

10月份全省金融业运行平稳

特点:各项存款减少较多 贷款继续增加

本报记者 曹克

近日,记者从人行郑州中心支行获悉,10月份金融运行呈现出以下特点:当月,河南省金融业运行平稳,全省金融机构人民币(下同)各项存款减少较多,各项贷款继续增加。

特点一:各项存款减少较多

10月末,河南省金融机构各项存款余额12398.8亿元,同比增长8.6%,增幅较上月回落1.2个百分点,较上年同期回落5.2个百分点;较上月减少104亿元,同比少增155.3亿元;较年初增加906.5亿元,同比少增511.7亿元。在各项存款中,储蓄存款大量减少,较上月减少138.4亿元;企业存款减少较多,较上月减少40.7亿元。

储蓄存款大量减少:截至10月末,河南省金融机构储蓄存款余额7620.8亿元,同比增长

4.1%,增幅较上月回落2.1个百分点,较上年同期回落10.2个百分点;储蓄大幅下降的主要原因是:股市基金持续火爆,储蓄存款继续向资本市场分流。而企业存款减少较多的原因是:年末企业结算工程款以及购买原材料相对较为集中;另外,年末还贷较多。

特点二:各项贷款继续增加

10月末,河南省金融机构各项贷款余额9577亿元,同比增长12.3%,增幅较上月提高2个百分点,较上年同期回落2.9个百分点;较上月增加45.3亿元,同比多增132.6亿元;较年初增加1009.6亿元,同比少增85.8亿元。

分期限看,中长期贷款大量增加,票据融资和短期贷款减少较多。

分项目看,基本建设贷款、农业贷款和个人消费贷款均增加较多,工业贷款和商业贷款减少较多。

截至10月末,全省金融机构基本建设贷款余额1961.5亿元,同比增长12.6%;全省金融机构农业贷款余额1316.8亿元,同比增长13%;而全省金融机构个人消费贷款余额529.1亿元,同比增长42.7%;河南省金融机构工业贷款余额1331.4亿元,同比增长7.2%;较上月减少5.7亿元,同比多减3.4亿元;较年初增加86.3亿元,同比少增56.9亿元。全省金融机构商业贷款余额1296.7亿元,同比增长10.3%;较上月减少3.2亿元,同比少减1.6亿元;较年初增加126.5亿元,同比少增83.7亿元。

金融视点专题——

“私人银行是个人业务的发展目标,各行都非常愿意争夺高端客户,我行目前也在积极地探索之中。”交通银行郑州分行花园路支行个人金融业务经理梁红明昨日在接受采访时告诉记者。随着中国银行率先推出私人银行服务,工行、中信、广发等银行的私人银行业务也正在积极筹备之中。私人银行,一时间成为人们最为关注的金融服务新热点。

私人银行:财富管理新坐标

本报记者 王震

理团队,包括会计师、律师、理财和保险顾问等。中国银行的私人银行采取的是私人银行家和一位私人银行顾问对一位客户的服务模式。

光大银行郑州分行农业路支行的理财师赵亮说:“虽郑州市各行未明确提出私人银行这个概念,但各行已陆续地推出了为高端客户一对一的理财服务,这正是对私人银行的一种探索和尝试。”考虑到中国富裕人群正处于快速成长阶段,对于私人银行的资产门槛,银行会“灵活掌握”。

提供管家式服务

与零售银行部门提供的贵宾理财服务相比,私人银行的客户和服务更高端,借助在各国建立的广泛人际关系和渠道优势,善于解决富人跨国投资难题和资金管理事务,业务范围更广,金融产品的复杂程度更高,通常会按照客户需求量身定做相关产品和服务,其服务涵盖资产管理、投资、信托、税务及遗产安排、收藏、拍卖等广泛领域,由专职财富管理顾问提供一对一服务。“私人银行的客户经理甚至会为客户的子女办理出国留学手续,替客户买古董名画,如果客户出国旅行,甚至会替客户订机票、安排酒店。”梁红明告诉记者。

据了解,目前省会各家银行都推出了自己的贵宾客户理财服务,但一般商业银行的贵宾理财都是沿用客户经理对一名客户的“1对1”的服务模式,而私人银行业务将实现真正个人化的服务。据中行张力介绍,私人银行业务客户享受到一位私人银行家和一位私人银行顾问对一位客户的服务模式。建行在推出的财富管理中心服务上也可谓细致入微,客户在中心可享受财富顾问服务、个人咨询服务、定制式投资理财产品、优先优惠、增值服务、延伸服务、联动服务等七大类服务。“让每个客户得到最好的服务是我们的宗旨,使他们感受到银行服务的贴心是我们的目标。”该行个人理财经理王红解释到。

进入门槛高 客户经理素质要求高

一般来说,私人银行业务开户的最低标准为100万美元,因为这种业务只面向那些特别有钱的客户。不过许多客户起初往往开一个100万美元的账户,然后逐渐加码,多数账户金额一般在200万美

元到500万美元之间。

私人银行家需要证券、保险、债券、汇率等全方位的人才,目前在中国银行业,这样的人当属凤毛麟角。不少银行只好在每个投资领域分别招聘一位客户经理,以解捉襟见肘之难。私人银行业务还有一个明显标志是:它服务的对象还包括客户的家庭客户。一些在过去不常见的服务,比如客户子女的教育投资服务现在也很流行,因为客户的子女就是未来的客户。

私人银行现状不成熟

据悉,中国在亚洲个人财富的增长几乎列入首位,吸引了国际私人银行家的特别青睐。对于所有国际银行业巨头来说,中国市场都是商家必争之地,因为中国的富人正在迅速崛起,并且每年都以世界上最快的速度增长。有数据显示,在中国拥有10万美元以上金融资产的人有120万,拥有100万美元以上的有30万人,几乎所有国际性银行都将私人银行业务转向亚洲转向中国。中国高端客户群的崛起是私人银行业务的土壤,这就给具有多年经验的外资银行一个介入的绝佳机会,但将蛋糕消化并非一件易事。记者走访了省会的几家银行,在采访中记者了解到,中国的私人银行业务只是蹒跚学步,还未成熟发展。缺乏合适的人才才是中资银行最大困境,此外,从业人员的数量、素质以及客户理念与外资银行还有很大差距。而且,当前外汇管制很严,中国没有完善的对冲产品市场,很难为客户设计风险分散的理财计划。工商银行河南省分行杨波说:“缺乏合适的人才才是中资银行最大困境,从业人员的数量、素质以及客户理念与外资银行也有很大差距。”

中信银行郑州分行经三路支行个人业务经理杨志告诉记者:“私人银行业务目前的市场条件仍很不成熟,每家银行都想争夺高端客户,但我们还没有足够的专业客户经理来满足需求。”梁红明告诉记者目前各银行都希望对于富人这个阶层提供专业化的私人服务,虽然交行业还没有私人银行这个概念,但交行业在转型和力度上都向私人银行进行探索和转变,由于目前相关人才的缺乏和社会条件的不成熟等因素,都成为了私人银行在中资银行业务方面发展的瓶颈,所以在执行起来并不能一步到位,私人银行离真正的实施还有距离。

银行信息

光大银行

喜获两项代理银行资格

2007年10月30日,在财政部举办的有13家全国性商业银行参加的中央财政国库集中支付业务代理资格招标中,中国光大银行在激烈的竞争中脱颖而出,一举中标获得中央财政直接支付和中央财政授权支付两项代理银行资格,再度保持了在代理中央财政国库集中支付业务方面的领先地位。

近几年来,光大银行代理国库集中支付业务持续健康发展。截至2007年9月末,已累计代理中央财政国库集中支付业务26万笔,金额近4000亿元,与80多家一级预算单位及其基层单位建立了代理业务合作关系,并以优质高效的服务质量赢得了良好的社会信誉。在财政部、人行总行的代理银行服务评比活动中,光大银行连续多年获得综合服务评比第一名。本次中标,再次表明了财政部和广大预算单位对光大银行的充分信任与大力支持,对于进一步提高光大银行的社会认可度及影响力、优化负债结构、壮大客户规模、扩大中间业务收入都具有重大意义。

李景辉

招商银行

预招收3100余名应届毕业生

近日,招商银行2008校园招聘在清华大学、北京大学及中国人民大学已正式拉开了帷幕。预招收3100余名应届毕业生。

据悉,为了统一雇主品牌,在2007年所采用的全国统一招聘模式的基础上,招行2008校园招聘作了进一步深入,从网上筛选简历,到笔试、面试的题目,都将由总行制订统一标准进行,这在国内银行业中也尚属首次。本次招商银行共有30多个机构参与校园招聘活动,预计招聘3100多名应届毕业生。自11月开始,将在北京、上海、天津等13个城市进行全国范围内的巡回宣讲。招商银行的校园招聘网(<http://career.cmbchina.com/cmbcareer/graduateshome.aspx>)已全面上线,通过招商银行一网通主站,求职者点击人才招聘即可了解本次招聘的相关细节。

赵航

广发银行

新推理财新计划

近日,从广发银行了解到,其著名产品“薪+薪”进行了全面升级,并于11月5日全新推出。据广发银行郑州分行个人银行部工作人员介绍,“薪+薪”系列的产品针对不同类型的投资群体。保守型投资者适合选择“薪+薪B计划”月结型和季结型,其特点是流动性强,收益稳定。稳健型投资者适合“薪+薪4号A款”:主要用于新股申购和基金的投资,新股申购坐收稳定回报,精选基金尽享牛市收益,双轮驱动业绩,专家操作,把握买卖良机。其风险中等偏下,适合追求较高理财收益的投资者。激进型投资者适合“薪+薪4号B款”:全部用来投资基金,双重专家理财,优中选优,集中计划基金,进行组合投资。适合风险承受能力较高、追求高理财收益的客户。广发负责人告诉记者,此次广发银行新推出的“薪+薪”系列产品针对不同的人群作了投资调整和组合,这样的投资组合既保证了资金的收益性,又保证了资金的流动性。

常翌

综合金融

阿里巴巴港股挂牌开盘价30港币

11月8日,从阿里巴巴集团河南市场负责部门获悉:11月6日,中国领先的B2B电子商务公司及阿里巴巴集团的旗舰公司阿里巴巴网络有限公司(股份代号:1688)于香港联合交易所有限公司主板开始买卖。

阿里巴巴首日挂牌,开盘价30港币,较发行价13.5港元涨122%,一跃成为中国互联网首个市值超过200亿美元的公司,不考虑超额配售部分,融资15亿美元,创下中国互联网公司融资规模之最。

曹克

华夏人寿河南分公司落户郑州

11月8日,华夏人寿保险股份有限公司河南分公司在郑州开来大酒店举行了盛大的开幕仪式。该公司“人文关怀,回馈社会”爱心助学活动也正式启动。

华夏人寿保险股份有限公司是一家全国性、综合性的人寿保险公司,公司由中国京安信用担保有限公司、天津港集团、天津高速公路投资建设发展公司等六家大中型企业发起设立,注册资金为人民币四亿元。

据悉,这是华夏人寿保险股份有限公司继西安、北京之后,在全国设立的第三家分公司。

王震

富国基金品牌战略发布

11月6日下午,首批证监会批准设立、国内首家外资参股的基金公司——富国基金管理公司于上海正式发布其品牌战略,推出“投资未来·在一起”全新品牌口号。这是成立9年以来,富国基金首次发布其品牌战略,标志着富国基金发展步入崭新阶段,同时也映射了中国基金行业的品牌化时代背景。

据悉,富国旗下的天益基金11月7日进行分红。分红后,天益基金净值将回到面值附近。对此,天益的基金经理陈戈表示将继续坚持价值投资理念,在温和通胀的经济环境中,将继续关注高负债企业,重点是银行、保险等金融类上市公司。

张灿

投资理财

黄金价格冲高后市投资需谨慎

国际现货金价再次坐上了“火箭”。11月6日,国际现货金价成功冲上了820美元/盎司的关口,并触及821.45美元/盎司的27年新高。飙升的黄金价格,让之前已经火爆不已的黄金投资,更加吸引了新进者的目光。

多家黄金交易公司表示,现在每月黄金的现货交易量都以吨计,而且还有蔓延的趋势,在某些地区,甚至出现投资者抢购黄金的现象。

专家分析,上周以来,全球股市在美国次级债的影响下,纷纷出现了调整。由于本次危机影响深远,大型银行都被波及,因此,专家认为,黄金目前虽然没有受到次级债的影响,但最终应该会有调整。“目前的行情和去年5月份的情况比较相似,当时,黄金现货价格一下子被拉到730美元/盎司,但后来的调整却让很多投资者都没有时间做出反应。”

为此,部分业内人士提醒投资者:虽然现货金价达到1000美元/盎司只是时间问题,但现阶段调整的可能非常大,金价发生大幅反转的可能依然存在。因此,投资当前应注意控制风险,盲目追高,甚至去抢购黄金,都是不理性的投资行为。

赵南

基金震荡 基民如何应对

突如其来的大幅调整打乱了许多投资者的步调。在股民们纷纷遭遇“跌停板”的同时,对于许多刚入市的新基民来说,大幅缩水的基金净值成了他们“生命中不能承受之轻”——天天看涨的他们,不得不面对的问题是:基金跌了怎么办?

基民也应有风险意识

随着基金重仓股的集体回调,开基净值大跌在劫难逃。据统计,近几日,340多只基金重仓股上涨的不到50只,下跌的却近300只,其中跌幅5%以上的有60多只,直接导致大部分开放式基金净值严重缩水。

“基金净值的下跌可能会引发前期获利筹码的松动。”理财师认为,震荡可能对一直持有基金并在前期获利颇丰的投资者产生心理上的影响,从而产生获利了结的冲动。

长线投资者不必惊慌

无论是“2·27”还是“5·30”,虽然股市大跌,但都不是出货的最好机会。甚至一些借机减仓的投资者,反而踏空了。“不少市场人士认为,投资者若长线看好股市则不必惊慌。

“5·30”之后,许多没有业绩支撑的题材股连续跌停,股价被打回原形,泡沫被挤爆。而与此相反的是,基金们在大跌中受到的影响较少,恢复得却最快。系统显示,以2007年5月29日为基准,截至6月20日,股票型基金涨幅为10.94%,混合型基金涨幅为10.21%,指数型基金涨幅为8.89%,而上证指数为下跌3.54%。

可考虑配置稳健品种

“债券基金出现了持续的净申购,显示出投资者的风险偏好已经大幅减弱。”最近,债券型基金以它的稳定性博得了一些投资者的青睐。随着中石油等大盘股又将回归,市场人士预计配置新股的债券型基金还将有优异表现。

有关人士表示,相对于股市的风险堆积,债市已经逐步将加息和短期过快的通胀因素消化,随着特别国债明朗化、企业债和资产支持证券重新启动发行,债市的收益率水平将逐渐达到有吸引力的水平,并有可能触发较大的投资机会。

另外,一些市场人士认为,封闭式基金、B股甚至QDII亦可以成为投资者们的新选择。

章飞