

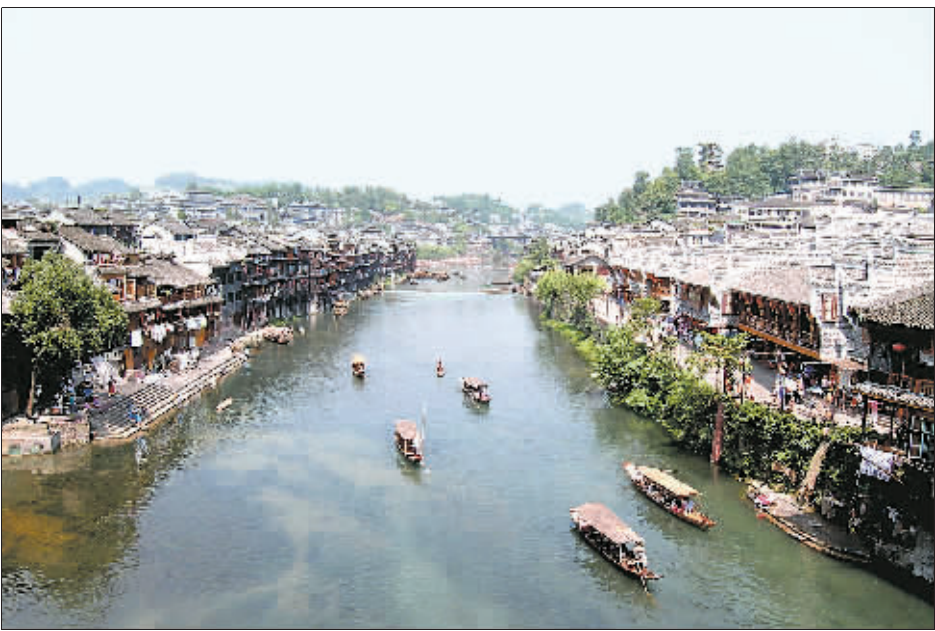
近年来,陕西省许多担任较高职务的领导干部,在繁忙的公务之余,纷纷进行文学创作,发表了大量脍炙人口的文学作品,成为文坛的一道独特风景线。他们中有副省长、厅长、国资委主任、县委书记、组织部长、财政局长等,西北大学教授杨乐生说:“在陕西,官员写作非常普遍,从基层到厅局,从乡镇到省委,可以说已规模化了。”《美文》杂志副主编穆涛说:“这几年,给陕西散文提神的还有一支独特的‘纵队’,就是官员写作队伍。”(2月18日《人民日报》)

官员加盟作家队伍,业余进行文学创作,不仅为文坛再添新军,为文学百花园再增繁荣,也带来了他们的独特写作风格和优秀作品,无论从哪个意义上来说,都是值得肯定与称道的好事、趣事、盛事。

官员进行文学创作,多为有感而发,真情流露,不像某些职业作家,写作就是饭碗,有感要写,无感硬着头皮也要写,结果往往是文多情少,更多的是技巧与想象力的发挥。官员的作品,少雕琢,不做作,浑然天成,朴实无华,基本上是“原生态”,虽笔法稚嫩,但可读性更强。官员又由于其职业和地位的熏陶,作品多气魄大,眼界高,就像汉高祖刘邦,不写是不写,一写就是“大风起兮云飞扬……”

据说这世上有一种时评机器,他们的键盘就是流水线,哗啦啦在上面一篇篇生产时评,而且是按标准化生产,然后送入客户——各报刊编辑的手里,再然后就等着货款汇来。听人说,有人有一天写10篇时评的记录,让我无限崇拜。

我觉得最近我也有成为时评机器的迹象。今天才是周三,这周我已经写出了7篇时评,其间还写了几篇散文假醋的散文。“两会”期间,时评这种产品需求量高于平时。



水过凤凰城 王国强 摄影

人生怎么才能快乐?世人都认为只有追求“多”,获得“多”,才能变得快乐;

《老子》却认为只有“少”才能带来快乐,越少才能越快乐。《老子》告诉人们,反向思考可以使自己从浮躁的社会中获得一份宁静,回归自己的本性,回归决定从容的心灵家园。

《大道之门》一书中,张其成教授以渊博学识论证博引,以短短5000字的《道德经》为基础,结合现实生活及现代社会,作出了精彩的解读。书中不仅对《道德经》原文作了翔实、准确、生动的解读,还串讲一个个相关的历史故事,蕴意深邃并妙

《奋斗》在各电视台的又一轮火热热播,对于该片,谈不上喜欢,也称不上失望,但我还是得说点什么。

第一,剧名叫《奋斗》,但基本看不出里面青年人奋斗的痕迹。唯一奋斗了的只有华子,但他还是个最倒霉的角色。当倒爷赔本,家里又失火,女朋友还被好朋友撬走了……剩下的人,都在我我爱你,你爱她,他和她又结婚又离婚这样的混乱中折腾着。

《奋斗》之不得不说

第二,剧中人物要么是天上掉下个富爸爸,要么本身就有个富爸爸,就算没有富爸爸,也莫名其妙地说去法国就去了!他们动不动就有了2000万,动不动就搞出个LOFT,动不动就玩着小资和三角恋,天啊,我们80后的,到底有多少人在过这样的生活?

第三,看不出陆涛到底有什么才能,除了背电话号码的本事以外,只剩下爸爸了。陆涛除了一次次从他的亲爸爸那里拿钱去完

搞文学创作官员还有一条天然优势,他们来自政府机关,长期工作在第一线,整天与基层干部和群众打交道,有着深厚的生活积淀,无须深入生活,就有用不完的鲜活的生活素材,他们天天接触各种各样的人物,远比作家小说里塑造的人物要更生动、更典型,所以,他们的写作更容易贴近现实,笔下的人物更栩栩如生,作品中的情节更真实可信。

此外,官员搞文学创作,还有其他很多好处。业余时间忙于写作,就会远离灯红酒绿,少参加那些无聊的应酬,不至于整天喝得醉醺醺的,一伤身体,二损政风;兴趣爱好放在文学创作上,可陶冶情操,锻炼写作能力,调整思维方式,充实业余生活,丰富感情世界;经常舞文弄墨,参加笔会,还可广交文学朋友,互相唱和,切磋琢磨,同时还可借机了解政声民意,以拾遗补缺,改善工作,推进事业。

其实,官员搞文学创作,在中国历史上是有悠久传统的,历代许多军政高官,同时也是著名诗人、文学家。北宋尚书司马光,除了有不朽巨著《资治通鉴》,还有《翰林诗草》、《注古文学

经》、《易说》等面世;大学士宋祁,以诗名传诵一时,因有佳句“红杏枝头春意闹”,竟被时人誉为“红杏枝头春意闹尚书”;龙图阁直学士范仲淹的《岳阳楼记》,文辞秀美,气度豁达,更是流传千古的名文。而大名鼎鼎、“文起八代之衰”的唐宋八大家,则全部都是政府官员,大的是宰相,最小的也是秘书省校书郎。他们不仅政绩突出,广有建树,而且都留下了令人羡慕的名山事业,堪称做官为文双丰收。

就是当代,领袖、元帅、省长、将军里,能诗会文的也不少,创作成就突出的也不乏其人。雄才大略的毛泽东、朱德、陈毅、叶剑英、张爱萍,是比专业诗人毫不逊色的“业余诗人”;原中南局书记陶铸的散文《松树的风格》,曾被当作名篇收入中学课本;原河北省委书记李尔重的长篇小说《新战争与和平》多次获奖,还出版了千万字的《李尔重文集》;曾任省部级高官的高扬、余心言,是著名杂文家,人民日报副总编梁衡,是大散文家,他们都有丰富著述问世,广有影响,同时也为他们的后人增色不少。

“上马击狂胡,下马草军书”,曾被古人视为儒将的战场美谈;“白天搞建设,晚上搞创作”,也是当今官员的盛世雅事啊!

结婚后,照样不爱干家务而爱发议论,老婆在没有和她婆婆交流的情况下,说我是个空头评论家。婆媳两人无意间达成惊人的共识。

后来,这种评论形成文字,换来钞票,老妈和妻子觉得空发评论也有含金量,对“评论家”的看法有所改变。

说起热干面的由来与传,说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

一下,倒入碗中加作料即可食用,当时把这种面,叫“把子面”。蔡明伟曾在汉口天保和中药店当学徒,他想起当年掌柜的爱吃香麻油拌面,便在卖面时,在“把子面”上加上香葱、芝麻酱、辣椒油等调味料,口味大为改观,吃“把子面”的人应接不暇。吃的人多了,有的为赶时间,吃面时总会听到“快些!快些!”的喊叫声。蔡明伟想出了简便快捷的方法,将大火沸水煮成八成熟的面捞出水,置案板上用筷子挑起,吹凉,刷上植物油,抖开拌匀,待用。吃时将烫好的面条,放入竹捞箕中投进沸水锅里,上下抖动烫熟,捞起,沥干水,倒入碗内,拌以调味料即成。这就是后来所谓的热干面。

1931年,蔡明伟听同乡

人谈:由于生意兴隆出乎意料,蔡明伦先后在钱塘里、福寿街、十字街心(现二七广场)、老坟岗热闹地段开面馆或设摊。增加了工人;购置了轧面机,自家加工轧面。为使热干面适合河南人的口味,除保留原有的操作技艺外,调料上增加了绿豆芽、榨菜末;在面的制作上进行了较大改进,和面时,碱面适量用清水溶化后徐徐注入面粉中,面要反复揉,揉上劲;将揉好的面,放到轧面机上多次边轧边洒上面粉进行复轧,最后装上轧刀,轧出直径一分粗的面面条。这样轧出的面煮熟后,吃起来筋柔有劲,越嚼越香。吃完香喷喷的面,再送上青汤一碗,谓之“原汤化原食”,热干面从此在郑州扎下了根。

趣横生。《大道之门》译文通俗简明,使我们老子没有了距离感,老子的形象一下子变得如此亲切。

近,就像自己家里的慈祥、睿智的老爷爷。张其成将老子的智慧不仅作了阐释,也作了进一步的提升,赋予新的内涵。在隐隐约约中能看出张先生的个人修炼的历程和对人生命运的感悟。或许您不一定完全赞同张先生的观点,但您一定会从中引申出您自己的人生感悟,从而与老子产生更深刻的心灵沟通。从古时的“治国”到现代的“治理”企业,张教授将国学思想和现代企业管理紧密结合在一起。

广西科学技术出版社出版

成他那所谓的伟大理想外,剩下的就是周旋在两个女人之间的才能了。

第四,夏琳貌似很独立,很成熟,可是她却不愿陆涛去赚钱,不愿陆涛去工作,甚至想陆涛天天待在家里陪着她。我不知道这难道就是80后的爱情观吗?金钱不是最重要的,但是一个男人没有了事业,就跟花没水一样,还能鲜活活动人吗?顺便说一句,就是不喜欢马伊丽,老大小了,非要装嫩演什

么大学毕业生啊。

第五,瑶瑶的出现简直莫名其妙,好像突然插进来又突然抽出去的一只脚,怎么看都觉得不舒服。25岁,留学归来,大律师,住大房子,开跑车……居然看上了向南,而且还是网恋开始。到底是因为剧情实在太假,还是说故事的本意在于鼓励80后的男生们,这个世界还是有美好的?

综上所述,这故事就是假假假。完全不是主流80后的生活。

我承认,写时评的诱惑很大,不但稿费不低,而且常能在报章上露脸。这世道,有几人能躲进小楼成一统?而且时评换钱几乎是一手交钱一手交钱,这些报社和某欠我一年版税不的书商相比,真是云泥之别。

但是,时评写多了,就程式化了,观点在重复,表达方式趋于八股。重复自己是一件无比痛苦的事情。

等三月过去了,尽量少写时评,修养一下快写臭的手,开车去郊外散散心,写点风雅的文字。

我成了时评机器

十年砍柴

其实,我写时评只是玩票,我的兴趣在文化和历史写作。

不过,好发议论倒是我从小到大的脾性。

小时候,我不爱干农活,却爱背着手臧否人物,评论时事。我妈说我是个评论家,说我难道要靠发议论混饭吃?

说郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

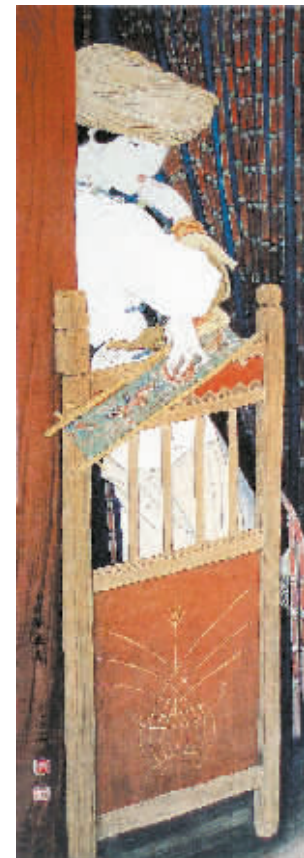
说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老



春暖花开 陈白一

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

说:郑州有个“湖北会馆”,在郑做生意的湖北老乡很多,改不掉从小养成的家乡口味,但没有卖家。经过思考,便叫其弟蔡明伦来到郑州创业。在三益街“湖北会馆”附近,开一家“蔡记热干面馆”。蔡明伦从选料、配料、制作工艺等主要环节上保持传统做法,口味好,价格公道,生意很好。据曾在“蔡记热干面馆”当店员的黄洪祥老

万科的发展过程中,王石一直在讲专业化,他到处讲,使公司形成了一套专业化的价值观。相对于多元化的加法,他是在做减法,然后老本讲专业化讲到所有新兴企业,讲到整个全中国。作为形象代言人,他扮演得非常好,而且万科自己也率先坚持这么做,用业绩证明了专业化的成功。王石以他个人的魅力和影响力使专业化成为房地产行业成功的同义语。

王石的性格品质也很有意思,其中有一个特点叫大公有私。王石在讲兼济天下、讲社会责任时,也不避讳个人的需要,他非常坦荡和磊落,这跟很多人不一样。他从不装“大尾巴狼”,并不是讲公德就不讲私利,他是大公有私。他很明确地说:我非常乐意承担社会责任,行善要尽早,但是我个人该得要,比如工资奖金,比如正常该消费的就得消费。

我记得有一次碰到一个记者,他问王石:你老去爬山,为什么不把钱存下来办个希望小学?他说你这个就不对,我有我的正常消费需要,我做公益是有公益的需要,我有很多需要,我的需要在我有能力时我都会去做,我不能说我的收入全部只做这一件事情。所以他不避讳个人的需要。我觉得他这个人很坦率,可以叫做大公有私。

他不像有些人,讲公益就忌讳个人消费,谋私利就不讲公益,而他的大公有私,完全能够把两件事情统一在一起。正像他办万科,万科所有涉及公众利益的事情,他都做得很好,这同时也成就了他个人,借伟人中的一个句式,公字当头,私也放在其中了,这才是最高尚、最真实、最可效仿的情操。事实上,我们在社会当中也是这样的,大公有私,大私有公,这两件事情本身是统一的,所以古人说:“非以其无私邪?故能成其私。”往往越是兼济天下,最后就越成就你个人。你为人们谋幸福,人们说你是大救星,这两件事不就统一了吗?

王石特别能严于律己。比如钱财之事,他的很多钱财是秘书管的,每笔钱怎么用,包括他姐姐,他家里怎么分配这些钱,都是由秘书严格控制,而且是透明的,每年都要审计的。在中国,不要说创业者,就是一般经理人都做不到这种律己。他是由创业者变成经理人的,本身

宋用手手指在她的脸蛋上划着弧线说:“我暂时不走,但说不定什么时候就走了。你记着,这笔钱,是你和孩子未来生活的费用,你要保管好,不要乱花,要有计划。无论任何人以任何方式向你要这笔钱,你都要拿出来。这笔钱,别人是追不到的。这个身份证与我们毫无瓜葛,会很安全。记住,任何人问你要,你都要拿出来。听见了吗?”

海藻有些疑惑了,“你什么意思?你不是说会照顾我们母子一辈子吗?”说完坐起来打开存折一看,吓得捂上嘴巴:“啊!这么多!你!你!你肯定有事瞒着我!我不要你给我说清楚。”海藻把存折塞回去。

宋依旧保持温柔到醉人的微笑,像说别人的故事一样说着自己:“是的,海藻,我很抱歉。我说过我要照顾你们。这就是照顾你们的方式之一。我只是怕万一,这就算防患于未然吧!没事最好,有事我也放心了。”海藻听了,抱着善的胳膊说:“一大早的说这些,不吉利,你不会有什么事的。你这是新爸爸综合征,孕期紧张。”

宋不再跟她纠缠,说:“收好,不要放这里,你最好交给海藻保管。我走了。”

海藻听了,抱着善的胳膊说:“一大早的说这些,不吉利,你不会有什么事的。你这是新爸爸综合征,孕期紧张。”

海藻听了,抱着善的胳膊说:“一大早的说这些,不吉利,你不会有什么事的。你这是新爸爸综合征,孕期紧张。”

海藻听了,抱着善的胳膊说:“一大早的说这些,不吉利,你不会有什么事的。你这是新爸爸综合征,孕期紧张。”

海藻听了,抱着善的胳膊说:“一大早的说这些,不吉利,你不会有什么事的。你这是新爸爸综合征,孕期紧张。”

海藻听了,抱着善的胳膊说:“一大早的说这些,不吉利,你不会有什么事的。你这是新爸爸综合征,孕期紧张。”

海藻听了,抱着善的胳膊说:“一大早的说这些,不吉利,你不会有什么事的。你这是新爸爸综合征,孕期紧张。”

就克服了自己对金钱的贪欲;同时,作为经理人,他又把自己完全置于制度的监督之下。人能够在金钱上自律非常不容易,一般的人做不到。多数人一创业就要当老板,一旦老板就把公司里的账都弄得不清不白。所以王石能够做到这一点是非常难能可贵的。

王石在参加登山和户外活动时,钱都是自己出的,当然朋友和赞助商也出过一部分;像在进行穿越北极、南极之类的活动时,他甚至在为别人往里搭自己的钱。有一次“好日子”烟厂赞助了一个去南极的活动,他们把钱付给一家探险服务公司以后,打算让俄罗斯的飞机来接送人员和物资,结果没想到那个探险公司破产了,钱打水漂了。结果赞助商被搁那儿了,进退两难,要想继续这个项目,还得再拿钱租飞机。王石当时跟赞助商说:“因为我们还是要去,能不能先请你们把剩下的钱付了,如果那个预付款退不回来,我个人赔你,就是我拿我的钱赔