

长袖变短袖

老汤下岗后，托人贷款在洪城大市场租了间店面，准备开服装批发部。

作为他的老邻居，我带他到广州进了两千件棉T恤，不到十天，老汤的货全部卖完。老汤迅速南下，又购进第二批。这次，老汤进了五千件货。一个礼拜，五千件T恤又销空了。

这次成功给老汤注射了一针兴奋剂。老汤来了干劲，搓着手向我借款，说他准备再订一万件。

我吓了一大跳，再三提醒：“南昌气温一天比一天高，凭经验推断，这种长袖棉T恤到4月底就滞销。现在已经是4月份，厂家生产还得四五天，从广州运到南昌要两天。就是说，销售所剩时间已经很少。一旦

积压，不仅资金周转不了，接下来，生意也无法维持。”

老汤根本听不进去，“别找那么多理由，这钱你借还是借不借？”

我只好从抽屉里找出存折，借给他几万元。一个星期后，楼上楼下堆满了白色棉T恤。

正如预料那样，4月底还未到，长袖棉T恤销售气数便尽，各式各样的短袖棉T恤塞满每家店面的货架。行情变化如此之快，连我这商海“老手”也猝不及防。

我料定老汤这次要栽了，匆匆赶到他的批发部，准备帮他处理积压货。一万件不是个小数目，我还有半资金压在里面。

老汤苦着脸，一筹莫展。我告诉他：“我每次压货都是马上处理

掉，时间一长，亏损更是无法估计。”

老汤不以为然，还信誓旦旦地保证：“一个月之内就还钱。”

我只好继续忍耐，眼睁睁地等待他食言。

一个月没到，老汤提着烟酒来我家。我以为他来向我道歉。

他屁股还没碰到沙发，就从怀里掏出几沓百元大钞。

我很意外：“老汤，T恤都卖完了？”

老汤得意地点点头，说：“卖完了，一件不剩，还赚了一点呢。”

老汤说，他把积压下来的长袖T恤返回厂家，要求厂家加工成短袖，染成市面流行的颜色，重新投放市场，滞销货立即变成紧俏货。

我开始检讨自己。按自己做生意的一贯思路，采购的货物一旦积压，第一个念头就是降价甩卖。老汤却能跳出常规思维框框，另辟蹊径，使生意获得转机。

摘自《换个角度爱自己》

监狱可能还不够用

拿破仑·希尔曾经做过一个这样的实验，他问一群学生：“你们有多少人觉得我们可以在三十年内废除所有的监狱？”

学员们觉得很不可思议，这可能吗？他们怀疑自己听错了。一阵沉默后，拿破仑·希尔又重复了一遍：“你们有多少人觉得我们可以在三十年内废除所有的监狱？”

确信拿破仑·希尔不是在开玩笑以后，马上有人站起来大声反驳：“这怎么可能，要是把那些杀人犯、抢劫犯以及强奸犯全部释放，你想想会有什么可怕的后果啊？这个社会别想达到安宁了。无论如何，监狱是必需的。”

其他人也开始七嘴八舌讨论：“我们正常的生活会受到威胁。”

“有些人是天生改不好的。”“监狱可能还不够用呢！”“天天都有犯罪案件的发生！”还有人说了有监狱，警察和狱卒才有工作做，否则他们都要失业了。拿破仑·希尔不为所动，他接着说：“你们说了各种不能废除的理由。现在，我们来试着相信可以废除监狱，假设可以废除，我们该怎么做。”

大家勉强地把它当成试验，开始静静地思索，过了一会儿，才有人犹豫地说：“成立更多的青年活动中心应该可以减少犯罪事件。”

不久，这群人在10分钟以前坚持反对意见的人，开始热心地参与了，纷纷提出了自己认为可行的措施。“先消除贫穷，低收入阶层的犯罪率高。”“采取预防犯罪的措施，辨认、疏导有犯罪倾向的人。”……最后，总共提出了78种构想。

这个试验说明：当你认为某件事不可能做到时，你的大脑就会为你找出种种做不到的理由。但是，当你真正相信某一件事确实可以做到，你的大脑就会帮你找出得到的各种方法。摘自《智慧背囊》

最佳经纪人

超级巨星迈克尔在晚报上刊登启事，为自己找一个经纪人。

四个全国著名经纪人聚集到迈克尔家里。迈克尔让个人拿来四张一模一样的纸条，上面写道：“尊敬的先生们，毫无疑问，你们都是出色的经纪人，你们也都很出色的过去。你们能不能在一个小时内做一些事，展示一下你们的实力呢？”

他们立即忙碌开了。有的经纪人开始制订迈克尔全年演出计

划，并预计他将从演出中赚到多少美元；有的经纪人开始制订迈克尔的投资计划，建议他投资哪个城市的房地产、哪种类型的股票；有的则提出迈克尔向多元化发展，把明星效应充分利用起来。

丹尼斯没有动笔，他拿着那张纸条，请个人带他走进里屋。

一个小时过后，迈克尔出现了，三个经纪人把自己的计划书交给他。迈克尔看了，说：“很遗憾，你们能想到的，其他经纪人，甚至我

自己都能想到，很抱歉！”丹尼斯走上前来，手里拿着那张纸条，神采奕奕地说：“恭喜你，迈克尔先生，您的这张亲笔便笺经过网上激烈竞拍，最终以1500美元成交！”

迈克尔开心地笑了，伸出手：“我也要恭喜你，你将成为我的全权经纪人。”接着，他对另三个经纪人说：“在这一小时里，你们给我的只是一纸空文，而丹尼斯先生给我的是实实在在的财富。更重要的是，他具有化腐朽为神奇的能力，能把我的明星效应发挥到极致。”

摘自《中外故事》

冬天的冰淇淋

一年冬天来临，大雪纷飞，美国商人杰克还有很多冰淇淋没有卖出去，资金积压，他妻子几乎哭了：“天哪，这么冷的天，谁还吃我们的冰淇淋、冰糕啊！”

“不要着急，亲爱的！”遇事沉着冷静的杰克安慰道，“冬天人们不吃冰淇淋、冰糕，我杰克会叫人们抢着吃！”

杰克叫妻子炒很多豌豆仁，分成许多小包装在口袋里。杰克背着口袋跑到马戏团、剧院的入口处去，给进门观众赠送炒热的豌豆仁。人们一边看，一边吃不着钱的豌豆仁自然非常顺畅。

在演出休息时，突然跑进一群卖冰糕、冰淇淋的小孩。人们刚吃完炒热的豌豆仁，正口干舌燥便纷纷购买。

一连五天，杰克的上万支冰糕、冰淇淋销售一空，扣除免费赠送的豌豆仁所花的，不仅没有亏，反而赚到了大钱。

摘自《年轻人》

致命习惯

面临的不是乡村松软的泥土，而是城市阳台的水泥地。

儿子为它包扎好伤口，并告诉它水泥地刨不动，里面也绝不会再有可口的食物。儿子把饼干末、青菜叶、饭粒撒了一地，让母鸡有足够的食物，不必再刨地。

儿子下午放学回家，发现母鸡双爪的刨可贴早已撕烂，阳台上多了不少血迹，撒在地上的食物，大部分

都还在。母鸡刨地为了食物，也出于习惯。

儿子再次用刨可贴为母鸡包扎双爪，并警告它：“你再不能刨地了，你的两只脚会刨烂的，血流完了，你就会死掉！”

第二天中午，我们发现母鸡缩在阳台一角，奄奄待毙。它的双爪果真已经刨烂，露出了趾骨。地面上到处都是血迹。

“它要死了。”儿子伤心地说。“它是自杀的。”我说。

儿子问：“它怎么这么蠢？”

我回答：“它是鸡。”

儿子已经告诉母鸡，它这样刨食会送命的，但鸡听不懂人的话。它固执地坚持自己的生存方式，最终因此而死。

在高智商的人看来，这是一个多么简单的问题啊。可是对于鸡来说，却是一个无法逾越的智力高度。

摘自《灯花带梦红》

特别开心

“我不需要更多钱。”艾弗瑞特先生耸着肩膀说，“我的钱已经足够了。”

“你真满足了？你难道不想变得更富有一些吗？”

“我已经足够富有。事实上，我是世上最富有的人。”

“艾弗瑞特先生，我知道你在银行里有一些存款，毕竟你不是比尔·盖茨，也不是奥普拉。”

他笑了：“如果你以金钱定义富有的话，我只能算是一个普通人。如果你把我生活中所有美好事情考虑在内，我的确太富有了。我有一个可爱的妻子，一份满意的工作，几位可以畅言的至交，以及温暖心灵的和

煦阳光，激发想象力的好书……当然，我也有自己的麻烦。这些美好的东西，帮助我更清晰地认识到我是谁，我想做什么。倘若我遇到麻烦，会想起已经拥有的幸福，事情就会往好的方向转变。请你告诉我，人还应该要求一些什么？”

他将双手支在脑后，大笑起来。

我说：“如此说来，只要满足就行，就不需要追求完美？”

“事实上，没有人能够实现完美，这是指引你前行的航灯。就拿那些T台上的超级模特来说，无论她们走在哪里，完美身材都会引来无数赞赏，对于模特而言，这并不能让她们得到满足。为一条最细微的

皱纹、肉眼几乎看不到的皮肤松弛，她会忧心忡忡。为了保持身材，她宁愿一天只吃几片莴苣叶，如果偶尔吃了一个甜饼，她恨不得马上就洗胃。她天天生活在忧虑中，完美身材和永不满足的心灵交织在一起，使她的生活变成地狱。”他说，“我并不否认追求完美的重要性，只是我侧重快乐这一面。我主张永远不要为没能达到某项目标而沮丧。”

我说：“是否可以这样理解，追求或者实现完美的过程，就是完美的要求一些什么？”

“完全正确。当我们在追求更美好的同时，应该学会享受已经拥有的一切，两者并不对立。我们完全可以‘快乐并饥渴’地生活。”

这个快乐的男人让我茅塞顿开，我们在饥渴地追求目标的时候，为什么不为我们已经拥有的一切而心存快乐呢？

摘自《讽刺与幽默》

自信就是力量

一次，《纽约时报》招聘驻海外记者。考官发现一名应聘者身上没带名片，便要他写下联系方式。

想到可能会给考官造成马虎大意的印象，情急之中，应聘者脑子里灵光一闪，从口袋里拿出一副扑克牌，抽出一张黑桃A说：“这也是我的名片，它代表着我的身份，因为它是一张黑桃A（根据当地流行的一种扑克玩法，黑桃A是最大的牌）。”

考官被应聘者沉着自信的表现、随机应变的能力所折服，给了他一个职位。这名应聘者就是后来《纽约时报》的总编辑威廉。

摘自《现代青年》

他是我教过的学生。

“老师，一个像你这样年过60岁的人，偶尔有些失眠，我是理解的。”他转而对老师诉苦道，“我是经常睡不着觉啊。老婆身子弱，每月都要吃药，又下岗在家，眼看着孩子也大了，要上学，都要花钱，还有家里的水电米油，哪一样不用钱？”

我同他一道叹息，对于他生活窘困，我无能为力，只能岔开话题：“你今后打算怎么办？”他惶惑片刻，喃喃

发了，成为我所有学生中最有钱的人。

他又来家里看我，依旧愁眉不展。

我问：“现在好了吧？”

他一愣，反问我：“什么好了？”

“你的失眠症啊！”我笑着提醒他。

“哦，一点没好。”他皱眉答道，“吃了几种进口药，一点也不见效。”

“你现在还担心什么？”

治不好的失眠症

道：“我最大愿望就是，等以后日子好过了，什么都不去想，好好地睡个安稳觉，我生活中最大敌人就是失眠。”

后来，他的情况好像有了转机——几年前，他破釜沉舟，拉下面子，从亲戚朋友处筹到一笔钱，和合伙做钢材买卖，大赚了一笔。他再接再厉，同人合资开了一个山庄。由于新辟的旅游区得到政府支持，他的山庄生意很好，即使坐在家干什么也不干，月收入几万元也不是问题。他

“我每天要考虑管账人会不会贪污，别人欠我的钱能否归还，还有投资有没有问题……我想带老婆去国外旅游一趟，就是抽不出时间。”他接着说，“我原以为，富了就什么都不用愁，殊不知，担心的事更多。我总是失眠，失眠始终是我最大的敌人。”

他叹气离开。我觉得他用错了词。原先，谋生是他最大的敌人，现在，欲望才是他最大的敌人。

摘自《看世界》

有人情的公司

每周，公司各个部门都要开例会，讨论本周业务。

这天，例会行将结束，公司老板查尔斯，用极为严肃的口气，说起前一天发生的事。

那天，下着大雨，晚上7时许，公司里还有员工加班。这时，有一个员工才10岁的孩子，来到公司找妈妈。正巧，这名员工出外办事，不在办公室，其他人都在忙各自的事，无暇顾及他。这孩子是因为一个人待在家里害怕，才来找妈妈的，见没人理他，掉头回家。

路上，孩子又冷又饿，便来到路边一个食品店，想向店主要点吃

的。店主问孩子有没有钱，孩子说没有。店主摇摇头，说不付钱不能给他食物。孩子感到很无助，坐在湿漉漉的地上，委屈地大哭起来。

一个警察走过来，把孩子把情况叙述了一遍，警察将浑身湿透的孩子送到公司。

“昨天，幸亏这个孩子没有出事。”老板动情地说，“如果真有什么事，我们将负什么责任？”

办公室里的气氛变得凝重起来，大家不由自主地开始想象，那个可怕夜晚可能发生的意外。

这时，老板的音调提高了一些：“我们公司曾受过总统称赞，是

富有情味的公司。尊重每一个人，是我们公司的传统，也是我们开展业务的基石。对我们每一个员工以及所有与本公司有关系的人，我们都必须用行动表明我们的尊重。”

接着，他的话语变得掷地有声：“现在，我宣布公司新规定，从今天起，任何时候，只要有本公司员工家属，包括孩子、妇女、老人，到公司里来，在办公室里的任何员工，不管是谁，不管他正在做什么，必须……”他停了一下，又加重语气说：“必须放下手里所有工作，专门陪伴这个家属，直至找到他或她的亲属，或者负责安置，直到送其回到家里。”

老板说完，松了口气，目光也柔和下来，不失斯文地最后说：“对不起，我占用大家的时间了，谢谢大家。”

摘自《与爱同地》

成长比薪水更重要

一棵苹果树，第一年，它结了10个苹果，9个被拿走，自己只得到一个。苹果树愤愤不平，干脆自断经脉，拒绝成长。第二年，它只结了5个苹果，4个被拿走，自己依然得到一个。

“哈哈，去年我得到10%，今年得到了20%！翻了一番。”这棵苹果树心里平衡了。另一棵苹果树恰恰相反。它在第二年更加努力地吸收阳光雨露，努力生长，结出100个果子，被拿走99个，自己只得到一个，却乐在其中；第三年，它依然蓬勃成长，保持勃勃生机；第五年，它结出500个果子，成为苹果林中辉煌一景。

“得到多少果子并不是最重要的，重要的是，自己永远在成长啊！”一个人充满趣味和挑战的成长，永远比每月的薪水重要。

摘自《中国青年》