车市快递

风行菱智 年终上演促销大戏

由风行汽车统一部署的年底促销战役“好运66促销计划”已在全国范围开始执行。据从河南风行经销商处了解，此次促销计划将在风行菱智MPV所有车型中展开，活动期间凡购买风行菱智任何一款MPV车型的用户，均可得到“6项+6项”的超级优惠大礼，其中包括：六次全部免费的常规保养服务(里程延至27500公里)以及六次全部免费的36项全车体检服务(全车总成部件全方位检测)。

“好运66促销计划”是风行菱智第四季度“冠军凯旋·荣誉共享”品牌主题活动之一，定位于风行菱智的全系列车型，并非单一车型的普通促销活动。所谓“优在车上，惠在服务”才能将实惠真正回馈给用户。从乘用车协会公布的销售报表上看，风行菱智MPV在今年二三季度获得了良好的销售增长。

刘军

河南涌金 举办克莱斯勒300C专场试驾会

12月2日，由北京奔驰-戴姆勒·克莱斯勒汽车有限公司主办、河南涌金汽车有限公司协办的“品鉴经典 驾驭豪情”克莱斯勒300C专场试驾活动在郑州举行。

凭借超凡的设计和杰出性能，克莱斯勒300C吸引了众多消费者亲身领略其非凡魅力。活动现场，上百名活动嘉宾通过试乘试驾，充分领略到了克莱斯勒300C澎湃强劲的动力及自如酣畅的操控性能。

克莱斯勒300C的出色表现给参与者和现场观众留下了很深的印象，拥有10年驾龄的试驾者刘先生告诉记者：克莱斯勒300C有着非常大气的外观，整车线条流畅明快，肌肉感十足，极富视觉冲击力，而且内部空间也很宽敞，坐在车中宽敞舒适，无论是头部、腿部的空间都非常阔绰，丝毫不觉压抑。河南涌金负责人表示：试乘试驾活动既能够让消费者更加深入的了解克莱斯勒300C的卓越性能和非凡品质，也增进了经销商与消费者彼此之间的感情。

魏瑞娟

锐欧 荣膺2007年度“最佳经济型汽车”

11月19日晚，2007年度汽车总评榜广州分榜在广州正式张榜，东风悦达起亚旗下高端经济车型RIO锐欧众望所归，凭借其“强动力，低油耗；低价位，高配置，优质服务”的特点，一举拿下“年度最佳经济型汽车”奖。

2007年度汽车总评榜广州分榜自10月份宣布启动以来，采用了平面推荐和网络投票相结合的方式，吸引了众多消费者的参与，确保分榜最大程度地体现消费者的意愿。东风悦达起亚RIO锐欧的胜出，充分证明起亚这一全球战略车型在经济型轿车领域得到了众多消费者的认可。据悉，低价位和丰富的人性化配置是RIO锐欧吸引消费者的最初原因，其1.4L DOHC和1.6L CVVT发动机所表现出来的强劲动力和合理油耗也为它加分不少，拥有动力系统5年/10万公里的超长保修期限服务保障更是让RIO锐欧在同级别车型中抢得先机。

刘军

广州本田 “喜悦二手车”郑州智通店开业

11月28日，广州本田第16家“喜悦二手车”专营店在郑州开业，专营店使用全国统一的“喜悦二手车”形象标识，该标识象征着“信心、省心、悦心”以及专业可靠的二手车认证、置换和销售服务。

据广州本田智通店负责人介绍，随着国内汽车市场的蓬勃发展，二手车市场的交易也更加活跃，用户的购买和置换需求不断增加。广州本田借全新的服务标识“广汽HONDA”正式启用之机，对其服务内容进行扩充，进军二手车业务，向广大用户提供优质“喜悦二手车”，满足用户的需求。据悉，广州本田“喜悦二手车”郑州智通店将采用客观、公平、公正、透明的估价标准购进广本及本田二手车，通过专业翻新，提供健全的售后服务，纯正的零部件，方便顾客从新车购买，到使用、维护、保养，到旧车置换、再购买等每一个用车环节。

魏 娟

法比亚 当选“2008年度紧凑型轿车”

据上海大众斯柯达河南区域经销商裕华上捷介绍：斯柯达汽车在欧洲市场再次迎来喜讯，旗下法比亚掀背式两厢车在荷兰旅游者协会杂志《Kampioen》举办的年度车型评选活动中一举当选为“2008年度紧凑型轿车”。

本次获奖车型法比亚掀背式两厢车是斯柯达公司法比亚系列车型中最新推出的一款主打车型。该车于今年3月正式面世，除了继承法比亚系列车型外形的小巧与时尚之外，其卓越的性能及先进的设计理念更突出体现了斯柯达法比亚家族的强大优势。据了解，自从1999年斯柯达公司推出法比亚系列车型以来，法比亚不仅在英国、波兰、斯洛伐克、丹麦、克罗地亚和奥地利等地连续获得“年度车型”称号，还曾获得全球汽车界的最高奖“金方向盘奖”。2007年前三季，法比亚系列车型的全球销量已达174327辆，与Octavia(明锐欧洲原型车)一并成为整个斯柯达家族成员中的最畅销车型。

宏 玲

厂家冲量、消费释放

12月成车市沸点

冲量，是当前大型汽车制造企业年末的首要任务。2007年，被认为是国内汽车制造商重新洗牌的开始，为了保持自己在国内市场的领先地位和市场份额，汽车制造商更需要一个不错的市场排名。前11个月被挤出10大轿车传统强势的生产企业，希望重回十强队伍；目前在十强中排名靠后的企业，也希望保住自己的位置。同时，为了博得年度销售冠军的宝座，制造商们也开始不惜大规模、大手笔进行促销。

冲量，汽车经销商年末促销大片一年比一年劲爆。不顺人意的是，今年以来，受厂家总体产量及市场消费影响，逼近年底，大部分经销商都还没有完成厂家下达的销售任务。因此，不论是厂家还是经销商，在12月这个最后的晚餐上，都有提升销量而大幅降价促销的内在冲动。

降价，对消费者来讲，永远都是利好消息。

但面对一降再降的汽车价格以及风云变幻的汽车市场，什么时候下手才是最好的机会？从历年各大汽车厂商的促销范围来看，力度最大的是在11月下旬至12月底，几乎所有车型价格均有松动。今年竞争最为惨烈的是中高档车市。为了各自的市场份额，薄利多销的“血拼”大战已在11月下旬提前打响。包括雅阁、君威、马自达6、蒙迪欧、帕萨特领驭等，众多车型的价格均有勇冠全年纪录的调整，部分品牌最高下调幅度越过了7万元，降幅已远超传统的“金九银十”。

此起彼伏的降价大潮不断挑动着消费者兴奋的神经，而在沉默中聚集了一年的消费能量，也即将在12月猛烈爆发。

一方是为冲量而破釜沉舟的厂商，另一方是积蓄了一年消费能量的消费者。干柴遇上烈火，在这两股强大势力的碰撞下，2007年的车市在经过厂家的冰点(产销任务严峻)、消费者的热点(消费能量释放)、经销商的沸点(大规模降价促销)后，必将在年底的12月达到2007车市的最高温度——100℃。

黄明君

养车攻略

俗话说“买车容易养车难”。不少人买车时眼睛只盯着车价，把车开回家才发现真正冲击自己钱包的原来不是购车费，而是一年到头源源不断的各种支出。养车费用能不能省？其实只要花些心思，不少费用都有节约的空间。

私家车 用车省钱秘笈

不要过于追求高标油

很多车主都知道，如果高档轿车长期使用低标号汽油，除了会产生爆震外，还会连锁产生诸如功率下降、油耗上升等问题。但许多车主并不清楚，并不是汽油标号越高越好。汽油标号只是标定汽油抗爆能力的参数，它与汽油是否清洁和是否省油没有必然的联系，加什么油要遵循说明书上的用油标准，使汽车发动机压缩比系数与汽油抗爆系数相适应。

高档进口货未必适用

很多车主在挑选润滑油时认为，润滑油级别(标号)越高越好，越是名牌越好。其实这样大可不必。进口油的价格比国产名牌要贵30%~40%，比起一般国产油更是要贵一倍还多。润滑油应根据发动机的要求进行选择。诸如夏利、桑塔纳这样大众化的轿车，使用国产普通润滑油足矣。

此外，许多消费者出于心理因素，更愿意选择原装进口轮胎。其实，国外推出的新款轮胎对国内的用户来讲，价格过高不说，而且还不一定适用。适合国外路况的轮胎在本地可能就难有上佳表现。

自己更换简单部件

一般汽车的空气过滤器在2万公里要换一次，1万公里进行一下检查，雨刷需要每六个月至一年更换一次。可以说，空气过滤器和雨刷是价格最低廉的部件了，二者的检查与更换都很简单，专门去一次维修站点浪费时间和金钱实在是不值得。

油量不能少于1/3

一些车主通常只加小半箱油，临近耗尽时再加油。其实这样做会使油箱中的燃油泵上部经常得不到燃油冷却，容易发热烧损。更换一个燃油泵需好几百元，实在是因小失大。正确的办法是随时掌握油量的损耗，始终保持油量不低于油箱的三分之一。

优惠活动，能去就去

目前绝大多数主流汽车品牌都会在换季时开展售后优惠活动，比如免费检测、工时费打折或配件促销等。车主务必留意各大报纸的汽车版，见到有免费活动时尽量去参加。这样除了把车商提供的各种优惠政策享受到极致外，还可以通过定期“查体”，让爱车保持最佳车况。

防冻液两年一换

防冻液的更换周期为两年，或是行驶3万~4万公里。有的防冻液存放一年后，会出现少量絮状沉淀，这种现象多半是添加剂析出造成的，不必扔掉。如果出现大量的颗粒沉淀，表明该防冻液已经变质，不能再使用了。需要提醒的是，更换防冻液前别忘清洗发动机冷却系统。

纪 言

爱车课堂

冬季车辆用电注意事项

北方寒冷的冬天离我们越来越近了。在这个季节，汽车的耗电量远要比其他季节大得多。所以在严冬到来前，车主有必要对汽车的电力系统进行一次系统的维护。

汽车在经过了一段时间的使用后，一般电瓶柱的桩头上都会聚集不少的氧化物，这些物质会影响电流的通过，在寒冷气候下还可能造成启动电力不足，所以平时应该注意常清洗这些氧化物。清洗的方法很简单，只要将桩头线松开，然后用开水冲洗干净就行了。而对于非免维护的蓄电池来说，还要经常注意电池上的液面高度，液面过低了就要及时补充专用电瓶液。此外，过低的温度也会让蓄电池容量大大降低，所以你的蓄电池如果使用了较长时间，还应该将其送到修理厂进行一次彻底充电，以保持良好的状态。不过，一般蓄电池的使用寿命也就是三年左右，对于已接近使用寿命的车辆，尤其是自动挡的汽车最好还是提前更换，以防误事。

说过了蓄电池就要说说用电的一些常识了，一般寒冷季节容易造成车辆的启动困难，不过当你第一次没有启动成功时，最好要间隔30秒再次发动，切忌连续点火。而在夜间启动车辆时，为了集中点火电力，最好等发动机正常运转后再开启大灯、音响等用电设备。在停车后，应当尽量少用耗电量大的电器设备，特别是电动窗、天窗、大灯、音响等。

最后要告诉你的是，冬季由于车里车外的冷热温差较大，所以车窗很容易结雾影响视线，不利于安全驾车，在寒冷的季节到来之前要着重检查有关的加热装置工作是否正常，如空调风挡出风口、侧窗出风口、前后窗的加热丝等，使其均处于良好状态。宏钦 张群

车市资讯

河南万兴开展远景团购活动

记者从远景河南营销中心——万兴汽贸获悉，12月6日，该4S店将举行吉利远景大型团购、赏车试驾活动，届时，喜爱远景的消费者，都可以进店赏车、激情试驾，并可获得万兴汽贸准备的精美礼品一份。同时，当日订、购吉利远景还可以享受到团购价，这一价格将由河南万兴总经理在活动现场揭晓。

现花

新众泰2008喜获创新营销飞轮奖

11月24日，由华夏时报联合新浪汽车频道、中国汽车界杂志共同主办的首届中国汽车创新营销飞轮奖在北京揭晓，众泰汽车获得中国汽车创新营销飞轮奖银奖——时尚营销奖。

近几年，伴随经济的发展和全球化的影响，越来越多的产品和服务被注入时尚的元素，消费者对时尚的追求也越来越个性化。众泰汽车面对日益激烈的汽车红海市场和日益细分的消费诉求，大胆探索，用时尚产品和时尚营销成功实施了一场蓝海突围战略行动，促使新众泰2008大规模进入消费家庭，实现价值创新。

张 磊

本周汽车行情

车型	主要配置	价格(万元)
TOYOTA 郑州世纪丰田		
威驰		8.99-13.2
锐志		21.6-35.48
皇冠		30.2-51.1
普拉多		46.2-55.8
花冠EX		11.48-12.68
卡罗拉		13.28-19.98

销售热线：0371-6569 5000 服务热线：0371-6569 0088
二手车热线：0371-6569 5000-568
地址：郑州市中州大道（原107国道）森林公园北1500米路西

买中华轿车 到河南嘉力

中华酷宝1.8手动舒适版12.68万元
上市活动即将开幕敬请关注

骏捷	1.8手动舒适版	9.58万元
	1.8手动豪华版	10.58万元
尊驰	2.0手动豪华版	11.58万元

销售：0371-6179 9999 售后：0371-6123 1111
VIP大客户热线：13603713777
地址：郑州市北环路与丰庆路交叉口向西100米路南
热烈祝贺中华汽车特约销售服务商河南嘉力11月25日开业

上海通用-别克

君越	中英文多功能驾驶员信息中心，DLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语言导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘上按键控制、手动换挡、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、6+2喇叭。	20.98-32.98
君威	内置式双层电动天窗（可倾斜、滑动）可倾斜真皮方向盘、前排双安全气囊、ABS四轮防抱死制动系统、OBD车载电脑自动诊断系统、智能胎压监测器。	17.58-19.58
GL8 2.5	内后视镜带倒车雷达、一体式钛银背光仪表盘、第三排座椅独立空调控制、双层电动天窗、高保真CD豪华音响系统附ETR自动搜台功能、八喇叭扬声系统。	21.8-24.3
陆尊	3.0LVVT V6发动机、自动定速巡航、ABS+EBD+TCS、右侧电动滑移门，三屏DVD影音系统、红外线耳机、视/音频输入端子、智能语音导航、horman/kardon世界顶级剧院音响、高级真皮行政座椅。	28.8-37.8
凯越	驾驶员座椅前后8向调节/腰部支撑、前后排电动窗、高级2-DIN立体收音机CD播放系统、双层天窗、真皮座椅、雨伞储存盒、6/4分离可折叠后座椅。	10.78-12.78

BUICK 河南众通商务有限公司
郑州市中原中路155号 电话：（0371）65646699
郑州市北环路陈寨花卉市场对面(江山汽车广场)。 电话：（0371）63790999
郑州市大学南路5号。 电话：（0371）68868791

比亚迪汽车 BYD AUTO 河南华通汽贸

F3R活力型	三菱4G15S发动机、ABS+EBD、高效四轮碟刹、LED自发光仪表、车内开启式油箱盖、时速20公里自动落锁、智能电子防盗系统、VMP智能助力系统、整体时尚钛银内饰、高位刹车灯、休闲足踏、防眩内后视镜、涡旋式超强制冷空调、中文八方向电子指南仪、后风挡玻璃加热除霜、2600mm的轴距、360L的超大后备箱空间。	6.78
F3驾驭型	三菱4G15S发动机、四轮碟刹、德尔福/联合电子电喷系统、ABS+EBD、折叠式电动调节外后视镜、LED自发光式仪表、电动门窗、电子防盗液压助力转向、遥控锁、增强蜗旋空调、单碟CD、Mp3接入口高级真皮座椅、桃木内饰中控台	6.68
F3白金版	三菱4G15S发动机、德尔福/联合电子电喷系统、ABS+EBD、透气性真皮座椅、预紧式安全带、电子防盗系统、倒车雷达、LED高位刹车灯、上下可调式方向盘、助力转向、遥控车门开启装置、单碟CD方向盘音像控制系统，四轮碟刹、超大容积后行李箱、双层双模式电动天窗，SRS双安全气囊，自动开启前大灯。	6.98

比亚迪F3白金版全国上市，火爆销售中！
比亚迪汽车河南华通销售服务4S店
地址：郑州市北环路与文化路交叉口向西300米路南
销售热线：0371-63501539 63501538 服务热线：0371-65573368

北京现代河南长江4S店
蝉联04、05、06年全国销售冠军，全国最佳4S店

伊兰特	八万九千八，伊兰特开回家！	8.98-12.68（万元）
索纳塔	ABS+EBD；双气囊；电子防盗自启报警；倒车雷达；手机免提；自动空调；电动天窗；真皮座椅等。	12.38-16.18（万元）
雅绅特	ABS+EBD；双气囊；电子防盗系统；倒车雷达；行李电动；感应刮雨自动刮雨；CD+MP3播放器等。	7.18-10.58（万元）
途胜	前排驾驶助力转向；双安全气囊+安全气帘；ABS+EBD；质量；手刹；真皮座椅及内饰；可调前后高度座椅；行李网；6碟CD等。	16.98-24.18（万元）
NF御翔	ABS+EBD；速度协应门；电子防盗芯片钥匙；双排气管；双开启电动天窗；全自动双右独立恒温空调；前置6碟CD等。	16.58-22.38（万元）

超值二手车 •伊兰特1.6自动豪华型-8.5万元 •宝来1.8T豪华-9.0万元 •索纳塔2.7手自一体豪华型 9.6万元
销售：0371-66539222 售后：66539111 地址：郑汴路中州汽车广场

上海大众河南光明

普桑豪华型	七万九千八豪华普桑开回家	7.98
07款新领驭 1.8T手动豪华型	桃木纹内饰 真皮座椅 冷藏储物盒 ABS+EBD+EDS 倒车雷达 多功能方向盘 定速巡航 六CD八喇叭 环保型空调/粉尘微粒过滤器 电动调节可加热外后视镜 防夹功能电动车窗	19.98
老款帕萨特 1.8T手动型	电动后视镜、防眩目内后视镜、ABS+EBD、中控门锁、单碟CD、真皮座椅	17.78
波罗劲情 1.4手动时尚版	ABS+EBD+CBC、MSR、欧洲NCAP碰撞四星级、可滚式转向管柱、带MP3功能的CD播放机、U型前脸、双卡片插槽、四门电动摇窗机、CAN-BUS控制器局域网	8.98
波罗劲取 1.4自动雅致版	ABS+EBD+CBC、MSR、自侦测数字式倒车雷达PDC 双开启式观景天窗、195宽胎、铝合金轮毂、遥控中央集控门锁、带MP3功能的CD播放机、绿色隔热玻璃、钛银金属风格饰件、6挡手自一体变速器	11.58
3000手动导入型	钢制轮毂、轮胎195/60R14、浅米色内饰、蓝背光组合仪表、ABS、智能型电子密码防盗系统、动力转向系统、集控门锁	9.78

河南光明汽车销售服务有限公司 销售热线：0371-68989318 68718033
地址：郑州市大学南路6号(大学路与航海路向南500米)

CAMRY 广汽丰田富达航海路店

200F 精英版	双SRS气囊，后LED组合灯，电动折叠后视镜，ABS+EBD，预紧安全带，ABL报警单锁，遥控车门开启装置，双区恒温空调	19.78
200G 豪华版	在200F的基础上增加：电动天窗，氙气大灯，车大灯调节水平调节，电动后视镜，前排自动调节真皮座椅与扶手，单反空调式方向盘，6碟CD等，多功能车载显示系统	21.98
240G 豪华版	在200G的基础上增加：2.4L发动机，手自一体6挡变速箱，定速巡航系统	22.98
240G Navi 豪华导航版	在240G的基础上增加：DVD语音导航系统（带蓝牙免提装置）	24.78
240V Navi 至尊导航版	在240G Navi的基础上增加：VSC车辆稳定性控制系统，TRC牵引力控制系统，侧SRS空气囊及窗帘式SRS空气囊，4轮车辆防抱死系统，智能钥匙一键启动系统，AFS前大灯智能调节系统，光触媒空气清新器，可减少发生差，修车费用	26.98

郑州富达诚诚汽车销售服务有限公司
销售热线：68822258 服务热线：68822266
地址：航海路与汽车南路交汇处 www.fucaomotors.com