

车市聚焦

4S店内上牌有望大范围展开

本报记者 李莉 实习生 崔洁

8月22日下午,刘先生在广州本田智通店购完车,不用再浪费时间去车管所上牌了,可以在该店一边休息一边办理上牌手续,用时不到1个小时。今后,4S店内“自助”上牌业务将有望大范围展开。

日前,我省正式出台《机动车销售企业办理机动车登记业务实施办法》(下称《办法》),《办法》规定,今后只要具备相关条件的机动车销售企业,向交警部门申请审批合格后,就可开设“机动车登记业务服务站”,为在本企业购车的车主现场挂牌。消费者只要在设有“机动车登记业务服务站”的机动车销售企业购车,无需再跑到车管所,现场就可以为新车上牌照。而且与在车管所一样,可以自编自选车牌。广州本田智通店市场部经理王鹏告诉记者,在汽车销售店上牌,价格和车管所一样,机动车反光牌照工本费100元,机动车行驶证工本费15元,机动车登记证书10元,加起来共125元。

据交警部门介绍,目前我市车管所平均每天有近400辆新车上牌,同时,加上办理补牌补证、换证过户等业务,车管所的人流量达到每天5000人,车流量达到每天1000辆,车主办理业务往往需要排队等候。

据了解,目前在郑州共开设了长安福特河南天道4S店、广州本田智通店、广州本田港源店、东风本田港源店、一汽-大众河南合众汇金4S店等5个服务站,在这5家公司买车的车主,可以直接在设公司的服务站为爱车选号、上牌。

记者从郑州市车管所了解到,并不是所有的车都能在服务站直接上牌,这些车需要符合几个条件:机动车必须是这个服务站所在企业销售的汽车,而且要上的车牌号是本地车牌号;要上牌的机动车,必须是国家公告并免检的车辆;通常情况下得是国产小型客车。

据悉,为了保证服务质量,交警部门对销售店的审批非常严格。服务站必须是专营国产小型客车品牌的机动车销售企业,它的销售量每年要在500台以上。此外,如果企业出现以下情况的,将取消代办点办理机动车登记业务资格:违反《机动车登记规定》和其他法律法规,经警告无效;超范围办理机动车登记业务和超标准收取费用;向车管所移交的机动车档案资料中存在虚假材料;有盗窃、抢劫、走私、非法拼(组)装嫌疑的机动车办理业务。

油价高企 车商纷打“节油牌”

2.0L 瑞鹰实现百公里油耗5.21升的好成绩;长安铃木举办节油大赛;东风标致也在“寻找307节油狮子王”……随着燃油价格的不断攀升,汽车的耗油经济性成为消费者购车时考虑的关键因素之一,深谙消费者购车心理的车商大做“节油”文章。

本报记者 李莉

2.0L 瑞鹰 百公里5.21升获节油冠军

近两年来燃油价格一路攀升,对于越野车来说,油耗问题成了消费者越来越关注的焦点。8月16日,河南世纪阳光4S店新老客户聚集一堂,期待节油冠军的出现。

作为一款越野型轿车,身兼“越野之能,轿车之本”的瑞鹰是新锐公务车的代表。外刚内秀的瑞鹰可谓是消费者“个性商务”与“个性生活”需求的完美呈现,与生俱来就兼具了越野型和轿车的种种优点,具有良好的可靠性的4GA1-1发动机,是采用DOHC双顶置凸轮轴,SFI多点顺序燃油喷射技术,具有节能环保、低转速大扭矩、高转速、高速度的特点。

本次活动有20多人参赛,路程40公里,选手在规定的路段进行更换,里程数相同,油耗最低参赛者夺冠,采用定点发车方法,确定最终成绩。每位参与比赛的顾客在到达终点后由工作人员通过量杯测量的数据公布成绩并亲自在成绩公布板上填写并签字以确保公正。近两个小时之后,参赛车手归来,工作人员

测量结果显示,节油冠军刘建华百公里耗油仅为5.21升。

长安铃木 河南节油大赛决出冠军

8月23日,“我行我省·为中国加油”河南首届长安铃木节油大赛总决赛在郑开大道举行。此次大赛共设雨燕组、SX4(两厢)、天语(三厢)三个组别,来自全省七个分赛区的各别冠军选手齐聚郑州展开激烈的角逐,并以优异的节油成绩证实了长安铃木汽车的使用经济性。雨燕组百公里2.82L、SX4(两厢)百公里3.82L、天语(三厢)百公里4.16L。同时,各别组的冠军分别得到2008元现金、二等奖、三等奖分别得到1000元、600元现金的丰厚回报。中国车手卢宁军、河南省汽车行业协会蒋敬敏会长、郑州市汽车流通行业协会秘书长吴大性为获奖选手颁奖。

长安铃木一直以打造精品家轿为理念,并且在油耗上口碑颇好。这次区域性的比赛,使长安铃木低能耗高品质的性能得到又一次验证。赛事主办方河南宇之缘和河南裕华铃

木负责人表示,希望通过此次活动,引导消费者理性消费,并让更多的人认识节能车型对建设节约型社会的重大意义。

东风标致 “寻找307节油狮子王”

近日,“寻找307节油狮子王”活动在东风标致河南神源4S店启动,活动将对参与其中的东风标致车主车辆的里程及油耗测算,按周、月、年评选出阶段性的节油冠军,给予500元~5000元的奖励。

东风标致河南神源4S店负责人表示,此举并非只是形式化地奖励冠军车主,“无形”中更向广大车主传达出一种积极的信息,想实现节油,需要从实际出发,涉及车辆燃油经济性有多方面因素,如车主自身驾驶理念、道路选择、驾驶习惯、车型操控特点等。另一方面,通过车主节油技巧展示和交流的“推”与“敲”,加上厂商技术性的总结汇总,在汽车厂商与车主之间构筑起一道互动桥梁,并且实现适时的良性沟通,从消费者最关切的切身利益点——“节油”出发,全面呈现出一种绑定式的互动。

中原车讯

长久集团举办SA技能大赛

8月23日,国内知名物流企业——长久集团旗下的全国16家汽车4S店服务精英齐聚郑州,举行以“分享·谦学·共进”为主题的“长久集团首届SA大赛”。

据悉,此次比赛分为初赛和复赛,不仅考核参赛选手们汽车基础知识查询、保修,也要考核选手们业务接待流程、接车流程及交车流程的服务水平。

在前不久一汽丰田河南区域8家经销商联合举行的喷漆服务大赛中,裕华丰田选手技压群雄,以绝对优势夺得冠军。“通过售后服务竞赛,提高经销商内SA服务技能,全面提升各网点整体服务质量。无论是哪种技能比赛,都是为了最大限度地提高服务营销水平,提高顾客满意度。”郑州裕华丰田总经理邹亚枫表示。 张静

起亚狮跑全国巡展活动开始

为庆祝狮跑成功上市一周年,8月~10月,东风悦达起亚狮跑将在全国范围内举办大型巡展活动。此次活动将覆盖全国近140座主要城市,活动形式主要包括了城市巡游、激情试驾等环节。

作为东风悦达起亚狮跑上市后期规模最大的巡回路演,狮跑2008年全国巡展活动将在北京、济南、上海、南京、武汉、成都、广州七大区域同时启动,届时狮跑巡展车队会在137座重点城市接力亮相,为更多消费者提供认识狮跑、接触狮跑的机会。据介绍,此次巡展将组织消费者到近郊试驾,通过长时间、多路况的驾驶体验,参与者领略风景名胜的同时,真正体验到狮跑卓越的车辆性能,以及狮跑作为“都市拓界车”所带来的生活理念。 高超 戴杰

五菱居微车销量冠军

近日,连续在2006年、2007年获得微车销量冠军的上汽通用五菱对外公布了今年上半年的销售业绩。上汽通用五菱前6个月的销量创下微车领域新纪录,达到351831辆。其中,微型商用车表现强劲,同比增长17.7%,一举创下331802辆的新高,市场占有率约46%。

据河南通广负责人介绍,今年上半年以来,上汽通用五菱凭借在产品品质和技术创新上的不断突破,尤其是五菱鸿途和五菱荣光相继推出,其具有“大功率、低油耗”特点的B发动机的成功匹配,既赢得了消费者的充分认可和信赖,也大大提升了上汽通用五菱的领先品牌形象。而遍布全国的强大销售网络和“金牌服务、放心托付”的服务理念,更为达成公司销售目标,提供了坚实的基础和实力保障。 惠军

风行景逸推服务树口碑

风行景逸“快乐正风行,景逸送清凉”客户关怀活动将于9月10日结束。本次活动的最大亮点是“一对一”保姆式服务,这是风行景逸“专业的手,关爱的心”品牌理念最直接的体现。据了解,在活动期间,风行汽车各经销商安排专业人员第一时间为景逸的用户提供一对一车辆免费检测,意在为车主打造清新宜人的用车环境。同时,用户还将有机会享受到配置全新变频空调的升值服务。

据介绍,风行景逸在口碑树立上,并没有仅仅局限在“搭顺风车”式的宣传模式上,而是将其作为一项长期的战略矢志不渝地进行强力推广,力图在品牌推广、口碑塑造上走出一条有自己特色的道路。 张延昭

车企动态

东风Honda 邀您共赏F1



备受关注的体育盛事——F1汽车大奖赛上海站将于10月17-19日激情上演。为了回馈广大车友,东风Honda港源特约店、东风Honda中原特约店、东风Honda华林特约店于8月25日起推出“礼享驾驭 F1共赏”活动,与消费者共享F1精彩赛事。

此次“礼享驾驭 F1共赏”活动,于8月25日至10月6日在东风Honda全国各特约店同步推出。活动期间,客户到店试驾可获赠精美礼品,购买CIVIC(思域)和CIVIC HYBRID(思域混动混合动力)车型的客户可获赠价值2580元的时尚折叠运动自行车,此期间,购买东风Honda车型的客户都有机会参与

抽奖,幸运客户将受邀参加2008上海F1 Honda车队助威团,亲临赛场,感受F1盛况。

与此同时,精彩纷呈的周末互动游戏活动也期待着新老客户的热情参与。新老客户均可通过电话预约方式报名参加本店在周末举办的换轮胎、倒车入位等比赛项目,新老客户也可以报名参加卡丁车比赛,体验与F1赛事同步的超速度快感,获胜者可获得精美奖品。

F1不仅意味着速度与激情,更是推动汽车技术不断发展、成熟的动力。东风Honda CIVIC(思域)五周年纪念版不仅传承CIVIC(思域)“安、环、省、乐”的性能优势,搭载Honda先进的1.8L i-VTEC发动

机,可以达到2.0L级别发动机的动力,却只有1.5L级别发动机的油耗,更加载倒车雷达、天窗、侧安全气囊、排气管尾套、定速巡航系统等配置,增加配置不增加价格,真诚回馈广大客户。CIVIC HYBRID(思域混动混合动力)具有世界领先环保科技,测试数据表明,综合工况油耗平均节油38%。CR-V凭借i-VTEC发动机的经典核心技术和适时四驱系统,以及Honda独有的G-CON安全车体技术,上市之后畅销不衰,至今仍保持排队提车的热销场面,傲立中高端SUV市场且品牌价值稳居SUV市场首位。 张磊 魏瑞娟

本周汽车行情

Table with columns: 车型, 主要配置, 价格 (万元). Includes models like 北京现代河南, 悦动, 伊兰特, 索纳塔, 雅绅特, 途胜, 御翔.

荣威汽车河南标准4S店 荣威人生 从锦程开始. Includes models like 荣威550, 荣威750 1.8T, 荣威750 2.5 V6.

KIA 东风悦达·起亚 河南双盛 - 与您最近的东风悦达起亚4S店. Includes models like 赛拉图, 狮跑, 锐欧, 嘉华.

上海通用-别克 君越, GL8, 陆尊, 凯越. Includes features like 中英文多功能驾驶员信息中心, 蓝牙电话系统, 智能语音导航系统.

河南众通商务有限公司 郑州市中原中路155号4S店. Includes contact info and address.

激情盛会 真情关爱 8月8日~8月31日 欢乐齐分享免费检测服务活动. Includes KIA logo and slogan 'The Power to Surprise'.