

借船出海合伙发财

我认识一个企业家,他刚参加工作,曾随经理参加广州出口商品交易会,充当翻译。那天,韩国客户拿来一个塑料阀口袋,问他们能不能生产。这种阀口袋上面有一个进料口,灌装原料后能自动封合。当时,这种袋子在国际市场正开始流行,国内只有少数几个厂家能生产,卖价极高。

但是,他们公司生产的是传统式样的塑料袋,于是,经理抱歉地说不能供应。他翻译过去却却说:“有,能生产。”他让客户第二天下午来看样品。客户走后,经理忧心忡忡地说:

“我们不生产这个,你拿什么给客户看?”他自信地一笑,说:“经理放心好了。”原来,在布展时,他就对整个厅内的企业作了一番调查,他知道有一个同等企业能生产这种阀口袋,只是这家企业展位位置很偏,一般人不会注意。

韩国客户刚走,他立即和那家同行谈合作,签下那笔80万美元的订单。通过借“产品”,他盘活了两家企业。随后,他以“代理”身份跟单,和管生产的厂长深入车间,摸清那套德国进口设备的整个工艺。他力劝厂长,以现有的流动资金,再加上银行

贷款,购买新设备。3年后,按销售提成,他从工厂拿到25万元奖金。后来,沿海的工厂也能生产这种设备,价钱更优惠。他选择辞职,和几个志同道合的朋友集资,并找了一位台湾地区客商,成立合资公司,通过对对方在国际市场的销售网络,利用国产设备成本低的优势,迅速占领国际市场,销售额一举达到500万美元。通过“借”资本,他实现由业务员到办企业的跨越。再后来,他与高校合作,向大学教授“借”技术,开发出几十项专有技术,牢牢地占据着市场的制高点。

说起成功,他的心得是:人不是万能的,善于寻找合适的合作伙伴,能让彼此都得到实惠。

摘自《牡丹晚报》

追出正果

朋友给我讲了这样一件事。有一次,他在街边的摊点买水果,刚把一张百元钞票递过去,忽然,从旁边蹿出一个衣衫不整的年轻人,伸手夺了他的钱就跑。朋友起身就追,他身高腿长,一会儿就追上那年轻人。念他苦苦哀求的分上,朋友没有报警。

第二天,朋友无意中又撞见这个年轻人。年轻人蹲在一家饭店的橱窗下,看着街上匆匆的行人和飞驰的车辆。朋友忽然动了恻隐之心,走过去和他攀谈。年轻人说,他

是一个进城的打工者,受了几次骗,饿得无奈才去抢钱。朋友相信了他的话,从兜里掏出那张百元钞票递给他。

我戏谑朋友,抢你的和你给的,过程不一样,结果还不都一样?朋友正色道:“结果也不一样。假如我任凭他抢了我的钱不追回,我自己先就受不了。自己这么一个大块头,竟然被人抢了钱,很没面子。他呢,那么容易抢到钱,会更助长他的犯罪心理。我主动给他钱,我得到的是助人的快乐;他呢,也知道这世上有爱心和同情,会感动和感激,在花这钱的时候心情会很复杂。以后的事实确实证明,就是这一百元钱,让他走出困境,重新做一个堂堂正正的人。”

当时,那年轻人请求他留下电话号码,说以后挣了钱一定要还给他。朋友没有指望他还钱,但为了不伤他自尊,就留了电话号码给他。谁知半年后,那年轻人真的找上门来,不但还了钱,还加了一兜礼物和许多感谢的话。

朋友感慨,世间有些事情,过程或手段不同,结果是相同的;但有些事情,过程不同,结果貌似相同却不

同。

摘自《人民公安报》

永不休息的鬼

一个过路人问一个卖鬼的人:“你的鬼,一个卖多少钱?”卖鬼的人说:“200两黄金!”“搞什么鬼?要这么贵!”卖鬼的人说:“我这鬼是个巧鬼,任何事情只要主人吩咐,全都会做,一天的工作量抵得上100个人。你买回去只要很短的时间,不但可以赚回200两黄金,还可以成为富翁!”

过路人感到疑惑:“那为什么你自己不使用呢?”卖鬼的人说:“这鬼万般好,唯一的缺点就是,只要开始工作,就永远不会停止,所以要24小

时从早到晚把所有的吩咐好,不让它有空闲,只要一有空闲,它就会完全按照自己的意思工作。我家里的活儿有限,不敢使它,才想把它卖给更需要的人。”

过路人心想自己的田地广大,就说:“这哪里是缺点,实在是最大的优点呀!”于是把鬼买回家,成了鬼的主人。

主人叫鬼种田,没想到一大片地,两天就种完了。主人叫鬼盖房,没想到三天房子就盖好了。整地、搬运、挑担、春粮、炊煮、纺织……不论

做什么,鬼都很快就好了。短短一年,鬼主人就成了大富翁。

但是,主人和鬼变得一样忙碌,鬼是做个不停,主人是想个不停。有一天,主人实在撑不住,累倒了,忘记吩咐鬼要做什么事。鬼就开始按照自己的想法工作:把主人的房子拆了,把牛羊牲畜都杀了,一只一只扔在田里;鬼还将金锭银块全部捣碎,磨成粉末;再把主人的孩子杀了,然后丢到锅里烹煮……

正当鬼忙得不可开交时,主人从睡梦中惊醒,才发现一切都没有了。原来,永远不停止地工作,真是可怕呀!

摘自《台湾文学选刊》

会说话的遗产

海琳·罗阿特是法国卢尔谷镇一位居民,她多年前从法国巴黎搬来居住,一直过着无人照顾的生活。

罗阿特在小镇生活的那几年,疾病缠身,痛苦不堪。但是,在这座不大的小镇上,没有人来关心她,也没有人问过她,也没有人问过她需要什么帮助。是的,这个小镇上的人都不在乎有这一位老人,即使她步履蹒跚地从他们身边走过,他们也不知道她叫什么名字,为什么会出现在这里。

但是,小镇上的人做梦也没有想到,老人去世前,立下了遗嘱:把她200万美元的遗产全部捐赠给小镇上的900多人。这意味着小镇上

的每个人都可以得到一笔钱。

老人下葬后,人们开始等着分这笔钱。但是律师出示了获得遗产的许多附加条件,这些附加条件让人们傻了眼。其中包括:领取遗产后镇上最长的街更名为罗阿特大街,镇长办公室里必须悬挂她最喜欢的油画,她的房子必须变卖给来自巴黎的人。最后,还有一条,必须将她遗产中的大部分,用来建造公寓楼,提供给那些需要帮助的穷人。

小镇上的人都不明白,老人既然捐赠了遗产,为什么还要附加那么多的条件。

小镇上有位牧师知道这件事

后,不停地忏悔。有人问他,你为什么不要这样做?

牧师说,这是一笔会说话的遗产,难道你们还不明白吗?老人生前没有对小镇上的人说过她的名字,大家不了解她,也没有关心过她。她要求把小镇上最长的街改名为罗阿特大街,就是告诉大家,你们应该记住她的名字;镇长办公室里必须悬挂她最喜欢的油画,就是告诉大家,你们应该了解她,知道她的爱好。她要求把房子买给来自巴黎的人,其实是想告诉大家,她来自巴黎。最后她要求将遗产中的大部分,用来建造公寓楼,提供给那些需要帮助的穷人,意思是说,你们每个人都

都要懂得帮助别人。

牧师的话很快传开了,小镇上的人羞愧难当,也没有人有勇气接受老人的馈赠了。

摘自《每日新报》

我们很重视你。因为我们公司一直在开发中国市场,我们需要一些优秀的本土人才来协助我们完成这个工作,所以你一来求职的时候,我们对你的教育背景和学术水平很感兴趣,老实说,从工作能力上,你就是我们所要找的人。

那为什么不收天下英才为贵公

司所用?因为我们查了你的信用记录,发现你有三次乘公车逃票被处罚的记录。

我不否认这个。但为了这点小事,你们就放弃了一个多次在学报上发表过论文的人才?小事?我们并不认为这是小事。我们注意到,第一次逃票是在你来我们国家后的第一个星期,检查人员相信了你的解释,因为你说自己还不熟悉自助售票系

统,只是给你补了票。但在这之后,你又两次逃票。那时刚好我口袋中没有零钱。不,不,先生。我不同意你这种解释,你在怀疑我的智商。我相信在被查获前,你可能有数百次逃票的经历。

那也罪不至死吧?干吗那么较真?以后改还不行?

不,不,先生。此事证明了两点:一、你不尊重规则,不仅如此,你善于发现规则中的漏洞并恶意使用;二、你不值得信任,而我们公司的许多工作的进行是必须依靠信任进行的,因为你辜负了某个地区的市场开发,公司将赋予你许多职权。为了节约成本,我们没有办法设置复杂的监督机构,正如我们的公共交通系统一样。所以我们没有办法雇佣你,可以确切地说,在这个国家甚至整个欧盟,你可能找不到雇佣你的公司,因为没人会冒这个险的。

摘自《女士》

在欧洲逃票之后

在欧洲某些国家的公共交通系统的售票处是自助的,也就是你想到哪个地方,根据目的地自行买票,没有检票员,甚至连随机性的抽查都非常少。一位中国留学生发现了这个管理上的漏洞,或者说以他的思维方式看来是漏洞。他很高兴不用买票而坐车到处溜达,在留学的几年期间,他一共因逃票被抓了三次。

他毕业后,试图在当地寻找工作。他向许多跨国大公司投了自己的资料,因为他知道这些公司都在积极地开发亚太市场,可都被拒绝了,一次次的失败,使他愤怒。他认为一定是这些公司有种族歧视的倾向,排斥中国人。最后一次,他冲进了人力资源部经理的办公室,要求经理对于不予录用他给出一个合理的理由。

下面一段对话很令人玩味。先生,我们并不是歧视你,相反,

天,窦公无意中谈起想到江南走走,权宦说:“我给你写几封信带上,让地方官多加照应。”

窦公带上这几封信,往来于几个州县,贱买贵卖,又有官府撑腰,不几年便赚了大钱。尔后又回到京师。

他久已看中皇宫南处一大片低洼地。那里因地势低洼,地价不贵。窦公买到手之后,雇人取土填平,然后在上面建造馆驿,专门接待外国商人。馆驿完工不久,便顾客盈门。同时又辟出一条街来,建成“长安第一游乐街”,游人日夜爆满。不出几年,窦公成了海内首富。

摘自《求人办事路路通》

中用的废地,就以很低的价格卖给他人。

窦公买到水塘,又借些钱,请人在水塘四周砌上石岸,疏通进出水道,种上莲藕,放养金鱼,围上篱笆,种上各色花卉。

第二年春,那位权宦休假在家,忽然闻到花香,到后花园一看,馋得他直流口水。打听之后,就召窦公来见,提出购买之意。窦公当即表示,愿将此地奉送,分文不取。

这样一来,两人成了朋友。一

抛饵的学问

唐代京城中有位窦公,极善理财,但他财力微薄,难以施展本领。

他在京城四处逛荡,寻求赚钱门路。某日,他来到郊外,见到一座大宅院,一打听,知道这是一权宦的外宅。他来到宅后花园墙外,见一方水塘,塘水清澈,直通小河,有水进,有水出,但因无人管理,显得凌乱肮脏。窦公心想,财路来了。他立即拜访水塘主人,说自己有意购置水塘。水塘主人觉得那是块不

要分别寄钱回去给父母。可以想象他们经济上的捉襟见肘。恩爱的他们,休闲时虽然没有钱消费,但夫妻俩自得其乐,或者一起去散步、爬山;或者在家看书、学习外语。几年下来,他们夫妇的英语水平越来越高。

空闲时间,他们夫妇经常兼职翻译资料,做家教,挣取劳务费。

春节前,敏破天荒地邀我陪她去购物。在商场,从来都精打细算的她变得十分大方,竟然一下子把2000元的加班费花个精光。她一口

气买了7件衣服:一件枣红的棉袄给婆婆;一件暗红色的羽绒服给母亲;一件墨蓝色的羊毛衫给公公;一件灰色的夹克给父亲;一件黑色的棉衣给外婆;一件咖啡色的棉衣给丈夫的奶奶;一件锈红色的灯芯绒外套,是给丈夫姐姐买的。丈夫上大学时候,他姐姐用卖猪的钱资助他。7件衣服,加起来是1940元。剩下60元,她又挑选了7双袜子。

回来的路上,她兴高采烈,我也受到感染,仿佛看见他们的亲人在春节穿着他们送的衣服时的那种幸福。

这恐怕是世间最有价值的加班费。

摘自《南方日报》

特别开心

好人累

同样是一辈子,好人总是比坏人累。

好人为别人做好事,总担心做不到位,做好了,觉得理当如此,做得不好,就会老大的过意不去;

好人待人坦诚,有一是一、有二

样吧,于是又汗滴八瓣地干上了;好人从无害人之心,哪怕无意间误伤别人也感到痛苦万分,举手投足之间,唯恐碍着别人;而好人自己却常常成为被鞭打的快牛,成为宁为天下人所负的人;

因为总是埋头苦干,好人显得有些木讷,尤其不善于分辨人事,搞不清张三与李四的谱系,也辨不明王五与赵六的关系;他远不如同事们精明,除了傻干还是傻干,宁肯身上累点,只愿心里轻松点;

好人注定是这个世界上的“冤大头”,他不是不明白,而是不愿与人争辩,觉得为了一己之私与人争得面红耳赤,实在没啥大意思;

好人表面上总是憨厚地笑着,一副无忧无虑的样子,其实有谁知道他心中的感受?面对芸芸众生的不解和嘲笑,只有孤独地沉默着,他能够理解别人,而别人未必理解他;好人答应人的事情从此就念念不忘,一天不把事情办完,就一天心里不安生;好人答应这个世界要做个好人,就注定辛辛苦苦一辈子,不到最后那一天不算完。

摘自《拯救自我》

好人干工作总是追求尽善尽美,有一点差池都不能原谅自己,把完美做事视为自己的本分,把偶然的差距视为自己的过失;

好人对家人总是充满爱意,从不因自己繁重的社会责任而忽视家庭责任,在外固然是条龙,在家同样是响当当的男子汉,不像有些人,在外是条虫,在家是条龙;

第三声问候

那天去一家咖啡厅。一进门,就看见一楼一个外国人在做木工。他看见我,马上扭头冲我微笑,大声说“哈罗”。

我想我又不认识他,于是就微笑了一下,没有回话。胖胖的,但是很可爱的外国人没听见我吭声,似乎有点奇怪,又大声地说,“How are you”,这句我也懂,就是“你好”的意思。

我只好再次冲他微笑,转身就要上二楼的咖啡厅。背后再次传来问候,“Nice to meet you!”也就是见到你很高兴的意思。

这一次我尴尬了,觉得如果再说点什么,太难堪了。于是我回过回头来,用平时更大的声音说:“你好啊!”他显然听得懂简单的中文,终于咧嘴一笑,放过了我。

当我大声说出那三个字后,心情一下子轻松了。

很多时候我们被对方敷衍地拒绝一次,不高兴觉得很受打击,放弃了沟通。而这个可爱的外国大胖子,锲而不舍地对我喊出三句问候。最终,我被他伴随着灿烂笑容的第三声问好打动了。

摘自《中外文摘》

最显亲情的加班费

敏和她丈夫都是来自农村的大学生。当初,他们面朝黄土背朝天的农民父母,是渠谷场卖米才勉强供他们上大学的。

毕业后,他们省吃俭用,从不下馆子,从不购买高档商品,也不去旅游,甚至,连饮料都舍不得买一瓶。几年后,他们好不容易攒够了十多万元首期付款,按揭了一套两居室的房子,终于在寸土寸金的城市里安下了家。

除了自身生存的压力,他们的父母已日渐年迈,体弱多病,他们还

有一种智慧叫“钝感”

渡边淳一:“在人际关系方面,最重要的就是钝感力。被领导批评或朋友之间意见不统一,还有恋人或夫妻产生矛盾时,不要因为一点小事就郁郁寡欢,而是以积极开朗,从容淡定的态度对待不愉快。”

其实,一个过分敏感的人与其说是自尊心强,还不如说是自信心弱。因为没有自信,所以才会对他人的话捕风捉影,对他人的评价反应激烈,对他人的言行斤斤计较,对他人的举动耿耿于怀。

电视剧《激情燃烧的岁月》中有两句台词,大意是:两口子过日子不

庭生活增添点朦胧美。其实,你装“钝感”,对方是会从心眼儿里感激你的。

那么,怎样才能做到该“钝感”时就“钝感”呢?我的经验是:首先,要学会理智地处理问题。沉不住气时,就反复警告自己,用理智的语言控制自己的感情。其次,要学会苦中求乐,自我安慰,善于从生活中寻找乐趣,多参加一些自己感兴趣的活动,把生活安排得丰富多彩,让自己活得有滋有味。另外,还要学会广交朋友,遇到烦恼时,不妨找几个知心朋友谈谈心。最后,要学会应对逆境,有克服困难的勇气和信心。

人不要活得太精细,“水至清则无鱼,人至察则无徒”。应该学会包容学会忘却。多了一些钝感力,就多出一分快乐;多了一些钝感力,就多了一分洒脱!

摘自《特区青年报》

你是怎样的你

当你明白自己智慧的有限,你就是睿智的。

当你承认自己有时会自欺,你就是真实的。

当明天的希望比昨天的过失对你更为重要,你就是充满活力的。

当你洞悉自己的现在,而不空想自己的将来,你就是成长的。

当你能够控制自己,且不希冀控制他人,你就是自

由的。

当你发现赢得他人的尊重在于尊重他人,你就是值得尊重的。

当你能愉快地付出,也能照样愉快地接受,你就是慷慨的。

当你对自己的谦虚浑然不觉,你就是谦虚的。

当你毫无偏见地看人,真心实意地待人,你就是善解人意的。

摘自《沈阳晚报》

胡子变了

约翰留大胡子已有多年。这天,他忽然想把胡子剃掉,可是又有有点犹豫:朋友、同事会怎么想,他们会不会取笑自己?

经过数天深思熟虑,他终于下决心只留个小胡子。第二天上班时,他已有足够的心理准备来

应付最糟的状况。结果出乎意料,没有人对他的改变有任何评语。大家匆匆忙忙地做各自的事情,一直到中午休息时,没有人对他的胡子说过一个字。

最后,他忍不住问别人:“你觉

得我这样子如何?”

对方一愣:“什么样子?”

“你没注意到我今天有点不一样吗?”

同事这才开始从头到脚打量他,最后终于嚷出来:“噢,你留了八字胡。”

自那以后,约翰就告诫自己:不要总惦记着别人怎么评价你,永远不要把自己看得太重要,否则就会失望。

摘自《广西经济》