汽车活动

新东风标致307举行新车交付仪式

10月28日，由东风标致汽车贸易有限公司主办,河南神源汽车、河南裕华玖锐汽车贸易有限公司协办,郑州中视广告承办的“新东风标致307新车交付暨赏车仪式”在思念果岭山水隆重召开。在郑州汽车行业流通协会秘书长吴大胜、东风标致区域总监吴江、中原汽贸集团副总经理张玉红的见证下，河南神源汽车4S店的总经理高顺新和裕华玖锐汽车4S店总经理刘永磊亲自将两部新车的钥匙交付给河南市场新东风标致307的首位用户。

据介绍,新东风标致307车高1.53米,比原来还降低了10厘米,重心更低。CMS技术的全新升级再次提升了产品的智能化和人性化水平,为消费者带来舒适、实用、安全等体验。目标直指当代感性与理性相融合的精英一族,志在成为同级别车中的领袖车型。

程磊 罗珂

一汽-大众举办迈腾安全试驾会

10月27日,一汽-大众举办了迈腾试驾会。试驾前,专家们以迈腾为例全面讲解了车辆的主动安全和被动安全。 据介绍,1.8TSI发动机最大的技术优势是将先进的汽油缸内直喷技术与涡轮增压技术完美结合在一起,而涡轮增压技术最大的特点就是可以用较小的排量输出更大的功率。此外,1.8TSI发动机还配备了按需控制的燃油供给系统,它能够根据需要适时、精确地将燃油直接喷入发动机气缸内并实现燃烧。

此外，与1.8TSI发动机形成完美匹配的6速Tiptronic手/自动一体变速箱,是由大众、保时捷和宝马三大车厂所共同研发的。这款变速箱具有传动比高、换挡冲击小的优点,配合1.8TSI发动机的强劲动力,6速Tiptronic手/自动一体变速箱在换挡加速过程中敏捷顺畅,驾驶者很难感觉到齿轮间碰撞所带来的顿挫感,加速中也不会出现丝毫的迟滞和动力损失,有效保证了车辆的平稳运行。

张 磊

全新时尚升级 07款QQ3上市

近日,全新时尚升级 07款QQ3在郑花路郑州亚之星上市,07款奇瑞QQ3通过多达11项的升级改进,将先进的动力设计、数码科技、科技安全融入到产品中,使QQ3向“微轿品质化”迈进一大步;奇瑞在国内汽车市场首次将AMT电子自动挡装备到1.1L排量车型上，QQ311/AMT完善了QQ3的自动挡系列,成为同级别中最经济的自动挡轿车;升级后的QQ3具备了4大数码科技、9项人性科技、12项安全科技,QQ3无疑将成为微轿时尚科技前沿的标杆产品；新增的5款金属漆的多彩颜色及多彩仪表盘面罩的独特设计,配合黑、米、灰三款流行内饰风格，为这款价格不高的小车增添了超值的档次感和时尚感。

齐瑞鹏

“银十”车市有点“冷”
车价年末将小幅下滑

本报记者 李莉 实习生 魏嘉麟

“金九银十”的最后阶段,记者在中原西路及中博汽车广场走访时看到,与9月车市繁忙的景象相比,中原汽车市场已经趋于平淡,不少经销商表示,受9月消费能力集中释放及“十一”黄金周等因素的影响,10月车市相对冷清。目前,各4S店正在积蓄力量,准备投入11月、12月的年底冲关,预计年底车价将“小幅”下滑。

“银十”未出 车市转“冷”

上周，记者在中原西路品牌4S店一条街及中博汽车广场采访时发现,与往年大不相同的是,今年这个时候汽车市场显得有点冷清,既没有商家打出各种大幅的降价标示,也没有太多市民前来看车、购车。

海马汽车经销商河南天时销售负责人告诉记者,8月底降价的海马海福星在9月份取得了不错的销售成绩,进入10月之后销量增长放缓;东风本田华林店、吉利汽车经销商河南万兴销售部负责人也表示，公司10月份销量与9月相比有“明显下滑”。

东风日产中原专营店市场部负责人分析,不少消费者在9月已经购买了新车，因此10月份市场消费能力释放暂缓,而准备在第四季度购车的市民目前还在持观望态度,等待他们认为可能出现的年底大降价。

事实上，对于所谓的“金九银十”,不少经销商表示,现在的“金九银十”效应已经开始淡化,所谓销售高峰也不过“比平时稍微高了一点”。一汽-大众经销商河南裕华奥捷市场部经理李秋平坦言:“9月、10月公司的销量大致与8月份持平,并未出现大幅上升。”她告诉记者,一汽-大众今年采取新的营销策略,从5月份开始每个月都有相应的主题营销活动，连续的促销措施使得公司销售“淡季不淡”,9、10月份的销售高峰也未能出现。“公司日前又全新推出速滕1.6L/2.0L手动挡零利率车贷方案,希望以此拉动销量增长。”

年末价格战以“暗降”为主

面对目前车市的冷清,不少经销商表示“在预料之中”,而对于不少消费者寄予厚望的“年底大降价”,他们则表示,不少存在降价空间的车型大部分已经把价格调整到位,预计今后汽车价格平稳下行趋势仍会延续,但“出现大幅度降价的可能性不大”。

据河南万兴市场部经理李现花介绍,吉利汽车日前把年度销售目标由24万辆降低到19万辆，加之远景、自由舰、优利欧等主力车型在10月10日刚刚进行大幅调价，公司对年底两个月的冲刺已经做好了“热身”准备,年度销售任务有望顺利完成。河南万佳捷泰市场部负责人李经理告诉记者,尽管目前北京现代经销商的销量压力依然不轻,但对于9月初曾大幅降价的伊兰特、雅绅特、索纳塔等车型来说,目前的价格已经接近“底线”,年底再次调价的可能性甚微。

郑州世纪鸿图大客户部麻经理则对一汽丰田系列车型的“保值率”表现出了充分的信心:“一汽丰田一惯不以价格战取胜,加之目前新车型卡罗拉的热销,消费者年底集中购车或许会面临缺货难题。”广州本田北环特约店销售主管王忠伟分析,在国内汽车市场明显供大于求的大背景下,对于部分品牌来说,经销商为了降低库存的压力，将继续降价促销,年底车价下滑的因素将主要来自于经销商的让利或者暗降活动。

车市风标

标杆的力量 奇瑞A5领跑中国家轿

在河南新大陆了解到,现在中级车市场品牌繁多，诸多厂家在降价后,结果却不尽如人意。而奇瑞A5经过去年短暂蛰伏后,对变数丛生的中级车市场应对有方,在众多中级车中渐露锋芒。

奇瑞A5树立了五项价值标杆。价格标杆：奇瑞A5从上市之初便以最实惠的价格亮相;动力标杆:一部车最重要的就是发动机,如果发动机不能让人满意,即便有再高级的配置也绝不能算是一部好车；舒适标杆:奇瑞A5的悬架针对中国的路况进行专业调校,在保证驾乘舒适性的同时提升了操控性;安全标杆:奇瑞A5从主动安全配置到被动安全配置双向努力,最大程度保证车内人员在事故中的安全;科技标杆:奇瑞A5,从设计到配置均采用国际领先技术,甚至配备了应用于航天技术中的CAN-BUS总线系统,整车传感器与数控系统得到完美的匹配。

详情请咨询:0371-65558899。

车市探营

F3白金版热销 后续车型陆续推出

近日，记者从比亚迪经销商河南宇缘了解到,最新统计显示,F3白金版9月销量突破13000台,在10月前后的各地车展上,F3白金版也以披靡之势席卷大江南北。

F3白金版与F3相比,排量更低、功率更大、配置更全,但价格却不升反降,这种“升配降价”的方式使得F3原有性价比优势进一步凸现,处处紧扣“白金”含义:白金配置、白金品质、超值动力、超低油耗、白金性价比。比亚迪方面表示,从电池产业世界第一到IT制造业巨头再到汽车制造业的新锐,比亚迪每一个产业在产业链中的垂直整合能力和纵深一体化实力都得到充分显示。

据悉,在前不久的高交会上,比亚迪展示了最新研发成功的铁电池和双模电动汽车,同时在年末和明年一季度，比亚迪将趁热打铁密集推出F6、F8、F1三款车型,其中F6是中高级商务车,而F8则是中国首款硬顶敞篷跑车。河南宇缘负责人表示,F3白金版的热销使得F6的上市更加从容，凭借预计12万~15万的销售价格和比亚迪F3积累的人气,相信比亚迪F6会对中高级轿车市场发起有力的冲击,树立中高档轿车新的标杆。

魏瑞娟

本周汽车行情

车型	主要配置	价格(万元)
上海通用-别克		
君越	中英文多功能驾驶员信息中心，DLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语言导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘上按键控制、手动换挡、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、6+2喇叭。	20.98-32.98
君威	内置式双层电动天窗（可倾斜、滑动）可倾斜真皮方向盘、前排双安全气囊、ABS四轮防抱死制动系统、OBD车载电脑自动诊断系统、智能胎压监测器。	17.58-19.58
GL8 2.5	内后视镜带倒车雷达、一体式钛银背光仪表盘、第三排座椅独立空调控制、双层电动天窗、高保真CD豪华音响系统附ETR自动搜台功能、八喇叭扬声系统。	21.8-24.3
陆尊	3.0LVVT V6发动机、自动定速巡航、ABS+EBD+TCS、右侧电动滑移门，三屏DVD影音系统、红外线耳机、视/音频输入端子、智能语音导航、horman/kardon世界顶级剧院音响、高级真皮行政座椅。	28.8-37.8
凯越	驾驶员座椅前后8向调节/腰部支撑、前后排电动窗、高级2-DIN立体收音机CD播放系统、双层天窗、真皮座椅、雨伞储存盒、6/4分离可折叠后座椅。	10.78-12.78

BUICK 河南众通商务有限公司
郑州市中原中路155号 电话：（0371）65646699
郑州市北环路陈寨花卉市场对面(江山汽车广场)。 电话：（0371）63790999
郑州市大学南路5号。 电话：（0371）68868791

比亚迪汽车 BYD AUTO 河南华通汽贸

F3R活力型	三菱4G15S发动机、ABS+EBD、高效四轮碟刹、LED自发光仪表、车内开启式油箱盖、时速20公里自动落锁、智能电子防盗系统、VMP智能助力系统、整体时尚钛银内饰、高位刹车灯、休闲足踏、防眩内后视镜、涡旋式超强制冷空调、中文八方向电子指南仪、后风挡玻璃加热除霜、2600mm的轴距、360L的超大后备箱空间。	6.78
F3驾驭型	三菱4G15S发动机、四轮碟刹、德尔福/欧合电子电喷系统、ABS+EBD、折叠式电动调节外后视镜、LED自发光式仪表、电动门窗、电子防盗液压助力转向、遥控锁、增强蜗旋空调、单碟CD、Mp3接入口 高级真皮座椅、桃木内饰中控台	6.68
F3白金版	三菱4G15S发动机、德尔福/欧合电子电喷系统、ABS+EBD、透气性真皮座椅、预紧式安全带、电子防盗系统、倒车雷达、LED高位刹车灯、上下可调式方向盘、助力转向、遥控车门开启装置、单碟CD方向盘音像控制系统， 四轮碟刹、超大容积后行李箱、双层双模式电动天窗，SRS双安全气囊，自动开启前大灯。	6.98

比亚迪F3白金版全国上市，火爆销售中！
比亚迪汽车河南华通销售服务4S店
地址：郑州市北环路与文化路交叉口向西300米路南
销售热线：0371-63501539 63501538 服务热线：0371-65573368

北京现代河南长城4S店
蝉联04、05、06年全国销售冠军、全国最佳4S店

伊兰特	八万九千八.伊兰特开回家!	8.98-12.68(万元)
索纳塔	[illegible]	12.38-16.18(万元)
雅绅特	[illegible]	7.18-10.58(万元)
途胜	[illegible]	16.98-24.18(万元)
NF御翔	[illegible]	16.58-22.38(万元)

超值二手车 •伊兰特1.6自动豪华型-8.5万元 •宝来1.8T款-9.0万元 •索纳塔2.7手自一体豪华型 9.6万元
销售:0371-66539222 售后:66539111 地址:郑汴路中原汽车广场

上海大众河南光明

普桑豪华型	七万九千八豪华普桑开回家	7.98
07款新领驭1.8T手动豪华型	桃木纹内饰 真皮座椅 冷藏储物盒 ABS+EBD+EDS 倒车雷达多功能方向盘 定速巡航 六CD八喇叭 环保型空调/粉尘微粒过滤器 电动调节可加热外后视镜 防夹功能电动车窗	19.98
老款帕萨特1.8T手动型	电动后视镜、防眩目内后视镜、ABS+EBD、中控门锁、单碟CD、真皮座椅	17.78
波罗劲情1.4手动时尚版	ABS+EBD+CBC、MSR、欧洲NCAP碰撞四星级、可溃式转向管柱、带MP3功能的CD播放机、U型前脸、双卡片插槽、四门电动摇窗机、CAN-BUS控制器局域网	8.98
波罗劲取1.4自动雅致版	ABS+EBD+CBC、MSR、自侦测数字式倒车雷达PDC 双开启式观景天窗、195宽胎、铝合金轮毂、遥控中央集控门锁、带MP3功能的CD播放机、绿色隔热玻璃、钛银金属风格饰件、6挡手自一体变速器	11.58
3000手动导入型	钢制轮毂、轮胎195/60R14、浅米色内饰、蓝背光组合仪表、ABS、智能型电子密码防盗系统、动力转向系统、 集控门锁	9.78

河南光明汽车销售服务有限公司 销售热线：0371-68989318 68718033
地址：郑州市大学南路6号(大学路与航海路向南500米)

CAMRY 广汽丰田富达航海路店

200F 精英版	双SRS气囊、后LED组合灯、电动折叠后视镜、ABS+EBD、预紧限力安全带、NIL博念座椅、遥控车门开启装置、双区域独立空调	19.78
200G 豪华版	在200F的基础上增加：电动天窗、氙气大灯、带大灯清洗及水平调节、电动后视镜、前排8向调节真皮座椅与扶手、集成空调出风口、6碟CD机、多功能信息显示系统	21.98
240G 豪华版	在200G的基础上增加：2.4L发动机、手自一体6挡变速箱、定速巡航系统	22.98
240G Navi 豪华导航版	在240G的基础上增加：DVD语音导航系统（带蓝牙免提装置）	24.78
240V Navi 至尊导航版	在240G Navi的基础上增加：VSC车身稳定性控制系统、TRC牵引力控制系统、侧SRS空气囊及窗帘式SRS空气囊、胎压监测系统、智能钥匙一键启动系统、AFS前大灯智能调节系统、无级变速空气调节器、可防止发生差、修车雷达	26.98

郑州富达诚诚汽车销售服务有限公司
销售热线：68822288 服务热线：68822266

TOYOTA 郑州世纪丰田

威驰	8.99-13.2
锐志	21.6-35.48
皇冠	30.2-51.1
普拉多	46.2-55.8
花冠EX	11.48-12.68
卡罗拉	13.28-19.98

销售热线：0371-6569 5000 服务热线：0371-6569 0088
二手车热线：0371-6569 5000-569
地址：郑州市中州大道（原107国道）森林公园北1500米路西

购车参谋

年底购车小技巧

年底是买车的好时机。虽然预计今后两月汽车价格平稳下行趋势仍会延续,但出现大幅度降价的可能性不大。对于消费者,这个时期出手买车不失为最划算的时机。同时,这个时候买车也有一些小技巧,可以帮助你省下一些钱。

1.买车不要急于上牌

现在二手车市场算折旧率是按年算，而非按月,假如现在新车上了牌,一过元旦,那么恭喜你,你就是“两岁”的二手车了,算折旧时,二手车每多一岁,评估价至少低三千。所以,这个时期即使买车,也不要急着上牌,可让经销商延迟交车,放在经销商处做点小改装,或者干脆停在家里一小段时间。过了元旦,才去上牌,将来当二手车卖的时候会更保值。

2.买全险要注意

先说说“全险”,其实保险公司没有“全险”这个险种的,一般常说的全险就是指:交强险+车损+三者20万+不计免赔+盗抢+车上人+自燃+划痕+玻璃，但现在很多保险公司打着“优惠”的旗号,却把盗抢和自燃险不包含在内,所以,这里要注意,当你要求保全险的时候是否真的得到了应该得到全部的保障？有时,销售员确实报价会比别人低几百甚至几千元,但他所提供的保障也同样少得多。

很多人认为新车第一年要买全险,其实没必要。像自燃险,新车自燃的几率很小;此外,停车建议大家最好停在正规的停车场,虽然贵点,但很放心,并且可以省下盗抢和玻璃险的费用。

马永贵

红绿灯下

接听一个电话 引来一场惨祸

案情简介:

8月25日上午9点20分，郑州市汝河路与秦岭路交叉口,一辆挂着临时号牌的白色“花冠”小轿车将一骑自行车的中年女子撞倒，然后方向失控,又冲向路边停着的厢式货车,重重的撞了上去。

这起事故起因是“花冠”司机在行至交叉路口时接听了一个电话，当时“花冠”面对的是红灯信号,还没回过神的司机将一骑车女子撞倒，又追尾撞上路边的厢货,致使“花冠”车前盖严重变形、前挡风玻璃破碎,发动机移位、前桥弯曲,厢货后“屁股”也被撞的凹了进去。骑车女子被送往医院,初诊为三处骨折、颅脑严重挫伤,昏迷不醒。

适应法律

《中华人民共和国道路交通安全法实施条例》第六十二条第三款规定:“驾驶机动车不得拨打接听手提电话、观看电视等妨碍安全驾驶的行为。”“花冠”司机在行车途中就为了接这么一个电话,他不但要受到交通法规的处罚，还会因这起事故赔的倾家荡产,受重伤的女子来日要花多少钱治疗暂时无法估算,因“花冠”使用的是临时牌还未入户,所以还没有入保,自身车损和厢货的车损一定不会是个小数目。

经交警认定:此次“花冠”车司机撞伤骑车女子的事故车方负全部责任,受伤女子绿灯正常通过路口无责任。“花冠”车追尾撞上路口停驶的厢货车为主次责任,因厢货在路口属于违章停车,所以“花冠”车承担主要责任,“厢货”承担次要责任。

事故警示:

现在开车接听手机非常普遍,有很多驾车人自认为心可二用。

笔者前段到太行大峡谷游玩,所乘座的旅游车司机在盘山公路上接听电话,我立即对其进行制止,司机无奈关掉手机，可以看得出他一脸的不悦,我当时就告诉他一句话,这一车人的生命都在你手里。

行车途中接听手机,对一些老司机或是自认为老练的驾车者似乎觉得没什么了不起,完全可以兼顾,事实上并不是每一次接听手机后事故立即就会发生,所以相当一些人就是凭着这种侥幸,才使这种交通违法行为屡禁不止。

交通是由人、车、路组成,三种因素相互作用、互为因果,如不利因素均在某一瞬间同时出现的话,那么违章人就在劫难逃,同时还会殃及无辜。事实上因开车拨打、接听手机而使精神分散,从而酿成事故的例子并不鲜见。另一方面,驾车人的亲戚、朋友应尽量少在行车途中给他们打手机,真有要事拨通后应先问是否在开车,如在行车途中应立即中止对话，驾车人如确需接听,也要将车停在路边,打完电话后再驾车上路。

郑州市交警支队宣传科 彭天增

爱车课堂

秋冬换季 做个保养爱车好过冬

天气逐渐变冷，正值秋冬换季之时,此时正是为爱车做一次全面维修保养的好时候,既能让爱车在酷暑后得到一次全面体检,又能为即将到来的寒冬做好充足的准备。那么,秋季汽车检测一般要检查哪些事项？又该如何进行保养呢？

车身保养 进入秋季,保养的第一步就是对车身进行抛光打蜡,为爱车还原崭新、亮丽的外表。

车内除菌 汽车在进行秋季保养时，最好能对所有卫生死角进行清扫,并进行除菌处理。使用专业清洗剂配合高温内饰桑拿机除去内饰上的污垢和异味,能够有效杀灭细菌。

检查空调 秋季使用汽车空调,最好使用车内循环系统,这样可以防止秋季落叶卷入空调的进风口,使空调达不到好的效果。提前试暖风,如果是没有热风可能是由于长时间不用暖气,导致暖风水管中的循环水长期不流动,凝结堵塞了循环管路,在开了一段时间后仍没有,就要到服务站去检修。

检查发动机机舱 发动机机舱中的油包括刹车油、助力泵油、变速箱油等。在这里要特别提醒用车频率较低的车主,应根据用车时间的长短定期检查各油类是否变质,以便进行及时更换。同时,也应该检查水箱水、雨刮水、防冻液等水类,以防变质。

清洗水箱冷凝网 夏季炎热,不仅空调的使用频率增加,同时许多带有湿气的灰尘和棉絮、树叶等杂质也会积聚在水箱冷凝网上。这会对两方面产生影响:一是容易滋生细菌;二是影响水箱和冷凝器的散热功能。要消除这些影响,建议到汽车保养维修店找专业人员进行清洗。

检查轮胎 主要是检查一下轮胎上面是否有明显的外伤及划痕,胎压是否是标准的胎压,因为在秋冬季节随着气温的降低,橡胶会逐渐变硬变脆,这导致其与地面的摩擦系数降低,而且其本身也比较容易漏气和扎胎。

蓄电池保养 蓄电池的电极接线处是这个季节容易出现问题的地方。如果发现电极接线处有绿色的氧化物,最好的办法是用开水冲掉,这些绿色氧化物不清除的话,会引起发电机发电量不足,使电瓶处于亏电状态,严重时会引起电瓶的早期报废,或者是打不着车。用开水冲掉后,并要用压缩空气吹干水分,然后喷涂上专用的防护剂,防止氧化层再次出现。郑 蕾