

借船出海合伙发财

我认识一个企业家,他刚参加工作,曾随经理参加广州出口商品交易会,充当翻译。那天,韩国客户拿来一个塑料阀口袋,问他们能不能生产。这种阀口袋上面有一个进料口,灌装原料后能自动封合。当时,这种袋子在国际市场正开始流行,国内只有少数几个厂家能生产,卖价极高。

但是,他们公司生产的是传统式样的塑料袋,于是,经理抱歉地说不能供应。他翻译过去却说:“有,能生产。”他让客户第二天下午来看样品。客户走后,经理忧心忡忡地说:

“我们不生产这个,你拿什么给客户看?”他自信地一笑,说:“经理放心好了。”原来,在布展时,他就对整个厅内的企业作了一番调查,他知道有一个同等企业能生产这种阀口袋,只是这家企业展位位置很偏,一般人不会注意。

韩国客户刚走,他立即和那家同行谈合作,签下那笔80万美元的订单。通过借“产品”,他盘活了两家企业。随后,他以“代理”身份跟单,和管生产的厂长深入车间,摸清那套德国进口设备的整个工艺。他力劝厂长,以现有的流动资金,再加上银行

贷款,购买新设备。3年后,按销售提成,他从工厂拿到25万元奖金。后来,沿海的工厂也能生产这种设备,价钱更优惠。他选择辞职,和几个志同道合的朋友集资,并找了一位台湾地区客商,成立合资公司,通过对对方在国际市场的销售网络,利用国产设备成本低的优势,迅速占领国际市场,销售额一举达到500万美元。通过“借”资本,他实现由业务员到办企业的跨越。再后来,他与高校合作,向大学教授“借”技术,开发出几十项专有技术,牢牢地占着市场的制高点。

说起成功,他的心得是:人不是万能的,善于寻找合适的合作伙伴,能让彼此都得到实惠。
摘自《牡丹晚报》

追出正果

朋友给我讲了这样一件事。有一次,他在街边的摊点买水果,刚把一张百元钞票递过去,忽然,从旁边蹿出一个衣衫不整的年轻人,伸手夺了他的钱就跑。朋友起身就追,他身高腿长,一会儿就追上那年轻人。念他苦苦哀求的分上,朋友没有报警。

第二天,朋友无意中又撞见这个年轻人。年轻人蹲在一家饭店的橱窗下,看着街上匆匆的行人和飞驰的车辆。朋友忽然动了恻隐之心,走过去和他攀谈。年轻人说,他

是一个进城的打工者,受了几次骗,饿得无奈才去抢钱。朋友相信了他的话,从兜里掏出那张百元钞票递给他。

我戏谑朋友,抢你的和你给的,过程不一样,结果还不都是一样?朋友正色道:“结果也不一样。假如我任凭他抢了我的钱不追回,我自己先就受不了。自己这么一个大块头,竟然被人抢了钱,很没面子。他呢,那么容易抢到钱,会更助长他的犯罪心理。我主动给他钱,我得到的是助人的快乐;他呢,也知道这世上有爱心和同情,会感动和感激,在花这钱的时候心情会很复杂。以后的事实确实证明,就是这一百元钱,让他走出困境,重新做一个堂堂正正的人。”

当时,那年轻人请求他留下电话号码,说以后挣了钱一定要还给他。朋友没有指望他还钱,但为了不伤他自尊,就留了电话号码给他。谁知半年后,那年轻人真的找上门来,不但还了钱,还加了一兜礼物和许多感谢的话。

朋友感慨,世间有些事情,过程或手段不同,结果是相同的;但有些事情,过程不同,结果貌似相同却不

同。
摘自《人民公安报》

永不休息的鬼

一个过路人问一个卖鬼的人:“你的鬼,一个卖多少钱?”卖鬼的人说:“200两黄金!”“搞什么鬼?要这么贵!”卖鬼的人说:“我这鬼是个巧鬼,任何事情只要主人吩咐,全都会做,一天的工作量抵得上100个人。你买回去只要很短的时间,不但可以赚回200两黄金,还可以成为富翁!”

过路人感到疑惑:“那为什么你自己不使用呢?”卖鬼的人说:“这鬼万般好,唯一的缺点就是,只要开始工作,就永远不会停止,所以要24小

时从早到晚把所有的吩咐好,不让它有空闲,只要一有空闲,它就会完全按照自己的意思工作。我家里的活儿有限,不敢使它,才想把它卖给更需要的人。”

过路人心想自己的田地广大,就说:“这哪里是缺点,实在是最大的优点呀!”于是把鬼买回家,成了鬼的主人。主人叫鬼种田,没想到一大片地,两天就种完了。主人叫鬼盖房,没想到三天房子就盖好了。整地、搬运、挑担、春粮、炊煮、纺织……不论

做什么,鬼都很快就做好了。短短一年,鬼主人就成了大富翁。

但是,主人和鬼变得一样忙碌,鬼是做个不停,主人是想个不停。有一天,主人实在撑不住,累倒了,忘记吩咐鬼要做什么事。鬼就开始按照自己的想法工作:把主人的房子拆了,把牛羊牲畜都杀了,一只一只扔在田里;鬼还将金锭银块全部捣碎,磨成粉末;再把主人的孩子杀了,然后丢到锅里烹煮……

正当鬼忙得不可开交时,主人从睡梦中惊醒,才发现一切都没有了。原来,永远不停止地工作,真是可怕呀!
摘自《台湾文学选刊》

我们很重视你。因为我们公司一直在开发中国市场,我们需要一些优秀的本土人才来协助我们完成这个工作,所以你一来求职的时候,我们对你的教育背景和学术水平很感兴趣,老实说,从工作能力上,你就是我们所要找的人。

那为什么不收天下英才为贵公

在欧洲逃票之后

司所用?因为我们查了你的信用记录,发现你有三次乘公车逃票被处罚的记录。

我不否认这个。但为了这点小事,你就放弃了一个多次在学报上发表过论文的人才?小事?我们并不认为这是小事。我们注意到,第一次逃票是在你来我们国家后的第一个星期,检查人员相信了你的解释,因为你说自己还不熟悉自助售票系

统,只是给你补了票。但在这之后,你又两次逃票。那时刚好我口袋中没有零钱。不,不,先生。我不同意你这种解释,你在怀疑我的智商。我相信在被查获前,你可能有数百次逃票的经历。

那也罪不至死吧?干吗那么较真?以后改还不行?

不,不,先生。此事证明了两点:一、你不尊重规则,不仅如此,你善于发现规则中的漏洞并恶意使用;二、你不值得信任,而我们公司的许多工作的进行是必须依靠信任进行的,因为你辜负了某个地区的市场开发,公司将赋予你许多职权。为了节约成本,我们没有办法设置复杂的监督机构,正如我们的公共交通系统一样。所以我们没有办法雇佣你,可以确切地说,在这个国家甚至整个欧盟,你可能找不到雇佣你的公司,因为没人会冒这个险的。
摘自《女士》

特别开心

好人累

同样是一辈子,好人总是比坏人累。

好人为别人做好事,总担心做不到位,做好了,觉得理应当如此,做得不好,就会老大的过意不去;

好人待人坦诚,有一是一、有二有二,从没半点保留,捧着一颗心来,不带半根草去,唯恐对不起朋友;

好人无意间伤害了别人,比被伤害的人还难受,在他的心目中,这一辈子只有待人的责任,没有向人索取的权利;

好人干工作总是追求尽善尽美,有一点差池都不能原谅自己,把完美做事视为自己的本分,把偶然的差距视为自己的过失;

好人对家人总是充满爱意,从不因自己繁重的社会责任而忽视家庭责任,在外固然是条龙,在家同样是响当当的男子汉,不像有些人,在外是条虫,在家是条龙;

好人对朋友总像大哥对小弟,在相处当中总是把自己置于应该多出钱、多出力的地位,朋友挣得比自己多,好人比朋友还高兴,别人干得比自己少,好人觉得那也没什么;

好人天生就是受累的命,他们待人宽厚对自己严,总是想让所有人满意,叫所有人高兴,最后只好让自己吃苦挨累受委屈;

别人干到八分已经心满意足,好人干到十分还觉得可以更完美;

别人替朋友做了一件小事是念念不忘,好人受人恩惠总是铭记在心;

脏活儿、苦活儿、累活儿别人可以做到视而不见,好人自己先坐不住了,说活儿总得有人干吧,挽起袖子就埋头干了起来;

办公室里乱七八糟好像刚刚遭遇歹徒抢劫,别人好意思坐在那里抽烟聊天嗑瓜子,好人心里不快,嘴上没声,心想人不能把自己弄得跟猪一

样吧,于是又汗滴八瓣地干上了;好人从无害人之心,哪怕无意间误伤别人也感到痛苦万分,举手投足之间,唯恐碍着别人;而好人自己却常常成为被鞭打的快牛,成为宁为天下人所负的人;

因为总是埋头苦干,好人显得有些木讷,尤其不善于分辨人事,搞不清张三与李四的谱系,也辨不明王五与赵六的关系;他远不如同事们精明,除了傻干还是傻干,宁肯身上累点,只愿心里轻松点;

好人注定是这个世界上的“冤大头”,他不是不明白,而是不愿与人争辩,觉得为了一己之私与人争得面红耳赤,实在没啥大意思;

好人表面上总是憨厚地笑着,一副无忧无虑的样子,其实有谁知道他心中的感受?面对芸芸众生的不解和嘲笑,只有孤独地沉默着,他能够理解别人,而别人未必理解他;好人答应人的事情从此就念念不忘,一天不把事情办完,就一天心里不安生;好人答应这个世界要做个好人,就注定辛辛苦苦一辈子,不到最后那一天不算完。
摘自《拯救自我》

第三声问候

那天去一家咖啡厅。一进门,就看见一楼一个外国人在做木工。他看见我,马上扭头冲我微笑,大声说“哈罗”。

我想我又不认识他,于是就微笑了一下,没有回话。胖胖的,但是很可爱的外国人没听见我吭声,似乎有点奇怪,又大声地说,“How are you”,这句我也懂,就是“你好”的意思。

我只好再次冲他微笑,转身就要上二楼的咖啡厅。背后再次传来问候,“Nice to meet you!”也就是见到你很高兴的意思。

这一次我尴尬了,觉得如果再说点什么,太难堪了。于是我回过头来,用平时比更大的声音说:“你好啊!”他显然听得懂简单的中文,终于咧嘴一笑,放过了我。

当我大声说出那三个字后,心情一下子轻松了。

很多时候我们被对方敷衍地拒绝一次,不高兴觉得很受打击,放弃了沟通。而这个可爱的外国大胖子,锲而不舍地对我喊出三句问候。最终,我被他伴随着灿烂笑容的第三声问好打动了。

摘自《中外文摘》

当你接受自己的不幸,并从中学会微笑,你就是坚强的。
当你克服了自己的恐惧,又去帮助他人克服恐惧,你就是勇敢的。
当你看到花朵,能从中感受祝福而心存感激,你就是快乐的。
当你身陷痛苦,却并不因此无视他人的痛苦,你就是仁爱的。

你是怎样的你

当你明白自己智慧的有限,你就是睿智的。
当你承认自己有时会自欺,你就是真实的。
当明天的希望比昨天的过失对你更为重要,你就是充满活力的。
当你洞悉自己的现在,而不空想自己的将来,你就是成长的。
当你能够控制自己,且不希冀控制他人,你就是自

由的。
当你发现赢得他人的尊重在于尊重他人,你就是值得尊重的。
当你能愉快地付出,也能照样愉快地接受,你就是慷慨的。
当你对自己的谦虚浑然不觉,你就是谦虚的。
当你毫无偏见地看人,真心实意地待人,你就是善解人意的。
当你谴责自身的过错,却能原谅他人身上同样的过错,你就是宽厚的。
当你不再需要用镜子去认识自己的美丽,你就是美丽的。
当你的所求不再逾越你

摘自《沈阳晚报》

最显亲情的加班费

敏和她丈夫都是来自农村的大学生。当初,他们面朝黄土背朝天的农民父母,是渠谷场卖米才勉强供他们上大学的。

毕业后,他们省吃俭用,从不下馆子,从不购买高档商品,也不去旅游,甚至,连饮料都舍不得买一瓶。几年后,他们好不容易攒够了十多万元首期付款,按揭了一套两居室的房子,终于在寸土寸金的城市里安下了家。

除了自身生存的压力,他们的父母已日渐年迈,体弱多病,他们还

要分别寄钱回去给父母。可以想象他们经济上的捉襟见肘。恩爱的他们,休闲时虽然没有钱消费,但夫妻俩自得其乐,或者一起去散步、爬山;或者在家看书、学习外语。几年下来,他们夫妇的英语水平越来越高。

空闲时间,他们夫妇经常兼职翻译资料,做家教,挣取劳务费。

春节前,敏破天荒地邀我陪她去购物。在商场,从来都精打细算的她变得十分大方,竟然一下子把2000元的加班费花个精光。她一口

气买了7件衣服:一件枣红的棉袄给婆婆;一件暗红色的羽绒服给母亲;一件墨蓝色的羊毛衫给公公;一件灰色的夹克给父亲;一件黑色的棉衣给外婆;一件咖啡色的棉衣给丈夫的奶奶;一件铁锈红色的灯芯绒外套,是给丈夫姐姐买的。丈夫上大学时候,他姐姐用卖猪的钱资助他。7件衣服,加起来是1940元。剩下60元,她又挑选了7双袜子。
回来的路上,她兴高采烈,我也受到感染,仿佛看见他们的亲人在春节穿着他们送的衣服时的那种幸福。
这恐怕是世间最有价值的加班费。
摘自《南方日报》

有一种智慧叫“钝感”

渡边淳一:“在人际关系方面,最重要的就是钝感力。被领导批评或朋友之间意见不统一,还有恋人或夫妻产生矛盾时,不要因为一点小事就郁郁寡欢,而是以积极开朗,从容淡定的态度对待不愉快。”

其实,一个过分敏感的人与其说是自尊心强,还不如说是自信心弱。因为没有自信,所以才会对他人的话捕风捉影,对他人的评价反应激烈,对他人的言行斤斤计较,对他人的举动耿耿于怀。

电视剧《激情燃烧的岁月》中有两句台词,大意是:两口子过日子不

能像对待工作那样公事公办。这话说得对。家事和公事毕竟是两回事,尤其是夫妻之间。美国有位专家断言,在所有婚姻中,不幸婚姻占50%,而破坏爱情的“魔鬼”是——非难、责怪。这些非难、责怪不是因为某一方有什么恶行,而是家庭中那些很小的琐事提供了导火线。如果一方能学会“钝感”,那么许多非难、责怪就不会发生,不幸婚姻就会大大减少。

当然,装糊涂不是打“肚皮官司”,更不是“留一手”,等到“秋后再算账”。而是为了给对方留出面子,给予矛盾留点余地,给家

庭生活增添点朦胧美。其实,你装“钝感”,对方是会从心眼儿里感激你的。

那么,怎样才能做到该“钝感”时就“钝感”呢?我的经验是:首先,要学会理智地处理问题。沉不住气时,就反复警告自己,用理智的语言控制自己的感情。其次,要学会苦中求乐,自我安慰,善于从生活中寻找乐趣,多参加一些自己感兴趣的活动,把生活安排得丰富多彩,让自己活得有滋有味。另外,还要学会广交朋友,遇到烦恼时,不妨找几个知心朋友谈谈心。最后,要学会应对逆境,有克服困难的勇气和信心。

人不要活得太精细,“水至清则无鱼,人至察则无徒”。应该学会包容学会忘却。多了一些钝感力,就多出一分快乐;多了一些钝感力,就多了一分洒脱!

摘自《特区青年报》

得我这样子如何?”对方一愣:“什么样子?”“你没注意到我今天有点不一样吗?”

同事这才开始从头到脚打量他,最后终于嚷出来:“噢,你留了八字胡。”

自那以后,约翰就告诫自己:不要总惦记着别人怎么评价你,永远不要把自己看得太重要,否则就会失望。

摘自《广西经济》

胡子变了

应付最糟的状况。结果出乎意料,没有人对他的改变有任何评语。大家匆匆忙忙地做各自的事情,一直到中午休息时,没有人对他的胡子说过一个字。

最后,他忍不住问别人:“你觉

约翰留大胡子已有多多年。这天,他忽然想把胡子剃掉,可是又有有点犹豫:朋友、同事会怎么想,他们会不会取笑自己?

经过数天深思熟虑,他终于下决心只留个小胡子。第二天上班时,他已有足够的心理准备来