



本周团购品牌

- 比亚迪  
团购报名电话 13783607089
- 江淮宾悦  
团购报名电话 13837130090
- 一汽丰田  
团购报名电话 13598853159

翻来覆去地比较选择车型、与经销商认真地砍价、擦亮眼睛评估经销商的服务水准……购车是一件大事，夏季到来，气温高升，面对远在郑州北郊、西郊、东郊的汽车4S店，烈日之下消费者奔波于各4S店之间，选车、购车的过程尤显艰辛。

去4S店看车、选车，比较价格太累、太麻烦？逛车展时间不凑巧？

没关系，“团购”就是力量。

面对结束观望陆续走入车市的意向购车市民，郑州日报联合绿城优秀车商正式推出分品牌汽车团购活动，让您无论何时何地都可以以优惠的团购价轻松购车，同时，本报选择的信誉良好的汽车经销商还可保证您购车之后享受最完善、最放心的用车服务。

**TOYOTA 郑州裕华丰田**  
购卡罗拉赠松下原装导航仪(内含GL-I)

郑州裕华丰田汽车店 地址: 中原区 0371-65368866 售后服务: 0371-65368899

**Brilliance Auto 河南裕华晨光 华晨汽车全品牌经销商**  
尊驰 骏捷 酷宝 金杯 阁瑞斯

销售热线: 0371-63730743 (北环) 0371-66539789 (中博)

### 郑州日报“车动中原·2008 优秀汽车品牌六县(市)巡展”系列报道之十

5月24日~25日，郑州日报“车动中原·2008 优秀汽车品牌(郑州)六县巡展”暨“5·12汶川地震爱心募捐”活动在巩义市体育馆广场如期举行，广州本田、东风日产、东风悦达起亚、北京现代、一汽丰田、中华轿车、吉利汽车、江淮汽车、奇瑞汽车、长安马自达、上海大众斯柯达、海马汽车、上汽汇众等市场畅销品牌的主流车型联合出击，为巩义市民献上丰富的“香车大餐”同时，更激发了参展车商及看车市民抗震救灾的爱心，现场所捐善款当场移交巩义市民政局捐向四川灾区。

# 爱心 伴车 巩义行

本报记者 李莉 实习生 吴瑞

## 各尽其责

### 经销商踊跃捐款 市民献出爱心

5月24日上午9:00，伴随着一曲深情的《阳光总在风雨后》，由郑州日报、巩义市宣传部主办、巩义市体育局、民政局协办的“车动中原·2008 优秀汽车品牌(郑州)六县巡展”巩义站在巩义市体育馆广场“简装”上阵，主办方特意在巡展现场设立了爱心募捐环节，并特邀巩义市民政局的相关负责人现场监督。

未等主持人把爱心募捐的倡议书宣读完毕，参展车商广州本田雅阁店副总经理王波就第一个率先捐款，紧接着，东风本田华林店、东风日产威佳店、东风日产中原店等参展车商的工作人员都自发进行了捐款，不少巩义市民也纷纷加入到献爱心的队伍当中，巩义市体育馆馆长李金凤特意代替远在外国的女儿捐献善款、前来看车的市民罗先生、在广场上健身的小朋友……或50元或100元，大家援助灾区重建的爱心与热情高涨。

## 各有所爱

### 家用车最受宠 日韩系车走俏

作为巩义市体育功能与社会功能兼具的体育中心，巩义市体育馆广场人气十足。未及各参展车商的展位布置就绪，巩义市体育馆广场就已经挤满了前来看车、选车的市民，他们或举家同行，或呼朋引伴，徜徉在缤纷的“车世界”里。

在巩义某铝厂工作的周先生一大早就和妻子及6岁

的女儿一起赶到了车展现场等待车展的开幕，“我们单位买车的人挺多的，眼看天气热起来了，我们也准备买一辆10万元左右的家用轿车，今天的家用车型挺全的，我们正好也过来好好选选。”

记者在车展现场了解到，不少首次购车的巩义市民都把目标车型定为价格在10万元左右的家用轿车，其中广州本田、东风日产、一汽丰田、长安马自达等日系品牌凭借其出色的燃油经济性成为不少重视使用成本的家庭购车用户的首选，而韩系车北京现代伊兰特、东风悦达起亚赛拉图也因出色的性价比优势而备受关注。

自主品牌家用车也纷纷“出招”，河南四海盛景“吉利金刚4.98万”的牌子异常醒目，河南天时的福美来、河南宇缘的比亚迪F3、F6、河南中植的奇瑞A5则被一些家庭“看车团”团团围住。

## 各得其所

### 畅销车收获订单 新车扩大知名度

东风日产中原店现场销售两台，收获订单3张；广州本田收获第八代雅阁、飞度订单各两张，意向客户近20位……

巡展现场，东风日产、广州本田、北京现代、奇瑞汽车等畅销品牌延续了新密、登封巡展的火爆，收获诸多订单的同时还“拿下”了不少意向客户，而新品牌、新车型则赚取了不少关注的目光。

“这就是新威驰吗？这款车外观很时尚啊，都有什么配置的？”在郑州裕华丰田展位前，慕新威驰之名而来的市民郭女士细细打量。

“这是什么品牌啊？”“外观看着好大气，价格是不是比较贵啊？”在河南中星江淮的展位前，两款黑色宾悦在阳光下闪烁着耀眼的光彩，几位销售顾问正为络绎不绝的看车市民讲车，两天时间，江淮宾悦成功收获了10余位意向消费者，河南中星江淮总经理李小军告诉记者：“无论从产品品质还是从性价比来讲，宾悦都绝对是款非常有竞争力的中级车，但是目前大部分消费者对这款车还缺乏必要的了解，在车展上有机会让更多消费者近距离感受宾悦的外在及内在魅力，这对宾悦品牌知名度及后期销量的提升都有很大帮助。”同样肩负着通过巡展扩大公司知名度、拓展巩义市场重任的还有上海大众斯柯达经销商河南裕华上捷以及长安马自达经销商河南涌盛。

## 各取所需

### 换车族首选 SUV 企业主青睐商务车

东风日产的跨界车型逍客、河南长江的北京现代途胜、东风悦达起亚狮跑、江淮瑞鹰等多款城市SUV的到场让部分准备换车的巩义市民倍感兴奋。

24日下午，尽管天气比较炎热，普桑车主贾先生还是特意赶到了巡展现场直奔一辆黑色狮跑，准备近期换车的他目标明确：“想换一辆越野车，但油耗不能太高。”从外观配置、空间大小到试驾操控感受，一番比较之后，贾先生已经在心中对现场的SUV车型排出了“英雄榜”。

同时，针对巩义中小企业比较多的特点，河南双盛、河南世纪阳光等经销商带来了旗下的商用车，东风悦达起亚嘉华、上汽汇众、江淮瑞风等大空间的商务车型让不少中小企业主心动不已。



## 河南涌盛：快速“劲翔”

——访河南涌盛总经理彭勇

本报记者 安华 魏瑞娟

5月15日，长安马自达河南涌盛开业四个月。四个月在汽车行业的日历表上或许不算很久，但是我们发现，奔跑在马路上越来越越多的马自达3、马自达2成为一道靓丽的风景线。



做人原则：认认真真做事，踏踏实实做人

## 展厅 简约的时尚

长安马自达河南涌盛4S销售服务店简约、时尚，没有繁复的装饰，面积约1000多平方米，店面建筑造型体现了马自达品牌的独特性。店内设有统一标准的展厅、洽谈区、客户休息区、交车区、精品区和售后服务区。宽敞、整洁、活泼、舒适、便利的店面设计，充分展示了马自达品牌“时尚”、“创意”及“活力”的品牌形象，体现出马自达品牌的“用户第一”的经营理念。稳健黑色的马自达3和炫动的红色马自达2在展厅“对决”，彭勇说：“‘Mazda2 劲翔’的登场，进一步丰富了长安马自达的产品线，在加速长安马自达的营销布局的同时，将对现有市场格局产生冲击。目前，马自达3和马自达2的市场份额已经基本持平。”

## 目标 全国前十名长安马自达4S服务店

“4个月，400台。”问起河南涌盛的销售战绩，彭勇用手比划了两个“4”。作为河南唯一一家厂家授权的长安马自达4S店，河南涌盛三月份的销量在全国排名第三位，四月份排名第四位。

4月6日，马自达全球首发高品质轿车——“Mazda2 劲翔”河南涌盛4S店上市。“Mazda2 劲翔”是与全新Mazda2同时研发独立设计的创新产品，它突破传统地将看似不可调和的几组矛盾元素巧妙地融合在一起，实现了动感、优雅兼顾的造型设计、动感造型与宽

敞的驾乘空间、优秀的驾驭性能与舒适性、安全性、油耗性能的完美平衡。”彭勇难以掩饰对“Mazda2 劲翔”的喜悦，在上市的当月，“Mazda2 劲翔”和马自达2的销量已经达到50台，他预计在5月份，马自达2的销量能达到80台。

“抓住目标消费者的眼球，就抓住了市场。马自达3和马自达2动感时尚的外观和8万~12万元的价格更受年轻人的追捧。我们在营销的时候要有针对性，要抓住年轻人的喜好。”彭勇给记者谈起了营销心得。今年3月份在思念果岭举行的试乘试驾会上，彭勇提议在等待试驾环节增加攀岩活动。这是年轻人喜欢的活动项目，受到试乘车友的欢迎。这也是马自达2能迅速打开市场的原因之一吧。

## 服务 “全程关怀”每一辆爱“马”

河南涌盛的出众之处，不仅在于长安马自达车型的畅销，也体现在其3年或6万公里的原厂保修期上。3年或6万公里的原厂保修期既反映了长安马自达对自身产品品质的自信，也体现了对广大消费者的“全程关怀”：一次维修，一步到位；透明费用，以信誉令顾客信任；准时交车，珍惜顾客的分秒。“河南涌盛绝对以负责的态度全程关怀每一辆爱‘马’。”彭勇向广大车友承诺。我们期待河南涌盛能兑现他们的承诺，“关怀”好每一位车主的“坐骑”。

体验奇瑞  
感知中植

# 08 东方之子 司家款

——中坚者之行——



中坚者，一个时代的脊梁，在物质中追求务实，在精神中崇尚勇气  
用智慧去思考，用激情诠释生活。因为有责任而奋力前行，前程迢迢……  
——东方之子，中坚者之行



**宽适**

2.7米超长轴距，1.02米超宽轴距，充分保障空间需求。莲花公司设计并悉心调校的座椅承托，座席与脚踏齐平，半级超越同级。



**省油**

“东方之子”千里一粒油，搭载最新“蓝芯”技术，百公里油耗仅6.5升，百公里油耗仅6.5升，百公里油耗仅6.5升。



**耐用**

成熟的品质是耐用性的保障，60万公里超长质保，6年超长质保，从发动机到变速箱，东方之子不间断运行，充分保障耐用。



**安全**

高强度车身，独有的ABS-EBD和双安全气囊，溃缩吸能，被动安全配置亦不可非议，配合205/55R16宽胎，使您安全有保障。

**中植奇瑞汽车城**  
地址：郑州市西环路北丁路交汇处1000米路西  
销售热线：0371-67390633  
24小时救援热线：0371-67390639, 67390632

**中植奇瑞中原路4S店**  
地址：郑州市中原西路116号  
销售热线：0371-67275866  
24小时救援热线：0371-67275866

**中润奇瑞北环4S店**  
地址：郑州市北环汽车交易市场内  
销售热线：0371-67275866  
24小时救援热线：0371-67275866

信阳东方：0376-3801806 光山宏达：0376-6563999 固始博华：0376-4608888 信阳新县：0376-2968588 漯河博华：0395-2913777  
许昌众：0374-2602916 长葛昌宏：0374-4888866 禹州博华：0374-8339919 安阳长城：0372-2256111 濮阳丰丰：0393-1629222  
新乡诚信：0373-5095353 商丘奇美：0370-2969000 商丘昌盛：0394-7288388 濮阳众达：0377-63071888 济源众达：0391-6666155  
三门峡腾飞：0398-2899158 鹤壁新世纪：0392-3375888 平顶山奥北康：0375-6161111 驻马店东丰：0396-2120633  
洛阳众德：0379-65619206 焦作众美：0391-3556617