

对比

这是一位先生的有趣经历：
6岁时，一位非洲的主教和他一起玩了一下午的滚球，他觉得从来没有一位大人对自己这么好，他坚定地认为黑人是最优秀的人种。

8岁时，他忽然有了一个嗜好，喜欢问父亲的朋友们有多少财产，大部分人都认为他只是在开玩笑，于是随随便便地说个数字。

上小学后，他常常花一整天时间偷看大姐的情书，幸运的是，从来没有被人发觉。

他患有先天性哮喘，夜里总是辗转难眠，白天又异常疲惫，这个病一直折磨着他。他对很多事物都有恐惧症，比如大海。

他恳求父亲带他去钓鱼，父亲淡淡地说：“你没有耐心，带你去会把我弄疯的。”正因为没有耐性，他不得不成为牛津大学的肄业生。

老师问他拿破仑是哪国人，他觉得有诈，自作聪明地改以荷兰人作答，结果遭到了不准吃晚饭的惩罚。

他总觉得自己的智商只比天才低一点，结果一测试，大失所望，仅仅96，是普通人的正常智商。

下面则是一位伟大人物的传奇，看过您可能会肃然起敬。

他一生朋友无数，曾经列出一个有50名挚友的人名单，其中包括美国国防部部长、纽约的著名律师、报刊总编以及女房东、农场邻居、贫民区的医生等等。

二战期间，在他31岁时，为了挽救自己的祖国，服务于英国情报局，当过几年出生入死的间谍。

38岁时，他记起祖父从失败的农夫成为成功的商人，于是决定效仿。没有文凭的他，以6000美元起家，创办了全球最大的广告公司，年营业额达数十亿美元。

他曾自嘲：“只要比竞争对手活得长，你就赢了。”他的寿命让人羡慕，整整88岁。

他一生都在冒险。牛津大学没读完，就突发奇想，跑到巴黎当厨师，学习法国美食，继而贩卖厨具，到美国好莱坞做调查员，随后又做了间谍、农场主和广告人。晚年隐居在神秘莫测的法国古堡。

他的想象力令人惊叹，创造出不计其数的优秀的广告词，有的至今仍

在使用。

他的格言是：“永远不要把财富和头脑混为一谈，一个人赚很多钱和他的头脑没有多大关系。”

对比之后，也许您做梦想不到：那位少年和伟人其实是一个人，名字叫做大卫·奥格威，世界闻名的奥美广告公司创始人。

年少时平凡可矣，长大后功名成就；小时候胡思乱想，成年时创意独到；年轻时智商平平，到晚年功成名退。这就是大卫·奥格威对比鲜明、与众不同的这一生。

如果一个小朋友常常做出滑稽可笑的事情，请不要说；他的一辈子算是完了。

如果一个年轻人智力一般，思维怪异，请不要说；这种人绝不可能成功。

如果一个学生没有老老实实完成学业，就去闯世界，请不要说：这小子没什么希望了。

也许，今天的荒唐可笑，能够成就明天的奇思妙想；现在的不够聪明，并不影响将来的大红大紫；如今的不务正业，正是以后事业辉煌的美妙序曲。

没有必要过分看重今天的成败得失，因为明天的路还很长，很长。

摘自《今晚报》

欲望

1823年，刚刚35岁的、原本风华正茂的大诗人拜伦不再有任何的欲望，虽有情人，但他不想结婚。

在随着军队进发的途中，他写信给歌德倾诉苦恼。此时的歌德虽已75岁高龄，却正准备向一个19岁的姑娘求婚，他的欲望像一个年轻人一样的旺盛。得知此情的拜伦在异国他乡更加忧伤，他说自己是年轻的老人，而歌德是年老的年轻人。

一年后，拜伦临死前他对医生说：“我对生活早就烦透了，我来希腊，就是了结我所厌倦的生活，你们对我挽救是徒劳的，请走开！”拜伦就这样死了，而高龄的歌德却在享受着生活，他的诗篇一篇比一篇华丽且激情万丈。

拜伦因失去欲望而丧失生活目标情愿绝命，而歌德因欲望强烈虽垂垂暮年却活力十足，这是不是说，欲望对于人的生活，有着诸多益处？

摘自《人文大观》

腰插秧，便悄悄地议论开了：沙龙可能想“作秀”，要与中国农民握手寒暄。可沙龙下车后，什么也没做，只是站在水田边默默地看着。他站了许久，才转过身慢慢地往回走。他在很少能见到妇女在地里插秧了，小时候经常看到她下地干活，一干就是大半天，累得腰酸腿痛。可她总是乐呵呵的。

沙龙特别注意留出时间和莉莉在一起，不管走到哪儿，只要条件允许，他都带着她。这让以色列普通百姓非常感动。而在巴勒斯坦，许多人尽管对沙龙的政策不满，但内心对他却怀有敬意，一些巴勒斯坦官员与沙龙还有私交。

中国人对沙龙并不陌生。但对他的人性的一下了解不多。一次，沙龙到中国南方访问。车队途经一处大片农田，沙龙突然让车队停下，然后走出车门。随行的记者向前望去，只见水田里有一些妇女正在弯

摘自《解放日报》

沙龙的另一面

特别开心

不买房不炒股也是一种成功

这是朋友亚明这两年的一些生活变迁：以前我不太受外界影响。钱不是很多，生活过得简单而充实。可是三年前开始，外界的影响慢慢地一点点蚕食般地改变着我，我的心也慢慢躁动不安了。

一位朋友对房产很有研究，一起吃饭时老跟我分析：人不理财，财不理你，买房子才能保值。她给我列举了她买的两处小户型房子收益的事。我对计算之类的东西一向茫然，可是听她说的还真有道理，我脑子是该开窍了。现在回过头来看，我买房的时候房价已经很高，投资回报率早已不如前些年。在朋友第N次的鼓动下，我加入了看房投资的大军。

接下来的日子，我所有的双休日都泡进去了。看着密密麻麻的楼盘，听着售楼小姐描绘的远景蓝图，想象着自己房产的增值速度，头昏脑涨地分析比来比去，几个未眠夜的掂量，我终于选准了一处市中心地带的房产准备开始投资。再是签合同，首付10万元，20年贷款月付按揭接近800元，签字画押。把10万元血汗钱付出去，换得了一钢筋水泥的位置。签合同出来，我在楼下一看楼盘，我选的房子在15楼，而那栋房子楼高27层，望得脖子几乎要骨折，那不

叫房子，那充其量只像是个停车位。只能叫位置。为了这么一个位置带来的所谓前景收益，我失去了几个月的清闲，清空了银行存款，绞尽脑汁，硬着头皮应付了一些自己不擅长不喜欢而假装懂的事。这到底是为了什么？

我的生活一下子发生了改变，本计划去江浙看春天，想想得花费上千元，就算了，800元交给了房子。我得替未来理单。半年后交房了，我松了一口气，终于可以按计划出租了。但交钥匙时，新的问题又来了——得跑煤气公司，付款开通管道煤气；夏天来了，得配好空调，不然房子不好租。好不容易又用两个双休日张罗好这一系列的事。再跑中介，挂了出租广告。10天后，有人联系，但是把我的租金1000元往下压价150元，也就是850元，还让我配齐所有的家具、电视和洗衣机。我不想背上一月800元的按揭，咬咬牙同意了，又冒着大雨去买家具买电器，总共花费7000元。

可是麻烦又来了。半个月后，租房打来电话，说房子的水管有问题，让我过来处理一下。于是，在一个美好的假日，我又踏上了找物业找工人修水管的路途，修理花了3个小时，我饭没吃，水没喝，两眼发晕，充当监工。

好不容易平息了一年，我发现我

两个姑娘被逗乐了，说：“黄主任，您真幽默。”

老黄忙说：“不默，不默。”

我想，这些笑料，老黄肯定忌讳别人知道。接触多了，我才发现，老黄根本不在乎。平时，机关的人喜欢聚集到办公室，与老黄插科打诨。一旦他打开话匣子，趣事便会一个接着一个，再也刹不住车，给大家带来许多欢乐。

领导知道老黄的这一长处，外出时，喜欢带着他。特别是陪上级领导喝酒，只要老黄在场，气氛一定异常

每天都要乐呵过

我在机关办公室工作的时候，主任是老黄。有人告诉我：“老黄可笑着呢。那年大热天，出差住宾馆，他不呆在有空调的房间里，半夜抱着凉席，到走廊里睡。服务员问他，是不是空调坏了？”他说，开着空调，热得受不了。服务员进屋一瞧，原来，开的是制热档。”

到办公室上班的第三天，两个姑娘前来推销挂图，他们一边跟老黄握手，一边问：“您贵姓？”

老黄好像有些紧张，说：“免黄，姓黄。”

的心态已回不到从前。容易急躁，极容易受到外界的影响。我的收益到底是什么？我不知道。我只知道我过得还不如从前。

去年初，股市一片大好。于是我的耳边又出现这样那样的信息：某朋友炒股，3万元进去，3个月后6万元出来；还有一朋友，短短半年，5万元变成了15万，买了一辆灰色宝来车，神气活现；一朋友辞职在家专业炒股，每天工作3小时，鼠标一点，存款翻倍地涨。反正好像全世界的人都都在赚钱。我又被说动心了，炒股不用像房子那么操心。于是，我在别人都赚了不少的情况下，开始投资行动。我投入了仅余的3万元入股，等着它们翻番，我硬着头皮在网上设账户、设密码、查信息。好不容易做完这一切时，戏剧性的事件发生了。股市开始大幅下挫，我的本金开始急剧缩水，没赚到钱反而有亏损的势头，我现在整天盼望只要把本金拿出来就万事大吉，我不再指望赚什么钱了。我真不是这块料，我还是安心过自己平静的生活吧。

亚明说，经历过这一切，他终于明白了自己是谁。“我可以不要很多钱，但我要做自己最适合、最喜欢的事，不勉强自己。有的人适合站在风口浪尖，有的人适合在小巷里吹吹风，你说哪一种算是成功？你过适合自己的日子就是成功。因为这时候，你的成本就是最低的。”

摘自《好日子》

活跃。比如领导不喝酒，他会说：“只要感情有，啥啥都是酒。”还能找到有关的趣事做注脚，多大的领导也会放下架子，很快，酒宴上一团和气。

我有些奇怪，老黄怎么会有这么多段子？后来帮他整理抽屉，偶然发现他有专门的笔记本，记着从各种渠道收集的趣闻逸事。一有时间，他就拿出来温习。当然，老黄的幽默也不全是给人牙慧，许多是自己的创造。

其实，老黄的生活并不如意。他爱人患病，一直卧床不起，需要别人照顾。

一天早上，我去他家，见老黄在给爱人打鸡蛋煮方便面吃，自己就着汤，泡着几块干硬的馒头了事。

说起生活的艰难，老黄说：“愁也是一天，乐也是一天。”

摘自《机关惊涛》

特长就是专心地做一件事情

法国作家莫泊桑，很小便表现出了出众的聪明才智。只要是他读过的书，不管是什么人何时问起，他都能够倒背如流。而且他爱好广泛，不但热爱读书背书、写诗作文，还喜欢踢足球、弹钢琴、修理汽车、去烧烤店学习制作烧鹅，甚至是去乡下种菜。

有一天，莫泊桑跟舅父去拜访他的好友著名作家福楼拜。舅父想推荐福楼拜做莫泊桑的文学导师。可是，莫泊桑却骄傲地问福楼拜究竟会些什么？福楼拜反问莫泊桑会些什么？莫泊桑得意地说：“我什么

都会，只要你知道的，我就会。”福楼拜不慌不忙地说：“那好，你就先跟我说说，你每天的学习情况吧。”莫泊桑自信地说：“我上午用两个小时来读书写作，用另两个小时来弹钢琴，下午则用一个小时向邻居学习修理汽车，用三个小时来练习踢足球，晚上，我会去烧烤店学习怎样制作烧鹅，星期天则去乡下种菜。”

说完后，莫泊桑得意地反问道：“福楼拜先生，您每天的工作情况又是怎样的呢？”福楼拜笑了笑说：“我每天上午用四个小时来读书写作，下午用四个小时来读书写作，晚上，我还

会用四个小时来读书写作。”莫泊桑不解地问：“难道您就不会别的吗？”福楼拜没有回答，而是接着问：“我还想问问，你究竟有什么特长，比如有哪件事情你做得特别好的？”这下，莫泊桑答不上来了。于是他便问福楼拜：“那么，您的特长又是什么呢？”福楼拜说：“写作。”

原来特长便是专心地做一件事情。莫泊桑下决心拜福楼拜为文学导师，一心一意地读书写作。莫泊桑一生共创作出了中短篇小说约300篇，长篇小说6部，游记3部，以及许多关于文学和时政的评论文章。他的《羊脂球》更是得到了世人的好评，最终取得了跟他的文学导师福楼拜同样丰硕的成果。

摘自《今报》

蚊虫的功劳

寒冷的北极也有温暖如春的季节。每年的七八月份，北极地区的冰雪开始大规模融化，气温逐渐回升，出现短暂的绿草如茵的景象。但随着气温的升高，大量的蚊虫也会肆虐丛生。

许多初到这个地方的游客都会注意到这个现象，当地的印第安人对这些嗡嗡乱叫的蚊虫十分仁慈，从不轻易地伤害它们。几时它们被叮咬，也只是那些跨国的景象。一次，一个游客从背包里掏出一瓶

杀虫剂，还没有喷洒，便被一个印第安老人制止住了。老人说，虽然这些虫子很烦人，但你却不知道，它们以后还要帮我们一个大忙呢。

原来，驯鹿是当地人过冬的主要肉质动物来源。可天气暖和的时候，大批的驯鹿便会成群结队地向低纬度地区迁移，因为那里有大量水草。如果没有人赶，它们是不愿意在严寒到来之前准时回来的，并且靠人力驱赶的作用也是微乎其微的。这时，平日特别烦人的蚊

少挣钱长本事

有一位私营企业家跟我讲了一个故事。

他妹妹到澳大利亚留学时，经济条件并不很好，澳洲的中国留学生很多，大多数人都希望一边学习一边打工减少经济压力，同时也丰富履历，方便毕业后找工作。

许多人到餐馆打零工，还有些人发挥优势去教汉语等，虽然辛苦，收入也还可以。

他妹妹当时也动心了，向他说了这个意思。他告诉妹妹：如果你一定要打工，就去那些跨国知名企

业找机会，哪怕没有薪水，你自己节约一点过日子好了。但一定不要去做端盘子、做家教，不是说那些工作低贱，而是这些工作与你未来的职业生涯没有连续性和相关性。

后来他妹妹找到一家法国企业做钟点工，在商业旺季时帮忙拆信封，送信到各部门，薪水非常多。但这是一家知名企业，业内龙头。

他又告诉妹妹，拆信封也要好好拆，勤快一些，同时多观察多学习名企的工作风格和职业风范，尽可能去观察各个部门，去发现你最喜欢

的巨大威力便显现出来。因为天气一冷，这些蚊虫便向暖和的低纬度地区逃命，自然就会与驯鹿不期而遇。吸食血液的蚊虫是驯鹿无法抵挡的天敌。抵御不了蚊虫的进攻，又无法躲藏，并且前边的气候还不适宜生存，于是驯鹿就只能往回跑，这一跑就钻进了人们事先已经设好的包围圈里。聪明的印第安人掌握住了自然界的规律，才能在忍受一时的痛苦中获得食物和生存保障。

眼前的得失不要时时挂在心上，长远的考虑才是智者的生存之道。也许，当你放别人一条生路时，受益者也包括你自己。

摘自《辽宁青年》

哪个部门的工作。

不久，他妹妹由于工作积极认真，不同于其他钟点工，企业给她加薪，并改为类似于劳务工。

此外，他妹妹还在另一家知名企业也做钟点工，也很受欣赏。

毕业的时候，几乎所有的同学忙着投简历、面试，他妹妹却不慌不忙，因为两家名企都已经给她留了不错的职位，都是她喜欢的。对方说，她在这里工作这么久，一直那么积极主动，职业素质很好，工作出色，而且这么久了大家也有感情，就像老员工一样，所以，我们将按老员工给起薪。

后来，他妹妹选择了那家法国企业，几年后，以中国总代表的身份回到国内，开办了中国办事处。

摘自《笑傲职场》

ZHENGZHOU DAILY

编辑 郑大芝 电话 67655582 E-mail:zzwbwh1616@sina.com

房子与馅饼

在一次重要的比赛上，一位国内跳高运动员面临着冲击金牌的最后一跳。教练对他说：“跳过这两厘米，你的房子就到手了。”结果她没跳过这两厘米。

在洛杉矶奥运会上，当受了伤的跳水王子洛加尼斯同样面临着冲

击金牌的最后一跳时，教练对他说的是：“你的妈妈在家等着你呢。跳完这轮，你就可以回家吃你妈妈做的小馅饼了。”洛加尼斯用他的毅力和精神面貌征服了裁判。

同样是激励性诱导，一所房子与妈妈的小馅饼，在运动员的心理

奔跑的马

马是世界上善跑的动物之一，它不仅跑得快，而且奔跑中很少会摔倒。

有人用高倍摄像机摄录马奔跑时的姿态，发现马与其他四足动物的姿态有明显的差别。一般四足动物奔跑起来，前面两足一般同时落

地，而马儿不是，它的前面两足落地总会存在一个时间差，同时，它的后面两足与前面两足也存在着延迟的时间差。也就是说，马儿在奔跑时，它的四足落地的时间是不一样的，并始终保持有一个足落在大地上。

不管跑得有多快，也不把自己悬

存钱不如存朋友

在三十五岁以前我一直都以存钱为乐趣。那时我还在一家效益并不是很好的服装厂上班，每天工作八小时，月底时到财务科领取干把元的工资。然后拿回家一番精打细算之后，留下柴米油盐水电费等这些必要的开支后，便把剩余的钱一分不拉的统统存进银行。这种日子虽不会大富大贵，可看着存折上不断增大的数字，却也感到一种满足的快乐。

可是在我三十六岁那年，这种日子被打破了。单位倒闭，我失业了。老黄的工资连每月最基本的开支都不够，甭说存钱了。眼看着存折上的数字越来越少，家庭面临捉襟见肘，一筹莫展之际，以前的朋友陈莉给我提供了一个信息。

这几年我们并没有太多来往，我只是听说她自己办的服装厂非常红火。陈莉说话开门见山：“听说你失业了，有一个品牌服装虽然名气

不是很大，但很有市场潜力，做这个品牌在我们地区的代理商，一定有钱赚的。”我听了连连摇头：“这种大生意不是我能做的。”她却却说：“生意再大也是人做出来的，资金方面你不用担心，业务上我也会帮忙。”见陈莉如此诚心，我便答应先试试。

于是接下来的日子，在陈莉的帮助下，我与厂家签订了代理合同，并按照陈莉的指导，逐一到本地的各大商场联系业务。这样忙活了一个多月，一算账我竟有了五万多元的赢利。

后来，我从别人口中偶然得知，这个生意陈莉原本是要自己做的，她已经认真的考察过市场了，认为绝对有钱可赚。不知为什么会把这个大好机会拱手让给了我？我满心疑问找到陈莉，她笑着对我说：“虽然我们已经有好多年不来往了，可你这个朋友却是我永远存在心里的。”原来，几年前陈莉初涉商海，由

上引起的反应有什么不同呢？

运动心理专家研究表明：在重要时刻，如果一味地加重其心理负担，反而会影响到运动员的发挥。但如果将很重要的目标简单化、生活化，反而有助于运动员产生一种轻松的心理，有助于其正常发挥甚至超常发挥。

这就是沉甸甸的房子与轻松美味的小馅饼会产生不同效果的原因。

摘自《市场报》

空起来，在这方面，我们很多人都不如马。不是吗？一些人一旦飞黄腾达，就飘飘然，就趾高气扬，就把自己悬空起来，高高在上，目中无人，结果，不少人因此栽了跟头。

马儿奔跑时之所以很少摔倒，是因为马儿懂得这样一个道理：只有脚踏实地，才能步伐稳健，才能从大地上不断获取前进的力量。在人生之路上，我们应该保持这样一种马的奔跑姿态。

摘自《知识窗》

于经验不足，一次投资失败亏了个血本无归。她想从头再来，可是没有资金，便找朋友们借钱。可她当时的状况，没人敢借给她。她借来借去便来到我家，其实她并没抱太大希望，因为我们并没有深交，再说我那时有一个“葛朗台”的外号，可见节俭的程度。可我听她讲完之后，想了想便到银行取了三万块钱给她，并说：“这三万元是我所有的积蓄，你拿着，我相信你一定能东山再起的。”她没说“谢谢”之类的客套话，只是紧紧地握住我的手。我看到这个幸亏了几十万都没掉一滴泪的强女人，竟然为了三万块钱流下了眼泪……

一年后，陈莉拿着五万块钱来还账，我只收了自己的三万块，那两万让她又拿了回去。我当时借给她钱并没想过回报，我只是觉得她并不是一个赖账的人，再一个就是，我知道谁都有遇到难事的时候。陈莉对我说：“当初是你的三万块钱和你的友情才有了我的今天，我感谢你做这个生意，全当是我还你的利息吧！”

于是从此以后，我又有了存朋友的习惯。其实比起存钱，存朋友要合适的多，因为在朋友而得的利息，会成为你一生最宝贵的财富。

摘自《名人传记·财富人物》