

上街区“两定三创”促新农村发展

定目标定奖惩 创富裕村创和谐村创基层党建先进村

本报讯(记者 陈思 通讯员 樊向阳)“以前每年干啥也定有目标,但没人考核,完不成也没啥。现在目标都上墙了,完不成,脸上不好看,村民不满意,领导要批评。”上街区老寨河村党支部书记兼村委会主任任委说。

定目标定奖惩 细化干部任务

在农村基层组织建设,上街区开展了以“定目标、定奖惩、创富裕村、创和谐村、创基层党建先进村”为主要内容的“两定三创”活动,明晰了农村各基层党组织及党员干部在新农村建设中的职责,细化、量化了新农村建设任务,调动了农村党员干部发展农村经济和各项社会事业的积极性,广大农村呈现出竞相发展的喜人局面。

上街区委书记周春辉介绍说:“以前农村换届选举后,新任村组干部往往存在‘一年选、两年干、还有一年等着换’的消极工作状态。

上街区2005年第五届村委换届选举结束后,在全区农村开展‘两定三创’活动,就是要让村组干部在任职期间有事可干,把竞选誓言变成老百姓实实在在的利益。”

各村定位 年初说计划

该区个性化制定目标,确定了城中村城市化、近郊村工业化、远郊村特色化、贫困村异地化的发展思路,用6大类45项指标涵盖农村经济社会发展的方方面面。

45项指标既有反映底子好坏的基础性要求,又有反映发展速度的动态性要求,使各类村都能找到定位。

在此基础上,各村“两委”班子制定出任期争创规划,把新农村长期建设任务具体化、阶段化。每年年初,各村召开党员大会和村民代表会议,把本村群众最关心、要求迫切的事情制定为年度发展计划和办实事项目,并以目标责任书形式确定下来,在村务、党务公

开栏内公示。

多项奖励 鼓励多劳多得

区委、区政府着力营造村组干部干事创业的政策环境,相继出台了提升农业产业化水平、改善农村基础设施条件等奖励政策。各镇、街道办事处出台招商引资奖励和税收分成办法,鼓励村组发展工业项目,确立村组干部多劳多得的利益分配政策。建立农村干部养老保险保障制度,根据任职时间、职务和生活状况,农村干部60岁后每月可领到数额不等的养老金。

中心路街道寨村地处行政区,近些年,该村通过土地资本运作,大力发展第三产业,成为全区闻名的“明星村”。二组组长杨增行说:“这3年,我们目标是每年经济收入上浮50万元,群众每年收入上浮1000元。”因领导有方,杨增行去年获得5万多元的奖励。

层层考核 任务落实到人

据上街区常委、组织部部长王彬彬介绍,“两定三创”活动中,该区建立了区、镇(街道)、村、职能部门三级四个层面的“三级四方”责任网络。41名县处级领导干部分别联系一个村、一家企业、一个项目、一户贫困户、一名贫困儿童,以实际行动参与活动。镇(街道)党(工)委将目标任务一一落实到村、组,各村组逐项分解,落实到班子每一名成员。区委采取告诫谈话、组织调整等措施,对工作不积极、成效不明显的村级组织进行集中整顿。

对上街区开展的“两定三创”活动,郑州市委常委、组织部部长姚待献认为,该活动在增强基层党组织凝聚力、战斗力、创造力方面进行了有益的探索,找准了基层党组织围绕中心、服务大局、拓宽领域、强化功能的着眼点和着力点,有力推进了新时期农村的和谐发展、科学发展。

全市地税收入实现平稳增长

本报讯(记者 卢文军 通讯员 牛涛 李赞军)昨日,记者从市地税局获悉,面对去年复杂多变的经济形势,全市地税系统积极应对,克难攻坚,实现了地税收入平稳增长。省委常委、市委书记王文超专门作出批示,给予高度评价。

王文超1月4日在地税专报上批示:2008年,地税系统干部职工依法加强税收征管,不断提高纳税服务水平,在经济形势严峻复杂情况下,实现了税收平稳增长,为郑州市经济社会发展作出了突出贡献。

统计显示,去年,市地税局共组织收入138.6亿元,占全省地税收入总量1/4强,同比增长17.56%,增收20.6亿元。纳税服务水平进一步提升,蝉联“全国文明单位”称号。

该局负责人介绍,今年,市地税局将建立税收稳定增长机制,队伍竞争激励机制,抓好税收精细化管理、税收法治环境打造、税源可持续发展、税务信息化建设、百所规范化建设、党风廉政建设等工程,充分发挥税收职能作用,推动地税各项工作取得新突破。

企业社区村庄学校都要设信息报告员 突发事件两小时内报市政府

本报讯(记者 潘燕 实习生 赵阳)我市要建立更加开放的信息报告平台,直接接受公众的突发信息报告。昨日,市政府下发《关于进一步做好突发事件信息报告工作的通知》,要求3月底以前,在企业、社区、村庄、学校等基层单位设立信息报告员,建立专职或兼职信息报告员制度、风险隐患排查激励机制等。

通知要求,县(市)区政府和市政府相关部门应及时向市政府报告特别重大、重大、较大突发事件信息,可能引发特别重大、重大、较大突发事件的预测预警信息也要向市政府报告。如遇特别重大、重大突发事件,还须向省政府直接报告。特别重大、重大、较大突发事件发生后,县级人民政府、市政府有关部门要在两个小时内向市政府报告,处理完毕前,信息续报实行日报制。

对因迟报、漏报造成损失或重大影响,以及有意瞒报的,严格按照规定,追究相关人员的责任。

本报讯(记者 成燕)记者从昨日召开的2008年度郑州市环境保护新闻发布会上获悉,去年,我市辖区各主要河流持续稳定达标,全市城区饮用水源地水质达标率达100%。

2008年,城区空气质量一、二级达标天数为325天,创近年同期最好水平。去年共年检车辆26万余辆,查处超标排放车辆2.6万辆。环境监察支队共查处案件165起,34

去年查处超标排放车2.6万辆

全市城区饮用水源地水质达标率100%

家企业违法行为被要求限期整改,62家企业受到行政处罚。

市环保局去年共受理群众来信来访245件,涉及水污染48件、大气污染86件、噪声

污染93件。12369环保热线接听来电14392个,其中举报类3214个,咨询类11178个。群众来信来访和环保热线受理率、查处率、回访率、结案率达到100%。



针对二环路水果批发市场附近交通拥堵现象,即日起至25日,二环路临时改为由东向西单行。周边居民可到嵩山路与二环路交叉口民警执勤处领取出入证,持证驾车不受限制。本报记者 李焱 摄

新密市有个岳村镇,岳村镇有个马沟村,马沟村是全市新农村建设重点示范村。市新农村办的同志说,马沟真是发生了天翻地覆的变化,极力推荐记者到马沟看看新跨越带来的新变化。

马沟行政村位于浅山丘陵地区,沟沟整整,4个自然村错落有致地分布在山坡洼地。远远望去,红顶瓦房,米黄色院墙、天蓝色“墙裙”,整个山村很有生机。得知记者来采访,来了不少村民,一位40来岁的农民自告奋勇:“你干脆采访我吧,我的变化就是马沟变化的典型!”

说这话的汉子姓马,名观厅,今年42岁,共产党员。“早些年,为给母亲看病,家里几乎倾家荡产。这几年,村里发展好了,我家也从一贫如洗到样样不缺。最近三年,我就实现了大跨越。”

健谈的马观厅接着说:“我从养200只蛋鸡起家,2006年发展到15000只,2007年20000只,收入连年上涨。从摩托车、面包车到小轿车,交通工具一年一个变化。”

小学没毕业的马观厅还是

马沟成了“千里马”

本报记者 党贺喜

河南农业大学的“客座教授”,以农民“土专家”的身份,每两个月给大学生讲养鸡实用技术。

告别马观厅,记者随机来到一户农家。女主人杜俊霞说起三年来最开心的“家庭新闻”,娓娓道来:“一是家门前的破烂路变成了水泥路,二是喝上了深井自来水,三是村里到处是路灯,夜里出门不害怕,四是厕所用上了水冲式,五是做饭用上了沼气……”说到用沼气,记者大惑不解:“马沟本来就产煤,你们为啥还要用沼气?”

杜俊霞笑了:“这你就不懂了吧?俺算过账,用沼气省钱,还省力、干净。”一旁的新密市农业局局长刘建军介绍说,为了坚持科学发展,村里利用肉牛养殖场的牛粪集中造气,供全村百姓使用。

村民生活变化大,说起马沟何以变成“千里马”,大伙儿不约而同地要求记者:“你要把俺支书的功劳写上,没有他,就没有

马沟的今天。”

被大伙儿一致拥戴的支书叫马伟敏,今年40岁。马伟敏是马沟最早的“觉醒者”,开煤矿十多年来,2006年回村接任党总支书记。三年来,在他的带领下,村里填沟建了休闲广场,安装了路灯,村民发展起养殖业,实现了通自来水、道路户户通、户户通宽带、通电话、通有线电视、通沼气。

“你猜猜这几年马支书掏腰包给大家办事儿花了多少钱?”马观厅让记者“使劲猜”。“伟敏一共从自己腰包里掏出了1760万为大伙儿办实事,办好事,要说俺村实现新跨越,他就是当之无愧的跨越先锋!”马观厅感慨地告诉记者。



明白消费放心投保 邮政代理帮你理财

——郑州市邮政局代理保险负责人答记者问

本报记者 孙志刚 通讯员 王奇



己丑迎春,万象更新。今年是河南省邮政公司独立运营第11年,邮政代理保险已迈进第十年。十年来郑州邮政代理保险专业的队伍、专业的素质、可靠的信誉取得迅猛发展。邮政代理保险业务搭建了一座保险公司和消费者之间沟通的“金桥”,将实惠、丰富的保障性理财产品提供给广大消费者,使消费者有了更多选择的渠道。依托邮政网络优势、百年品牌优势和普遍服务打下的良好群众基础,使得邮政代理的保险深入千家万户。

郑州邮政代理保险的异军突起,使之一举跃居全市银行代理保险保费规模的首把交椅。特别是2008年,郑州邮政代理保险业务在郑州银保市场占有率达31.6%,在银保渠道中名列第一;实现了连续5年代理保险业务规模逐年递增,特别是2007、2008两年,保费增幅明显。邮政代理保险也给百姓提供了多元化的投资渠道和丰富的保值增值的投资理财产品,提高了百姓的收益。

百尺竿头,更进一步。郑州邮政代理保险不断通过多种形式,听取市民的意见和建议,针对近期市民关心的问题,专门进行答疑解惑。昨日,记者就市民反映的相关问题,对郑州市邮政代理保险负责人进行采访。

问:大家都知道邮政部门承担着普遍服务的职能,送信送报家喻户晓。近年来,邮政代理起保险业务,市民想知道邮政是否具备代理保险业务的资质?邮政代理保险合法吗?

答:河南省邮政公司是经过中国保险监督管理委员会批准的兼业代理机构,我们已取得《保险兼业代理业务许可证》。凡经过中国保监会批准的险种,邮政均可代理。同时,河南省邮政公司还依法在河南省工商行政管理局进行登记注册,并取得了营业执照,在营业执照的经营范围内,也包括代理保险业务。

《中华人民共和国保险法》第六章第一百三十二条还规定:保险代理人、保险经纪人应当具备保险监督管理机构规定的资格条件,并取得保险监督管理机构颁发的经营保险代理业务许可证或者经纪业务许可证,向工商行政管理机关办理登记,领取营业执照,并缴存保证金或者投保职业责任险。我们邮政完全符合上述规定所要求的条件。所以说,邮政代理保险是完全合法的,请广大市民放心选择邮政代理的各种保险业务。

问:市民通过邮政代理投保后,出现中途要求退保的情况,他们反映在退保时你们收取了相关费用,请问收费有何依据?

答:根据《中华人民共和国保险法》第二章第六十九条之规定:“投保人解除合同,已交足二年以上保险费的,保险人应当自接到解除合同通知之日起三十日内,退还保险单

的现金价值;未交足二年保险费的,保险人按照合同约定在扣除手续费后,退还保险费。”需要向客户说明的是,该规定中提到的“现金价值”,并不是指用户所交的全额保险金。在客户买保险时,“现金价值”的数额会清楚地显示在保单上,由于客户购买的险种不同“现金价值”也不同,有的可能低于全额保险金。

在投保客户选择退保时,扣除相关费用有充分的依据。

问:社会上有传言说,在邮政存款能送保险。有没有这样的好事?请问邮政代理保险是否具有此项业务?

答:首先我可以肯定地答复,在邮政存款能送保险根本没有这回事,我们也没有推出此项“买即赠”业务。大家应该知道到邮政储蓄银行存款和到邮政代理保险买保险是两码事,“在邮政存款能送保险”这种说法是一种误传或误解,请市民不要相信。如果市民遇到有此类解释时,请及时拨打电话65353028进行咨询,以免上当受骗。同时,我们的保险代理人员都经过严格培训,在解答客户疑问时会做出实事求是的解答。

问:最近有读者提出疑问,邮政网点内的保险代理人到底是银行的,还是保险公司的?你们代理保险的人员能否代表邮政,

是不是邮政工作人员?

答:河南省邮政公司代理保险是经中国保险监督管理委员会、工商行政管理机关批准的。为了做好该项工作,我们对邮政代理保险人员采取统一培训、统一管理、持证上岗。现在郑州市邮政网点的代理保险人员都是郑州邮政的工作人员,这些人员均归属郑州市邮政局管理。

现在郑州市范围内共有164个邮政储蓄网点,已有158个网点建设了保险营销专柜,专柜覆盖率达96%以上。每个保险营销专柜,均有邮政代理保险人员为客户提供周到服务。可以请客户放心的是,他们均经过严格培训,按照从业规范,严守职业操守,用所掌握的专业知识,为市民提供耐心、周到的咨询和服务,指导客户选择适合自己的理财产品。

问:到邮政买保险,是不是就能够确保收益?选择什么样的险种才能确保收益最大化?能否给市民一些建议?

答:郑州邮政代理的保险产品品种丰富,险种不同收益不同。就拿“分红保险”来说,保险公司的投资渠道主要有:各种国债、金融债券、AA+以上级中央企业债券;银行大额协议存款及各类活期、活期存款;证券投资基金;以及国务院规定的其他资金运用形式,投资的形式多样、渠道

广泛,风险控制较好。该类保险会有相对稳定的收益。

市民买保险后,长期持有才会使收益达到最大化。根据投保年限,持有的时间越长,收益会越多。对于选择中途退保的客户来说,肯定不划算。所以,我建议投保人应将闲置资金用于购买保险,并长期持有,才能获得相对稳定投资收益。

当前,我们邮政代理的保险产品,投资渠道广泛,收益也相对稳定。我们在选择代理保险产品的时候,都为客户进行了精心挑选,客户可以根据自身实际情况,选择到合适的险种,获得投资收益。邮政代理的产品还有一个特点就是,大部分具有理财功能,交费年限短,管理费率低,鉴于邮政百年品牌和信誉,也更加安全可靠。有投保人还编了顺口溜说:“邮政保险很可靠,跑了和尚跑不了庙。”

问:你们邮政代理保险都代理了哪些保险公司的产品,具体有哪些险种?

答:目前,我们代理的有中国人寿、太平洋人寿、泰康人寿、新华保险、太平人寿、长城人寿、首创安泰人寿、合众人寿、人民保险、民生人寿、生命人寿等多家保险公司的产品。产品品种涉及分红险、万能险等。可以说,目前邮政已经成为真正的保险理财产品的“超市”,客户到这个“超

市”能有更多的选择机会,也一定会令您满意的保险产品。市民在邮政买保险不仅可选性强、险种丰富,而且理赔快、服务好。说到理赔迅速,这儿有个例子:2008年7月27日,一对家住新郑市的夫妇到山东临沂要账,途中突遇交通事故,该夫妇双双。该夫妇的儿子小郭获知母亲王女士生前曾通过新郑市邮政局买过一份民生保险,便找到这份保险单到邮局理赔。郑州邮政和民生保险研究后,走快速理赔通道,2008年9月26日就将16.5万元的理赔款送到投保人的儿子小郭手中。该理赔,仅用3天时间。也正是我们的信誉保证,才赢得了更多客户的信任,使郑州邮政代理保险业务迅猛增长。据统计,2008年郑州邮政代理保险共实现保费12亿元,在郑州各大银行代理保险业务中名列第一。

问:新年伊始,下一步郑州邮政代理保险有何打算,在管理和服务等方面会有何新的计划?

答:当前影响全球的经济危机也波及我国,股市惨淡,其他投资理财产品收益预期降低,也给保险业带来前所未有的机遇。这使我们更加清醒地认识到保险是专业性、综合性很强的业务,知识更新速度很快,必须应对当前形势变化,抓住机遇,认真分析消费市场,对从业人员进行经常性、系统性的培训。下一步我们将在以前邀请专业讲师为营销人员培训,与高等院校合作选派骨干进修的基础上,进一步加大对营销人员的培训力度,使一线营销人员提高自身素质。我们还提出一个理念:“为客户着想,一切为了客户。”要求业务人员对客户负责,做到不误导消费。同时,今年我们还制定了新的服务客户计划,对所有购买邮政代理保险的客户,进行全面电话回访,确保对用户回访率达到100%。在回访中,针对用户提到的问题我们将认真研究、逐一落实、及时向客户反馈,让用户放心。

我们还将继续发挥郑州邮政点多、面广、线长的优势,把邮政代理保险服务点设在客户家门口,以便用户选择保险产品。我们还将耐心听取客户的意见和建议,将通过召开座谈会、咨询会等多种形式,广泛征集客户意见和建议,了解客户的心声,及时解决客户反映的问题,并建立服务的长效沟通机制,更好地为客户提供周到的服务。也希望社会各界继续给予郑州邮政一如既往的支持。

后记:保险作为一种新型理财产品,使市民的投资渠道更加多元化,为市民发挥自有资金效益最大起到了积极作用。提醒市民在选择险种的时候,也要做足“功课”,签订保险合同时,看清楚合同条款,然后再根据自身情况做出理性选择,这样才买的保险更“保险”。