

# 2007 郑州跨越式发展 年度经济人物评选候选人名单

## 跨越式发展功勋人物(排名不分先后,序号仅供投票使用)

### 01. 汤玉祥

宇通企业集团总裁。在他的带领下,宇通集团2006年一举跻身郑州两家销售收入超百亿企业之一。2007年,宇通集团销售额持续增长,突破125亿,较2006年增长24%,企业规模、国内外市场销售业绩继续位列行业第一。

作为企业掌舵人,汤玉祥带领宇通集团走过的是条辉煌的发展之路。宇通客车主要经济指标连续十余年快速增长,连续八年获得中国工商银行AAA级信用等级,是行业内率先同时拥有“中国名牌”和“中国驰名商标”荣誉的企业。2006年4月,科技部等“三部委”联合开展创新型企业试点工作,宇通被定为行业内唯一一家“创新型企业试点单位”。同年8月,宇通被授予“国家汽车整车出口基地企业”称号,并通过国家质量检验检疫总局的专项审查,在汽车行业第一家获得“进出口商品免检”证书。2007年,公司蝉联世界客车联盟(BAAV)颁布的“BAAV年度整车制造营销大奖”,并于2002年、2005年、2006年连获“年度BAAV最佳客车制造商”。2007年,在世界品牌实验室(World Brand Lab)“中国500最具价值品牌”评估中,宇通品牌以74.87亿元的品牌价值第四次蝉联中国客车第一品牌,荣登《福布斯》2007“中国顶尖企业榜”。

### 02. 王熙慧

中铝郑州企业协调委员会主任、中国铝业河南分公司总经理,中共郑州市委候补委员,河南省第八次党代会代表。先后荣获中国优秀企业家、河南工业突出贡献企业家、河南省劳动模范等称号。

在王熙慧的带领下,中铝郑州企业连续两年突破“双百亿”,2007年资产总值和销售收入分别达到155亿元和133亿元,实现利税30亿元以上,上缴税费18亿元以上。据国家统计局和税务总局公布的数据,在全国有色金属冶炼和压延加工行业中,公司经济效益和纳税总额连续6年名列前茅,位居河南纳税百强企业前列,郑州市纳税百强企业前茅。

王熙慧特别重视自主创新和节能减排,主持完成国家科技进步二等奖一项,国家环境科技成果奖两项,组织开展全员、全方位节能减排,在氧化铝产量比2001年翻番的同

时,企业万元产值能耗降低了64%。他还致力于发展壮大河南铝业集群,以低于进口氧化铝300~1000元的价格足额优惠供应我省电解铝企业砂状氧化铝,6年让利近40亿元,带动了河南省铝工业的快速和谐发展。

王熙慧还带领员工全力支援灾区建设,受中铝公司党组委托,为河南慈善和公益活动捐款800余万元,为构建和谐企业、推进跨越发展、促进中原崛起作出了突出贡献。

### 03. 赵九来

作为河南中烟工业公司党委书记、总经理,赵九来有足够的理由赢得公众瞩目:2006年,新的河南中烟工业公司挂牌成立,标志着河南省卷烟工业进入一个按照现代产权制度和现代企业制度,实施一体化发展的新阶段。如今,河南中烟工业公司无论是卷烟的产销量、利润的增加值,还是税利净增数,均取得突破性进展,尤其是公司纳税额今年将突破百亿元大关。

2007年前10个月,河南中烟工业公司已累计生产卷烟261.18万箱,销售卷烟258.84万箱,同比分别增长4.78%和4.32%。累计实现税利91.96亿元,同比增长18.49%,其中利润16.84亿元,同比增长37.88%,前10个月税利已超过去年全年。

一年来,河南卷烟重点品牌得到快速扩张发展,两个重点品牌“帝豪”销量达到14.11万箱,同比增长43.02%，“红旗渠”销量达到115.96万箱,同比增长23.75%,经济效益持续大幅提高。自2004年以来,河南中烟已累计向希望工程、受灾群众等捐助资金800万元,由河南中烟独家赞助的“帝豪金秋助学”等公益活动,在社会上产生了广泛而深刻的影响。

### 04. 张洪恩

河南豫联能源集团有限责任公司董事长、党委书记。2007年,他领航豫联快速发展,提前一年完成创百亿目标。销售收入从2006年的40亿元猛增至116.3亿元、实现利税15亿元、人均纳税10万元以上,在省百家重点企业中的位次由第30位前移至第18位。

2007年,豫联以产业为基础、以资本运营和科技创新为双翼的发展模式得到巩固;300兆瓦热电联产机组、6万

吨铝深加工项目先后完成;企业参股河南有色金属控股股份有限公司、全资收购林丰铝业,大股东Vimetto伦敦上市;成立铝电解行业“高效节能技术创新战略联盟”,联合知名科研院所、铝骨干企业研究开发新的替代性电解技术。

同时,豫联响应国家节能减排号召,如期爆破5.1万千瓦小火电机组,全年节约标准煤12万吨,13.5万千瓦机组供电标煤耗国内第一,320千安电解槽综合交流电耗已达国际领先水平。

目前,豫联集团拥有110万千瓦电力装机容量、42万吨电解铝、6万吨铝深加工等完整的产业链条,成为大股东海外上市、子公司国内上市的国际化公司,被省政府确定为重点支持的2012年5家销售收入创500亿元企业之一。

### 05. 牛森营

郑煤集团董事长、党委书记。和着时代的节拍,郑煤集团一路高歌猛进;2007年,集团销售收入、资产总额双双突破百亿,昂首挺进郑州百亿企业俱乐部。

三年前,郑煤资不抵债、濒临破产。2005年初,以牛森营为董事长、党委书记的新一届领导班子上任后,建立了精干高效的管理队伍,狠抓执行力建设,深谋远虑抓发展。年产180万吨的白坪煤矿已经联合运转,年产300万吨的赵家寨煤矿将于年底试生产,年产240万吨的李粮店煤矿和年产60万吨的超化矿接替井田将于今年开工建设,与香港协鑫集团合作在内蒙古取得16亿吨探矿权。在第二届中博会上,郑煤集团与美国摩根士丹利亚行等签下了合作建设总投资额300多亿元的煤化工项目。此外,郑煤还与山西武圣铝业、中原腾达等合作,形成了煤、电、铝、化、建综合发展的经营格局……

一系列的改革发展措施,使郑煤发生了翻天覆地的变化,主要经济指标连年攀升,2007年销售收入完成103.6亿元,资产总额达到108亿元,利润达4.72亿元,各项指标均大幅上扬。今日的郑煤,已成为河南国有企业改革发展、推进执行力建设的典型。

### 06. 付迎栓

郑州供电公司经理。去年以来,付迎栓带领郑州供电公司广大干部职工,以服务郑州经济社会跨越式发展为已

任,紧紧围绕建设“一强三优”现代公司战略目标,坚持科学发展,积极推进“两大转变”;安全局面持续稳定,公司安全生产记录在国网公司系统省会城市供电企业中保持第一;全面完成年度电网建设任务,投产主网项目34项,投资规模达到了创历史纪录的37.22亿元,推动省会电网由大到强。

截至2007年12月31日,郑州市全社会用电量335.8亿千瓦时,比上年同期增长24.66%;郑州供电公司完成供电量221.2亿千瓦时,同比增长32.01%;完成售电量212.08亿千瓦时,同比增长32.59%,圆满完成全年“售电量200亿千瓦时”目标,含税售电收入108.22亿元,为郑州市的经济建设、社会发展提供了有力的电力保障,电力主要发展指标创下历史新高,市委、市政府隆重召开庆祝表彰大会,对郑州供电公司予以通令嘉奖。

### 07. 皇甫立志

大商集团郑州新玛特购物广场有限公司董事长。他曾带领一支团队,将一个举步维艰的本土商场,拱上中国百强。作为郑州商界的风云人物,他独创了“租赁经营+卖场管理”的四统一经营模式,通过经营创新寻找出路,凭借营销创新持续发展,依靠品牌创新练好内功,实施资本联合再丰羽翼,使大商金博大店成为郑州市乃至河南省先进商业企业的代表。

成为大商集团河南掌舵人后,他非凡的商业智慧再次得以彰显。继任大商河南掌门人4个月后,签约郑州国贸店,打响了大商高调扩张的第一炮;紧接着,2007年接连签下河南新乡店、漯河小胖统领百货店、漯河中汇百货店。2007年国庆前夕,大商集团郑州建设路店正式开业,这是大商在河南开出的第一家自有物业店。目前,大商国贸店正紧张酝酿开业。一年多的时间,皇甫立志指挥大商河南战旗南北冲杀,一步步勾勒出东北大商在河南的霸业蓝图。

由最初的一家店,到今天统领一个百货企业集群,皇甫立志日渐成为省会商界举足轻重的人物。从一家本土商场的领军者到全国百货业巨头的河南掌舵人,他事业的前世今生,代表了郑州商业发展的两个阶段,无论哪个阶段,他们都是行业内备受关注的焦点。

郑州日报  
打造高品质都市晨报

# 跨越发展 共促和谐

## 2007 郑州跨越式发展年度经济人物评选火热进行中……

### 主 榜

跨越式发展功勋人物奖

跨越式发展精英人物奖

### 分 榜

跨越式发展杰出青年人物奖

跨越式发展杰出巾帼人物奖

跨越式发展杰出民营企业奖

跨越式发展杰出创新人物奖

跨越式发展最具活力企业奖