

我市今年将有四企业收入冲百亿

本报讯(记者 陈锋)一年半以来,全市扶优扶强工程扎实推进,成绩斐然。

到2006年年底,全市扶优扶强工程中圈定的44家企业累计完成工业总产值623亿元,同比增长33%左右;实现销售收入608亿元,同比增长32%。全市形成销售收入超10亿元企业19户,超20亿元企业12户,超30亿元企业8户,超50亿元企业4户。中铝河南分公司、宇通企业集团销售收入分别达到120亿和101.28亿,实现超百亿目标。

今年上半年,扶优扶强工程又实现了时间过半,任务过半的预期目标,44家企业完成销售收入410亿元,占年度目标的51%,增长40%;利税突破100亿元,增长33%,其中利润36亿元,增长20%;69个扶优扶强重点项目共计完成投资46.3亿元,占年度投资计划的57.7%,高于计划进度7.7个百分点。预计全年销售收入超100亿元企业的4户,50亿元4~6户,销售收入超10亿元企业(含集团)30户。

“进展比较顺利,任务依然艰巨”,关于下一步的工作,市扶优扶强工程指挥部工作人员告诉记者,首先要抓住重点,促进百亿企业目标实现。

根据目前的发展情况和2008年的发展态势,全市将进一步明确重点培育对象,一厂一策,进一步制订培育目标和支

持措施,在推动企业项目建设的同时,加大企业多种形式的资产重组,努力形成一批超百亿、超50亿元企业,并在此基础上加快培育超200亿和500亿企业。

新一轮的宏观调控中,国家出台了一系列政策措施,工业项目建设遇到的困难会越来越多。市扶优扶强工程指挥部将顺势而为,进一步加大协调力度,破解企业项目建设及发展过程中的难题。

“政策很给力,关键在落实”。下半年,指挥部将认真、及时地落实扶优扶强项目财政贴息或补贴资金政策,努力促进企业“长个大、长个大”。

进入重点园区企业近7000家

本报讯(记者 成燕)近年来,在推动郑州工业发展的多股力量中,园区经济的兴起涌格外令人关注。散布在郑州市的73个产业园区(集聚区)构筑起一片资金、技术、人才“高地”,在提升产业集群优势、加快产业结构优化升级、优化资源配置等方面发挥着积极作用,成为推动工业发展的巨大力量。

产业园区发展迅猛

市产业园区建设工程指挥办公室的最新统计数字显示,截至2006年底,我市共形成工业园区(集聚区)73个,其中列入市重点工业园区32个。今年上半年,重点工业园区增加值累计完成287亿元,同比增长28.1%,占年度预期目标的63.8%;工业销售收入累计完成921.1亿元,同比增长31.1%,占年度预期目标的57.6%。

豫联能源集团有关负责人告诉记者,2002年年初,该集团开建以“环保生态工厂、山水园林企业”为目标的工业园区,并订出总投资额为55亿元的“五年计划”。从今年8月起,集团又启动第二个“五年计划”,总投资额达116亿元。“以煤—电—铝—铝深加工为产业链条,我们将拉长铝深加工产业链。”这位负责人满怀信心地说。

集约发展凸现集群效应

豫联工业园只是我市众多产业园区的一个缩影。据市经委有关负责人介绍,我市产业园区有4种类型:以高新技术开发区为代表的国家及省级

开发区;以豫联工业园等龙头企业为主建成的企业工业园区;由政府主导规划建设工业园区,如巩义回郭镇民营科技园、郑州纺织产业园、管城区金岱工业园等;以新密超化耐材工业集聚区、巩义耐材工业集聚区为代表的自发形成的特色工业集聚区。由工业园区(集聚区)所创造的工业增加值、销售收入已占到全市工业经济的60%以上。

事实证明,郑州产业园区(集聚区)已凸现集群效应。统计数字显示,目前,全市进入重点园区企业近7000家,其中规模以上企业近700家。巩义市回郭镇铝工业园年加工铝材能力突破40万吨,成为全国最大的普通铝铝带箔生产基地;新密由曲乡的服装年生产能力达6000多万件,西裤和板裤的产量占全国市场的六分之一;新密、巩义的高温耐火材料和荥阳、上街工业阀门占全国同类产品市场份额的40%以上。

园区经济活力四射

走进正在建设中的管城区金岱工业园区,记者明显感受到,尽管尚处于建设中,该园区已凸现合理布局、优化资源配置、培育特色产业等鲜明特色。有关负责人告诉记者,目前,园区已签约入驻企业40家,开建22家。园区将突出高新技术生产研发、文化产业、中小企业、汽车销售及零部件产销、现代物流五大集群特色,依靠科学规划、合理布局、优化配置为企业搭建广阔的发展平台。



宇通集团综合办公楼

科技自主创新 成果转化提速

本报讯(记者 武建玲 通讯员 郝许峰)在科技自主创新工程指挥部采访时,记者看到这样一组数字:今年1~7月,列入科技自主创新工程的29家企业50个项目中,22家企业32个项目进展基本正常,14家企业16个项目完成全部投资。29家企业累计完成投资26.5亿元,占三年总投资计划36.6亿元的72.4%。

上述成绩的取得与另外一个数字关系密切:58个科技自主创新工程实施一年半以来,工程指挥部共为企业解决了58个具体问题,促进工程顺利推进。

解决具体问题只是工程指挥部服务企业的一个方面,去年以来,我市还通过建立健全创新体系,狠抓科技平台建设,大力实施专利资助,积极促进成果转化等措施,推动工程良好运行。

深入开展调研,提供贴心服务。工程实施以来,指挥部先后组织了3次大规模的调研,形成了有关我市高新技术产业、超硬材料产业发展等方面的5篇调研报告,为市委、市政府科学决策提供了依据。

建设三大中心,健全创新体系。目前,我市已经建立了以市场为导向、产学研相结合的成果转化体系,网络化、专业化的中介服务体系,优化科技资源配置的政府宏观调控和政策保障体系等三大体系,成立了科技成果转化服务中心、科技企业孵化培训中心和科技信息中心等三大中心,进一步健全和完善了创新体系建设。

狠抓平台建设,支撑科技发展。我市积极帮助企业建立综合性技术平台——研发中心,并给予项目和经费上的支持。目前,已经建立起20多个国家、省、市级工程技术研究中心和重点实验室。

实施专利资助,保护知识产权。从去年开始,共设立专利资助专项资金350万元,目前,已经资助专利项目5000余项,工程所列29家企业已消灭了零专利企业。去年以来,29家企业共申请专利200项,自主创新能力大幅提升。

政府牵线搭桥,促成成果转化。去年以来,由科技部门牵头,我市先后与解放军信息工程大学、武汉理工大学、郑州大学、西安交大建立了科技战略合作关系。去年共安排1200万元专项资金,实施了39家产学研结合成果转化项目。

借外力紫百“化蛹成蝶”

——从“紫百重生”看跨越式发展

核心提示

今年是郑州市实施跨越式发展三年行动计划第二年,国有商业改制也进入最后攻坚阶段。9月6日,伴随郑州商业的“功勋名店”——紫荆山百货大楼正式更名为新加坡时计宝(郑州)紫荆山百货,走过24载风雨路的“紫百”通过外资注入实施资产重组,彻底“脱胎换骨”,这座“功勋名店”就此踏上全新征程。在郑州商业历史中,紫百曾是一面辉煌的旗帜,从某种程度上来说,它的兴衰史是郑州国有商业企业发展史的缩影。在零售业投资呈现多元化、国有资本退出已成大势所趋之时,紫百在我市首次通过引入外资实施改制,开创了全市国有商业企业改制先河。从辉煌到沉寂到奋起再到重生,在跨越式发展之路上,紫百用创新、坚韧闯出了一片新天地,而“化蛹成蝶”后的新紫百也正阔步“走进新时代”。

上来说,它的兴衰史是郑州国有商业企业发展史的缩影。在零售业投资呈现多元化、国有资本退出已成大势所趋之时,紫百在我市首次通过引入外资实施改制,开创了全市国有商业企业改制先河。从辉煌到沉寂到奋起再到重生,在跨越式发展之路上,紫百用创新、坚韧闯出了一片新天地,而“化蛹成蝶”后的新紫百也正阔步“走进新时代”。

10年改制终成“正果”

9月6日,伴随着新加坡时计宝(郑州)紫荆山百货盛大开幕新闻发布会在中州皇冠假日酒店隆重召开,历经24载商界风雨的“功勋名店”——郑州市紫荆山百货大楼从此成为历史,其历经10年之久的改制也终成“正果”。省市有关领导、十几家主流媒体记者和新加坡时计宝投资有限公司的代表及新加坡时计宝(郑州)紫荆山百货新任高层共同见证了这一历史时刻。

对于此次紫百的浴火重生,与其风雨与共多年的领导层感触颇多。新任新加坡时计宝(郑州)紫荆山百货董事长张根湘说,此次改制最大程度照顾了职工利益,新公司实现了平稳过渡,经营上没受影响,由于重组方资本实力雄厚,将为企业未来的发展提供坚实支撑。据了解,新加坡时计宝公司对于紫百项目的总投资金额预计将达2亿美元,其中9000多万元主要用于偿还职工内债,用于职工经济补偿金、破产期间职工的统筹、生活费;原企业1300多人医疗保险及离退休职工、内退职工等相关费用,由新公司接续管理和承担,仅此新公司还需在若干时期内支付近5000万元。同时,“时计宝”公司还将继续投入资金对企业硬件进行改造,市民可以期待的是,不久的将来,在郑州商界屹立多年的紫荆山百货大楼从外至里将焕然一新。



本报记者 丁友明 摄

自救之路奠基今日成功

在外界纷纷赞叹紫百成功改制的幸运时,紫百人心里最清楚,正是紫百上下坚持十年的“奋力自救”,奠定了今日成功的基础,紫百人用不懈的心血和汗水铺就了今日的重生之路。

在紫百与命运搏斗的历程中,留下了诸多在行业内颇具影响力的创新之举。1998年7月,张根湘临危受命,开始执掌紫百“帅印”,当时紫百商场已面临着银行逼债、厂家撤柜、职工连续几个月的最低生活费都发不下来的困难局面,在新领导班子的带领下,紫百奋力自救的艰辛历程自此开始。

新班子先从经营管理体制上入手,实行两权分离。他们把原来小而全的25个商品部重组为10个公司,并将其所有权与经营权分离,实行资产有偿经营责任制,各公司自主经营、自治管理、独立核算、自负盈亏,债务则由大楼统一承担,对外统一协调、统一形象和统一策划。短短两年间,紫百就从“死马”变成了“活马”。这种模式后来被省内知名经济学家定义为“蜕变式改革”。2003年8月,该模式被我市确立为“紫荆山模式”,在国有商业企业改革加快的大背景下,在全市予以推广。

在完成了两权分离、盘活企业之后,

紫百又开始酝酿“虚拟扩张”,通过主动出击,取得国内外知名品牌的总代理权,利用省内其它知名商场、专卖店进行自有品牌经营。几年间,紫百先后成功开发、引进了万宝路、周大福、长胜、多美、亚曼达、万星威、杰瑟魁尔、美国圣大保罗、沙驰等数十个国际著名品牌。随着众多品牌陆续进驻郑州多家知名商场和省内二三级城市,紫百的“虚拟销售网络”也广泛建立起来。通过引进品牌、经营品牌,不但让紫百实现虚拟扩张,提升了经营水准,还使其增强了抗风险能力,进一步拓展了绩效增长空间。

“奋力自救”让紫百在逆境行舟中始终向前,经营状况也稳步好转,劳力士、帝舵、万宝路、周大福、周生生、谢瑞麟等一批国际、国内知名品牌陆续在紫百亮相,商场自身的品位和影响力逐步攀升,这些利好因素直接促使紫百的改制工作向着更有利方向发展。

早在1996年在低谷徘徊时,紫百就曾主动找人谈合作却进展缓慢。而焕发出新活力的紫百则引来众多投资者主动关注的目光,近年来,包括大商在内的数十家知名企业曾主动与紫百接触、洽谈。因新加坡时计宝旗下的天王表、拜戈表在紫百设有专柜,双方早有合作基础。通过多

轮坦诚谈判,最终,在今年4月举行的中博会上,重组方——新加坡时计宝投资有限公司正式与紫百签约。

新紫百意气风发乘扬帆

站在全新起点的新紫百充满雄心壮志。新加坡时计宝(郑州)紫荆山百货总经理巩玉梅说,重组后的紫百获得了新动力,也迎来事业发展的更高起点,在全市实现跨越式发展的大背景下,新企业将乘东风顺势而为,跨越新高度,实现新辉煌。

新加坡时计宝投资有限公司的代表告诉记者,此次重组紫百,是上市公司新加坡“时计宝”首次涉足零售业、进军精品百货。而新紫百也担负着其零售“旗舰店”的重任。

巩玉梅告诉记者,重组后的紫百已确立今后三年战略规划:今年下半年,新紫百将集中精力转型,确立组织架构,明确各种工作制度、流程及人员的调配,向社会公开征集店标、店徽等企业文化再造工作都要在今年完成。年底,该公司将真正成为具有现代管理理念的现代商业企业。新紫百明年的中心工作是提升形象,对外大幅度改造商场外立面,改善内部硬件设施;同时加大品牌引进,完成商场的品牌定位,这一年,新紫百要基本融入精品百货行列。2009年,经过两年积累,新紫百将集中发力,不仅要在省会精品百货领域占据一席之地,而且要在区域内谋求更大发展。

获得新鲜血液的新紫百已乘风起航,在跨越式发展路上,又将迎来新的超越。正如巩玉梅所预期,在雄厚资金背景的强大支撑下,新公司的现代管理理念、成熟的运营经验与紫百特别坚韧、特别能战斗的传统精神相碰撞,必将爆发出巨大的能量!新紫百的明天一定会更好!



紫百大事记

- ◆ 1983年4月1日,紫荆山百货大楼建成开业,成为当时省内规模最大、设备最佳、销售额最高的综合性商场。
- ◆ 1995年7月8日,新楼复业,盛况空前。
- ◆ 1998年7月,总经理张根湘临危受命,带领紫百奋勇突围。
- ◆ 1999年7月,紫百共产党员率先在郑州商界实施党员挂牌上岗制度,实施全方位改革创新,推行“名品、新品、精品”战略,构筑“购物放心工程”,取得显著成绩。
- ◆ 2000年6月,时任副省长陈全国对紫百的改革经验给予肯定,并批示“紫百经验值得推广”。
- ◆ 2002年12月,总经理张根湘当选河南省第十届人大代表。
- ◆ 2003年4月,全国劳模“茶博士”郭艾生铜像落成。
- ◆ 2003年8月,郑州市商业改革与发展会议正式确立紫百改革创新为“紫荆山模式”。
- ◆ 2004年10月,紫荆山百货大楼改装换颜,紫荆山购物广场盛大开幕。
- ◆ 2005年8月,紫荆山百货大楼荣列中国服务业500强。
- ◆ 2005年12月8日,2005中部企业领袖年会上,张根湘荣获河南经济最具影响力人物。
- ◆ 2006年2月,紫荆山百货大楼更名为紫荆山百货。
- ◆ 2007年4月27日,紫荆山百货与新加坡时计宝投资有限公司正式签定合作协议。
- ◆ 2007年7月,新加坡时计宝投资有限公司亿元外资注入紫荆山百货。
- ◆ 2007年9月6日,紫荆山百货正式更名为新加坡时计宝(郑州)紫荆山百货。

跨越式发展中期报告

责编 史越三 编辑 王金霞 电话 67655285 E-mail: gjyw@znews.com

跨越的步伐