

国庆长假我带着不到5个月的女儿去自驾游旅行，目的地是西安，途经河南。

我是第一次踏入河南的土地，我们按计划住在了洛阳。

这之前对河南最多的了解都来自于身边的河南朋友以及那些广泛流传的段子。河南的朋友常常和我诉苦：“一些人经常拿我们河南老乡开涮，你瞅瞅那些段子，真是可笑又可气，其实俺们河南人最实在了！”

说过哈哈一笑，关于河南的段子到今天也还在流传，在全国范围内流传。

这次我终于来到了洛阳，见到了那么多传说中的河南人，说实话，我是做好了心理准备的，时刻准备“挨宰”，时刻准备碰到“卖拐”的，可一天下来，河南人就那么简单的征服了我，就那么简单的扭转了我对这个城市这里的人的印象。

先讲一个出租车司机，我从酒店出来，自己很累懒得动车，打车到吃饭的地方，一路上司机热情给我们介绍洛阳的历史，看得出来他很为自己的家乡而骄傲。到地方了，一共7块钱，我只有100元的，他找不开，我和司机说：“您等着，我去破钱！”没想到那个司机特诚恳地说：“您带这么小个孩子，别跑来跑去，没零钱就算了，送一趟首都来的客人是

俺的荣幸！”

后来，我要了他电话，吃晚饭让他来接我，把钱付给了他，我心里挺感动的，虽然这只是一件特别小的事。

再讲一个导游，在洛阳我们去了著名的龙门石窟。我们的导游是在门口随便找的，好运的是，这个导游又一次给了我感动。我们一行6人，有我77岁的公公婆婆，有不到5个月的小婴儿，大家行动都很慢，导游特别悉心照顾每个人，不断地帮我们搀扶老人，拍照照相，跑前跑后，我知道很多活不是她分内的事，而且她完成了我们的工作还可以再去接新的客人，可是她看到我们老的老小的小，就主动提出要多给我们介绍一些地方，她悄悄告诉我，老人这么大年龄了，来一趟不容易，再来的机会也很少，她愿意多给我们讲解。她还说，以前她一直答应陪奶奶旅游，可是后来奶奶去世了，也没机会了，所以她看到老人来就会格外认真，生怕留下遗憾。

我心里一暖，又是感动。

让我感动的还有不少普通人，我们一路走一路问道，好多热心人给我们指路，还有人绕路带着我们走，萍水相逢，让我心头很热。

原来河南人其实很实在的。

河南人其实很实在

王芳



蓝太阳·老牛·新娘 于云涛 尤山

朱子治家格言上说：“一粥一饭，当思来之不易；半丝半缕，恒念物力维艰。”目的就是要让我们懂得感恩和节俭。感恩是一种善良的美德，也是一个做人的基本条件。知足的人都懂得感恩，能对一花一草、一山一水都表示谢意的人，他的人生必定是丰富而富足的。

□商都钟鼓

美国某城市有一位史蒂文斯先生，他突然失业了。他是一个电脑程序员，在软件公司干了8年，他一直以为将在这里做到退休，然后拿着优厚的退休金颐养天年。然而，公司却突然倒闭了。史蒂文斯的3个儿子刚刚降生，重新工作迫在眉睫。然而一个月过去了，他没找到工作，因为除了编程，他一无所长。

终于，他在报上看到一家软件公司要招聘程序员，待遇不错。他揣着资料，满怀希望地赶到公司。应聘的

人数超乎想象，很明显，竞争将会异常激烈。经过简单交谈，公司通知他一个星期后参加笔试。凭着过硬的专业知识，笔试中，他轻松过关，两天后面试。对他自己8年的工作经验无比自信，坚信面试不会有太大的麻烦。然而，考官的问题是关于软件业

笔写道：“贵公司花费人力、物力，为我提供了笔试、面试的机会。虽然落聘，但通过应聘使我大长见识，得益匪浅。感谢你们为之付出的劳动，谢谢！”这是一封与众不同的信，落聘的人没有不满，毫无怨言，竟然还给公司写来感谢信，真是闻所未闻。

次应聘的公司寄来的。原来，公司出现空缺，他们想到了品德高尚的史蒂文斯。这家公司就是美国微软公司，现在闻名世界。十几年后，史蒂文斯先生凭着出色的业绩一直做到了副总裁。

虽然人人都知道感恩是一种美德，然而在一个日益商品化和市场化的社会中，在一个金钱变得日益无所不能的环境内，我们似乎正在忘记感恩。如果以感恩的心态面对一切，即使遭遇失败，人生也会变得异常精彩。感恩是富裕的人生，她是一种深刻的感受，能够增强个人的魅力，开启神奇的力量之门，发掘出无穷的智能。感恩，是幸福的起点，也是奋进的源泉。因为感恩，所以珍惜。时时怀着一颗感恩的心，最大的受益人不是别人，是自己。

感恩是一种美德

高宗达

未来的发展方向，这些问题，他竟从未认真思考过，因此，他被告知应聘失败了。

史蒂文斯觉得公司对软件业的理解，令他耳目一新，虽然应聘失败，可他感觉收获不小，有必要给公司写封信，以表示感谢之情。于是立即提

这封信被层层上递，最后送到总裁的办公室。总裁看了信后，一言不发，把它锁进了抽屉。

3个月后，新年来临，史蒂文斯先生收到一张精美的新年贺卡，上面写道：尊敬的史蒂文斯先生，如果您愿意，请和我们共度新年。贺卡是上



张健莹

是画中猎人不可战胜的气魄预示的。停留在画面上的是最精彩的瞬间，箭在弦上，人在马上，虎在眼前，人虎相当。

难道老虎真比马还大？显然是夸张了，不过，不如此哪能凸显人的英武？只有虎威风了人英武了，才是人虎斗，才好看，才有意思。

画面上有乳钉纹充斥其间，加剧了人虎斗的气氛，也符合汉画一贯的追求，满满当当铺天盖地不留空白，满就是丰富，就是充实，就有活力。



坝上秋湖 无忌 摄影

汉画像砖中有很多狩猎的场面，可见那时候即使在中原腹地，狩猎在汉人生活中多重要，那时的动物何其多呀。

你看这幅狩猎：马头微低，马口大张，咴咴咴咴喘着粗气，四蹄腾空，向前奔驰，势不可挡。老虎虎视眈眈，虎口张开，呜呜呜呜声震天，尾巴高扬，似在示威。老虎威风，猎人矫健，这是多么威武雄壮惊心动魄的时刻啊。

还没有结尾呢，老虎吃了人？猎人把老虎猎获了？

我宁肯相信是猎人胜了，这



石榴素有“九州名果”之誉，历来深得人们青睐，成为中秋时节的佳品。读元人马祖常《真中丞折枝石榴》诗：“乘槎使者海西来，移得珊瑚汉苑栽。只待绿荫芳树合，蕊珠如火一时开。”其不仅描绘了石榴花开的俏丽，也道出了石榴的渊源。

原来石榴原产地不在中国，是西域的安石国（今中亚乌兹别克和伊朗一带），当时叫安石榴。相传公元前119年张骞出使西域，其住的国宾馆前有一棵树，繁花怒放色艳如火，张骞非常喜爱，有空就来欣赏石榴花。正巧遇到旱灾，枝叶日见枯萎，张骞每天亲自挑水浇灌，使枝叶重见葱翠……张返国前夜，忽有一红衣女子闯入房内，说：“阁下明天就要回国，奴愿随您同去中原。”张骞大怒，将她撵了出去。

旧时，位居郑州大同

路、福寿街、德化街、钱塘里、敦睦里热闹街道上，有的商店为了推销商品，便用种种花招来吸引顾客，其中最有效的方法便是搞商品折扣大甩卖和随卖、随送，几乎每家商店一年都要举行两三次这样的活动，每次时间约在7天至10天，商品通常要比往日便宜些。中下层市民都乐意在这段时间购进一些中意的商品。然而，旧时郑州也不乏滑头商店，他们借着廉价、降价打折、送礼品的幌子，在价格上做手脚。柜台的商品，虽按标价折扣，但实际上这些商品的标价早已做了手脚。比原来的价格还高出几成，折扣后仍与原价一样。顾客耳听廉价，若不来个“货比三家”

石榴里的诗意图说

马承均

翌日，安国王送来金银珠宝道别，张骞婉绝道：“中原什么都有，就是没有石榴树，我想把门前那棵……”国王当即派人刨出那棵石榴树，与众官员一道送张骞启程。张骞一行返国途中被匈奴人拦截，杀出重围后却丢了石榴树。回到长安，汉武帝亲自出城迎接。忽听背后有一女子喊叫：“天朝使臣，叫我赶得好苦！”回头一看，正是那夜所见神秘女子，张骞道：“汝何人？何以千里跟踪？”女子哭道：“奴千里迢迢一路追来，

为报昔日浇灌活命之恩！”说罢扑通跪下，变成一棵石榴树，绿叶茂密花红似火。众人无不惊奇，张骞禀报了其在安国的经历之事。汉武帝闻之大喜，令人将其移植御花园。从此，中原就有了石榴树。

唐代妇女爱穿裙子，仕女尤爱用

石榴花汁将裙染红，“石榴裙”一词

即由此得名。白居易《琵琶行》云

“钿头银篦击节碎，血色罗裙翻酒污”，常建诗中“石榴裙裾掩蝶飞，

见人不语梁蛾眉”，即指石榴裙。相

传武则天“发迹”前曾写诗“看朱成碧思纷纷，憔悴支离为忆君；不信比来常下泪，开箱验取石榴裙”，这忠贞的爱情宣言感动了唐高宗李治，也成就了一代女皇的美梦。

众人皆知杨贵妃爱食荔枝，所谓“一骑红尘妃子笑，无人知是荔枝来”。其实杨贵妃还爱吃石榴。唐明皇投其所好，在华清池一带广种石榴。杨玉环爱吃石榴，也爱穿绣满石榴花的彩裙。一天，唐明皇宴请群臣，邀杨贵妃献舞助兴。贵妃说大臣们平日对她不施礼不恭敬，不愿为他们献舞。唐明皇当即下令文武百官见到贵妃一律施礼，否则以欺君之罪论。从此众臣见杨玉环只好下跪施礼，私下便以“拜倒在石榴裙下”自嘲。这个说法流传至今，不过意思全变了。

予，一年到头生意兴隆。当然老郑州人由于看透了他们靠投机取巧做生意，进门问津的毕竟比外地人少得多。

还有商店，将压底儿的劣质商品，以歇业大拍卖为号召，谓：既然歇业，货价必廉，多去光顾。谁知店主一面推销这类商品，一面又进新货，永远也卖不完。等到陈年老货真的卖完了，商店竟然可以在一夜之间从“歇业大拍卖”、“转到廉价供应”，成为新开店。利用这些骗局发横财的却大有人在。



尹建英

旧时生意场上的骗局

王瑞明

的话，准会上当。

至于随卖随送礼品玩的手法就更多了，有按购货多少另设赠品的，有抽签摸彩、开标兑奖的彩票等。其实头彩、二彩、三彩是虚设的，永远也不会有中。另一种便是在千万只号数中放一、二个头彩，中彩的机会犹如大海捞针。赠品的费用，总是先加入商品的原价中，仍是“羊毛出在羊身上”。尽管如此，这段时间里，生意要超过往日。由于郑州过往旅客特别多，有的商店索性一年到头悬挂着大减价的广告旗

一样发烧。她有些腼腆地低下头，下意识用脚后跟踢地，说：“毕业去向定了吗？”那时还没有人找我谈秘密行动的事，我坦然道：“初步方案是争取在广州或深圳就业，接受新思维新理念熏陶，你呢？”

“妈妈，我要出国执行任务，可能要很长时间才能回来。”

“啊，以前怎么没听说过，到哪个国家，有没有危险，大概多长时间……”

爸爸抢过电话：“出国后能和家里保持联系吗？”

“恐怕不能，这是一项保密行动。”

电话里出现短暂的沉默。爸爸是老公安，自然明白“保密行动”四个字包含的分量。过了半晌才说：“记住，任何情况下都要沉着冷静，顺境下不能急于求成，逆境下不能灰心丧气，爸爸妈妈想你平安回来。”

唉，不知何日重回亲切温馨的家乡，听爸爸爽朗的笑声，听妈妈弹钢琴，还有大院里许许多多熟悉的面孔，包括儿时玩伴周佳。

“骗人，你这会儿和我说话脸红了没有？”

“你不一样，以前我们玩得多开心，还钻到李大爷柴火堆背后过家家，我当爸爸当妈，你还偷偷用你妈的手帕盖在脸上扮新娘……”

“谁扮新娘了，明明是你用装糖果的纸盒顶在头上做新娘郎……”

正谈得高兴，她母亲边出来边叫道：“佳佳，佳佳，外面冷……”一见是又转过身去，“你们聊，你们聊，嘻嘻。”

我隐约知道，她的父母与我家在很早以前开玩笑似的定下娃娃亲，这也是当时被嘲笑是妻子的依据。不过这一说反让我们不好意思起来，周佳低低说声“拜拜”便匆匆进屋……

13

天色由明转暗，由暗转黑，草丛里响起了各种不知名虫的叫声。

我很有耐心地继续等待，直到时针指向12点附近。是时候了，零点前后正是人睡眠最深最疲劳的时段，这时候厂区内外无论哪道警戒线都难免产生松懈和麻痹。走了十多里，远远看到绵亘数里的高墙，面向公路的大门上有一排霓虹灯组成的大字：金致制药厂。

四下环视一遍，疾速无比地跑到墙根下借助飞虎爪轻轻跳进去，眼前是四排高大宽敞的仓库，每一排的值班室都亮着灯，仓库四周的监控闪个不停，一丝不苟盯着每个角落。仓库两侧都是两层楼房，上面宿舍下面车库，每一间都上了锁。再向右七八排都是厂房，有的灯火通明机器隆隆，有的黑灯瞎火悄无声息，身穿消毒大褂戴着口罩的工人们来来去去非常忙碌。

11

连载

公司租用的是公寓楼，两个套间，一个给工作人员做办公室，另一个套间是孟丽丽的办公室。套间内有一大两小的三个房间，带有一个卫生间和一个衣帽间。孟丽丽单身，平时大多数晚上都住在公司内，有一个小房间就成了她的卧室，另一个小房间是仓库。现在孟丽丽把仓库腾出来给袁方做了办公室，说这样工作方便。听起来似乎没什么不对的，总经理助理大都是这个位置，有什么事情总经理喊一嗓子就听见了。但袁方心里有些顾虑。套间的的大门关上，就是两个人的世界，一男一女很容易让别人产生联想。袁方想去另外一套屋子办公，又不便说出来，他要是说了，就显得自己心里很阴暗。

这一整天几乎没什么事情，袁方坐在办公室也就接了两个电话，然后把孟丽丽交给他的资料翻阅了一遍，有市场调查，还有公司比较机密的客户分布表。剩下的时间，他就坐在那里想一些杂乱的问题，感觉自己仍在梦中。套房内的厕所就在他办公室对面，孟丽丽厕所似乎特别勤，而且并不关门，让那些异样的声音不加节制地传出来。袁方起身把办公室的门关上，但后来想了想觉得不妥，关上门什么意思？在办公室还是在睡觉？他就又站起身来把门打开，半掩着。

快下班的时候，孟丽丽关上了套房的大门，进入卫生间冲澡。袁方看了看表，收拾好自己的物品，朝卫生间喊了一声，说，孟老板，没事我先走了。孟丽丽把厕所门打开一道缝隙，探出湿漉漉的头说，你别走，晚上还有事。

袁方愣在那里，张了张嘴没说出来。孟丽丽看出了他的犹豫，就笑了，说袁方，你要是设计好电脑程序一样，只要进入程序，一切就不可逆转了。

她的第一步程序，是跟袁方签订合同。合同规定，公司每月只给袁方一千元的生活费。双方合同期为六年，在合同期内，袁方不得以各种理由离开公司。六年期满后，合同自动解除，袁方所欠公司的30万人民币一笔勾销。

袁方觉得合同有些不太合理的地方，就问孟丽丽，如果合同期内，我还清了30万欠款，也不能离开公司？

孟丽丽没有直接回答，却反问说，你从哪里挣这么多钱？是不是身在曹营心在汉，在别的地方也兼职呀？

袁方说，没有，我没什么大的能耐。

9

地址：郑州市陇海西路80号 邮编：450006

电话：社办公室 67655999 67655545 广告 67655632 67655217 发行 67655561 67655600

广告经营许可证：郑工商广字001号 印刷厂 67655623 零售 1.00 元