

本报讯(记者 张延昭)1月20日上午,由2008中国汽车市场联合报道组主办,《汽车产经报道》、车文传媒、日报车盟、车语传媒、车世界共同传媒联合发起的“2008车市引擎”中国汽车市场年度研讨会在北京香格里拉饭店隆重举行。易车集团总裁李斌、易车集团媒体委员会主席吴迎秋,中国汽车流通协会副会长沈进军,国家信息中心汽车研究处副处长李伟利,中国进口汽车贸易中心副总经理孙勇及汽车生产商、集

团经销商高层,权威专家,媒体嘉宾等针对“2008车市引擎”这一主题,分别进行了“千万辆猜想”、“08市场机遇”、“二三级市场推动作用”、“营销变革”等专题的研讨和交流。2007年,中国经济在全球通胀、地缘动荡的整体环境下,依然继续演绎着高歌猛进、一枝独秀的东方神话。中国车市规模以超过22%的增长率,大幅高于中国制造业的平均水平,整个汽车行业全年利润贡献突破1000亿元。随着中国经济继续高速增长,汽车市场将更具

活力,中国汽车市场年销售突破千万辆大关的历史性时刻,必将在2008年诞生。特别是北京奥运会的来临,已展露出巨大的市场契机。国家信息中心汽车研究处副处长李伟利分析,2007年,国内汽车产销量分别达到888万辆和879万辆,同比增长22%以上,从1999年到2007年,国内汽车产销实现了连续9年保持两位数增长。他预计,2008年,国内汽车内需975万辆,产量将达到1023万辆,继续保持22%的增长。

丰田维修专家 服务热线
68989120
广汽丰田富达航海路店 地址:航海中路179号(富达汽车广场)

河南唯一华晨汽车全品牌4S店
河南裕华晨光汽车贸易服务有限公司
骏捷 尊驰 金杯 阁瑞斯
销售热线: 0371-63730743(北环) 0371-66539789(中博)

TOYOTA 富达丰田
REIZ 锐志 2.5S 真皮天窗版 2.5V 超级运动版 火热订购中
抢购热线: 0371-68963588 / 68963599

郑州日报中原车市年度总评榜盛誉开榜

荣耀中原:车市竞风流

本报记者 李莉

哪款车型是我市家庭消费者购车时的首选?哪款车型在2007年的郑州市场最为畅销?哪些车商在年度竞争中最为耀眼?哪些车商有望以强劲的上升势头在2008年的市场竞争中脱颖而出?哪些行业人物在促成中原车市繁荣中功不可没?《荣耀·中原》郑州日报中原车市年度总评榜今日开榜竞风流!

经过历时两个月的消费者投票,结合2007年全年销售业绩、市场表现,综合汽车

业内专家评审团意见,《荣耀·中原》郑州日报中原车市年度总评榜各项大奖新鲜出炉。

年度汽车企业奖以市场业绩及消费者口碑评定;它们,或以强势的销量数据傲视同侪;或以精准的服务令消费者感动;或以迅猛的上升势头令业界刮目……

年度汽车品质奖以市场表现及综合实力“说话”;它们,或以高性价比的优势令人难以割舍;或以综合优势在细分市场销量一路上

扬;或以超强的实用性掀起家庭购车“风暴”;或以领先的科技魅力令消费者怦然心动……

年度汽车人物奖以行业贡献为据;他们,或以骄人的营销业绩成为业界楷模;或以锲而不舍的探索精神不断拓宽营销思路;或以创新的经营、管理理念在市场竞争中令人肃然起敬……

俱往矣,数车市风流,且看《荣耀·中原》总评榜!

《荣耀·中原》总评榜

获奖名单

车型奖

- 年度最畅销车型**
东风日产 THIDA、长安福特福克斯、上海大众斯柯达明锐、中华骏捷
- 年度最具创新力车型**
江淮宾悦、马自达2
- 年度最具品牌力车型**
上海大众帕萨特领驭
- 年度公务车首选品牌**
东风日产天籁、东风雪铁龙凯捷
- 年度商务车型首选品牌**
江淮瑞风、金杯阁瑞斯
- 年度最畅销民族品牌**
奇瑞瑞虎
- 年度最具性价比车型**
海马汽车海福星、吉利远景
- 年度最佳SUV车型**
江淮瑞鹰

企业奖

- 年度最佳汽车经销商**
河南新裕隆汽车销售服务有限公司
- 年度最具竞争力企业**
河南世纪阳光汽车销售服务有限公司
河南万佳捷泰汽车贸易有限公司
- 年度最具上升力企业**
河南中星江淮汽车销售有限公司
- 年度最具影响力企业**
河南裕华晨光汽车销售服务有限公司
河南裕华晨光汽车销售服务有限公司
- 年度最佳4S服务企业**
河南天道汽车贸易服务有限公司
河南神风汽车销售有限公司
河南裕华晨光汽车销售服务有限公司
郑州富达丰田汽车销售服务有限公司
郑州富达诚诚汽车销售服务有限公司
东风日产郑州威达专营店
郑州豫中丰田汽车销售服务有限公司
河南富达雪铁龙汽车销售服务有限公司
河南裕华奥捷汽车销售服务有限公司
郑州世纪鸿图丰田汽车销售服务有限公司
河南天时代汽车销售服务有限公司
河南双盛汽车销售服务有限公司
河南华星汽车贸易有限公司
河南万兴汽车贸易有限公司
河南涌金汽车有限公司

人物奖

- 年度汽车行业风云人物**
河南新裕隆汽车销售服务有限公司副总经理 孙开钢
郑州豫中丰田汽车销售服务有限公司总经理 陈柏祥
河南神风汽车销售有限公司总经理 程柯
河南裕华奥捷汽车销售服务有限公司总经理 廉红
河南世纪阳光汽车销售服务有限公司总经理 余志勇
- 年度汽车行业开拓人物**
河南中星江淮汽车销售有限公司总经理 李小军
河南涌金汽车有限公司副总经理 钟江
- 年度汽车行业创新人物**
河南万佳捷泰汽车贸易有限公司总经理 周子林
东风日产郑州威达专营店总经理 黄彦超
郑州世纪鸿图丰田汽车销售服务有限公司总经理 刘勇
河南天时代汽车销售服务有限公司总经理 任晓冰
河南裕华晨光汽车销售服务有限公司总经理 陈正跃
- 年度最佳策划人**
郑州豫中丰田汽车销售服务有限公司 锁建勋
河南神风汽车销售有限公司 丁泊之
河南裕华奥捷汽车销售服务有限公司 李秋平
郑州世纪鸿图丰田汽车销售服务有限公司 刘志飞
河南天时代汽车销售服务有限公司 李志君
河南涌金汽车有限公司 李宪国
河南新裕隆汽车销售服务有限公司 高超
河南世纪阳光汽车销售服务有限公司 徐云飞
河南万佳捷泰汽车贸易有限公司 李强
河南中星江淮汽车销售有限公司 刘丹
河南天道汽车贸易服务有限公司 翟耀
河南裕华晨光汽车销售服务有限公司 贾宏玲
郑州富达诚诚汽车销售服务有限公司 李佳
河南万兴汽车贸易有限公司 李现花
郑州富达丰田汽车销售服务有限公司 王菊香

年度最佳汽车经销商

★河南新裕隆汽车销售服务有限公司
获奖理由:“卖车是一时的,用车是一世的”,2007年作为战略调整年,河南新裕隆通过对服务细节的改进、服务流程的规范,实现了从“以销售带动售后”向“以售后带动销售”的转变,各季度提车量、销量均在东风悦达起亚全国4S店中遥遥领先。

年度最具上升力企业

★河南中星江淮汽车销售服务有限公司
获奖理由:作为江淮轿车在郑州地区的唯一经销商,中星江淮秉承“追求至臻细节,奉献贴心服务”的经营理念,以“为客户创造价值”为追求,搭建职能清晰的组织架构,设置科学高效的业务流程,同时以高素质专业人才为基础,打造专业技能精湛的销售顾问团队和售后服务团队,不仅成为“宾悦”轿车销售服务体系中的重要组成部分,更为广大客户提供细致入微的贴心服务奠定了坚实的软、硬件基础,成为中原汽车市场的一支“潜力股”。

年度最佳4S服务企业

★河南神风汽车销售有限公司
获奖理由:无论在技术上和服务上,河南神风汽车销售有限公司都得到了市场和消费者的信赖,也正是树立了“技术领先,服务先行”这一良好的口碑,为河南神风赢得了用户、赢得了市场,成为了其今年优异表现的最好注脚。

★河南裕华奥捷汽车销售服务有限公司

获奖理由:“严禁就是关爱”。作为一汽-大众“服务品牌推广优秀经销商”,河南裕华奥捷每月都开展了丰富多彩的客户俱乐部活动,以服务赢得市场,通过对服务质量的不断提升,2007年,河南裕华奥捷在一汽-大众经销商中客户满意度位居全省第一、华东八个省市前列,并再度荣获一汽-大众“服务品牌推广优秀经销商”称号。

★郑州富达诚诚汽车销售服务有限公司

获奖理由:作为凯美瑞体验的具体支撑,郑州富达诚诚导入了世界上最先进的e-CRB(渐进改善的顾客关系构筑系统),强化客户跟踪服务,为打造“顾客满意度第一”打下牢固的基础。2007年郑州富达诚诚取得了可喜的成绩,实现凯美瑞单品整车销售1600多台,售后维修保养突破1万台次大关,营业额突破4个亿。

★东风日产郑州威达专营店

获奖理由:“以诚信拓展市场,用服务维系客户,靠口碑发展壮大”是东风日产威达专营店的成长之路,也是其经验所在。对于一个成立仅仅一年多的汽车4S店来说,东风日产郑州威达专营店能够在白热化的市场竞争中超额完成销售目标且连续数月以“全OK”的满分在客户满意度评比中名列全国第一,无疑证明了其实力。

★郑州裕华丰田汽车销售服务有限公司

获奖理由:作为一汽丰田2007年度

华北区综合评比第一的获得者,郑州裕华丰田在服务上一直秉承“诚信经营,树百年老店”的经营理念,在追求“顾客满意”进而追求“顾客感动”为宗旨,其致臻的服务理念令每一位到店的消费者印象深刻。

★河南富达雪铁龙汽车销售服务有限公司

获奖理由:河南省富达雪铁龙将“优质、高效、无处不在”的服务宗旨贯彻在销售服务的每一个细节,推行“保姆式”贴心服务,实施差异战略,以满足客户个性化的需求为己任,从而赢得了广大消费者的信赖和支持,树立了良好的市场口碑,2007年,在河南区域创造了“三个第一”,即销量第一,营销第一,维修服务第一,深得雪铁龙用户的好评。

★河南天时代汽车销售服务有限公司

获奖理由:“汽车服务不难做,不用费尽心思想点子,造噱头,只要持之以恒,就能给消费者带来切身利益,就能够创造价值。”为了给消费者服务永远没有止境,河南天时代全体员工在工作中耐心和每一位用户沟通,倾听用户的意见,并持续不断地努力做出相应改善。

★郑州世纪鸿图丰田汽车销售服务有限公司

获奖理由:诚信经营是郑州世纪鸿图丰田多年来所坚持的理念,2007年,郑州世纪鸿图丰田得到了一汽丰田的强力带动,除了为广大客户提供高品质的商品,还为客户供热情、周到的售前、售中、售后及24小时紧急救援服务,把“持续改善”

作为座右铭,以客户满意为第一,为消费者提供分期贷款、精品加装、保险理赔、二手车置换等增值服务,成绩优异。

★河南天道汽车贸易服务有限公司

获奖理由:“天道服务,天天进步。”河南天道通过“第一人负责制”、管家式服务等流程化管理,为客户提供差异化、个性化服务,以真诚、热情、勤奋的态度让每一位消费者都能在河南天道体验到“家”的温馨。

★河南涌金汽车有限公司

获奖理由:以“责任”为核心,力推“关爱随行”服务品牌,对客户信息资料实行计算机网络化管理,保证客户车辆技术诊断、提示服务的及时性、准确性,以“零时等候”、“一路随行”、“健康车检”、“双重救援”和“技师认证”等细致周到的“关爱”服务和超越竞争对手的维修保养承诺成为中原汽车服务内市场上新的“领跑者”。

★郑州豫中丰田汽车销售服务有限公司

获奖理由:针对地理位置偏远,客户到店入场量小的情况,郑州豫中丰田特别推出了“迎出去,请进来”的集客方式;针对企事业单位做定点的上门检查服务,并且通过店头形式多样的活动,邀请到店参与。同时,购车、保险、上牌、装饰、分期付款、保养维修、二手车置换等一站式服务、提醒保养服务、星月保养服务、24小时内救援、事故承保、代理索赔等六星级服务更让诸多消费者感受到了一汽丰田旗舰店的魅力。

河南新裕隆 第一5S店 第一服务

CERATO 赛拉图 欧风

乐享欧式魅力风尚
赛拉图 欧风 激跃上市

24h
0371-65590111



谁让激情燃烧?谁让生活激动?谁让欧风风尚的魅力席卷——赛拉图欧风激跃而至,让精彩生活沸腾洋溢!融合当代欧洲设计理念,时尚欧风外观,明快愉悦内饰,淋漓尽致流畅动感;布局精巧的多功能空间,搭载CVT高效发动机,疾驰穿梭间,率性奔放,感受自由畅快!

5年 10万公里保修

2006年A级2007年B级2008年C级

东风悦达起亚
河南新裕隆5S店

郑州花园北路与开元路交叉口
销售电话: 0371-65590188
www.hnyulong.com.cn

濮阳中大奥捷: 0393-8942885 平顶山金银龙: 0375-4859992
凤义亚飞: 0371-64126786 三门峡亿利: 0398-2897088
济源环球: 0391-6603910

