

丰田维修专家

服务热线: 68989120

广汽丰田 富士达 航海路店 地址: 航海中路179号(富士达汽车广场)

河南裕华晨光

华晨汽车全品牌经销商

尊驰 骏捷 酷宝 金杯 阁瑞斯

销售热线: 0371-63730743 (北环) 0371-66539789 (中博)

郑州日报“车动中原·六县(市)巡展”第二站即将起程

参展车型请您“点将”

“上海大众志俊能不能到巩义?我准备买一款1.8手动舒适型的。”尽管距巡展到巩义还有一段时间,市民方先生已经迫不及待地向记者打电话“预订”下了车型,连颜色都“指定”好了,“就要黑色的。”

“巡展有没有广州本田和广汽丰田这两个品牌?第八代雅阁和凯美瑞我都想看看。”荥阳的徐女士希望在巡展现场对这两款不分伯仲的中高级车进行最终的选择……

随着郑州日报“车动中原·2008优秀汽车品牌六县(市)巡展”第二站即将起程,上百位来自巩义、荥阳、中牟、上街等县市的消费者通过电话“申请”自己希望在现场看到的汽车品牌和车型。

为了让更多有购车计划的县市消费者在自己门口“零距离”接触自己心中的“目标车型”,即日起,本报开通巡展“点将”热线,县市消费者可以通过电话“指

定”自己希望在现场看到的车型,郑州日报将联合优秀汽车经销商,把消费者所期待的车型带到各县市。

现场团购报名继续

“近期想买一辆北京现代老伊兰特,巡展现场买的话有没有优惠?”老郑的冯先生最关心价格。

“价格合理之外,买车还要看经销商的服务,而服务当中售后服务又最重要,希望你们在巡展现场推荐一些服务信誉有保障的经销商,这样我们在用车过程中就省心了。”除了关注价格,第二次购车的登封市民冯先生提出了对经销商服务方面的“软性”要求。

的确,购车是一件大事,选择好车型之后,与经销商砍价、评估经销商的服务水准……都是让购车者颇为“头疼”的事情,而对于新密、巩义、荥阳、登封、新郑、中牟六县(市)的消费者来说,面对远在郑州北郊、西郊、东郊的汽车4S店,奔波于家

与郑州市区之间,选车、购车的过程尤为“艰辛”。

就消费者所关心的价格问题,即日起,郑州日报特意联合北京现代、广州本田、上海大众、东风悦达起亚、东风本田、东风日产等市场畅销汽车品牌,正式推出针对登封、巩义、荥阳、新郑、中牟等县市的巡展现场团购活动,活动现场,消费者可以以优惠的团购价轻松购车。同时,本报选择的信誉良好的汽车经销商还可保证县市消费者购车之后享受最完善、最放心的用车服务。

如果你已经有中意的车型,只需要一个电话,告诉我们你准备选购的具体车型,我们即会联系郑州市优秀汽车经销商,在巡展现场奉上你所需车型,你就可以省去奔波之苦,并可以在家门口以优惠的团购价格轻松购得中意爱车。

团购报名热线: 0371-67675220
13526789459
本报记者 李莉

车市资讯

江淮宾悦演绎典雅香槟之夜

近日,江淮宾悦举办酒会,100多位嘉宾和宾悦客户齐聚一堂,为“江淮宾悦明星总动员·发现河南之美”活动举行收官仪式。

为全面启动河南市场,河南中星江淮策划举行了声势浩大的六城联动,以“发现河南之美”为主题的自驾游活动。此次活动为4月12日从郑东新区如意湖广场出发,途径焦作、新乡、濮阳、许昌、洛阳,最后返回郑州,用香槟美酒为活动画上了一个圆满的句号。活动中,江淮宾悦组成的30台车队所到之处无不成为当地吸引眼球的焦点。据不完全统计,7天时间里,车队在各地市接待了近500位体验试驾客户,购车和订车客户超过40人。

刘丹

上海大众 POLO 调整价格

记者从上海大众郑州销售4S店获悉,上海大众 POLO 目前的主力价位已经调整到8万~11万元,加上经销商提供的各项增值服务,消费者最低能以7.98万元的价格购买到 POLO,同时 POLO 劲情和 POLO 劲取的最低价格均滑落到8万元左右,在市场引起了强烈反响。

POLO 是与世界同步的一款精品小车,以外形时尚著称,讲究品质,更具深厚内涵,秉承着德系车优良的制作工艺,在安全性上,更是同级轿车中的佼佼者。之前,消费者对 POLO 车一直有价格偏高的认识,从2004年以来,上海大众紧抓市场走向对 POLO 价格进行了一系列的调整,从上市时的14万~18万元的价格区间调整到了8万~11万元。

魏瑞娟

吉利自由舰试驾有礼

即日起至5月20日,消费者到河南华星汽贸试驾08自由舰自动挡/天窗版,即有精美礼品相送,通过试驾,总结出“08款天窗版自由舰”3个以上亮点,就能获赠精美礼品一份;活动期间,购买08自由舰自动挡/天窗版任意一款车型,即有机会赢取免费北京2日游,畅游奥运场馆,感受魅力北京。

“08款天窗版自由舰”在外形上,整车线条更加流畅优美,欧洲经典前大灯设计,漂亮时尚;装备吉利最新研制之GL148升级变速箱,大大提升换挡的轻便性和顺畅性,提高整车操控性;装载EPS电动助力转向系统,中央处理器智能控制,可降低发动机3%~5%发动机功率消耗;拥有28项安全升级配置,ABS+EBD、双安全气囊等多种安全装备,安全护卫全面提升。

张静

MG 名爵登陆中原

4月23日,北京国际车展上备受关注的MG名爵在河南瑞爵汽车销售有限公司荣耀上市,此次亮相郑州的有“英伦高性能轿车”MG7和“中置后驱纯正跑车”MG TF。

MG7名爵具有独特的英伦气息,处处显露出高贵的皇室血统;MGTF作为首款国产中置后驱纯正跑车,则大量采用F1赛车技术,中置引擎,后轮驱动,保证重心在车身中部,驱动力被充分利用,使车辆的操控更加直接、灵敏、稳定和精准。河南瑞爵公司负责人表示,河南瑞爵作为南京MG名爵在河南地区首批授权成立的4S专营店,将依托MG名爵纯正的英伦汽车文化底蕴和国际化的品牌资源优势,秉承“追求卓越,至真至诚”的企业理念,为中原新时代城市精英,提供更高层次的汽车产品及“英国管家式”售后服务保障。

张廷昭

JAC 轻卡河南正裕 4S 店开业

4月23日,JAC轻卡河南正裕4S店隆重开业。这是江淮汽车在全国的第72家轻卡4S专营店,也是江淮汽车在整个河南地区建成的规格最高的轻卡4S店之一。通过近10年市场培育和发展,江淮轻卡已经形成240多家一级经销网点、330家维修站、388家配件供应网点的营销服务网络布局。

河南正裕汽车负责人说,建成江淮轻卡4S专营店后服务水平和服务的及时性会得到更大提升。面对激烈的市场竞争,公司秉承“客户第一”的营销理念,江淮汽车不但要让用户购买到“轿车化”轻卡产品,更要享受到“轿车化”的服务与终身价值。4S店的建成和运营,一定会给江淮的顾客创造更多的价值和提供更优质的服务,巩固和提升江淮轻卡在郑州乃至河南市场的优势地位。

李智

五一将至

车市盼“牛市”

本报记者 李莉 安华

4月,消费者持币待购的气氛弥漫车市,五一将至,中原车市将迎来首个“缩水”的五一假期。今年,“瘦身”后的五一还“黄金”得起来吗?各个商家充满期待。

意外 四月车市偏冷清

“今年挺奇怪的,4月份公司的销售总量比3月份少了近1/4。”4月尾声,盘点今年第二季度首月的收获,河南天一汽车销售服务有限公司的经理李军有点“想不通”。

同样遭遇4月销量下滑的不只河南天一。“3月份公司的客流量及成交量都挺好,到了4月份就开始不行了,好像是一个销售的旺季过去了一样,总体销量大概比3月下降了30%左右。”长安马自达经销商河南涌盛市场部冀经理说,“可能不少消费者都在等五一的优惠和降价吧。”

来自东风悦达起亚经销商河南双盛、北京现代河南长江等经销商的统计信息显示,今年4月车市并未出现五一前的旺销局面。

“4月份的销量不到去年同期的一半,去年此时正是降价高潮,而今年虽然新车扎堆上市,但并未出现大范围价格调整,车市行情很‘平’。”广州本田郑州新港源汽车服务有限公司总经理陈国康说,“往年4月份也会有个购车的小高潮,不少消费者会提前买车为五一出游作准备,今年假期的调整影响了自驾游的热情,也直接减少了4月份的销量。”

“油价不断上涨、股市持续低迷、消费指数偏高,这些因素都使得没有迫切用车需求的消费者暂时放缓购车计划。”河南双盛总经理徐树这样分析,同时,他也表示,“五一期间预计将会释放一些购车欲望,部分4月持币待购的消费者将会出手。”

理性 商家“平常心”看五一

尽管今年五一假期由长假变短假,但在不少汽车经销商看来,车市黄金周销售,3天就已足够。

“假期时间减少,将会使消费者更加集中,7天的销售总量与3天的销售总量波动不大。”奇瑞汽车经销

商河南中植市场部经理姚旭阳对“新版”五一信心依旧。

“五一瘦身是利好也是利空。”东南汽车经销商河南雄风副总经理祝利说,“一方面,假期缩短,购车时间缩短,与往年比汽车销售的总量可能会略有下降,但估计下降的比例不大;另一方面,因为假期缩短,很多市民取消远行计划,把购车列入五一的计划中,这将是一个增量。”

业内人士普遍认为,随着市民购车的日益理性,车市并不依赖“黄金周”,五一“瘦身”对销售的冲击力不大,同时,记者在采访中了解到,包括河南长江、郑州富达诚、郑州威佳在内的不少汽车经销商对五一的期望值并不高,“五一期间销量会有小量增长,但变化不会太大。”

河南双盛总经理徐树表示,目前,很多消费者在购车的时候已经趋向理性,不会等到五一假期“突击”集中消费,大部分五一购车的消费者在此之前已经做了大量的比较和分析,车型已经基本选好,只等着在五一期间优惠的价格。

备战 促销措施纷纷出台

即便五一瘦身,诸多在4月因销量下滑而“受伤”的经销商依然为消费者准备了丰富的假期购车“大餐”,希望以促销拉动销量。但记者了解到,因为面临成本上涨压力以及近两年持续降价带来的车价触底,今年五一,各经销商的促销力度并不如往年。

河南双盛:五一期间,东风悦达起亚河南双盛4S店将举办“双盛欢乐送清凉 买车保险不后悔”双重好礼活动,即日起,消费者在河南双盛购车可获赠清凉坐垫大礼包,还可连环抽取名牌空调、豪华冰饮水机、鸿运扇等“清凉”大奖;同时,开展交强险零利润“冰点”价格销售活动;为庆祝狮跑2.7旗舰版上市,购买全系狮跑可获赠超值“狮跑拓界装备”;此外,“五一”期间所有进店试

车、看车的消费者均有精美礼品相送,更有机会参加自驾游摄影大赛俱乐部活动。

东风日产郑州威达专营店:郑州威达五一期间将携手东风日产全系车型倾情回馈新老客户,部分特价车限量发售。另外,公司为庆祝奥运盛会的举办,在距北京奥运100天之际,特推出“争做奥运冠军,赢在郑州威达”大型趣味运动会,在活动期间凡来店赏车、试驾、维修客户均可参与活动,各类娱乐竞技比赛,如:“幸运大灌篮”、“逍遥飞镖客”、“乒乓擂台赛”项目,此外,还有丰厚奖品可以拿。

河南四海盛景:5月20日之前,购买金刚天窗版,即有机会赢取北京免费游,畅游奥运场馆,感受魅力北京。

郑州源流:五一期间购车送全车商业保险;一年内车辆所有维修项目免费;维修保养方面,保养机油滤芯器免费;全车二十五项检验免费;空调系统系统检验免费;大修、钣金享受七折优惠。

河南天一:4月30日~5月5日,到店赏车市民均有礼品赠送,预约来店时间,还可享受市区免接服务。消费者购威志、威姿、威乐系列可获赠千元大礼包,购买夏利全系享受惊喜价,并赠维修VIP,同时还可体验新款夏利N3+系列的澎湃动力。

河南旭致:五一期间,所有订车购车的客户将都会获得荣威汽车提供的订车豪华大礼包一份。

广州本田北环店:五一期间购买思迪、飞度赠送神秘大礼包。

河南中植:五一购车享受3000元到12000元之间的现金优惠。

郑州世纪鸿图:为庆祝“北京奥运会开幕倒计时100天”,大行汽车家园携河南万通一汽、郑州世纪丰田、河南弘通将于4月28日~30日举行“亲近奥运火炬”活动。届时在大行汽车家园购车、赏车、维修、保养均可与奥运火炬亲密接触。

我市首次启动机动车维修企业质量信誉级别认证

车主选择好汽修厂将有新依据

本报记者 李莉

面对市场上良莠不齐的汽修厂,如何选择才能避免被“黑”被“宰”?4月24日,随着郑州汽修行业主管部门对我市所有汽修企业质量信誉级别认证的正式启动,车主无需再为寻找一家“放心的”汽修厂而大伤脑筋,只需看一下维修企业的质量信誉级别标示牌,就可以知道该企业的质量信誉度了。

汽修企业水平良莠不齐

随着国民经济的发展和人民群众生活水平的提高,我国已进入汽车消费时代,与之相适应的汽车维修服务水平也有了较大的提高。但是,在维修市场的经营活动中仍存在诚信缺失等现象:维修质量不高、服务承诺不兑现……这些问题不仅“伤了”广大车主的心,也严重影响了机动车维修企业的行业形象。

4月24日,郑州市机动车修配管理处召开郑州市各县(市)、上街区维修管理部门、汽修行业企业动员大会,正式启动郑州市维修质量信誉考核工作。“确认维修企业的质量信誉等级,能够引导消费者更好、更合理的选择维修企业提供的高效、优质的服务,保护广大车主的合法利益。”市机动车修配管理处处长何遂群表示。

据何遂群介绍,机动车维修企业质量信誉考核是针对所有机动车维修企业在企业质量信誉开展的每年一度的综合评价工作,将对企业从业人员素质、安全生产、维修质量、服务质量、遵章守纪、环境保护、企业管理七个方面进行综合测评记分,并按照考核结果将质量信誉等级分为优良、合格、基

本合格和不合格,分别确定企业质量信誉级别是AAA级、AA级、A级、B级,并授予同级别的质量信誉标示牌。从今年开始,考核将每年进行一次,相关部门将根据考核结果制定“机动车维修企业诚信档案”。

质量信誉考核打造企业“诚信名片”

“企业的质量信誉是企业的信用名片,是企业的无形资产和发展资源,也是企业经营活动的通行证。”市机动车修配管理处副处长白保民告诉记者,机动车维修企业质量信誉考核将采用材料审核、现场查验、调查问卷、社会测评等多种形式,并在郑州汽修网开通企业投票系统供社会公开对企业进行投票,维修管理部门将依据日常监管记录和掌握的情况广泛征询广大车主的意见,用户满意度调查记录、维修记录等均作为考核指标。我市已经取得机动车维修经营许可的机动车维修企业均须参与考核,凡无故不参加本次质量信誉考核的企业直接定为B级。

据悉,对质量信誉等级高的维修企业,维修管理部门将在政策上给予扶持和优惠,采取推荐参加政府采购招投标、重大事故车维修、加入机动车维修救援网络等激励措施。质量信誉等级为B级的维修企业,机动车维修管理机构将责令其进行整改,限期整改不合格的,实施重点监管,同时予以通报,B级企业不得参加政府采购招投标、重大事故车维修,不得加入机动车维修救援网络等。连续两年在质量信誉考核工作中被评定为B级的机动车维修企业,机动车维修管理机构将依据有关规定吊销企业维修经营许可证。

NISSAN LIVINA 骊威

全新多能轿车 骊威劲锐版 新动上市

劲展活力 挥洒全能生活

全新劲锐版,动感外观,宽适空间,澎湃内饰,为全时多能注入无限活力,让都市生活更惬意。



东风日产“重磅出击”大河车展

特价车限时限量发售中……

NISSAN

东风日产

郑州新嘉专营店 销售热线: 0371-65550035 郑州市郑东新区北环路
郑州源流专营店 销售热线: 0371-60100030 郑州市郑东新区北环路,大黄河200米

TEANA 天籁	SYLPHY 轩逸	GENISS 逍客
LIVINA 骊威	TIIDA 颐达/颐达	350Z