

### 付不起的小费

去年,朋友去亚马逊河流域进行科学考察。前几日来,他告诉我一件感触最深的事,是关于一个土著妇女。

8月中旬,科考队乘船来到哈苏里奥土著部落,考察那里的风土人情。中午时分,我们把船停在离岸约15米的河面,准备吃饭。看到一家土著人房后有一棵大树,样子很奇怪。我以前从没见过,问船上的人,也没人知道树名。岸边有个中年土著妇女正在洗衣服,一个小女孩在岸边玩耍,估计是她的女儿,六

七岁的样子,皮肤黝黑,光着膀子,清晰的肋骨显示出营养不良。我请随行的翻译帮忙,他用土著语高声询问妇女,房后的大树叫什么名字。妇女显然听到了翻译的话,停下手中的活,抬头看了看我们,然后转身进屋去了。

过了一会儿,她从屋里拿出一个小塑料袋,交给小女孩。她对小女孩比画着,用手指着塑料袋,又指指我们。然后,小女孩跳进水里,左手托着塑料袋举过头顶,右手奋力地划水,向科考船游过来。

她过来索取小费,我立刻反应过来。因为事先看过一些资料,当地有这样的传统,别人为你提供帮助或服务,就应该付小费。入乡随俗,我赶紧准备好零钱。

看着小女孩向我们游来,我开始担心她的安全,心中责怪那个狠心的母亲,仅仅为了一点小费,却让这么小的孩子冒险涉水,值得吗?她还是顺利地游过来了。小女孩被我们拉上船,她的小脸已经涨红,微微喘着气,把手中的塑料袋交给我。出乎意料,里面还装了一张小纸条,纸条的一角已经被水浸湿。上面写着一行字,我看不懂,把它交给翻译。

纸条上写着:我是哑巴,不能说话,我让孩子送来树名——大科里亚树。摘自《青年博览》

心理学应该算是当下最流行的一门学科,任何事情离开了心理学就做不好。

广告人要了解顾客心理,就要在措辞和色彩上大做文章;推销员要推销产品,就要揣摩购买人的心理,让他们痛痛快快地掏银子;写新闻的要明白,狗咬人不是新闻,人咬狗才可上头版头条;写小说的呢,当然更需要懂心理。写人的故事,要让读者感觉到人的动物性,而写动物时,又要让读者感动于它们有意无意的人性。

前几天看美国国家地理频道电视节目,一个心理医生在做狗的心理

治疗。这只狗不久前和主人在公园玩飞盘,在飞盘飞出去的时候,不小心被另一只狗的前爪抓瞎了一只眼睛。此后,无论主人夫妇和孩子们如何呵护它,它总是反感地远远躲开。

主人家的成员见原本快乐的狗,竟然变得如此反常乖戾,就更

### 人狗之间

情它的遭遇,想尽各种方式来表达爱意和同情。结果,狗非但不领情,反而更加厌恶他们,逃避,甚至狂吠。

狗的心理医生到家里观察,与

主人交谈,也与那只瞎了一只眼睛的狗接触,随后他教了主人新的亲近狗的方式。

一段时间之后,这只狗果然如先前那般快乐、随和起来。主人好奇,便向心理医生问起事情的来委。

心理医生说,我发现你们家的人,亲近狗的时候都满怀怜悯和歉意,但是,狗却更愿意和家里的猫在一起。因为那只猫不知道狗的遭遇,对它也没有特别关照……狗也和人一样,它不希望人们总在提醒它曾经不幸的遭遇,它的残缺和残废。大家都要学会忘却痛苦。摘自《侨报》

### 雕塑人生

他是一个男孩,出生于雕塑世家,但不幸家道中落,到了衣不蔽体、食不果腹的境地。

不得已,他出去打工以谋生路。他去当地一个公爵家当仆人,在厨房里干粗活。有一天,这个贵族要大摆晚宴,邀请了一些社会名流。但在开宴之前,管家发现摆在大餐桌上的甜点装饰品被弄坏了,这下可急坏了管家。在万分紧急的关头,这个打工的男孩对管家说请让他试一试,他可以在很短的时间内弄一个饰品替代物。没有办法,管家将信

将疑,只好先让他试试再说。男孩以极其娴熟的手法把一大团黄油塑成了一尊惟妙惟肖、威武雄壮的狮子。管家简直不敢相信这是一个孩子的作品,便兴高采烈地把这尊黄油狮子端上了餐桌。

结果,这尊狮子成为赴宴的王公贵族的主要话题。本是大啖美食的宴会变成了黄油狮子的鉴赏会。当有人问是哪个大雕塑家的杰作时,管家向人们介绍了给他大解燃眉之急的男孩。当大家得知这个精美绝伦的作品是个穷小孩在仓促间

完成时,个个大为惊叹!他们纷纷称赞孩子的才华,而主人也觉得这个仆人给他挣足了面子,于是当众宣布,将出资让这个孩子进行深造,让他的天赋得到更大的发挥。

主人没有食言,这个小孩也没有被这个幸运冲昏头脑,他以一颗纯朴、勤奋的心认真学习。他明白,这是他人生中的一大转折,如果不潜心学习,将一事无成。

最终,他成为世界上最伟大的雕塑家之一,他就是卡诺瓦。

卡诺瓦的经历启示我们:人生如璞,只有一技在身,精雕细琢,并不失时机地展示自己,才能铸就辉煌的成功。

摘自《解放日报》

### 特别开心

溜子是个三十余岁的农村壮劳力,因小时候家里穷,他居然没有念过一天书。好在,老爹教他学会了认钱,学会了认阿拉伯数字。现在他家的农活已经干完,没有别的什么事,他终于还是进城打工了。这之前,村里很多人都进城打工了,他也动过打工的念头,可他总是担心自己没文化,没人用他,现在老爹也同意他打工了,还反复教导他说,你到外面去,不要说自己没读过书,如果人家单位要用初中生,你就说是初中生,要用大学生,你就说你是大学生,反正蒙得过去就蒙,蒙不过去回家就是。溜子想也不想便应了,说:“只要能找到活儿干,只要不说我是畜生就行。”

坐了一天汽车,溜子来到了省城,他东打听西打听找到了劳务市场。好家伙,他正赶上不少用人单位在这儿开大学生专场招聘会,到处都是人,溜子见哪儿人多就往哪儿挤。无意中他挤到了一排正在接受

面试的大学生后面,听到几个大学生在说,这家用人单位不错,招业务主管,试用期月薪五千块。溜子一听这么多钱,当即就动了心。他哪儿也不去了,老老实实地排在这排大学生的后面。

终于轮到溜子了。他走进去,看到一个台子后面坐着好几个人。其中一个胖子对他的出现似乎有些吃惊,便问:“你来自哪里?”

溜子说:“早稻田。”溜子村就叫这个名字。

“早稻田?!那胖子竟从椅子上站了起来。仔细又打量了一下溜子。你是说日本的早稻田大学?”溜子想起老爹的教导,也不管日本有没有早稻田,他点了一下头。

那胖子立即兴奋地大笑着说:“好了,就是你了,明天就到公司上班。我就是说嘛,我们虽说是民营企业,本董事长也没读过什么书,但一样能招到‘海归’嘛。”台子上的人也跟着笑了起来,连夸董事长有眼

光,一下就招到了高端人才。只是坐在胖董事长旁边的一个人小声说:“是不是看一下他的毕业证?”胖董事长大手一挥:“不用看了,这样的名牌大学没有人敢冒充的,再说,拿出我们来我们这儿又有谁懂日语,不是让人家‘海归’看笑话吗?”

溜子一听海归,心想我们老家只产乌龟哪来的海龟呀。可是他不能乱说话,别人说什么他都点头微笑。这是老爹出门前再三强调的。

第二天,溜子上班了。一个月后他领到了工资,五千块呀。他一辈子都没见过这么多钱。当即请个假往老家送钱了。

回家后,老爹问他:“在城里做啥?”他说:“当主管。管一百多号人哩。”

“哇,你娃混得不错。”老爹夸道,不过,他有些不放心地问:“这么多人,你怎么管呢?”

“太简单了,”溜子说,“虽然他们是大学生,但在我眼里就跟村里的牛一样,你知道我养牛是一把好手,凡是耕田卖力的我就奖励,偷奸耍滑的,我就往死里骂,平时我很少说话,他们都怕我哩。就这样,我们的胖子董事长还说什么早稻田出来的不一样就是不一样。”

摘自《智言》

### 鸭子屁股

倾盆大雨后,老伯赶着鸭子在路上走。开着宝马的人问:“积水不深吧?”老伯说:“放心,车过得去啦!”不久,车泡在了水里。那人跑下车找到老伯问:“不是过得去吗?”老伯说:“怎么回事呢?刚才水只到鸭子的屁股呀……”

摘自《笑林》

### 锦囊妙计

在城里待得久了,又会写点狗屁文章的我,经常会收到一些从四面八方寄来的致富秘诀什么的,看着看着,有时又不免心痒,折腾出一点小钱来。

锦囊:城里养出农村土鸡。城里的鸡是用配合饲料养大的,鸡肉及鸡蛋的营养价值和口味都不如农村的土鸡,所以有的城里人就有从农村买土鸡及土鸡蛋的习惯。有一种喂鸡的饲料,不是配合饲料,也不是稻谷或其他粮食,非常好找,家家都有,用这种饲料养出来的鸡是纯正的农村土鸡蛋,生出来的蛋也是纯正的农村土鸡蛋。要知这种饲料是什么,只要寄来30元钱,不出20天必定会得到满意的答复。

我一时产生了好奇,就按上面的地址马上寄去30元,果然不出20天,就寄来了答案,答案字数不多,只写着:用大米或者米饭喂鸡。

秘诀:投资10元,月回报数百甚至上千元。只要投资10元左右,购买一些简单的设施,既不需要场地,也不需要帮手,一个人就可以工作。一不论男女老少,也不管文凭高低,只要工作了,每月的回报少则数百元,多则一

两千元。特别适合下岗工人及农民进城工。购买这个秘诀,需现金40元,款到必复。

我又产生了一时的冲动,迅速寄去40元,同样不出20天,就得到了只有三个字的答复:擦皮鞋。

摘自《新浪网》

一座小城新建了一群十层高的居民住宅楼,并且安装了收费电梯。物业公司开出价格是乘坐一次电梯收费两角钱。没想到就是这不多的两角钱,却受到了居民的一致抵制。在最初的日子里,这些漂亮舒适的电梯成了尴尬的摆设。

能够入住新楼的居民生活水平普遍都比较高,应该不会在乎这区区两角钱。那物业公司经过调查发现,原来小城的住宅楼过去一直没电梯,居民已经习惯了爬楼梯。找出问题所在,物业公司作出一个令人吃惊的决定:免费开放电梯三个月。在这三个月的时间里,即使是一些三楼的住户也习惯了上上下下乘电梯。三个月时间很快到了,物业公司又作出决定:电梯白天免费,只在夜间

### 上上下下的启示

收费。由于夜间乘坐电梯的人数和次数都很少,所以居民的反应很平静,乘坐电梯的人数基本上也没有发生变化。但是,电梯却给物业公司带来了象征意义上的收入,虽然这只是很小很小的一部分。又过了三个月,物业公司开始正式收费。这时,居民都已经习惯了以梯两角钱。那物业公司经过调查发现,原来小城的住宅楼过去一直没电梯,居民已经习惯了爬楼梯。找出问题所在,物业公司作出一个令人吃惊的决定:免费开放电梯三个月。在这三个月的时间里,即使是一些三楼的住户也习惯了上上下下乘电梯。三个月时间很快到了,物业公司又作出决定:电梯白天免费,只在夜间

收费。由于夜间乘坐电梯的人数和次数都很少,所以居民的反应很平静,乘坐电梯的人数基本上也没有发生变化。但是,电梯却给物业公司带来了象征意义上的收入,虽然这只是很小很小的一部分。又过了三个月,物业公司开始正式收费。这时,居民都已经习惯了以梯两角钱。那物业公司经过调查发现,原来小城的住宅楼过去一直没电梯,居民已经习惯了爬楼梯。找出问题所在,物业公司作出一个令人吃惊的决定:免费开放电梯三个月。在这三个月的时间里,即使是一些三楼的住户也习惯了上上下下乘电梯。三个月时间很快到了,物业公司又作出决定:电梯白天免费,只在夜间

收费。由于夜间乘坐电梯的人数和次数都很少,所以居民的反应很平静,乘坐电梯的人数基本上也没有发生变化。但是,电梯却给物业公司带来了象征意义上的收入,虽然这只是很小很小的一部分。又过了三个月,物业公司开始正式收费。这时,居民都已经习惯了以梯两角钱。那物业公司经过调查发现,原来小城的住宅楼过去一直没电梯,居民已经习惯了爬楼梯。找出问题所在,物业公司作出一个令人吃惊的决定:免费开放电梯三个月。在这三个月的时间里,即使是一些三楼的住户也习惯了上上下下乘电梯。三个月时间很快到了,物业公司又作出决定:电梯白天免费,只在夜间

收费。由于夜间乘坐电梯的人数和次数都很少,所以居民的反应很平静,乘坐电梯的人数基本上也没有发生变化。但是,电梯却给物业公司带来了象征意义上的收入,虽然这只是很小很小的一部分。又过了三个月,物业公司开始正式收费。这时,居民都已经习惯了以梯两角钱。那物业公司经过调查发现,原来小城的住宅楼过去一直没电梯,居民已经习惯了爬楼梯。找出问题所在,物业公司作出一个令人吃惊的决定:免费开放电梯三个月。在这三个月的时间里,即使是一些三楼的住户也习惯了上上下下乘电梯。三个月时间很快到了,物业公司又作出决定:电梯白天免费,只在夜间

### 不好也不坏的人

有一天我到某地办事,下飞机之后搭计程车。

由于是初次到那个城市,就跟司机打听当地的情形。他除了为我介绍,还发表了不少对时局的看法,两人谈得很投机。

“给一百就好了!”他居然手一挥,豪迈地说。

“那怎么成?”我递过去两百块,说:“不用找了!”就跳下车。听到他在背后连声喊着“谢谢、谢谢”,觉得好温馨。

办完事,我又叫车回机场。驾驶先生看来很严峻,我也就没跟他多说话。

机场到了,计程表上的数字是120元,我真是哭笑不得,发现和前一位司机虽然谈得投机,但在谈的时候,他发现我是外来客,也就大绕远路。加上我给他的的小费,足多要了我80块。

但是,再想想,他后来主动说“给一百就好了”,如果我照办,他不是反而亏了吗?他为什么降价?一定是谈得投机,心里过意不去

了。

我有个朋友,夫妻二人到南欧旅行。临回国,特别跑去工艺品店,订了一个大号的画像复制品。

店老板是个很豪爽的人,仿佛一见面就成了老朋友,七折八扣,还附送女士一件小礼物。

但是当它们拿过账单时,觉得数字好像不对,细看才发现,居然老板把上面的1995年,也当做货款加了上去。

“天哪!多糊涂!”老板把两只手摊向天空,赶快作了“修正”,直赔不是地送二人出门,并保证东西准时寄到。

夫妻俩站在门口等计程车,偏偏碰到下班,一辆空车也没有。眼看着飞机要起飞,他们急得像热锅上的蚂蚁。

“叫不到车?”店老板探出头来,“飞机几点起飞?”接着跑到屋后,开出自己的车,飞驰到机场。

“快走!快走!不要付钱!下次再说!”店老板又叫又摇手地把他们推进机场,正好赶上飞机。

回国后,两人立刻寄了一张支

### 来自早稻田

溜子是个三十余岁的农村壮劳力,因小时候家里穷,他居然没有念过一天书。好在,老爹教他学会了认钱,学会了认阿拉伯数字。现在他家的农活已经干完,没有别的什么事,他终于还是进城打工了。这之前,村里很多人都进城打工了,他也动过打工的念头,可他总是担心自己没文化,没人用他,现在老爹也同意他打工了,还反复教导他说,你到外面去,不要说自己没读过书,如果人家单位要用初中生,你就说是初中生,要用大学生,你就说你是大学生,反正蒙得过去就蒙,蒙不过去回家就是。溜子想也不想便应了,说:“只要能找到活儿干,只要不说我是畜生就行。”

坐了一天汽车,溜子来到了省城,他东打听西打听找到了劳务市场。好家伙,他正赶上不少用人单位在这儿开大学生专场招聘会,到处都是人,溜子见哪儿人多就往哪儿挤。无意中他挤到了一排正在接受

面试的大学生后面,听到几个大学生在说,这家用人单位不错,招业务主管,试用期月薪五千块。溜子一听这么多钱,当即就动了心。他哪儿也不去了,老老实实地排在这排大学生的后面。

终于轮到溜子了。他走进去,看到一个台子后面坐着好几个人。其中一个胖子对他的出现似乎有些吃惊,便问:“你来自哪里?”

溜子说:“早稻田。”溜子村就叫这个名字。

“早稻田?!那胖子竟从椅子上站了起来。仔细又打量了一下溜子。你是说日本的早稻田大学?”溜子想起老爹的教导,也不管日本有没有早稻田,他点了一下头。

那胖子立即兴奋地大笑着说:“好了,就是你了,明天就到公司上班。我就是说嘛,我们虽说是民营企业,本董事长也没读过什么书,但一样能招到‘海归’嘛。”台子上的人也跟着笑了起来,连夸董事长有眼

光,一下就招到了高端人才。只是坐在胖董事长旁边的一个人小声说:“是不是看一下他的毕业证?”胖董事长大手一挥:“不用看了,这样的名牌大学没有人敢冒充的,再说,拿出我们来我们这儿又有谁懂日语,不是让人家‘海归’看笑话吗?”

溜子一听海归,心想我们老家只产乌龟哪来的海龟呀。可是他不能乱说话,别人说什么他都点头微笑。这是老爹出门前再三强调的。

第二天,溜子上班了。一个月后他领到了工资,五千块呀。他一辈子都没见过这么多钱。当即请个假往老家送钱了。

回家后,老爹问他:“在城里做啥?”他说:“当主管。管一百多号人哩。”

“哇,你娃混得不错。”老爹夸道,不过,他有些不放心地问:“这么多人,你怎么管呢?”

“太简单了,”溜子说,“虽然他们是大学生,但在我眼里就跟村里的牛一样,你知道我养牛是一把好手,凡是耕田卖力的我就奖励,偷奸耍滑的,我就往死里骂,平时我很少说话,他们都怕我哩。就这样,我们的胖子董事长还说什么早稻田出来的不一样就是不一样。”

摘自《智言》

### 两个字酝酿了三天

那天,张妍十分信赖又非常神秘地对班主任说:“老师,我有件事想征求一下您的意见。”

老师知道张妍是个心地善良、通情达理的孩子。于是,关心地问:“什么事?”

“我的亲生母亲患病去世多年了。后妈对我很好,就像亲妈一样。您说,我该不该管她叫妈妈?”

“我觉得,人家对你真心诚意地好,这很难得,要格外珍惜,应该叫妈妈。”

“可是,我不好意思。”

“你想想人家对你的好处,想想她怎样对你尽一个母亲的责任,就会鼓起勇气了。”

听了老师的话,张妍心里有了主张,高高兴兴地走了。

第二天,老师问张妍:“事情进展得怎么样?”她不好意思地一笑:“我爸没在家!我不好意思。”

第三天,老师又问:“怎么样?”

“昨天我们家来了很多客人,人多,我就更不好意思了。老师,您再给我点勇气吧。”

老师幽默地说:“这样吧,如果今天回家你再不叫妈妈,明天我就罚你写1000字的说明书,解剖一下自己过于腴腆的思想。怎么样?”

“那好吧,我一定叫。”

“一言为定!”

摘自《沈阳晚报》

### 给善良找一个橘子

一个杀人犯亡命逃窜了整整一年,来到小镇,这时他已经浑身脏脏,衣衫褴褛。饥渴难耐的逃犯在一个水果摊前久久不想离开,水果摊上的橘子深深诱惑着他,但是他已用完了身上所有的钱,他不知道该怎么办:是乞讨还是抢劫呢?逃犯慢慢把手伸向身上携带的尖刀。

就在这时,一个又大又圆的橘子忽然出现在心神不定的逃犯面前,逃犯感到有些意外,握刀的手不由自主松开。原来摊主注意逃犯已好久,猜测他是想吃橘子而没有钱,于是拿起橘子递给他,说:“你吃吧,不要钱的。”逃犯犹豫了一下,还是接过橘子,大口吃了起来。而后什么也没说就离开了。

三天之后,逃犯又来到那个水果摊。这次还没等他开口,摊主就拿几个橘子塞给他,逃犯欲言又止。同往常一样,逃犯吃过橘子又匆匆离开。晚上摊主收摊时,发现水果摊边放着一份不知哪位顾客

第二天,老师问张妍:“事情进展得怎么样?”她不好意思地一笑:“我爸没在家!我不好意思。”

第三天,老师又问:“怎么样?”

“昨天我们家来了很多客人,人多,我就更不好意思了。老师,您再给我点勇气吧。”

老师幽默地说:“这样吧,如果今天回家你再不叫妈妈,明天我就罚你写1000字的说明书,解剖一下自己过于腴腆的思想。怎么样?”

“那好吧,我一定叫。”

“一言为定!”

第四天早晨到校时,老师看到张妍一脸灿烂的笑容,从那表情就知道,她一定叫“妈妈”了。他直截了当地问:“心情愉快吗?”

“好愉快!好轻松!”张妍不知道是怎么喊出来的,周围的亲戚朋友都特别高兴,她感动得都哭了。

老师赶紧纠正说:“怎么能说‘她感动得都哭了’,该说‘妈妈感动得都哭了’。要记住:爱长辈是一种幸福。”

摘自《沈阳晚报》

拥而上,不费吹灰之力,便把逃犯制服。已经戴上手铐的逃犯居然说:“请等等,让我和水果摊老板说句话。”警察有些迟疑,逃犯说:“我身上没有任何凶器。”

在警察的裹挟下,逃犯来到惊魂未定不知所措的摊主面前,只是小声说了一句话:“那张报纸是我放在那里的。”然后,逃犯挂着满足和微笑走上了警车。摊主连忙找到那份报纸,发现反面还赫然写着几行小字:我已经厌倦了东躲西藏的亡命生涯,谢谢你的橘子,当我为选择怎样结束自己的生命而犹豫不决时,是你的善良感动了我。举报酬劳三万块钱就算是我的报答,我为我能帮助你而感到快乐……

每个人都是善良的,不是因为没有恶念,而是因为很多善良的愿望被尘封在心底不为人知。阻止邪念的形成也许很复杂,但是给一个人找一个拂去尘埃的理由常常很简单,仅仅是在一个人需要的时候给予帮助,哪怕是一个橘子、一口水、一个眼神……

这是一个真实的故事,它发生在中国北方的一个小镇,时间是2006年3月23日。

摘自《当代青年》