只要认真干五年

5年前,他18岁,高中毕业。那时,他考上一所不错的大学,可惜家里没有钱,没法供他读书。无奈之下,他只得进城谋生。在城里转了两天,总算找到一份工作,当一名送水工。

虽然这份工作在别人眼里算不了什么,但他很珍惜。每天,他骑着自行车,后面挂着三四桶纯净水,走街串巷,把每一条街道都跑遍。送水得送到客户家里,有的楼房没有电梯,他就得用肩扛上去。一天下来,累得骨头都快散架了,晚上腰疼得睡不着觉。同他一起当送水工的,没干几天,就因为受不了跑了。他也想过放弃,但最终还是咬牙坚持了下来。

他对每一位客户都很有礼貌,敲门总是轻轻的,进门脱鞋,光着脚进屋。每替一位客户送完水,他都会记下客户姓名,在心里默念上几遍。

送水工收入不高,一般按件计酬,一个送水工月收入有500元钱,他勤快,月收入也不过600元。他一干就是5年。时间久了,很多客户都与他熟悉,对他说:"年轻人,你有文化,又年轻力壮,怎么不去找更来钱的事做?"他说:"我觉得送水挺好的,我喜欢干这活。"别人摇头叹息,背地里说他有点儿傻。

5年后,他辞职了。他辞职干什么呢?他用这些年的积蓄,自己开了一家送水公司。人们认定他必败无疑,城里的人家,早就订了水,他一家新开的公司,谁订他的水?

事实并非如此,他没有失败,很快拥有了许多订水客户,都是他这些年认识的老客户,以及客户们的亲朋好友。他的送水业务很快就占据了全城的一半份额。别的送水公司只有几名送水工,他的公司,一下子发展到几十名。他不再需要亲自去给别人送水,只需坐在办公室里接洽业务就行。

我问他:"你是怎么创造这个奇迹的?"他说:"在这城里,能干上5年送水工作的人有几个?只有我一个呀。他们大多只干一年半载,而我一干就是5年。在这5年里,我拼命结交客户,给他们留下好印象。我问他们,要是我开了公司,订不订我的水,他们都表示愿意订。水都是一样的,不同的是人。他们根本不记得我以前所在的送水公司,只记得我这个人。我的公司一开张,就赢得了这么多客户。"

他笑着对我说:"一个人,只要认认真真地干一件事,干上5年,就一定能够干出一番成绩来。"

摘自《人生与伴侣》

算算父母恩情

刚上大学的表弟给我打电话诉苦,他过生日,请同学吃饭,花了几百元,结果被舅妈数落了一个晚上。同学们过生日有花一千多的。

我没有劝他,跟他说了一件事。

我上大学的第一天,辅导员给我们上了一堂课。他说:"我希望在这堂课上,让大家明白一些东西。现在请同学们算一算,从上学起各位花费了父母多少钱?"

大家非常诧异,拿起笔,算了起来。从上小学到进入大学我大概用了父母四万多元。我父母在农村,一年忙到头,不到四千元的收入,每年还必须风调雨顺,收成不错。况且,我还有一个读高中的弟弟。

算完账,同学们一个个严肃起来,教室里安静极了。辅导员说:"各位同学,面对这样的数字,大家有什么想法就对自己的父母说。我想他们听了一定会很幸福的。"

有的同学给父母写了信,有的没写。像我们寝室的"胖子",父母是做生意的,属于"有钱"一族,他没有写信,此后,他经常给父母打电话,而且第二个月的生活费就比第一个月少一半,他还准备打零工,减轻父母的负担。

在电话那头,表弟听我说完,一言未发。

后来舅妈对我说:"你弟弟懂事多了,每月给他的生活费都说多了,还知道关心我们。他说你说的一件事让他明白了许多道理,你对他说了什么?"

我笑笑,说:"我只是对他说,父母都爱自己的孩子。"

摘自《扬子晚报》

鞋子与名声

苏格拉底的名字在罗马城如雷贯耳。

一次,他请位学生去替他买一双鞋。过了一会儿,这个学生拿着一双新鞋喜滋滋地回来了。

苏格拉底问他多少钱。

学生回答说:"他要22元,我讨了半天价他也不肯让一分。"

学生继续说道:"但是,我灵机一动,说出了你的名字,那个人立即降了两元钱。所以,这双鞋只花了20元钱。"说完,学生得意地咧开嘴笑了。

苏格拉底一听,立即着急起来:"快,快,快领我去见那个卖鞋人员!"找到了那个卖鞋人,从怀里掏出两元钱,塞到卖鞋人的手中。

"老师真怪,省两元钱有什么不好呢?"这个学生很纳闷,回来后把这个想法告诉了苏格拉底的得意门生柏拉图。

柏拉图听后说:"你呀,真蠢!难道老师的名声只值两元钱吗?"

摘自《做人与处世》

腐乳变着花样卖

我自费在英国留学的时候,英国经济不景气,留学生打工赚钱不容易。我想起家乡的特产——闻着臭吃起来特香的腐乳。

能不能在异国他乡卖腐乳呢?我先到附近中餐馆"考察"了一番,英国大街小巷遍布粤菜馆、湘菜馆、川菜馆,唯独没有卖腐乳的,这让我有了信心,这至少说明在英国,腐乳还是个新事物,肯定有市场。

我从小就跟家里人学过做腐乳,手艺很好。我先试着做了一桶,拿到大街上去卖,来往行人经过摊前,都掩着鼻子。没过一会儿,来了两个警察,有老外投诉我,说腐乳污染空气,侵犯了他们的行路权。我被警察客客气气地撵走了。

零售走不通,我决定直接把腐乳卖到餐馆。我首先想到中餐馆,去那里就餐的华人比较多。中国人对腐乳还是情有独钟的。我试着卖了几盒到附近一家不大的中餐馆,果然,华人顾客对这种地道的腐乳赞不绝口。餐馆老板连忙催促我赶紧多做一些。当华人津津有味地吃着臭不可闻的腐乳时,老外在一旁目瞪口呆。有大胆的老外试着尝了一口,顿时高兴地竖起大拇指,连声说好。

在"先吃螃蟹"的老外带动下,腐乳的名声很快传遍整个街区,西餐厅的老板也开始向我订购腐乳。我欣喜万分,这说明老外也认可了我的产品。

西餐馆腐乳销售情况远不如中餐馆。调查之后,我才明白,是产品外观和包装,让很多挑剔的英国人不满意。

我连忙加以改进,腐乳不再是千篇一律的小方块,变成各种造型,比如汽车、飞机、房子,而且,外观也做得很精致。有顾客买整盒腐乳,我不像以前那样,用塑料盒随随便便地包装,而是专门订制精美的玻璃盒。

我靠卖腐乳完成了学业。感谢家乡的腐乳。

摘自《现代家庭报》

方便的心

乡下的堂哥送来两只活鸡,因为一时半会儿没工夫杀了吃,又怕它们跑了,我就想暂时把它们拴在一个固定的什么东西上。正在寻思着拴哪儿合适,堂哥说:"看我的!"只见他用一根绳子的两头分别系在一只鸡的左腿和另一只鸡的右腿上,说:"这样它们既能活动又逃不了。"再看那两只鸡,一个往右奔一个往左挣,忙得不亦乐乎。可惜都还是在原地绕圈圈——这办法果然灵。其实,如果两只鸡能够相互融洽步调一致的话,它们是可以轻易地逃走的。看来,束缚住它们的并不是那根绳子,而是它们的不团结。

自然界有许多与人方便便是与己方便的例子——

在非洲大陆上有一种甜瓜,它的滋味十分迎合土豚的口味,是土豚的最爱。然而,土豚并不是吃了甜瓜之后拍拍屁股就走,它把自己吃了甜瓜后拉下的粪便用泥土埋起来,因为粪便中有未消化的甜瓜籽。土豚就这样"种"下了很多甜瓜。那些种子有土也有肥,来年便结出更多的甜瓜,土豚于是就有了更多的食物。土豚和甜瓜互利互惠,彼此都得以繁衍生息下去。

淡水龙虾被捉住放在桶里,千万别以为它们不可能爬出去,要是不盖上网罩它们真的就逃走了。知道它们是怎样爬过高高的光滑的桶壁的吗——它们一个顶着一个组成了一架"虾梯",以齐心协力去试图摆脱即将成为盘中餐的命运。

螃蟹在陆地上也可以生存,但离开水的时间不能太久,所以它们就一路不停地吐泡沫来沾湿自己和同伴,一只螃蟹吐出的泡沫是不可能把自己完全掩盖起来的,几只螃蟹一起吐,那些泡沫连接起来就形成了一大片,螃蟹们也就营造了一个富含水分并且能够容纳它们每一个于其中的空间,彼此都争取到了生存的机会。

这些自然界的例子给了我们人类启示:束缚我们人类的并不是外界的客观因素,而是我们人类自己那颗不肯与人方便的心。

摘自《周末》

违章被罚做护士

一天,我接到华盛顿一个同学的电话,说两名国内的同学来美国出差,当晚抵达加利福尼亚,让我好好招待他们。有朋自远方来,不亦乐乎!当晚,我开车去酒店接同学,带他们出去闲逛,去酒吧喝酒。

我知道加州对酒后驾车处罚非常厉害,我为同学要了啤酒,自己只要了果酒,度数不超过6度。我喝了两罐,就不敢再喝。

从酒吧出来,刚坐进汽车,就见对面走来一名黑人警察。他拿出一个深色小匣子放在我面前:"伙计,呼口气!"我轻轻呼了一口,糟糕,匣子上的灯闪了两下,"还好,你喝得不多,但是,你不能驾车,还要接受处罚。"我正为口袋里的钞票懊悔,警察说话了:"你必须到州立曼海罗医院去当6个小时护士,这是你的罚单。"

第二天下班后,我去了那家医院。医生带我走进一间病房,病房里大多数人是外伤,有的人手臂上打着石膏,还有的人头上缠满纱布。医生告诉我,这些都是交通事故的受害者,他让我根据他们的需要,为他们提供一些服务。我这才知道,警察是让我现场体验车祸受伤者的生活。

我一连在医院当了3天"护士",直到积满6个小时的工时。这期间,我为这些病人端水、打饭,甚至扶他们上厕所。

从此以后,我驾车外出,遇到有人让我喝酒时,我总是对他们说:"不,我可不想再做加州护士。"

摘自《世界报》

逻辑与现实

哲学课上,老师布置一项作业:通过一个事件,推理出一个本质的结论。为了具体形象地让学生弄懂作业的含义,老师带学生去校外。

恰好,有一个蹬三轮车的汉子,正满头大汗地停留在一家小卖店前,先要一瓶矿泉水,一仰脖子喝干,接着又要一瓶矿泉水,又一仰脖子喝干,然后又要一瓶。

老师问:"你们得出什么结论?"

"他渴了。"所有学生齐声回答。

老师高兴极了:"这就是通过现象看本质,通过推理得出结论。"

不久,他们又看见一个满头大汗的人,站在一家商场门前。那人一边撩起衣襟擦汗,一边仰望着商场上空悬挂着的空调,惬意地闭上眼睛。

老师问道:"你们又得出什么结论?"

"他热了。"所有学生齐声回答。

"对,聪明呀。"老师更高兴了,决定带同学们去观察复杂现象,于是,他们来到一家医院。这时,恰好有一个男人神色慌张地向厕所跑去,一分钟后,男人回来了。

老师问道:"这男人怎么了?"

"他内急,去厕所方便。"学生答道。

老师点点头,可是,没过一分钟,那个男人又去了一趟厕所,就这样,20分钟不到,那个男人竟然去了15趟厕所。

老师也觉得奇怪,他一眼瞥见厕所门上方那块"痢疾科专用厕所"的牌子,忽然明白过来:"同学们,考验你们观察能力的机会到了,你们通过这人连上15趟厕所的现象,得出什么结论?"

同学们七嘴八舌地说:"他尿频。""他便秘。""他去厕所吸烟。""他患了健忘症。"

老师生气地说:"他是痢疾患者。你们都不知道看一看厕所门上方的牌子吗?"

为了证实自己的判断,老师匆匆走上前,拦住那个再次匆匆返回的男人问道:"告诉我,你这样来来回回,是因为痢疾吗?"

"痢疾?"那个男人瞪了他一眼,没好气地说,"我是医生,叫那家伙出来打针,可都半个小时了,那家伙还蹲在厕所里,害我白跑十几趟。"

摘自《天津日报》

缘分未了

山本与友子相恋多年,已论及婚嫁,却遭到双方父母反对,他们决定跳海殉情。

事实上,他们并不想寻死,在分别跳进海里后,又各自游上岸来。

不料,第二天却在街上相遇,两人不禁惊叫道:"啊,是你……"

"是啊,我们可真是缘分未了,又在另一个世界相见了。"

聪明的蚊子

作家马克·吐温有一次去某个小城。临行前,别人告诉他,那里的蚊子特别厉害。到了那个小城,正当他在旅馆登记房间时,一只蚊子正好在马克·吐温面前盘旋,那位职员面呈尴尬之色,忙驱赶蚊子。

马克·吐温满不在乎地对职员说:"贵地的蚊子比传说中的不知聪明多少倍。它竟会预先看好我的房间号码,以便夜晚光顾,饱餐一顿。"

行话

一天,迈克夫妻开车外出,刚学会开车的妻子抢着开车。上路不久,便听见车后发出"咯咯"的响声。妻子把车刹住,下车一看,消声器和排气管已经拖在地上。

"这是怎么回事?"丈夫大声问她。

做护士的妻子摇着头说:"原因还不清楚,但整个消化道掉下来了。"

摘自《特别关注》

吹牛

从上大学开始,我们就一次又一次领教了伟龙吹牛的本领。大家都不把他的话放在心上,包括他说自己是游泳高手。

大三那年,我们一起去郊游,突然,一个落水的少年跃入视线。大家手足无措地岸边呼救,伟龙犹豫了一下,便猛地跳了下去。直到这时,我们才知道他真的会水,大家悬着的心才放了下来。

一会儿,少年被伟龙用力推了上来。突然,我们这群旱鸭子眼睁睁看着筋疲力尽的伟龙渐渐沉了下去……

事后,我们才知道伟龙的确会水,但仅仅会最简单的姿势。

伟龙走了这么多年,我们一直觉得他才是真正的英雄。

当一个卑微平庸的生命选择高尚的刹那,他就是真的英雄。

便宜鬼

有一个人特别爱占别人的便宜,以至在街坊四邻中落下了一个"便宜鬼"的绰号。许多邻居买了东西都绕着他家走,很怕他缠住占便宜。有一天,有父子俩上街里买了一块磨刀石,在走到"便宜鬼"家不远时,儿子说:"咱们绕过去吧。"父亲说:"拿块石头它有什么便宜可占的,走吧。"刚到他家门前,就听见"便宜鬼"在屋里喊:"你爷儿俩等等。"说完,拿把菜刀从屋里冲了出来,在磨刀石上狠狠地蹭了几下后说:"走吧"。

存贷关系

一对小夫妻都是银行职员。

丈夫:"为什么你爸你妈每年过生日,咱们都要送上400元礼金?"

妻子:"那是应该的。我爸妈把他们的'千金'给了你,这400元钱是每年的利息。"

丈夫:"那我爸妈在你身上花的可不止'千金',每年多少也有点儿利息吧!他们过生日,你怎么不付利息呢!?"

妻子:"你不要搞错了,我爸妈把我嫁给你是存款,你们家娶我是贷款,你难道不懂吗?"

摘自《笑林》

蛋糕

有一个富商和一个大臣一起用餐,厨师端上一盘滚烫的蒸蛋糕。这位大臣毫不客气,首先舀了一勺吃进自己的嘴里,谁知蛋糕很烫,烫得他直流眼泪。

富商看见了,问他为什么要哭。大臣不想丢自己的面子,便说道:"先生,我有一位兄弟犯了法,被判了绞刑,我突然想起我死去的兄弟,于是就哭了。"

富商信以为真,看到大臣已吃过蛋糕,只怕落了后,也舀了满满一勺放进自己的嘴里。同样,他也被烫得眼泪直流。

大臣看见了,问道:"先生,你怎么也哭开了?"富商明知受骗,便答道:"我哭的是把你兄弟绞死的时候,怎么没有把你也绞死!"

摘自《意林》

高智商骗子

有一天,乔治在删除垃圾电子邮件的时候,看到这样一个标题:令人吃惊的足总杯比赛预报。他好奇地点开了它,里边写着:亲爱的球迷,我们知道你是个怀疑论者,凡事不会轻易相信,可我们确实已经设计出了绝对准确的预报足球比赛结果的奇妙方法。今天下午,英国足总杯将进行第三轮比赛,对垒的是考文垂队和谢菲尔德联队,我们预报考文垂队将会取得胜利。

乔治看过后,轻蔑地一笑,没有当回事。晚上,他收看电视里的比赛结果,考文垂队果然势如破竹地赢了。

三个星期后,乔治又收到了那个人的一封电子邮件:亲爱的球迷,你是否还记得,在上一轮足总杯比赛中,我们曾事先准确地预报了考文垂队获胜?今天考文垂队要和密德斯堡队交手了,我们的预测是,密德斯堡队获胜。同时我们强烈地奉劝你不要和别人去赌输赢,但请你密切关注比赛结果,看我们的预测结果是否准确。

那天下午,双方打成1比1平局。考文垂队本来很强,却完全没有发挥出来。而在下个星期二加赛时,密德斯堡队却以2比0的比分胜出。这回乔治有点惊讶了。

过了几天,那个人的电子邮件又来了,预测密德斯堡队将在第五轮比赛中失利,特伦密尔队将会打败它,结果果然如此。

而在四分之一决赛之前,那封电子邮件又告诉乔治:特伦密尔队将老老实实地输给陶顿亨队。事实果然如此。

四次预报,四次全都说中了!

接着,那个人在电子邮件中对乔治说:我们买断了一个数学家最新的研究成果。现在你大概相信,我们确实很有把握,能够料事如神。在半决赛中,阿森纳队将会打败伊普斯维奇队。

乔治是个不服气的人,他通知了许多朋友,下午一起看球赛直播,并且计划在阿森纳输掉后,大肆羞辱那个信口开河的家伙。但是在落后的情况下,阿森纳队奋起直追,最后竟以2比1获得胜利。太不可思议了!

第二天,那个不可思议的邮件又来了,这回它说:亲爱的球迷,你已经体验了我们神奇的足球预报,现在你信服了吧?我们已经做出了五次正确的预报,五发五中,你一定会同意它绝非运气,尤其是所有的冷门我们都猜中了。现在我们和你做一笔特殊的交易:在一个月的时间内,我们向你提供比赛预报,你只需支付200英镑的定金。然后,发一封电子邮件,把参赛的两个队告诉我们,我们就会将预报结果通知你。我们殷切地盼望收到你的订单。

200英镑的要价确实不低,但如果事先能知道哪一个队会赢,就完全可以从彩票商的手中赢来20万英镑。

当然,乔治也怀疑过,他们是暗地里操控球赛的财团,或者是黑社会,但是这一切都与乔治没关系,只要预报结果准确就行了。于是,他掏出了200英镑。事实上,这些人不过是一群骗子。里边或许会有几个数学家。

一开始,他们向球迷发了8000封邮件,一半是预报甲队获胜,另一半是预报乙队获胜,于是就有4000人得到的预报是准确的,另一半人则会把它当成一个笑话忘掉。

下一次,他们只给得到"正确预报"的4000人发送邮件,一半是预报丙方获胜,另一半是预报丁方获胜……依此类推,所谓的预测者总是给得到"正确预报"的一部分人发送新邮件,最后,剩下250人收到的预报结果便全部是正确的,他们当然会认为这个预报绝对灵验。其中假如有50人掏出200英镑来,对于骗局的策划者来说,就是一笔很可观的收入了。因为他们除了发送电子邮件外,不需要任何本钱。

摘自《笑话杂坛》

地址:郑州市陇海西路80号 邮编:450006 电话:社办公室 67655999 67655545 广告 67655632 67655217 发行 67655561 67655600 广告经营许可证:郑工商广字001号 印刷厂 67655623 零售 1.00元