

高档旧酒瓶能卖出天价

暴利背后暗藏的造假链条

本报记者 孙志刚 实习生 鲁慧 通讯员 马本川

核心提示

一个高档名酒的旧酒瓶少则能卖到十几元,多则能卖到800元,你相信吗?实际上,这种现象在郑州高档酒店业已成为未公开的事实。令人咋舌的旧酒瓶卖“天价”的背后,暗藏哪些玄机?记者经过深入调查,解开一个令人惊讶的造假利益链条。

酒店服务员偷卖酒瓶露馅

“一个酒瓶能卖到几十、上百元,这事在我刚知道时连自己都不敢相信。”四季同达生态园酒店总经理李军利对记者说。

据李军利介绍,他们酒店是2004年开业的,刚开业两个多月时就发现有个别服务员偷偷地将酒瓶卖给收酒瓶的。令人防不胜防的是,收酒瓶的人假冒顾客,经常偷偷溜进酒店,他们不是提着大黑塑料袋,就是背着大挎包进来,后来还假冒旅游者,背着旅行包。服务员将藏好的酒瓶直接卖给收酒瓶的,然后由收酒瓶的人背出酒店。频繁的偷卖行为,也给酒店秩序造成影响。后来,酒店的保安多了个心眼,抓住几次现行。就在7月12日,一位保安还逮住一次现行,由于酒店不能对小贩进行处罚,每次只得进行警告后放行。

在四季同达生态园采访时,记者看到一份收高档酒瓶的小贩写的保证书。上面小贩称收高档酒瓶的行话为“兑酒水”,还罗列了收购的价格:普通茅台酒每套50元、五粮液每套15元、国窖1573每套15元、剑南春每套10

元。小贩还承认,他卖给别人时每套加价三四元。

“高档酒瓶厂家都不回收,一点利用价值没有,流出去的肯定是造假的。”李军利说。为了遏制这种现象,四季同达率先抵制,禁止服务员卖酒瓶,将回收的高档酒瓶统一销毁。他们还制定了在酒店内部对服务员主动上缴的,可以换洗衣粉的奖励措施,并在酒店内部通报表扬。

30年份茅台酒值800元

高档酒瓶的价格之高,远远高出你我的想象。昨日,记者经过一番周折,见到经常混在郑州高价收购高档酒瓶的小贩王某,王某坦言茅台30年陈酿能收到800元一套。

昨日上午10时30分,记者颇费周折得到一个专门收高档酒瓶的小贩的手机。当以酒店卖酒瓶的名义联系王某时,他十分警惕,反复询问记者是如何知道他的手机号的,经过一番试探才同意与记者见面。

11点40分,按照约定地点记者来到凯旋门一楼大厅的鑫狮狮子酒店门口。一位35岁上下的微胖体态的男子,正四处张望。记者预感此人就是王某,主动迎上前和他打个招呼。王某会意地笑笑,和记者一起坐在台阶上,记者准备好手机摁下录音键便和他攀谈起来。据王某介绍,他们收高档酒瓶,价格差别很大,好的价格非常高,但要求防伪标签和盒子等包装必须齐全。王某给记者的高档酒瓶的报价是:30年陈酿茅台一套800元;15年茅台陈酿200多元;普通的飞天茅台酒能卖到60元左右;剑南春15元、1573酒15元。王某说,档次再低的他就不收了。“800元收个酒瓶,可能吗?”记者惊讶地问。王某笑笑说:“怎么可能,你有我就收,你要知道那酒一瓶可是好几千呢。”

收高档酒瓶也有讲究,品相不好的卖不上价。王某说,茅台酒是连盒子、带瓶子、酒杯、防伪标齐全才能卖上价,少一个酒杯要扣5元。而且,收茅台酒只收2007年和2008年的。王某直言不讳地说:“这瓶子都是卖给造假酒的,他们假冒的都是新出的酒,老的不好造。”

为了保证品相完好,这些长期收购高档酒瓶的贩子也偷偷地“培训”酒店服务员,开酒瓶子要注意别损坏了防伪标签。王某举例说,比如开剑南春新包装酒,要从瓶子底部开,打开拉环的价格就大打折扣,那样他们只收拉环,一套拉环10元。经常游走在高档酒店的小贩子,对哪些酒店经常有高档酒瓶也了如指掌,



造假窝点正在制假

所以会定期上门收购。

经了解,小贩王某,家住省豫南一带,来郑州3年多,以前是收废品的,后来发现收高价酒瓶利润更大,便干起专业收高档酒瓶的生意。王某承认,这些高价回收的酒瓶最终都流到造假酒的地方。“我们干这一行的也不容易,十分危险,要是被抓住了也冒着很大风险。”记者暗访时,王某警惕地四处张望,说话的声音也很小。

假酒的循环链条与酒店有关

高档酒瓶大多数是从酒店流出的。采访中,一位了解内情的酒店负责人坦言。据介绍,酒店里的高档白酒大多是客人自带的,由于酒店内卖的酒水贵,一些顾客为了省钱都是自带酒水。目前,我市许多酒店都允许客人自带酒水,这种现象也十分普遍。

“顾客自带的酒水中假的越来越多了。”四季同达生态园酒店总经理李军利说。李军利经常碰到客人喝到自带的白酒是假的,然后又从酒店要酒的情况。“你让老赵给你讲讲他的丢人事,给孙子‘做酒’竟然让朋友们喝假剑南春。”7月24日,记者采访时,一位市民正拿这件事逗老赵的乐子。据老赵介绍,他给孙子“做酒”,从名烟酒店里买了三件剑南春,酒席上有朋友发现两瓶酒的口感差别很大,感觉到是假酒。后来才发现一件剑南春里有两到三瓶假酒混在其中。这件事让某畜禽加工

企业总经理的老赵可丢人了,朋友经常拿这事开涮。

酒店是发现假酒的地方,同时也是高档酒瓶流向造假窝点的源头。作为酒店的管理人,对高价酒瓶的去处心知肚明。采访中,许多酒店的经理在谈到高价酒瓶销往何处时,虽然推托说是卖给收废品的了,但他们都知道收废品的是卖给造假酒的了。有的酒店是服务员偷着卖高档酒瓶,而有的则是酒店为增加收入统一收起来,然后集中卖给高价收购的人。一位在东门路某四星级酒店宴会厅当服务员的小雯向记者透露,经常有收购酒瓶的小贩到酒店问要不要“兑奖”之类的行话。她也经常见到,有酒店的领班隔一段时间将酒瓶子卖给小贩。据小雯介绍,高档酒瓶的行情他们也掌握差不多了,茅台酒瓶子能卖到60元,汾酒45元,一些精装的酒瓶子甚至能卖到上百元呢。

暴利诱惑下的造假链条

在暴利驱使下,造假者已形成了完整的利益链条。收购酒瓶的小贩成了这条利益链条中必不可少的环节。由于许多酒厂已经意识到假冒产品对正品市场的强大冲击力,在产品防伪方面的投入巨大,防伪手段不断变化,造假者直接造假根本不可能。只有通过消费终端靠回收酒瓶、包装物等手段造假,所以也就形成了名酒旧瓶身价冲天的局面。



据四季同达生态园抓住的一位收购酒瓶的小贩交代,他们收购高档名酒瓶有的是卖到华中食品城附近,有的卖给单线联系的买家,他也承认这些买家极可能是造假者。记者还从质监、工商部门了解到,近年来我市屡次查获制造高档名酒的黑窝点:

2006年3月,河南省夏邑县桑固乡楼村村的李某,利用在金水区黑朱庄内租住的房子,私自兑制贵州茅台王子酒102瓶、贵州茅台迎宾酒18瓶,被工商执法人员查获;

2007年6月19日,二七工商分局消保科在刘寨和黄岗寺附近的村庄内查出了价值50多万元的假茅台酒近2000瓶、标签1500张、礼品酒杯1800个以及1万多个未使用的瓶盖;

2007年9月6日,市质监局执法人员在管城区十八里河镇大王庄的一出租房内,将6名正在灌装“茅台酒”的工人抓个正着。工人灌装所用的原料是经调香兑兑后的散装白酒,酒瓶是回收的茅台酒瓶。执法人员现场查获假冒“民航特供酒”41件,假茅台酒64件。

记者还曾随市工商局经济检查大队执法人员在金水区一带名烟酒店检查时,查获十几家门店有售假行为。假酒大多通过零售门店黑心店主,以“偷梁换柱”或欺诈手段流入市场,坑骗消费者。更有黑心造假者为了假茅台的香味更接近真茅台,竟往酒中注射农药提味。

据了解,贵州茅台酒厂今年1月12日公开的提价幅度是20%,实际上高端的15年份酒出厂价由1128元上调至1969元,上调幅度为74.6%。其他知名白酒也都有大幅度的提价。随着高档白酒的大幅提价,造假者谋取暴利的空间也越来越大,不惜铤而走险,疯狂造假,食品安全也面临着新的挑战。从高档酒瓶源头堵住造假包装流向,无疑是一个最现实的打击假冒伪劣的手段,市民呼吁执法部门应切实行动起来,堵住源头,消除假冒伪劣产品隐患,为市民放心消费营造良好环境。



“高墙内”的心灵疗伤人

本报记者 张冯焱 实习生 翟世杰 文/图



核心提示

犯人出现心理问题也能找专人诉苦?监狱里的心理咨询师会如何面对这些特殊的求助者?目前,我市司法系统10%的干警获得了国家心理咨询师资格证。其中,两名获二级心理咨询师资格证的干警于不久前赴四川灾区义务开展心理咨询,他们的行为在“高墙内”外引起强烈反响。昨日,记者走进监狱,探访“高墙内”的心灵疗伤人。

罪犯有情绪允许发泄

昏暗的灯光,墙面包裹着厚厚的隔音海绵,屋顶悬挂着沙袋,还有一个橡皮人立在墙角,关上房门,可以尽情地哭,尽情地喊,甚至踢打叫骂。这是郑州市监狱的罪犯宣泄室。“罪犯有情绪允许发泄,我们提倡的是‘一声呐喊除郁闷,几招拳脚释悲愁’的心理疗法,很见效的。”该监狱教育科科长康勇敏说。与宣泄室一墙之隔的心理咨询室里气氛

则截然相反,在布艺沙发和鲜花的装饰下,呈现出家的温馨。据了解,上世纪90年代,该监狱就有针对性地开展罪犯的心理咨询,1999年,专门从浙江大学心理学系招录一名专业人员负责全狱的心理保健方面的工作,此后,监狱开通了“希望咨询热线”,开展心理健康讲座和心理保健操,每个监区设一名心理矫治干事,并从每个监舍的罪犯中选一名心理互助员。

“心理咨询的环境非常重要,在监狱这样一个失去自由的特殊场所,罪犯所承受的心理压力比社会上的人大得多,一些暴力犯和心胸狭隘的人很容易出现心理问题,如果在干警的帮助下及时化解,就能成为改造的动力。”监狱教育科副科长赵传说。

“我知道你心情不好,不能画画幅把你的心情表达出来,随便怎么画都行。”周某因强奸罪被判入狱,整日耷拉着脑袋一言不发,听了干警的话,他抓起笔在纸上画了个小房子,还有几棵花草。根据周某画和他的表现,赵传判断出他从小缺乏父母的关爱,心中对此充满渴望。一番推心置腹的交流,周某哭了,没想到自己几十年的心病一下被监狱干警看透,而且像朋友般真心地理解他。

周某的父母来监狱接见时,赵传把周某的心情传递给他们。周某的父亲老泪纵横地对儿子说:“孩儿啊,爹不是打就是骂,没有说过一句贴心话,今天爹才明白你的心思,过去,爹做得不对,往后,你认真改造,爹在家给你当好后盾,将来出狱咱好好走正道,不管有啥困难,咱爷儿俩再也不分开!”有了父亲和全家的支持,周某得到巨大的精神支柱,劳动、学习都有了很大进步,还掌握了印刷技术,正满怀憧憬地迎接新生活的到来。

日记里的心声

在四监区,服刑人员每周要向管教干警高丙宇递交日记,高丙宇在日记后写上点评,有循循善诱,有积极引导,所有一切都建立在平等的基础上。通过日记,高丙宇及时了解他们的心理变化,日记也成了心理咨询的最佳媒介。

服刑人员丁某在一次看病时发现有些轻微的胸闷,服药后很快就好了,可丁某认为自己有严重的心脏病,他在日记中写道:“不定什么时候,心脏病就会发作,我是一个随时将死的人,改造还有什么意义。”监狱三次组织警力带他到社会医院检查,确诊他没有患病,但丁某依然固执己见,抑郁和焦虑。鉴于丁某的这种疑病症,高丙宇和监狱领导商量后,用心理学上的森田疗法给他开出一个“处方”:丁某“患病”无劳动能力,需卧床休息一个月。在床上躺了整整一个月,丁某写道:“身体没有不舒服的,干躺着太不舒服了,我想出工劳动。”参加劳动后,周围的环境对他没有过度的关注,丁某的疑病症反倒慢慢好了。

“今天是最后一次为您写日记,心里有很多话要说,虽然以后还能见面,但我还是不想让您走,不过我保证以后好好干,不给您丢脸。我的事不想让太多人知道,您是我最信任的人,有些话我愿意跟您说,跟别人说结果是不一样的。”不久前,高丙宇调往别的分监区,服刑人员安某在临别的最后一篇日记中这样写道。

在高丙宇管教的一年多时间里,从不信任到试探,到彻底打开心扉,安某写下四五本日记,而高丙宇的点评有时比日记还长,安某的心结慢慢解开,监狱特殊的经历成了人生最大的心理健康教育课程。

四川地震发生后,高丙宇主动请战,带着这样的热情义无反顾地奔向灾区。

灾区工作是开展心理咨询的活教材

“倾听比说更重要,做出来比说出来更有效。”白庙劳教所干警董卫东总是遵循这样的心理咨询原则。5月12日,董卫东正和妻子在昆明度蜜月,听到四川地震的消息,他当天下午就赶到机场买了返程的机票回到单位,以志愿者的身份申请到灾区做心理咨询。

在北川中学救援人员当中,武警战士小陈引起了董卫东的注意,小陈在废墟上拼命地挖掘,眼里布满血丝,身体几近虚脱,情绪异常悲痛。董卫东从他的战友那里得到了小陈家在北川,去年从北川中学考入武警某指挥学院,救援时,他亲眼听到老师的呼救声,挖出的却是老师的尸体,他内心充满了负罪感,几天几夜睡不着觉。

董卫东设计了角色转换的办法为小陈做疏导,他让小陈扮演“老师”,董卫东扮演的“小陈”说:“老师,我想你,我对不起你。”“老师”说:“我也想你,但这是天灾不是你的错,你要勇敢地活下去。”师生二人哭着紧紧拥抱在一起,许久,董卫东轻轻地:“老师累了,该好好休息了。”经过心与心的交流,小陈的情绪得到释放,慢慢平静下来,在董卫东的怀里睡着了。董卫东的腿压疼了、压麻了,但他保持一个姿势一动不动。

大约过了一个半小时,小陈从酣睡中醒来,眼里血丝少了许多,表情也轻松了,他冲董卫东笑着说:“真的好多了,我该接哨了,谢谢你。”

在灾区工作的每一个细节都被董卫东整理成教材,与司法部编写的劳教人员心理健康教育课本一起摆在他的案头,作为劳教所心理教育老师,董卫东说:“面对生与死的考验,我们更懂得生命自由的价值,更能树立起奋斗的信心,这些不仅是我个人的收获,也是劳教人员最需要的精神力量。”

据了解,去年,该劳教所请来专业老师开展心理咨询培训,干警们放弃周六周日的休息时间,经过近一年的学习,共有21人取得资格证,成为全省考试通过率最高的单位。

一面承载着大量负面信息,一面尽力调整自己,这是“高墙内”心理咨询师的普遍感受。白庙劳教所干警马俊峰、陈斌说:“劳教人员走出高墙后,还缺乏社会的帮助,另外,如何把握好管理者和心理咨询师的双重身份,是我们比较困惑的,尽管如此,心理咨询还是迈出了可喜的一步,尊重、热情、真诚、共情,或许是我们打开这个特殊群体心灵的钥匙。”



犯人正在宣泄