

营销篇

看着外形惹眼,性能究竟如何?试驾之后才知道。一次愉快的驾车体验会让你爱上...

车市活动



车企营销 竞推深度试驾

本报记者 李莉

东风本田思域试驾英雄会在河南汽车公园开幕

思域试驾英雄会郑州举行

9月8日,由东风本田河南华中区河南片区五家特约店共同组织举办的“中原首届东风本田·思域07汽车文化节”暨“中原首届东风本田·思域试驾英雄会”在河南省会郑州“河南汽车公园”盛大开幕。

了东风本田以人为本的服务理念。比赛结束后,东风本田·思域试驾英雄会烧烤晚会在清风习习中拉开帷幕,思域车主在悠扬的小提琴曲中载歌载舞,宛如一个大家庭,其乐融融……

三菱帕杰罗举办越野试驾

河南,曾经是中国汽车越野运动的发源地,有着很多值得越野爱好者骄傲羡慕的辉煌历史和优越条件;比如“中国车王”卢宇军,比如越野锦标赛的成功举办,比如汽车运动的后起之秀“柏油王子”王少锋。

头、漂移甩尾等高难度车技动作被他完成得干净利落。在刘斌淋漓尽致地发挥了新款帕杰罗的所有性能优势之后,终于轮到体验者们亲自上阵。他们驾驶着新款帕杰罗在凹凸不平的土地上任意驰骋,无论高坡还是泥坑,或是沙石路,帕杰罗都如履平地般轻易通过,展现了一款真正的越野名车应有的实力。

试驾锐欧 感受卓越实力

在9月8日~10月22日期间,只要光顾东风悦达起亚各4S店试乘试驾RIO锐欧,并填写完整的个人信息资料,就可获得一次免费的抽奖机会,还有机会获得RIO锐欧一年免费使用权;如果购买RIO锐欧,则获得自购买日起到10月22日为止每天一次的抽奖机会,更有机会赢得与RIO锐欧一年免费使用权同等价值的返购车款5000元。

作为起亚新一代全球战略车型,RIO锐欧在2006、2007年连续两年获得世界权威调研机构J.D Power新车品质满意度调查的第一名,这充分体现了RIO的卓越实力:稳定可靠的品质、动感时尚的外观、舒适活力的驾乘感受。据河南新裕隆、河南双盛、河南广发介绍,目前RIO锐欧1.4GL MT版本已进入7万元价格空间,仅售6.98万元,而搭载CVVT发动机的1.6Prime MT和1.6Prime AT版本则分别仅售91,800元和104,800元,加上动力系统5年/10万公里超长保修期限,极具市场竞争力。

104,800元,加上动力系统5年/10万公里超长保修期限,极具市场竞争力。

狮跑拓界之旅 报名逾千

8月20日,东风悦达起亚“狮跑拓界之旅”报名环节正式启动。得益于国产狮跑的高关注度,以及活动路线设计的高吸引力,在短短一周时间里,登陆“狮跑拓界之旅”活动主题网站,并注册个人空间的参与者便已经达到1200人,日平均注册人数超过160人,超高的人气让此次活动的热度尽显无遗。

一直以来,起亚狮跑凭借硬朗又不失时尚的外形、出众的性能,在国内拥有了一大批“粉狮”,东风悦达起亚在国产狮跑正式上市前推出这样大型的试驾活动,将让更多“粉狮”深层次、全方位地体验国产狮跑的整体性能。与以往的试驾不同,此次活动将整条试驾路线分成5个阶段,参与者可以按照自己的兴趣、喜好来选择路段,体现了一种“突破”、“不受限”的理念。

世纪丰田

开展感谢恩师系列活动

9月9日,第23个教师节来临之际,郑州世纪丰田在展厅举行了一次别开生面的感谢老师活动。这是郑州世纪丰田又一次将客户细分后有针对性开展活动。

为迎接教师节的到来,世纪丰田针对教师群体开展“启动老师快乐时刻”活动,最大限度回报老师对社会所做的贡献,提出了以快乐购车五重奏的形式来感谢老师,取得了预期的效果。据了解,郑州世纪丰田自6月份一汽丰田卡罗拉上市以来,客流量明显增加。其相关负责人介绍,来店客户中大多数是对卡罗拉较感兴趣,卡罗拉时尚的外观,先进的发动机,人性化的配置、经济性的开发理念,非常符合当今建立节约型社会的发展潮流。

魏瑞娟

大行汽车家园 中秋梨王献爱心

9月9日,中州国际饭店举行了一场特殊的拍卖会:宁夏农产品拍卖会。最后,一只重达3.8斤宁夏金顶谢花酥梨王由“大行汽车家园”人保直客理赔中心代表高价拍得。

据“大行汽车家园”人保直客理赔中心相关负责人介绍,他们参与本次活动主要是为支持“三农”建设、帮扶贫困地区农产品开发和深加工;同时将竞拍所得——梨王及其它捐赠物品在中秋节来临之际赠予敬老院,以弘扬尊老爱幼、爱心奉献的中华民族美德;培育企业“大德大成、博学笃行、利众益国、和谐共赢”的文化。

“大行汽车家园”所属的万通一汽、弘通马自达、世纪丰田在河南汽车行业有着较强影响力,在广大汽车用户中有着较好的口碑。参与慈善活动、关注弱势群体、爱心奉献贯穿着“大行汽车家园”经营活动的整个过程:从万通一汽为贫困出租车司机募捐、为高考学生提供免费接送车,到世纪丰田、弘通马自达、万通一汽捐助贫困地区学生,无不体现“大行汽车家园”做为河南汽车行业大企业的社会责任感。

魏娟

北京现代 价格大幅调整

9月5日,北京现代以“金秋欢乐惠”为主题,宣布对旗下伊兰特、雅绅特和索纳塔三大产品进行大幅价格调整,伊兰特SPORTS价格整体下调1.5万,伊兰特系整体下调1.4万,索纳塔车系整体下调1.6万,雅绅特车系降价幅度从5000元到8100元。同时,伊兰特SPORTS增加1.6L基本手动型,售价91800元。另据悉,在降价的同时,北京现代各地经销商也纷纷开展各具特色的用户互动活动,如免费车辆检测服务、用户到店有礼等。

北京现代此次降价,涉及到旗下三大品牌17款车型,其中伊兰特由原先的10.48万~14.18万元,下降到8.98万~12.68万元,3款车型已经下探至10万元之内,平均降幅12.3%。雅绅特则从7.98万~11.38万元,下降到7.18万~10.58万元,平均降幅7.6%。索纳塔由原先的13.98万~17.78万元,下降到12.38万~16.18万元,降幅高达1.6万元,平均降幅10%。

李强 永峰



二手车市

新纪元 品牌二手车展示会圆满结束

9月9日,2007秋季品牌二手车展示会在河南新纪元品牌二手车大卖场开幕,来自各地的一百余位消费者到场参观了车辆,本次展示会包括现场车辆展示、车来拍卖等多项活动内容,引起了到场参观客户的极大兴趣。

来自郑州市的周先生拍到了一辆红色的HRV轿车,他表示对此十分满意。周先生介绍说,他是十天前开始关注品牌二手车卖场活动的,通过新纪元二手车卖场评估师的详细讲解,他对车辆的了解加深了很多,出于对诚信二手车品牌的信任,他此次参加了拍卖并以能接受的价格得偿所愿。

河南新纪元汽车品牌二手车大卖场经理赵鹏介绍说,当下二手车市场的发展瓶颈很多,多方制约着二手车市场量的提升,其中,车源稀缺是一方面,二手车诚信评估体系的缺失,也限制着车源进入正常交易渠道,加上市场的不规范和无标准运作,二手车市场的交易体系面临颠覆重建的可能。本次秋季展示会是继今年春季举办品牌二手车拍卖会后,河南新纪元汽车品牌二手车大卖场举办的最大的一次二手车集中交易活动,是为了满足更多的用车客户的实际需求而进行的二手车交易方式的创新与尝试。

方欣

车市导购



奇瑞 “快·乐体验”秋季服务

近日从奇瑞汽车郑州亚之星了解到,奇瑞借助“教师”、“国庆”两大节日推出了主题为“金秋好礼双响炮,快乐服务新体验”的秋季服务活动,旨在从服务层面为消费者送上新一轮贴心关怀。据了解,本次活动面向全国开展,历时一个月,分为“欢乐教师节”与“幸运预备营”两大部分。

奇瑞4S店负责人赵先生告诉记者,“本次‘双响炮’活动的第一响就是送给辛勤的园丁们的。除了例行的全车免费检测外,最有趣的内容就是我们设置了一个‘考试’环节,老师们必须在5分钟之内参加一次关于‘快·乐体验’服务品牌的考试,考试的分数越高,赢得的折扣就越高,如果考了满分还可以享受到最高的5折优惠。”此外,记者还了解到,在教师节到来、新学期开始之际,奇瑞还为所有教师车主准备了一份精心小礼物,希望能给所有老师送上一个顺利的新学期。

华泰汽车 车辆免费检测即将开始

记者从华泰汽车经销商了解到,华泰汽车将于9月15日~10月15日在全国范围内举行以“情系车主,华泰全心服务在金秋”为主题的车辆免费检测活动。凡是华泰圣达菲及特拉卡车主均可携爱车前往当地华泰汽车售后服务站,接受5大方面涉及30多项的车辆免费检测活动。

据了解,华泰汽车此次具体检测范围包括发动机系统、底盘悬挂系统、冷却系统、空调系统、电器系统等共计30多项免费检测项目。此外,除了享受免费检测服务外,在活动期间,华泰汽车用户还可享受到车辆保养、维修工时费及零配件折扣等多项优惠政策。

降价优惠 贴心服务

中原车市 金秋“送爽”

据悉,奇瑞秋季服务活动的第二响不仅为所有奇瑞车主带来细致的出行车辆检测,更有维修保养幸运现金折扣。

9月22日开始到10月9日,凡到4S店的奇瑞车主均可享受“出行”专项免费检测;从轮胎到底盘再到驾驶室,奇瑞将全车数百个检测点连成数据网,形成更直观、透明的检测结果,不放过任何可能出现问题的细小环节。此外,幸运抽奖可换取维修现金折扣优惠,若按维修工时费300元计算,优惠的费用最多可近100元。郑州亚之星此次的服务活动将实际的回馈政策与富有创意的活动方式相结合,一方面倡导以养代修的理念,给用户以实际优惠;另一方面,提高外出行车的安全系数,保障用户在黄金周驾车出外旅游更加顺利。过程与结果的双重快乐体验,是汽车行业服务内容创新思维的一个“双响炮”。

发动机系统、底盘悬挂系统、冷却系统、空调系统、电器系统等共计30多项免费检测项目。此外,除了享受免费检测服务外,在活动期间,华泰汽车用户还可享受到车辆保养、维修工时费及零配件折扣等多项优惠政策。自2002年率先在业内提出“2·10”服务理念开始,华泰汽车不断在售后服务方面推陈出新。从“移动秘书,亲情关怀”的短信服务到“车主大调查,华泰汽车质量万里行”;从“全面升级,售后服务规范”到每年一届的“售后服务技能大赛比武”,华泰汽车一直以“全心服务”为理念,不断提升用户服务满意度。

广本北环店 四周年店庆优惠月启动

9月9日,广州本田北环店迎来了自己四周岁的生日。为了感谢新老客户多年来的支持,北环店特推出“四周年店庆优惠月”大型活动。活动期间,凡到店的前30名客户,购买新款思迪、飞度即可获赠800元工时费;预定车的客户则可获赠免费自驾游或价值500元车载冰箱;老客户介绍亲友到店购车,则双方均可获赠价值500元的工时费;活动期间,来店维修保养车辆均可享受8-9折工时费优惠,并赠精美礼品;在店使用任何免拆深化保养套餐的车主另赠薰衣草颈枕。

张克林总经理介绍,北环店以“让用户倍感满意和信赖”为服务宗旨,严格按照广州本田的管理模式,以规范的接待、先进的设备、专业化的修理、纯正的原厂配件、合理的工时收费为广大用户提供售前、售中、售后一条龙服务。

李莉

Advertisement for Jeep Cherokee SUV, featuring the slogan '强者自强' and '陆霸越野车价格最低至15.68万元'.

Advertisement for Volkswagen cars, featuring the slogan '五福邀天下 大众迎金秋' and listing various models and prices.