激情燃烧新年车市之

1月即将上市新车评点

两厢赛拉图

预计售价：8.98万~11.88万元
期待指数：★★★

其实，除了比三厢短了130mm之外，其余的参数、动力系统的配置都一样，并且在这个三厢变两厢，两厢变三厢的年代里，起亚赛拉图也趁热闹推出两厢版车型，为的是更加丰富旗下车型的完整性以及对不同价位的同时铺开，将市场扩大，从而扩大销量，但是不知道消费者会不会为此埋单，据透露，两厢的赛拉图将在1月的中旬上市，具体的价格也会在上市期间公布。

青年莲花竞速

预计售价：12.98万~13.98万元
期待指数：★★★★

本月，中国青年汽车集团与英国莲花工程联合推出的首款轿跑产品竞速（RCR）即将上市。这款竞速轿跑产品是青年汽车在成功实现与德国尼奥普兰和MAN公司的技术合作之后，又一次实现了与世界著名汽车品牌莲花工程的技术合作。至此，青年汽车已拥有青年尼奥普兰客车、青年曼卡车、青年莲花轿车三大顶尖技术产品，成功完成了跨越客车、卡车和家用轿车三大领域的战略。

据悉，这款莲花工程主导设计完成的轿跑，在操控性能和运动性能方面，将给中级车市场带来耳目一新的体验。青年汽车负责人介绍，首款上市的竞速采用1.6排量的高性能Campro发动机，动力强劲、加速灵敏，最大输出功率达到112Hp/6000rpm，最大扭矩149Nm/4000，百公里直线加速10.5s，极速可达190km/h。

长城精灵

售价：4.39万~5.39万元
期待指数：★★★★★

对于一些消费者来说，面对这么有价格优势的一款车，难免会很眼馋，但是在广州车展宣布价格后，这款车就人间蒸发般的一去无踪，让很多人都找不到它的踪迹，对于专营店也屡次被爽约，大家就在这样的焦急等待中聚集对这款精灵的重视和关注。这款车上市后的直接对手是奇瑞的A1、长安的奔奔等，作为一款1.3排量的家轿来说，这样的性价比是其他合资和进口品牌所不能比拟的。

作为长城进军轿车市场的首款车型，它小巧而灵秀，个性鲜明，时尚而具活力，是一款面向全球、具有创新技术的精美产品。从设计研发到生产试验完全按照国际标准进行，吸收了国际上先进的造型设计元素，与同类车型相比，以外观精美、动力精悍、装备精良、做工精细、操控精巧而著称，是国产小车中名符其实的精品。

道奇锋哲

预计售价：35万以上
期待指数 ★★

这款经典车型作为道奇品牌旗下投入欧洲和其他国际市场的首款中级轿跑车，在欧美及国际市场上均有销售，此次引进这款跑车，预示着道奇品牌开始全面发力中国。

道奇锋哲是一款全新中型四门轿车，它继承了道奇品牌雄浑奔放、极具冲击力的动感造型和优异的燃油经济性，创新的内部设计更具安全性和可靠性。道奇锋哲装备有2.0升、2.4升直列4缸发动机以及2.7升V6发动机。该车还装备有丰富的多媒体信息系统以及极高的安全配置。作为刚刚进入中国市场的道奇品牌，锋哲是最关键的车型之一。

李 莉

本周汽车行情

车型	主要配置	价格（万元）
广汽丰田富达航海路店		
200F 精英版	双SRS气囊，后LED组合灯，电动折叠后视镜，ABS+EBD，强效能力安全带，WIL博金座椅，遥控车门启锁装置，双区独立空调	19.78
200G 豪华版	在200F的基础上增加：电动天窗，氙气大灯，布艺座椅及水平调节，电动后视镜防眩，前排可调节高度座椅与扶手，集成式前后方向盘，6碟CD，多功能信息显示系统	21.98
240G 豪华版	在200G的基础上增加：2.4L发动机，手自一体5挡变速箱，定速巡航系统	22.98
240G Navi 豪华导航版	在240G的基础上增加：DVD语音导航系统（带蓝牙免提装置）	24.78
240V Navi 至尊导航版	在240G Navi的基础上增加：VSC车辆稳定性控制系统，TRC牵引力控制系统，侧SRS空气囊及窗帘式SRS空气囊，4轮半轮碟系统，智能钥匙一键启动系统，AFS前大灯智能转弯系统，无线蓝牙免提装置，带四门发生器，倒车雷达	26.98
郑州富达诚诚汽车销售服务有限公司 销售热线：68822258 服务热线：68822266		
TOYOTA 郑州世纪丰田		
威驰		8.99-13.2
锐志		21.6-35.48
皇冠		30.2-51.1
普拉多		46.2-55.8
花冠EX		11.48-12.68
卡罗拉		13.28-19.98
销售热线：0371-6569 5000 服务热线：0371-6569 0088 二手车热线：0371-6569 5000-568 地址：郑州市中州大道（原107国道）森林公园北1500米路西		

车市资讯

一汽丰田 去年河南销售突破6000台

2007年，一汽丰田郑州区域四家经销店——富达丰田、豫中丰田、裕华丰田、世纪丰田携手创造了6000台的年销售量。为庆祝这一具有里程碑意义的时刻，2007年12月28日在河南电视台8号演播厅举行“2007年度销售量突破6000台客户答谢晚会”。一汽丰田汽车销售有限公司常务副总经理王法长、一汽丰田华北大区经理李宁永等厂方领导亲临现场，与车主代表们共同分享快乐时光。

过去的一年，对于一汽丰田郑州区域的四家经销店，既是大发展的一年，更是积累、壮大、丰富自身的一年。郑州区域取得年度销售量突破6000台，更缘于中原车迷对一汽丰田的厚爱。

张延昭

郑煤集团公开招标 伊斯坦纳再夺状元

2007年12月28日上午中博汽车广场内，河南华星汽贸全体员工聚集在展厅前，为郑煤集团批量采购的上汽汇众—伊斯坦纳商务车举行了隆重的交车仪式，据悉，这是上汽汇众—伊斯坦纳第二次中标郑煤集团公务车。

“伊斯坦纳是完全按照奔驰商务驾乘要求而量身打造的车型，为购车者提供的是简便实用而又不失体面的车型选择。”上汽汇众伊斯坦纳河南总代理河南华星汽贸公司的付经理表示，伊斯坦纳保留了欧式商务车风格，车身流畅大气，豪华而不失细腻简洁之美，内饰采用了简约的设计风格，整体形象比较适合作为商务用车；实际驾驶起来，伊斯坦纳无论从动力性，还是安全性来说也都无可挑剔：引擎系统的前置前驱，使该车具备强劲的动力性，优越的转向性，使得操控灵活自如；再加上ABS+EBD的防抱死系统和防侧滑系统，为该车的安全性能提供了有效的保障。

张 静

北京现代金阳光 车主盛典隆重上演

北京现代车主年度盛典——“舞动圣诞”客户联欢晚会2007年12月22日晚在河南裕华金阳光展厅隆重上演。到场的嘉宾除了北京现代金阳光黄金客户以外，还有北京现代厂家代表以及各界人士。

精彩的文艺表演之外，裕华金阳光还专程邀请到了北京现代汽车有限公司的领导在晚会上为车主抽取大奖，最终，洗衣机、电磁炉等总价值万元的厚礼一一找到了得主。近年来，金阳光在连续取得全国销售冠军的同时，在客户关怀及客户的服务方面又不断加强，一年来，先后举行过客户技术讲座、自驾游、客户摄影大赛、篮球赛等数十次活动。并且为了体现“第一特约店、第一技术”的定位，在“维修技术”方面更是不断加强，比如举行的技术比武以及“客户在我心中、技术在我手中”演讲比赛等等，都充分说明在技术方面的投入。

张 静

吉利金刚 单月销量6000台

近日从河南四海盛景获悉，岁末年初，吉利金刚的销量节节飚升，单月销量已从3000多台上升到6000多台。吉利金刚在上市后经过一年多的市场验证，形成了较好的口碑，并得到了消费者的认可。

据策划部经理冯光明介绍，今年以来吉利厂家围绕金刚这一产品，开展了一系列的推广活动，如静音大赛、节油大赛等，使消费者通过现场活动亲身体验金刚的各项优点。此外，油价的不断上涨，使得节油性已成为人们买车时除价格因素以外的第二大关注点。吉利金刚作为吉利汽车首款中级车，虽然已上市一年多，但其真实油耗并不为广大消费者所了解。为此，河南四海特举行了能真实测验城市工况实际油耗的“金刚市区节油极限挑战赛”，这场比赛真实印证了吉利金刚的精锐本质——城市路况百公里油耗平均仅为5升多。

冯光明

中原车市·风云人物志

行动者，有未来

——访河南天道汽车贸易服务有限公司总经理郎敏

本报记者 李 莉

人物语录：临渊羡鱼，不如退而结网

营销理念：“做汽车”，是服务行业而非销售行业

营销业绩：作为长安福特在河南地区的首家授权经销商，河南天道销量在华中区稳居首位，在她的运筹帷幄之下，既在中原汽车市场成就了长安福特这个汽车品牌，亦成就了河南天道的公司品牌；2007年，河南天道在长安福特近170家授权经销商售后技能大赛中夺得第四名。

细腻，且有方向

娇艳的鲜花、翠绿的富贵竹、百合花香弥漫，在并不宽大却女人味十足的办公室里，与郎敏交流，是一种享受。她有着美丽的容貌、温婉的微笑，像任何一个优雅、时尚的女子一样，女性的柔美在郎敏身上一览无遗，但当她开始谈起汽车销售、谈起公司管理及未来发展时，其“巾帼不让须眉”的“英雄豪情”开始展现。

入道汽车行业五年时间的历练造就了她的从容和自信，在这个行业打拼，郎敏笑称自己“并没有性别观念”。即便如此，她还是自觉不自觉地把对细节的关注用在了为消费者提供服务上，用女性的温柔与细腻赋予了这个由冰冷钢铁所铸就的行业更多的温情：“第一人负责制”与“客户经理制”将天道的“管家式”服务推向了极致，“与其它4S店相比，天道的展厅相对陈旧且面积狭小，但我们用人的因素弥补了这些不足，公司营造给消费者的是温馨、舒适的家的感觉。”

对细节的关注并未使她丧失方向，在郎敏温婉细腻的性格中，亦不缺乏胆识与魄力。五年时间，她以细腻和勤奋直面竞争激烈的汽车市场，带领旗下的团队将“天道酬勤，人道酬诚”的古训演绎的淋漓尽致，作为河南首家长安福特4S店，河南天道对长安福特在中原地区的市场及品牌推广功不可没。

对旗下年轻、充满激情的团队，郎敏的赞赏之情溢于言表：在激烈的市场竞争中立足并闯出自己的品牌，富于凝聚力与创新精神的团队是河南天道的“秘密武器”。

行动，但不盲目

白羊座的郎敏“反应敏捷、行动力十足而且目标感强”，这些个性反映在事业上，是她对于汽车市场发展变化的敏锐洞察与把握：“从开始涉足汽车行业，河南天道就清晰地把自己定位于服务行业而非销售行业。”

“从开业之初，公司就在推两个品牌：长安福特的汽车品牌以及河南天道的服务品牌。”令郎敏欣慰的是，如今，在中原汽车消费市场，不仅长安福特跻身主流汽车品牌，“买福特，到天道”的观念也已经被消费者所接受并熟知。

即便在全省多个地市拥有良好的市场基础，但随着平顶山、南阳等地长安福特4S店的相继成立，河南天道还是适时调整战略，把发展的重心集中在了郑州市：2007年，河南天道及时启动二手车置换业务，扩大业务范围；今年1月份，在中原西路品牌4S店一条街，河南天道的新4S店——西城天道即将开业，天道在郑州的发展一步步走向纵深化。

在郎敏的规划中，河南天道将“由外延式发展”转向“内涵式发展”，“做精、做细”是关键词，对于公司的现状和未来，她了然于心：“现在，公司的发展已经度过了扩张时期，未来公司要做的是守住郑州这个阵地，把现有的流程、措施细化、优化，‘精益化管理，差异化服务’是我们努力的方向。”

车市论剑

不惑之美与5米印象

——一汽丰田卡罗拉(Corolla)发展史

2007年5月28日，盛装登场的一汽丰田卡罗拉，在中原市场展现良好，深得用户厚爱。卡罗拉从1966年第一代Corolla诞生，到如今40余年的长盛不衰，创造了3200万辆单车销售世界纪录。而随着第十代卡罗拉的上市，一汽丰田又别具匠心的抛出了“5米印象”概念，从上车、落座、关门及行驶5米远就能判断出这是一辆好车。

一看动力操控性：卡罗拉配备的双VVT-i发动机(进、排气门智能正时可变控制系统)，是丰田的看家技术，在目前直列四缸自然吸气发动机系列中堪称世界上最先进、最经济的发动机之一。在这种双VVT-i发动机中，进、排气系统得到了进一步的优化，能够根据发动机控制电脑输出的信号。

二看安全系数：日系车的设计理念是以人为本，像卡罗拉所采用的GOA安全车身就是TOYOTA独有的，这是以世界多数国家的安全基准为依据，研究开发的安全标准——追求不同的汽车之间发生碰撞时双方共存的标准。

三看百米并线：假设车辆正在高速路高速行驶，前面的车突然爆胎，这时驾驶者的第一反应肯定是打轮，一手轮打过后肯定还要回打轮，此时沉重或操控性不好的车快速回轮反应不过来，有滞后感。

四看省油性：卡罗拉借鉴高科技航空技术，采用ETCS-i电子节气门智能控制系统，与传统的VVT-i相比，双VVT-i不仅可使进气门正时不断变化，还可使排气门正时不断进行最适合的变化，进一步提高了燃油经济性能。

五看维修问题：用户一致反映，卡罗拉质量稳定，维修率低。

张静 魏瑞娟

买中华轿车 到河南嘉力
中华酷宝1.8手动舒适版12.68万元
激情上市 欢迎来店鉴赏

骏捷	1.8手动舒适版	9.58万元
	1.8手动豪华版	10.58万元
尊驰	2.0手动豪华版	11.58万元

销售：0371-6179 9999 售后：0371-6123 1111
VIP大客户热线：13603713777
地址：郑州市北环路与丰庆路交叉口向西100米路南
热烈祝贺中华汽车特约销售服务商河南嘉力11月25日开业

上海通用-别克

君越	中英文多功能驾驶员信息中心，DLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语言导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘上按键控制、手动换挡、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、6+2喇叭。	20.98-32.98
君威	内置式双层电动天窗（可倾斜、滑动）可倾斜真皮方向盘、前排双安全气囊、ABS四轮防抱死制动系统、OBD车载电脑自动诊断系统、智能胎压监测器。	17.58-19.58
GL8 2.5	内后视镜带倒车雷达、一体式钛银背光仪表盘、第三排座椅独立空调控制、双层电动天窗、高保真CD豪华音响系统附ETR自动搜台功能、八喇叭扬声系统。	21.8-24.3
陆尊	3.0LVVT V6发动机、自动定速巡航、ABS+EBD+TCS、右侧电动滑移门，三屏DVD影音系统、红外线耳机、视/音频输入端子、智能语音导航、horman/kardon世界顶级剧院音响、高级真皮行政座椅。	28.8-37.8
凯越	驾驶员座椅前后8向调节/腰部支撑、前后排电动窗、高级2-DIN立体收音机CD播放系统、双层天窗、真皮座椅、雨伞储存盒、6/4分离可折叠后座椅。	10.78-12.78

河南众通商务有限公司
郑州市中原中路155号 电话：（0371）65646699
郑州市北环路陈寨花卉市场对面(江山汽车广场)。 电话：（0371）63790999
郑州市大学南路5号。 电话：（0371）68868791

比亚迪汽车 河南华通汽贸

F3 白金版	三菱4G15S发动机、德尔福/联合电子电喷系统、ABS+EBD、透气性真皮座椅、预紧式安全带、电子防盗系统、倒车雷达、LED高位刹车灯、上下可调式方向盘、助力转向、遥控车门开启装置、单碟CD方向盘音像控制系统，四轮碟刹、超大容积后行李箱、双层双模式电动天窗，SRS双安全气囊，自动开启前大灯。	5.98-10.58

比亚迪F3白金版
喜迎双节，团购进行中！
比亚迪汽车河南华通销售服务4S店
地址：郑州市北环路与文化路交叉口向西300米路南
销售热线：0371-63501539 63501538 服务热线：0371-65573368

北京现代河南长达4S店
蝉联04、05、06年全国销售冠军、全国最佳4S店

伊兰特	八万九千八.伊兰特开回家!	8.98-12.68（万元）
索纳塔	ABS+EBD、双气囊、电子防盗日后视镜、倒车雷达、手机免提、自动恒温空调、电动天窗、真皮座椅等。	12.38-16.18（万元）
维纳特	ABS+EBD、双气囊、电子防盗系统、侧面防撞钢梁、行李电动、摩厉智能自动解锁、环保无氟空调、CD+MP3播放器。	7.18-10.58（万元）
途胜	前排式助力转向机、安全气囊-安全气帘、ABS+EBD、质量行李架、真皮座椅及内饰、可拆后式后雨刮器、行李箱、6碟CD等。	16.98-24.18（万元）
NF御翔	ABS+EBD、迎宾踏板灯、儿童防盗+芯片钥匙、双气囊、双开启电动天窗、手自动八右独立恒温空调、前置6碟CD等。	16.58-22.38（万元）

超值二手车 •伊兰特1.6自动豪华型-8.5万元 •宝来1.8手动-9.0万元 •索纳塔2.7手自一体豪华型 9.6万元
销售：0371-66539222 售后：66539111 地址：郑汴路中国汽车广场

上海大众河南光明

普桑豪华型	七万九千八豪华普桑开回家	7.98
07款新领驭1.8T手动豪华型	桃木纹内饰 真皮座椅 冷藏储物盒 ABS+EBD+EDS 倒车雷达 多功能方向盘 定速巡航 六CD八喇叭 环保型空调/粉尘微粒过滤器 电动调节可加热外后视镜 防夹功能电动车窗	19.98
老款帕萨特1.8T手动型	电动后视镜、防眩目内后视镜、ABS+EBD、中控门锁、单碟CD、真皮座椅	17.78
波罗劲情1.4手动时尚版	ABS+EBD+CBC、MSR、欧洲NCAP碰撞四星级、可溃式转向管柱、带MP3功能的CD播放机、U型前脸、双卡片插槽、四门电动摇窗机、CAN-BUS控制器局域网	8.98
波罗劲取1.4自动雅致版	ABS+EBD+CBC、MSR、自侦测数字式倒车雷达PDC 双开启式观景天窗、195宽胎、铝合金轮毂、遥控中央集控门锁、带MP3功能的CD播放机、绿色隔热玻璃、钛银金属风格饰件、6挡手自一体变速器	11.58
3000手动导入型	钢制轮毂、轮胎195/60R14、浅米色内饰、蓝背光组合仪表、ABS、智能型电子密码防盗系统、动力转向系统、集控门锁	9.78

河南光明汽车销售服务有限公司 销售热线：0371-68989318 68718033
地址：郑州市大学南路6号(大学路与航海路向南500米)

吉利汽车 远景 VISION
08梦想 远景同行
1.8LCVVT方程式赛车发动机
百公里最低油耗4.05升
65800-103800元
远景爱“评”才会赢
活动时间：2008年1月1日至3月1日
活动内容：试驾远景就有机会获取最高价值3000元的购车优惠
24小时售后服务热线：0371-65654777
五星级的吉利之家—河南万兴
销售热线：0371-65703555（4S） 13733838523(北环)
4S地址：郑州市花园路与新柳路交叉口北300米路西（鹿港小镇南）