

## 你敢闯红灯吗

那是一个初冬的夜晚,天上下着小雪。德国人凯里驾车驶到十字路口,他抱着侥幸的心理闯了红灯,结果被一个晚上睡不着的老太太看出来看到了。

没隔几天,保险公司的电话就到了:“凯里,你的保费,明天开始增加1%。”

“为什么?”

“我们刚刚接到交通局的通知,

你闯红灯,按照我们的逻辑,这种人很危险,所以保费要增加1%。”

凯里于是退保,投保另一家保险公司。但这家保险公司也要求他的保费比别人多1%。因为电脑已经输入信息,全德国的保险公司都知道他有闯一次红灯的不良记录。所以每一家保险公司都会增加他的保费。

没有多久,他的太太对他说:“银行突然通知我们的购房分期付款,15

新职员们,有他们为董事长、经理和高级职员们擦皮鞋。

对此,人们冷嘲热讽。西武集

### 给下属擦鞋

团公司董事长说:“让新职员给经理和高级职员们擦皮鞋,能够使经理和高级职员们明白,自己的尊严来自职员们,使他们能够善待每位下属。让

年改成10年,到底发生什么事了?”“实在对不起,因为我前几天闯了红灯。”

“闯红灯?我们家已经没有钱了,你做这种事情,你自己想办法!”

傍晚,儿子从学校回来:“爸,好奇怪啊!老师叫我把学费交过去,说不能分期付款。”当儿子得知这一切都是因为爸爸闯红灯造成的时候,感到不可思议:“爸,你闯红灯!难怪同学都笑我,下周我不想去学校了,真丢脸。”

这位德国人陷入一筹莫展的困境,只是因为闯了一次红灯。

摘自《故事家》

经理和高级职员们为新职员擦皮鞋,使新职员们知道,在西武公司,他们是有尊严的,要勤勤工作,不辜负公司和上级的厚望。”

在西武公司,没有一个职员跳槽,上下级关系融洽,新老职员团结,勤勉,公司业务一直长盛不衰,许多年轻人趋之若鹜。

许多人选择西武公司,他们说:“不仅是为了追求优厚的薪金,还是为了自己的尊严。”

摘自《盘活死脑筋》

吗?常言道,有水就有鱼,难道那里真的不适合鱼类生长?他专程到那个湖泊实地考察,结果,让他很扫兴,水底捞月,偌大的湖泊,一个鱼虾也没捕着。这么说,沙漠里的湖泊真的不长鱼吗?经过化验,那里的水含盐量很高,苦涩不堪,这不是沙漠里的水不长鱼虾的真正原因?不,根据科学判断,这恰恰说明沙漠里的水是最适合鱼类生存的,否则,同样是苦涩的大海为什么成了鱼的家乡!一意孤行的阿莱夫带着鱼苗出发了,他将那些鱼苗放养在一个小的湖荡里,年底,再到那里捕捞,唉,你别说说,那些鱼比他在自己的鱼塘里放养的同样的鱼长得还大还肥。于是,他向有关部门提出申请,那块不毛之地,自然没人在乎,阿莱夫得到了免费使用的许可。

阿莱夫取得了意想不到的成功。他生产的鱼,因为是出自远离尘嚣的沙漠,没有污染,正宗的绿色产品,进入市场,供不应求。现在,他将自己的水产品,注册成沙漠商标,成了声名远播的品牌,这样,他的鱼在价格上就比同类鱼虾高出20%。在他的影响下,以色列人在沙漠里养鱼,蔚然成风。

摘自《思维与智慧》

## 美国人不敢炒房

来休斯敦之前,姐姐和我合买了一幢花园房子,用了14万美金。如果你以为付清这笔钱,就能安稳住在这房子里一劳永逸了,那就大错特错了。我姐姐对我说,每年还要付4000美金。我一听眼睛瞪大了——这是怎么回事?我们买房子,不就是把房子的钱付清就行了,怎么每年还要生出个4000美金来啊?

原来,在美国,不是说买下房子就万事大吉了,每年还要缴3%的地

产税,也就是说,如果你这套房子买价是14万美金,那么你的地产税就是每年4200美元。这笔钱是一分都不能少的。这笔钱不派别的用处,专款专用,作为该地区的中小学教育经费,所以美国的中小學生是不用交学费的。这是一笔不小的数目,如果有谁想炒房子,囤积了十几座房子,每幢房子每年都有个3%,他一定叫苦连连。

事情到这里并没有结束,如果

## 老板甘做开心果

一家公司的老板与他的高级主管打赌说,这一年的税前净利润率不会超过营业额的8%。可是,没想到,当年的经营情况异常好,最后竟然超过8%,老板不得不履行自己的承诺。

按照协定,他必须穿着夏威夷草裙在华尔街上跳舞。本来,这位老板打算趁无人注意的时候,溜到华尔街上随便舞一下,然后让他的高级主管用摄像机录下,

## “递价”赢商机

一家大商场由于经营不善,濒临倒闭,欲以极低的价格甩售商品变现。朋友闻讯进了一批。朋友在菜场边租了间近80平方米的闲置门面。他的想法是:这些商品可称得上是价廉物美。只要稍吆喝,要不了多久,就能猛赚一笔。

朋友很有心机,将商品按价值分为5元、8元和20元等几个销售区。为了给顾客造成清仓甩卖的印象,所有商品都杂乱无章堆放着,店里墙角还散放着一些破纸箱和打包带。一时间,店内人头攒动,挨挨挤挤。这个挑,那个选。在门前的收银台,一个中年妇女拿了床毛毯问他:“价格这么便宜,该不会有问题吧?”另一个老太太则更冷静。她啥也没买,和旁边的人嘀咕道:“只有错买,没有错卖。过两天再来,说

不定还要便宜。”这话顿时让很多人打消了抢货的念头。是呀,何必多花冤枉钱呢?货堆在这儿,急的是老板。好多人把商品放回去,有人干脆把手里的东西丢弃在大门口,匆匆离开。

一连几天,喇叭连着喊,偶尔有人犹豫着买走几样东西外,店里冷冷清清。

怎么会这样?朋友还真的急了,百思不得其解。为扭转局面,经谨慎思考,他想出一险招,悄然改变了促销策略。

其实很多顾客仍惦记着这些便宜货呢!在“以静制动”。一天,那位中年妇女买完菜漫不经心地进店。看了货物的标价,她就叫了起来:“老板,这些东西前几天一件还是八块,今天怎么成了八块五?”朋

你的房子涨价了,地产税也要跟着上涨。打个比方,你买这套房子是20万美元,你一年的地产税就是6000美元。两年后市场上你的房子涨到30万了,你的地产税就涨到9000美元了。

有些美国人住着豪华的房子,他赚的钱多,不为这3%担忧。但是,一旦他退休了,钱少了,有人就会把豪华的房子卖掉,住进小一点的房子,或者搬进相对便宜的房子。

经济状况一般的美国人,是不敢拥有多套房子的。多拥有一套房子,就多一份随时可能增加的债务。

摘自《重庆商报》

不容易达成协议,定在华尔街广场的台阶上表演。

第二天,这位老板穿着奇装异服在华尔街广场上狂舞的照片就上了报纸,员工见到他,都笑得前仰后合。

我们一定会认为,这位老板肯定是威风扫地,再无威信可言,但是,员工对这位大出洋相的老板尊敬有加,公司效益也越来越好。

这位老板就是被称为20世纪最伟大企业家的沃尔玛玛总裁山姆。他放下自己的架子,换取了轻松高效的企业文化。

摘自《沃尔玛零售业真经》

友告诉她,这本来就是亏本销售,即使按此标价还是亏的。几个随后来逛的顾客也突然发现价格“涨”了。虽然是微调,但心理上受到了强烈的冲击。

朋友不动声色,每隔两天,就把价格往上调五毛。发现此“异动”后,一些精明的家庭主妇再也按捺不住了,趁早下手。要不然,便宜都给别人抢跑了。那几天,店里真是热闹,原来卖不动的商品成了俏销货。有的顾客边买边骂老板在犯神经。临近扫尾,周围的一家小超市店主见仍有利可图,一口气将店里所有商品彻底“清仓”。

历时1月,朋友收摊,纯赚3万。事后他感叹:做生意实际上是在和顾客“斗智斗勇”,是一场比耐心的拉锯战。这种逆向的递价促销法,最终打开了顾客观望降价有限的闸门。有时不按常情出牌,反而能撩拨起顾客的购买欲望,取得意想不到的成功。

摘自《羊城晚报》

## 特别开心

## 别挡住爱的镜头

一名记者到长寿村去采访,当得知老婆婆竟然有120多岁时,记者惊讶地向这位老婆婆请教长寿的秘诀。

老婆婆瘪着嘴笑了:“我长寿的秘密有四条。”

“请问是哪四条?”记者连忙问。

老婆婆依然微笑着说:“第一,我不拿自己的错误惩罚自己;第二,我不拿别人的错误惩罚自己;第三,我

不拿自己的错误惩罚别人;第四,我不拿别人的错误惩罚别人。”听到这里,记者沉默了。

是啊。一年只有365天,一天只有24小时,一小时只有360秒。每一秒都是那么珍贵,流失了就不会回来。与其每分每秒都在惩罚别人、惩罚自己,倒不如放松心情,以宽容的态度去对待生活。其实,宽容不只是一种美德,更是一种乐观的生活态度。世上无绝对。任何事情都有积

极的一面,也有其消极的一面。宽容的人总会欣赏玫瑰花的美丽,而苛刻的人却只盯住玫瑰花的刺。严格要求也许是好的,但是有些人却把严格和苛刻混淆起来。严格的人总愿意把事情做到最好,而苛刻的人却总想把做力所不及的事情。这就好比照集体照,想站高点那您就得靠后,想靠前点那您就得蹲下,可是某君却偏偏向往既站得高又靠得前,那不挡住了镜头!

没有什么东西一无是处,也没有什么事情完美无缺。当人们抱怨下雨淋湿了头发的时候,宽容的人却在等着看雨后的彩虹。

摘自《青年心理》

## 纪晓岚春联惊乾隆

纪晓岚是清代的学者、文学家。有一次,他春节回家探亲,乡内有一家三兄弟请他写春联,他稍加思索,就写了一副:“惊天动地门户,数一数二人家”,横批是“先斩后奏”。

这一下可不得了,有人以“犯上”为由,告他欺君之罪。乾隆皇帝得知,也觉得这春联有点蹊跷,立刻下召令纪晓岚回京查问,纪晓岚回道:“春联是我写的,没有错。这家老大是卖炮仗的,不是惊天动地门户吗?老二是集市上管斗的,成天‘一斗,二斗’地叫,不是数一数二人家吗?老三是卖烧鸡的,不是先斩后奏吗?”说得乾隆也笑了。

摘自《笑话》

## 庆幸没有中巨奖

如果你中了500万元巨奖,人生会怎样?

我的回答是:假如中了50元钱,就代表一顿意外丰盛午餐;假如中了500元,就会添一件像样的衣服;假如中了5万元,能重新装修房子;假如中了50万元,可买一辆跑车;假如中了500万元,我不敢想像,也不能肯定自己的生活会变成什么样子。

美国肯塔基州有一对夫妻,中了6450万美元的巨奖,但金钱未能给他们带来幸福,夫妇即刻离婚,去追求自己向往的幸福生活。2004年,美国人罗德里格斯中了1.4亿美元,中彩同时,相濡以沫载的妻子突然申请离婚,同时,要求瓜分彩金。尽管罗德里格斯百般恳求,也没有能挽留妻子的心,令人唏嘘。

人生中每一次突如其来的幸运,都是一次巨大的考验。那些把握不住自己的人,飞来幸运可能就是飞来横祸。淡泊名利,平和内敛的人,才会以偶然得到的幸运为助力,快乐地生活。

摘自《今晚报》

## 驾驶员必读

如果你超越的车比超越你的车多,你可能已经超速了。

虽然你是清醒的,但你要注意,对面开过来的车未必清醒。

经常修理好你的车,不要等医生来修理你。不要选用太吉利的车牌,这样只会给抄牌的交通警留下过于深刻的印象。

记住:第一要看清你的周围;第二要让你的周围看清你。“小心驾驶”,如果这句话还不醒目,那么就换成“小心驾照”。

飞机的速度其实是由汽车决定的,因为通往机场的路经常会堵车。

山试图阻挡你,但是有隧道;水试图阻挡你,但是有桥梁;悬崖边什么都不不会阻挡你,但是你却不敢越雷池半步。

爱护你的车,它会使你高高兴兴地回家;爱护你的家,它会使你高高兴兴地开车。

无论你到哪里,家是你唯一的目的地。

摘自《扬子晚报》

## 像蚂蚁一样活着

有一次,我家装修,请了一个四川汉子做水泥活。四川汉子干起活来有板有眼,不到一天工夫就把活干完了。

我很满意。结算工钱后,他问我:“您要不要油漆工?”我说,正准备出门找个油漆工。那汉子马上说:“您不用出去,我这里就有。”说着,他掏出一本小册子,用手机打电

话,然后说,油漆工马上就到。我请他把小册子给我看看,他爽快地答应了。我打开一看,上面分门别类,有“油漆活”、“木工活”、“通下水道”等工种,每个工种下面,密密麻麻地记着电话号码。我很奇怪:“你只是做水泥活的,怎么记着这么多其他工种的人的电话?他们跟你好像没什么关系呀。”

数天后,没想到在工作的地方,竟然看见它默默地靠在墙角。能够失而复得,简直喜出望外。我再次望着那把熟悉的雨伞,发现它那木制的手柄已显得残旧,伞身原本的颜色,也因经年累月雨水的冲刷而变得黯淡。原来我一直都没有真正地看清楚它,只是在需要时,才把它

ZHENGZHOU DAILY

编辑 郑大芝 电话 67655582 E-mail:zzwbwh1616@sina.com

呀。”

他笑了:“怎么会没关系?他们都是我的老乡。我们是一个小团队,大家互通信息,用小团队为每个人揽活,这样,每个人的活儿就多了。这种小团队的成员到处都是,即使不是老乡,只要你有一技之长,那些小团队也愿意你加入。”刚说完,他的手机响了,他的伙伴替他接了个活,让他赶快过去。

这些民工,就这样凭着蚂蚁的合作精神,给城市建设带来了令人惊叹的奇迹。

摘自《南京晨报》

抓紧。

其实我们身边,也有一些一直默默地支持着我们的人,他们像雨伞一样,义无反顾地撑起来,为我们遮风挡雨,抵御任何恶劣的天气。只是我们已习惯了雨伞底下的包容、关怀、体谅和付出,认为一切都是理所当然,不自觉间忽略了那雨伞的存在。

在阳光普照、风和日丽的日子里,你可曾忽然想起那把为你遮挡风雨的雨伞。

摘自《时文博览》

的衣服,不等老婆开口,我赶紧说:“服务员,开票!老婆你歇会儿,我去买单。”我以为这次肯定能将功补过了,不料老婆又白眼一翻:“这么积极?嫌烦了吧?我就知道你不愿意陪我逛街,想着早交钱早解放。”我晕……

我老婆是个“丁克”族,不想生小孩。一日,同事带着他的儿子来串门。小家伙长得虎头虎脑,老婆十分喜爱,又是拿吃的,又是陪他玩,忙得不亦乐乎。同事走后,我借机大拍老婆的马屁:“老婆,你好有爱心哦……老婆,你真能干,带小孩一点问题也没有……老婆,你不觉得你特别招小孩子喜欢么……老婆,我们也生个小孩子陪你玩吧?”老婆被我拍得美滋滋的,竟毫不犹豫地点一口答应下来:“好啊,我也觉得小孩子比丸子(我家的小狗)好玩多了。”闻听此言,我有一种幸福得眩晕的感觉。老婆也很兴奋,扑向我家的书橱,搬出一堆旧报纸,温柔地对我说:“我记得前一阵子报纸上说,现在男人用胸腔怀孕也是可以生孩子的,老公快来帮我找找,看是哪家医院……”

摘自《幽默大王》