银十”,各个品牌汽车经销商们都在紧锣密鼓的筹备着。

8月30日,海马海福星大幅降价1万元;9月4日,北京现代举起降价大旗,伊兰特、雅绅特、索纳塔价格大幅调整,最高降价达1.6万元;一汽-大众、东风悦达起亚、一汽马自达的降价促销活动也在火热进行,新一轮的降价潮正在袭击9月车市。厂家动作不断,中原汽车经销商也活动多多:郑州裕丰丰田推出“卡罗拉惊喜购车月”、郑州海马举行教师节购车有礼……

价格战之外,诸多新车也趁势而出,成为刺激市场的有力“武器”:08款凯美瑞接受预定,新蒙迪欧21万元起预售,广州本田08款思迪、飞度型动派9月9日全国统一上市,9月22日东风标致新307上市……在国家发改委最新公布的新车目录中,有16个轿车企业的33款产品上榜,上市时间大多集中在9月和10月,新车频繁上市,给市场带来强有力的冲击。

### 收获 几多期待

9月、10月,商家能否真正获得真金白银?一汽-大众经销商河南合众汇金、海马汽车经销商郑州海马、东风悦达起亚经销商河南双盛等众多经销商充满了乐观的期许:“预计单月销量会有20%~30%的增长。”

郑州海马副总经理彭勇认为:“进入九月,教师节、中秋节、国庆节接踵而至……每一个节日对经销商而言都意味着一次重要的商机。”他告诉记者,海马海福星8月底降价之后市场反应明显,每天的新车成交量以及来店客流量开始增长,“部分颜色车型的货源已经开始紧张,目前我们正在积极调入新车,保证消费者顺利提车。”

在河南双盛,展厅的布局调整工作正在紧张进行,新车国产跑跑也已经到店并开始接受预定,总经理刘明新告诉记者,根据以往的销售数据,每年9月、10月的汽车销售整体水平都会有较大幅度的增长。“包括展厅的全新布置、员工的全方位培训、货源的充分配备、促销活动的全面展开,这一系列工作将保证我们在金秋季节有个好收成。”

刘军

### 双龙享御 评为年度最佳进口 SUV

据悉,双龙享御08荣获“2007中国年度最佳进口中型SUV”殊荣。享御08是享御家族的全新升级车型,在外型上进行了大胆创新,使其内在与外表完美结合,发扬了享御品牌在休闲与运动、商务与生活间的平衡享受,真正体现了“Power in Style——心享,御天下”的出众气质,相比这款新品带来的双龙产品线产品的丰满,享御08更多代表了双龙汽车所倡导的“坚持自我,挑战自我,超越自我”的SUV精神。

“全新享御08是双龙汽车旗下最新一款运动休闲旅行车。享御于2005年9月的日内瓦车展首次亮相,其研发时间历时30个月,由杰出的英国设计师Ken Greenley主笔设计,是一款融入先进4X4地形科技的运动休旅车型,主要针对欧洲等对车型苛刻的主流市场。该车型2006年初开始在欧洲销售,2006年享御在欧洲市场的销量接近50,000辆。双龙享御08款为中国的广大汽车用户第一次带来全新的“运动休旅车”新概念,2007中国年度最佳进口中型SUV无疑非它莫属。”这是此次评选主办方对享御的评价。  
永胜

### 车市数据

## 专家预测:中国汽车产销量今年将双破900万辆

中国机械工业联合会副会长、中国汽车工程学会理事长张小虞7日在天津说,中国汽车工业保持快速发展态势,2007年,中国汽车产销量将双双突破900万辆。

张小虞是在此间召开的“2007中国汽车工程学会年会”上作上述

预测的。

他说,中国将在今年提前3年实现“十一五”汽车产销目标。

统计显示,中国汽车产量已连续6年保持快速增长,2001年到2006年,中国汽车产量5年平均增长26%。2006年,中国汽车产销双

双超过720万辆,成为仅次于美国的世界第二大新车销售市场。

据统计,今年上半年,中国汽车累计产销量分别为445.67万辆和437.38万辆,同比增长22.36%和23.3%。

张泽伟

### 聚焦金九银十·互动篇

## 靓车风景线等你来“秀”



秋高气爽,正是驾车出游的黄金季节,即日起郑州日报中原车市开始征集精彩自驾游图片。不论你是个人驾车出游还是与车友俱乐部集体出行,都可以将你驾车的经验和心得、自驾游中驾驶的乐趣,以及旅途中自己和爱车的亲密合影等内容与我们一起分享,我们将把征集到的作品择优刊登在郑州日报中原市上,“秀”出您与爱车的风采。

**征集要求:**图片精美(图片需为车与风景的交相辉映),同时要详细写明自驾车的车型、出游的路线、时间、路况、天气状况、驾驶感受等。

想把瞬间的精彩化为恒久的记忆吗?请将你的姓名、联系方式、自驾游的图片及相关文字说明发送至邮箱:leely1212@126.com。

### 郑州日报

## 购车俱乐部会员招募中……

报名电话:0371-67655220,13526789459  
团购电话:13592667588  
E-mail:leely1212@126.com

郑州日报购车俱乐部为您提供以下服务:

- 1.组织会员进行周末专场团购,保证会员享受所购车型在郑州市场同期销售最低价。
- 2.不定期举办试乘试驾、自驾游等活动,让您和心仪的爱车零距离接触。
- 3.开设“汽车知识学堂”,邀请专业人士讲解购车常识,对会员提供免费的购车辅导、同价位车型对比分析、热销车型对比分析等,让您买到最适合您的车。
- 4.开设“新车介绍”,请汽车专业人士介绍新车。
- 5.帮助会员解决在购车过程中与经销商发生的纠纷。

**河南新裕隆 第一5S店 第一服务** 河南省政府定点采购单位/东风悦达起亚河南首家A级5S店

**CERATO 赛拉图** 开启风尚新视界

**风尚赛拉图 玫瑰世界杯**  
圆梦女足观战团  
赢取大奖赛拉图

**24h** 0371-65590111

**东风悦达起亚河南新裕隆5S店**  
郑州花园北路与开元路交叉口 销售电话: 0371-65590188 65590166 郑州北环展示厅: 0371-63792881  
濮阳中大奥捷: 0393-8942885 濮阳中原路中段 平顶山金银龙: 0375-4859992 平顶山高阳路中段  
濮阳文亚飞: 0371-64126788 濮阳杜甫像东100米 三门峡亿利: 0398-2897088 三门峡开发区机动车市场  
www.hnyulong.com.cn

**KIA** The Power to Surprise™ 激情超越梦想