

丰田维修专家 服务热线
68989120
广汽丰田富达航海路店 地址: 航海中路179号(富达汽车广场)

TOYOTA 富达丰田
VIOS 威驰 9月1日-30日 威驰欢乐购
订购威驰即可获赠汽车保养卡
抢购热线: 0371-68963588 / 68963599

车市资讯

起亚狮跑试车西岭雪山

9月19日~9月20日,东风悦达起亚在成都为其即将上市的新车型——狮跑举行了主题为“超越自我 开拓新境界”的全国媒体试车会。狮跑是起亚旗下的著名SUV车型,定位于“都市拓界车”。此次大型试驾,是国产狮跑的第一次公开亮相。

紧接着全国媒体试车会之后,是充满冒险与开拓精神的“拓界之旅”。拓界之旅自9月21日从成都出发,至10月25日抵达深圳,行程上万公里,沿途历经四川等8个省份及高原之上的西藏自治区,跑遍了雪域群山、大江南北。有幸参加这场拓界之旅的40位消费者,是通过网络招募的形式由网民投票从全国范围内推选而出的,他们以丰富的自驾经验和无畏的拓界精神,得到公众的认可。

高超

索兰托领跑 SUV 市场

随着国内消费者消费的成熟, C-NCAP 碰撞试验在社会引起的广泛影响,汽车消费的价格、外观等因素已经不再是消费者唯一的关注点,是否安全正在成为消费者选车的重要标准。起亚索兰托凭借着优异的主动、被动安全配置和良好的焊接技术与车身设计,在进入国内市场的那一刻就受到了关注,其安全性口碑更是家喻户晓,在 SUV 领域树立了安全新典范。索兰托能够成为 SUV 市场中安全新典范在于,起亚一直致力于汽车安全性的研究,在焊接技术等方面一直居于领先水平。

金程

东风本田举办高尔夫邀请赛

9月22日,中原首届东风本田·思域07'汽车文化节高尔夫友谊邀请赛在郑州思念·果岭高尔夫球场拉开了帷幕,来自东风本田华中区域河南片区5家特约店的客户约200余人参加了活动。

自9月8日中原首届东风本田·思域07'汽车文化节开幕以来,备受思域客户和广大消费者关注,东风本田首次将驾驶课堂与试乘试驾结合在一起,先讲、先学、再观摩,收到良好效果,也深受广大汽车爱好者喜爱。高尔夫友谊赛是东风本田·思域07'汽车文化节中的一重头戏,东风本田开展多样的客户联谊活动,把驾驶安全、养车结合在一起,满足了不同层次的需求。东风本田华中区域河南片区联谊会首届会长陈超先生亲临活动现场并致词祝贺,来自郑州、洛阳、焦作5家特约店的领导与所有参加活动人员一起举行了别开生面的联谊活动,最后5家特约店的领导为中原首届高尔夫友谊邀请赛的获奖选手颁发了奖品。

魏娟

上海通用别克公园完美落幕

9月21日~23日,在国际会展中心举行的“2007别克汽车公园”圆满落幕,本次“别克汽车公园”给观众带来了和谐自然的汽车文化。河南新纪元汽车、河南旭龙汽车、河南众通汽车一起全程参加了本次活动。

别克在现场搭建的这座“科技、自然的完美和谐”的城市花园,分为相互独立而又和谐统一的“自然休闲区”与“科技商务区”。以独具个性的展示方式将“动静不凡,见车见志”的LaCROSSE君越,豪华大气的别克陆上公务车——GL8陆尊,“全情全力,志在进取”的凯越全系列车型进行了立体化全方位的展示,吸引了现场众多观众竞相参观、细细品味。别克最新旗舰车型“林荫大道”的火爆亮相,更是造成了巨大的轰动。这部承载万千荣耀,穿越时光洗练缓缓驶来的世纪经典,以其高贵血统彰显着无上尊崇。方欣

路虎3新英训练营助新手一臂之力

记者了解到,为了帮助路虎3新车主顺利度过磨合期,奇瑞汽车郑州之星本月特开展“能驱能省·快意驰骋——路虎3新英训练营”活动。凡路虎3新用户交车时,便自动成为俱乐部成员,届时可免费参与新英训练营开展的一系列活动和服务项目。

此次之星推出的训练营活动,不仅向新车主提供驾驶技巧、节油窍门、车辆改装、深度保养等多重服务;还以训练营为枢纽,结合自驾游、爱心环保之旅(可携亲朋前来)等活动一起开展,为车主提供更为广阔的生活视野和社交网络。

孙慧阁

三大消费新热点

搅动“金九银十”车市

本报记者 李莉

“换车族”首选置换业务

“你能不能告诉我二手车置换具体是怎么进行的?”9月21日,市民程先生打来电话向记者咨询二手车置换的详细信息。程先生三年前购买了一辆捷达,虽然目前车开着没什么毛病,但最近在股市“小赚一笔”的他准备在“十一”黄金周期间把捷达“升级”为速腾,一汽-大众汽车4S店推出的“二手车置换”业务让他颇为心动。

据长安福特经销商河南天道二手车置换部经理范亚明介绍,今年以来,一些2002年、2003年期间买车的私家车主开始考虑换车,这为品牌置换业务提供了前所未有的发展机遇。记者了解到,截至目前,在中原汽车4S店,包括上海通用、上海大众、一汽-大众、长安福特、一汽丰田、广州本田、东风日产、北京现代等在内的主流品牌厂商已经全面启动了二手车品牌置换业务。

一汽-大众经销商河南合众汇金市场总监侯娅霞告诉记者,目前,相当一部分到公司购买速腾、迈腾的车主属于“换车消费”,“捷达换速腾,速腾换迈腾,这种现象很普遍,二手车置换业务给他们换车带来了极大的便利,一汽-大众日趋完善的产品线也给消费者换车提供了方便。”一汽丰田河南富达丰田4S店市场部经理李佳则表示,置换业务一方面带动了新车的销量,另一方面还可以培育客户的品牌忠诚度。

经典老车型“低开高走”

东风标致4S店河南裕华致锐市场部经理程磊告诉记者,自8月启动调低价格的清库计划以来,老款标致307销量增长

很快,尽管9月22日新307已经上市,但“关注老307的消费者仍然很多,目前老款307的清库抢购活动仍在继续,但公司库存不多,部分车型已经开始断货”。

在一汽丰田4S店河南豫中丰田,记者看到,锐志与卡罗拉的销售情况同样火热。销售人员告诉记者,改款锐志将在10月底上市,其主要改动将集中在外观上,目前,4S店对现在销售的锐志车型做出了降价优惠,最高优惠金额达万元以上。“一汽丰田一贯善于打价值战而非价格战,优惠之后我接待了不少关注锐志的消费者,一些更注重实用性的消费者选择在这个时候出手。”

业内人士告诉记者,为了尽快实现新老车型的交替,厂家或者经销商对目前在售的老车型都会有较大幅度的优惠,在车型新老交替时购买已经成为行家最为推崇的一种方式。

分期付款“贷”动车市

今年,贷款买车越来越热,运用金融手段进行营销也成为“金九银十”车市新热点;9月之前,上海通用抢先推出国内首个零利率的车贷服务,购买君越及凯越系列车型的消费者将得到“免息贷款”;9月21日,河南新凯迪也推出了“首付26万,三年免息”购买凯迪拉克SRX的贷款服务。河南新纪元市场部经理方欣表示:“这不仅让消费者享受到分期付款的轻松,又免除了高额利息的负担,赢得了不少投资理财观念较强的消费者的欢迎。”

上海通用之外,上海大众、一汽-大众

的“弹性信贷”金融贷款业务也在火热展开,另外,一汽丰田、长安福特、广州本田、东风日产等经销商也联合银行或者品牌金融公司推出不同类型的分期付款业务,刺激“金九银十”的汽车销售。一汽-大众经销商河南裕华奥捷销售负责人告诉记者,目前采用车贷业务购车的消费者占到25%~30%。

在目前基金、股票投资市场火爆升温的大环境下,各大汽车金融公司推出的“车贷”业务让消费者在“买车与投资”两难之中有了新的选择。如果你想尽早享受有车生活的轻松与惬意,但资金又在投资市场等待升值,那么,分期付款应该是不错的消费选择。

链接:

一汽-大众

超低利率抢占郑州车贷市场

记者从河南裕华奥捷获悉:近日,一汽-大众联手一汽财务推出了“3低2高”汽车贷款轻松购活动,以低利率、低首付、低月供的贷款方式,让消费者即刻拥有一汽-大众高环保、高性能轿车,3.99%的超低利率更是厂家关爱消费者的真实体现。

此次活动是一汽-大众与一汽财务有限公司强强联手为消费者量身打造的“心随‘率’动、车贷轻松GO”活动。本次活动由厂家贴息,金融机构让利,两大巨头重拳出击,联手为消费者提供了以低利率、低首付、低月供的贷款方式,具备贷款手续便捷、无手续费、提前还款无违约金等特点。

河南新裕隆 第一5S店 第一服务 河南省政府定点采购单位/东风悦达起亚河南首家A级5S店

5年来,谢谢你们,成就我们!

东风悦达起亚RIO锐欧、赛拉图真情回馈消费者
降价行动8月1日火热引爆!

赛拉图劲爆价8.78万元起



RIO锐欧全线降幅8000元(1.4GL/6.98万)



5年来,东风悦达起亚以可靠品质赢得消费者的信赖,随着二工厂的落成,东风悦达起亚实现产能提升,将以更丰富车型及优质产品满足消费者的需求,5周年庆典之际,东风悦达起亚真情献礼,真诚回馈消费者,8月1日起限时车型RIO锐欧、赛拉图携手降价,邀您体验超值惊喜。



东风悦达起亚河南新裕隆5S店

郑州花园北路与开元路交叉口 销售电话: 0371-65590188 65590166
郑州北环展示厅: 0371-63792881

濮阳中大奥捷: 0393-8942885 濮阳中原路中段
平顶山金银龙: 0375-4859992 平顶山高阳路中段
巩义亚飞: 0371-64126786 巩义杜甫路东100米
三门峡亿利: 0398-2897088 三门峡开发区机动车市场
www.hnyulong.com.cn



夜色藏不住本色

POLO 劲情
>>>> 品味心风尚

只要我在,哪里都可以是舞台!16V-HLD智能逻辑控制驱动系统,为POLO劲情带来划开夜色的瞬间加速度,黑夜中听风疾尘,速度不仅仅是表盘里的数字;结合E-Gas电子油门控制,精准控制油耗的同时,提升力量的响应,夜色当前,也遮掩不住我出色的身影!

上海大众汽车 SHANGHAI VOLKSWAGEN

金秋买POLO,
赢液晶电视大礼

自即日起至2007年9月30日,凡在我公司购买POLO劲情劲取的顾客,可参加抽奖活动,有机会赢取价值3000元的液晶电视,抽奖由公证单位主持。凡10月10日前购买POLO劲情劲取的顾客均赠送价值300元精美礼包一个。

上海大众汽车郑州销售服务有限公司

上海大众特许经销商 上海大众特约维修站

省直、市直公务用车协议供货、维修服务定点单位

地址: 郑上路与西环路交叉口立交桥下西北角

电话: 67661111 67657110

解释权归本公司