



本周团购品牌

- 东风日产
团购报名电话 13783607089
- 东风悦达起亚
团购报名电话 13837130090
- 海马汽车
团购报名电话 13598853159

翻来覆去地比较选择车型、与经销商认真地砍价、擦亮眼睛评估经销商的服务水准……购车是一件大事。立夏之后，天气一天比一天热，面对远在郑州北郊、西郊、东郊的汽车4S店，烈日之下消费者奔波于各4S店之间，选车、购车的过程尤显艰辛。

去4S店看车、选车、比较价格太累、太麻烦？逛车展时间不凑巧？

没关系，“团购”就是力量。北京车展之后，车市尘埃落定，面对结束观望陆续走入车市的意向购车市民，郑州日报联合绿城优秀车商正式推出分品牌汽车团购活动，让您无论何时何地都可以以优惠的团购价轻松购车，同时，本报选择信誉良好的汽车经销商还可保证您购车之后享受最完善、最放心的用车服务。

TOYOTA 郑州裕华丰田
购卡罗拉赠松下原装导航仪(不含GL-I)

销售热线: 0371-65368866 售后服务: 0371-65368899

BrillianceAuto 河南裕华晨光 华晨汽车全品牌经销商
尊驰 骏捷 酷宝 金杯 阁瑞斯

销售热线: 0371-63730743 (北环) 0371-66539789 (中博)



巡展现场客流如织

车动中原·六县(市)巡展系列报道之七

深山藏古寺，碧溪锁少林。5月10日~11日，雨后的登封清新宜人、风景如画。郑州日报“车动中原·2008优秀汽车品牌六县(市)巡展”新密首站成功举行之后，在中岳嵩山脚下的历史文化名城——登封再掀购车热潮。

本次巡展，包括东风日产、郑州日产、上海大众斯柯达、东风标致、东风悦达起亚、一汽丰田、广州本田、广汽丰田、东风本田、长安马自达、北京现代、奇瑞汽车、比亚迪、江淮汽车、吉利汽车、克莱斯勒、讴歌、上汽双龙、上汽汇众等近20个知名品牌旗下的70余款名车靓车背倚巍巍嵩山，在嵩阳广场“大展拳脚”，为登封市民奉上了一场汽车盛宴。

车动中原到登封 巡展再掀购车潮

本报记者 李莉文 李利强 图

经销商、消费者现场“同乐”

10日上午9:30，伴随着精彩的现场演出，郑州日报“车动中原·2008优秀汽车品牌六县(市)巡展”盛装开场，热情高涨的观展市民，让嵩阳广场成了车的世界、人的海洋。

河南中植把奇瑞旗下的畅销车型悉数奉上，包括A1、QQ3、QQ6、东方之子、开瑞等在内的9款靓车在广场南侧一字排开，加之身后“体验奇瑞，感受中植”的巨幅喷绘背景，恢宏的参展气势让“河南中植”的大名在登封市民中广为传播。

尽管距郑州市区路途颇远，河南中星江淮、东风日产中原店、郑州裕华丰田、河南神源、东风日产威佳店等参展车商还是不辞辛劳地带来了喷绘、展架及宣传展板精心布展，河南涌盛的工作人员更是提前一天到达登封搭建展位，以期达到最佳的宣传效果。

“现场购车优惠5000元”、“订车享受巡展特惠价”、“看车送精美礼品”……除诸多车型吸引市民之外，参展车商更是不遗余力地推出了各种各样的促销优惠措施，让到现场看车、选车、购车的登封市民逛得尽兴、买得称心。

畅销车、豪华车强强联手

从经济型车，到中级车、中高级车，再到豪华车；从三厢车、两厢车，到城市SUV、MPV，再到跑车，覆盖各个消费层次的参展车型，让登封市民现场尽情选择。

本田、丰田、日产三大日系品牌各款车型集中亮相登封，日系车的精工细节及燃油经济性在现场完美展现；河南双盛、河南裕华金阳光则分别代表韩系两大品牌——东风悦达起亚、北京现代精彩出场，为消费者带

来多款高性价比的家用轿车；河南四海盛景、河南宇缘等经销商则高举自主品牌的旗帜，与合资品牌一比高下。

基于登封山路较多的路况特点，参展车商特意带来了适合山路用车的SUV，并迅速成为消费者关注的“焦点”；河南双盛的狮跑、河南裕华金阳光的途胜、东风本田双仪店的新CR-V、河南世纪阳光的江淮瑞鹰，多款畅销城市SUV的现场比拼刺激着登封市民的购买欲。

“这是什么品牌？”“这款MDX是多大排量？百公里油耗多少？”“车展上，本田旗下的高端品牌讴歌首次“光临”登封，并凭借旗下的两款豪华车——豪华城市SUV讴歌MDX及运动型轿跑车讴歌RL赚取市民眼球无数。不论熟悉与否，不断有登封市民“亲近”这两款气势十足的进口车，讴歌郑州花园路店的名字也迅速被消费者熟记于心；来自韩国的进口品牌——双龙全系车型也在河南宜华双龙的展位前光彩亮相。

卖车、订车各有所得

上午10点左右，车展开幕不到半个小时，新密巡展现场卖车最多的“大赢家”——东风日产威佳专营店再度迎来登封巡展的“开门红”：一辆橙色的1.6L08款骐达顺利成交。面对展台前络绎不绝的看车市民，再度亲临现场“坐镇督战”的区域经理米岚成竹在胸：“登封市的汽车消费能力也很强，我们要争取延续新密巡展现场的辉煌。”

两天巡展下来，认真数数自家的“收成”，各参展车商心中都很踏实，据不完全统计，登封参展经销商现场卖车近20台，预付定金订车近50台，再掀县市居民购车热潮。

东风日产中原专营店成交骐达两辆，马自达、颐达各一台，收获订车订单3个，意向客户近20个；

河南中植现场成交奇瑞A1两台，QQ6、QQ3各一台，意向客户20余位；

比亚迪汽车经销商河南宇缘成交F3、F6各一台，斩获F6订单5个；

郑州裕华丰田收获卡罗拉订单6个，意向明确的消费者10余个；

东风日产郑州威佳专营店现场成交08款骐达、颐达各一台，意向客户20余位……

新店、新品牌“入主”心切

“作为江淮汽车的一款全新车型，在县市了解江淮宾悦的消费者很少，我们的目标就是让登封、巩义等6县(市)消费者近距离接触、认识、了解这款车，这也是公司市场网络拓展的重要一部分。”河南中星江淮4S店总经理李小平告诉记者。

“在郑少高速的入口处，就有我们的巨幅广告牌，宣传目标就是新密、登封的消费者，无论花费多大的人力、财力，公司都要把6县(市)市场拿下。”去年曾参加过本报县市巡展的经销商河南宜华双龙市场部经理潘高峰对当时的盛况记忆犹新，“对于我们这样的新品牌、新公司来说，郑州日报县市巡展活动是一个难得的平台，是公司扩大品牌知名度的绝佳机会。”

同样寄希望于通过巡展“入主”县市市场的还有长安马自达经销商河南涌盛、上海大众斯柯达经销商河南裕华上捷、讴歌河南唯一经销商讴歌郑州花园路店等中原车市的“新人”。

“6县(市)汽车消费前景广阔，作为中原汽车市场的一家新4S店，攻克这几个县市市场对公司的发展非常重要。”河南涌盛总经理彭涌表示。



内行看门道



这次巡展收获颇丰

花絮

经销商纷纷感谢主办方

“上次在新密车展上看车的近10位意向客户最后都到公司提车了，要多感谢你们组织的活动啊。”登封巡展开幕当日，第二次带队参加巡展的东风标致河南神源4S店展厅经理杨永伟一见到记者就笑容满面地连声道谢：“巡展的后续效果非常好，这次我们要再接再厉。”

同属“再战”巡展的经销商河南涌盛、河南宇缘、东风日产威佳专营店也纷纷对主办方表达谢意：“你们组织的县市巡展的‘后劲’很足啊，新密巡展后期有不少现场看过车的消费者到公司买车，比巡展现场两天的成交量还要大。”

县市消费者追随巡展步伐

在郑州日报“车动中原·2008优秀汽车品牌六县(市)巡展”首站新密活动现场，曾有巩义、荥阳、中牟的消费者追到新密看车、买车，车站第二站，又有新密、巩义县市市民追随巡展步伐跨区到登封看车。

“还记得我吗？为了看你们的车，我都从新密追到登封了。”10日上午，见到比亚迪参展车商河南宇缘的销售人员，在新密巡展现场对比亚迪F6“一见钟情”的新密市民刘先生感觉格外亲切。

“上次在新密现场第一次见到比亚迪F6，感觉无论从外观、配置、性能、价格等各方面都很合意，但当时参展经销商说没有现车可以提，这次我再过来看看能不能现场提一辆。”异地遇故人的他乐呵呵地告诉记者。

老客户现场“认亲”

忙着向登封市民推介车型的同时，一些销售顾问在车展现场还收到了来自老车主的意外惊喜。

得知“娘家”到自家门口做活动，东风日产中原专营店的老客户——颐达车主马先生特意赶到嵩阳广场“认亲”：“每次保养、维修都很麻烦你们，今天到我的‘地盘’上了，中午一定要请你们吃顿饭。”

“我们有不少在登封的老客户，关系都很好，到这里食宿问题肯定不用担心。”接到老车主的邀约，东风日产中原专营店的销售人员高兴之余也颇为自豪。



看车有礼争先恐后



自主品牌受到青睐



“外观时尚动感，这车我看中！”

度势·行天下



江淮宾悦团购月 价格：11—15万元

- 二手车置换可送车辆全险
- 分期业务最低首付20%，最长贷款年限为5年

欢迎莅临4S店赏车试驾 咨询热线：0371-60612111



河南省第十一届人民代表大会指定用车

河南中星江淮汽车销售服务有限公司

4s店销售热线：0371-60612111 地址：郑州市花园路与开元路交叉口南100米
中博店销售热线：0371-66521177 地址：郑州郑汴路中博汽车广场院内

- | | | | |
|------|--------------------|-------|-------------------|
| 北环销售 | 销售热线：13073769983 | 安阳三鑫 | 销售热线：0372-3729999 |
| 西环销售 | 销售热线：0371-67635111 | 开封万宝 | 销售热线：0378-3887911 |
| 河南宾馆 | 销售热线：0371-66066165 | 信阳昌源 | 销售热线：0376-6556678 |
| 永城羿天 | 销售热线：0370-5122033 | 周口周运 | 销售热线：0394-8398235 |
| 南阳亚飞 | 销售热线：13193698989 | 驻马店乐华 | 销售热线：0396-2120633 |