

# 新车新店齐登场 中原车商贺岁忙

本报记者 李莉

河南旭龙别克家园4S店新装亮相;河南中德宝发布全新BMW 7系;河南万佳捷泰、河南长江举行领翔试驾会……尽管距牛年春节尚有几

## 河南旭龙4S店新装开业

1月16日,河南旭龙别克家园4S店举行盛大的开业仪式。省市各企事业单位领导、河南旭龙集团客户莅临现场,共同见证。开业仪式上,河南旭龙公司工作人员为大家表演的精彩节目引来阵阵掌声。在全新装修的销售接待大厅,记者看到,无论是井然有序的功能区分布,还是高雅、和谐的色调搭配,均透出全新的现代气息,而售后服务区域则色彩明亮欢快。

河南旭龙别克4S店总经理高毅介绍说,这次“大翻新”是根据上海通用汽车布置,按照统一要求,装修后的新店突出了别克品牌中的现代、大气、激情、进取的个性元素,给人以更加年轻化和高档次、高品质的体验。他还透露,随着购车消费观念日趋理性,消费者在选择车型、比较价格的同时也日益看重车商的技术实力与售后服务,新开业的展厅较大程度提升了展厅档次,是别克品牌服务的延伸和拓展,展厅的开业也将最大程度地满足消费者的赏车、选车、购车的需求,更为重要的是,为河南地区客户提供了更为便捷的关怀服务。

## 全新BMW 7系登陆河南

紧随全国上市的步伐,河南中德宝为河南市场带来BMW品牌的最新一代旗舰——全新BMW 7系。这是BMW将其顶级豪华系列命名为7系之后的第5代产品,市场价格为135.5万~220万元。

全新BMW 7系在保留BMW经典设计元素的同时进行了积极的创新,优雅和动感浑然天成,处处洋溢着高贵的气息和运动的气质。进入中国的BMW 7系均为长轴距版,轴距达到3210毫米,是同级车中轴距最长的车型,同时加长的车身长度完全体现在后排空间上,确保了后排更佳的舒适性和豪华氛围;搭载全球首款双涡轮增压8缸汽油发动机,配合高精度燃油直喷技术HPI,实现同级车型中最高水准的动力输出和性能表现;新开发的悬架技术确保了全新BMW 7系优异的行驶舒适性;同时具有豪华轿车中罕见的灵活控制水平;通过新一代BMW创新iDrive控制系统,启动和控制所有娱乐、信息、导航功能,10.2英寸显示器、高清晰度图像、优化的菜单结构、80G车载硬盘、新的iDrive中央控制器、快捷按钮以及首次采用的自由编程按钮等,令控制和操作更加直观、便捷。

## 领翔中原试驾会火热进行

1月15日,北现代万佳捷泰店在丰乐葵园举行SONATA领翔VIP试驾会。1月16日,北京现代河南长江4S店也在中原国际博览中心举办了以“领翔炫舞中原 金牛贺岁神州”为主题的领翔试驾会,并在当晚在开来大酒店举行客户答谢会。

试驾会现场,客户络绎不绝,深入地体会到了领翔的强劲动力和安全性,试驾者对领翔的性能和配置赞不绝口。领翔价格区间15.58万~22.88万元,涵盖2.0L、2.4两种排量7款车型。领翔搭载了第二代发动机,其前身技术曾输出到三菱和戴姆勒等企业。由于双CVVT连续可变气门正时技术,以及VIS可变进气歧管技术,相比第一代,第二代发动机功率提高了13%,同时油耗则会降低6%;而

2.0L发动机最大功率可以达到121KW,堪称同级最强,具备“超五星级动力”的实力。同时,由于搭载5速H-Matic手自一体变速箱,领翔的动力传输变得更加顺畅。

## 奇瑞A3两厢车上市

1月15日,河南中植、河南新大陆、河南通美在长城饭店联合举办奇瑞A3两厢车上市仪式。此次上市的奇瑞A3两厢有1.6L和1.8L,售价7.48万到9.08万元。

奇瑞销售公司华中区负责人周文武表示,两厢版奇瑞A3出色的外观设计、操控性以及安全性是其三大卖点,同时,由于两厢版奇瑞A3在外形上更具时尚、运动的气息,将更加符合潮流一族的消费偏好。两厢版上市后,能够进一步拓宽A3车系的消费群体,从而获得更好的市场表现。最近,奇瑞A3先后获得了“2008年度最受欢迎新车”、“年度紧凑型车”等诸多大奖。2008年12月24日获得C-NCAP五星安全评定使其成为国内十万元内唯一五星级安全车型,更为奇瑞A3参与市场竞争增加了重要的砝码。



## 脱胎换骨 绝不只是新思迪

### 试驾新思迪锋范



1月18日,广州本田CITY锋范上市一个月零六天,广州本田北环店、港源店、宏邦店联合在郑州世纪公园举行大型试驾试驾活动。本报是本次试驾的受邀媒体之一。

### 外形:引弓待发

外观是锋范变化最多的地方,本田不再是在两厢车的基础上拉出一个三厢款式,而是全部归零,重新设计。记者首先试驾的1.8L豪华型CITY锋范前卫而动感,独特的炫黑立体格栅与强劲的车身设计相互辉映,而两边扁平设计的前大灯则与格栅浑然一体,简约的“弓”形犹如一双腾飞的翅膀。格栅两侧的线条向上延伸,使发动机盖多了几条清晰的折痕,看上去给人一种向前的冲击力。

锋范的最大进步是轴距增加了10cm,达到2550cm,与对手新威驰平起平坐,但依然落后于思域的2700cm,不过,设计师通过拉长、加宽、压低的手段,使得锋范整车尺寸看起来并不比思域小多少。

### 动力:升级更有“范”

锋范能够进入中级车的阵营的资本除了车身及轴距增大,空间变大以外,还有一台新装的1.8L发动机,加上原来与新飞度共用的1.5L引擎,锋范在动力配置上已能满足不同的消费者的动力需求。

1.8L车型与新款雅阁2.0L所用的动力心脏属于同一系列,是本田专门为新车开发而成。这款发动机最大输出功率为103Kw/6300rpm,最大扭矩为174Nm/4300rpm,最大的特色在于运转平顺,可提供强劲的加速快感,同时还具有不错的燃油经济性,排放达到了国IV标准。

1.8L车型在起步阶段能够明显的感受到推背感,并且能源源不断的持续到5000转左右才感觉到明显的衰减。轻轻按一下那个可爱的换挡拨片,响应速度也比想象中快不少,升挡的瞬间快速松一下油门,档位衔接也相当顺畅,保证了这台车的驾驶乐趣。总体看,这款发动机无疑是喜爱驾驶人士的动力之选。在市区以D挡行驶,记者发现转速徘徊在1500rpm下下的低区域,显示发动机经济省油的优点,此时车厢内部也比较宁静。

从试驾过程中了解到,从实用角度出发的1.5L锋范已经能够满足日常所需,对于一般家庭用户来说,这一排量已经够用,它在飞度身上的表现使我们不用去怀疑是否有“小牛拉大车”之嫌。

安华

## 中原车讯



1月16日,河南电视台《车舞飞扬》在丰乐农庄举行2008年度颁奖晚会,表彰郑州汽车流通企业表现突出的单位和个人。图为河南省汽车行业协会常务副会长蒋晋敏为获奖客户颁奖。

李利强 摄

## 吉利年初销售日均逾千辆

来自吉利汽车销售公司的最新统计数据表明,延续去年第四季度销量的强劲上升势头,吉利汽车销量在今年1月继续一路飘红,市场上终端销售日均超千辆,截至1月14日,已累计达15000辆,预计将超额完成1月份的销售计划。

2008年国内外汽车市场普遍表现低迷,中国汽车工业协会统计显示,82%的国内汽车企业没有完成去年年初制定的目标计划。但是,2008年吉利集团实现了各项预定目标,尤其是12月共实现整车销售20974辆,为历史最好水平,同比增长创历年岁末新高。

据悉,放弃了价格战的吉利依然能保持产销两旺,关键还在于吉利在战略转型中新老产品的成功换代:高性能、高技术含量、高品质的新三样即吉利自由舰、吉利金刚(合金鹰)、远景几乎完全替代了低附加值的老年产品,吉利汽车的品质、性价比和竞争力进一步凸显,使吉利汽车的产品形象得以根本性改变,消费者满意度大幅提升。

李莉

## 河南涌盛获售后竞赛二等奖

在刚刚结束的长安马自达第一届全程关怀SUG流程竞赛中,河南涌盛获得全国第二名的佳绩,同时售后员工卢伟荣获了长安马自达第一届全程关怀SUG流程竞赛优秀服务顾问称号。

河南涌盛总经理彭勇表示,此次河南涌盛售后能获得全国竞赛的二等奖,源自平时严格的培训以及在工作中对每一名客户都严格遵照马自达品牌在全球开展

的SUG(服务升级)12步服务流程。

据悉,在2008年的售后服务工作中,河南涌盛全面展示了“全程关怀”服务体系,让用户亲身感受到以“一次修复、透明费用、准时交车”为核心的长安马自达服务理念,同时,通过规范化和人性化的服务树立起长安马自达良好的服务口碑。

魏瑞娟

## 华晨四款车型亮相底特律

中国自主品牌主力军华晨汽车集团日前在北美国际车展上展出了包括中华尊驰1.8T(自动行政型)、中华骏捷1.8T(自动豪华型)、中华酷宝1.8T(自动运动型)以及中华骏捷FRV1.6(自动豪华型)共四款车型。

展出现场,中华品牌四款车型一出场便吸引了众多嘉宾的目光。配备了中华1.8T发动机的中华尊驰、中华骏捷及中华酷宝,凭借着卓越动能与稳定操控,赢得了嘉宾的一致好评。代表了中国汽车消费全新方向的中华骏捷FRV,以其“大两厢”的特有魅力备受瞩目。中华品牌国内市场销量突破28万辆,海狮以80余万辆的销量,独占轻客市场半壁江山;轻型卡车市场销量位居全国第四名;整车出口今年将突破2万辆;目前,中华骏捷出口德国计划进展顺利,俄罗斯等国的出口项目也不断取得实质性的突破。

李伟

## 河南华星:1元认领“熊猫”

日前从吉利熊猫河南总代理——河南省华星汽车贸易有限公司获悉,由于市场需求量的增大,吉利熊猫轿车呈现出供不应求的市场销售态势,河南市场几乎断货。

为缓解紧张的车源,河南华星已及时增补货源,并推出“一元钱认领熊猫”活动。消费者可在河南华星4S店及任一展点填写一张熊猫认领卡片并缴纳1元钱,便可获得一个可爱的熊猫气球、一张购车认领卡(购车可免费领取一套精美的熊猫座套),并可在10个工作日提到现车。

张静

## 宇通为困难群众送年货

“冬日暖阳,爱心宇通”送温暖活动日前举行,宇通公司为20多户大病致贫家庭和40多位五保老人分别送上2000元的慰问金和米、油、棉被、水果礼盒等年货,让他们温暖过冬,温馨过节。

宇通公司党委副书记彭学敏表示,是社会各界的支持让宇通发展到今天,回报社会、造福社会是宇通责无旁贷的义务。

刘哲

## 车企动态

### 东风悦达起亚维修技能大赛落幕

日前,东风悦达起亚第四届维修技能大赛在武汉落下帷幕。来自常熟东盛专营店的胡振华获得维修技师组的冠军,服务顾问组的桂冠则被北京金佳景专营店的郭志彬摘得。来自河南双盛专营店的维修技师,以维修技师河南省第1名的排名挤进全国20强,最终获得全国总决赛的第14名。

维修技能大赛已成为东风悦达起亚每年一度的传统赛事。据东风悦达起亚售后部长龚举兴介绍,本次维修技能大赛的规模和影响范围都是历年之最,是东风悦达起亚对自身服务水平的一次全方位高标准的大阅兵。据了解,自去年7月份开始,东风悦达

起亚第四届维修技能大赛在全国174家专营店全面开展。经过预选赛、区域赛的层层选拔,最终有20名服务顾问和20名销售技师进入总决赛。比赛项目包括针对服务顾问的售后运营管理规范、商务规定理论考试和环车检查、客户互动等接待流程。维修技师的比赛内容是考核实战性较强的各车型技术、实车故障排除等环节。

售后服务的不断完善与发展是东风悦达起亚增强企业市场竞争力的核心,2008年东风悦达起亚全年累计销量14.2万台,实现同比增长40%,成为行业同比增长最快的企业之一。

张磊

河南广发——东风悦达起亚中原首家6S专营店

**SPORTAGE 狮跑**  
都市拓界车

**你的燃油消费税省了!**

15000km 机动车燃油消费税 免税

东风悦达起亚汽车有限公司



5年·发动机·变速箱 10万公里保修

买狮跑送燃油消费税! 2009年1月1日至1月31日,在东风悦达起亚各4S专营店购买狮跑,一次性赠送15000公里燃油消费税。让您尽享驰骋乐趣!

2008年12月20日最新车型上市

详情请洽东风悦达起亚各4S专营店 本次活动的最终解释权归东风悦达起亚所有

河南广发汽车销售服务有限公司(郑州市2009年度行政事业单位公务用车定点维修单位) (河南省政府采购车辆定点采购单位)

地址:郑州市中原路与华山路交汇处西200米路北 网址:www.mykia.com.cn  
销售热线:0371-67610999 服务热线:0371-67610888

东风悦达起亚汽车有限公司 全国呼叫中心:800-828-5985 网址:www.dyk.com.cn

## 本周汽车行情

车型	主要配置	价格(万元)
<b>上海通用-别克</b>		
君越	中文多功能驾驶员信息中心、BLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语音导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘按键控制、手自一体、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、7+2喇叭。	20.98-29.98
GL8	内后视镜倒车雷达、一体式镀铬背光源仪表盘、第三排座椅独立空调控制、双层电动天窗、高保真CD豪华音响系统、ETR自动换挡功能、八喇叭扬声器系统。	21.8-24.3
陆尊	3.0L V6发动机、自动变速箱、ABS+EBD+TCS、右侧电动滑门、三屏DVD影音系统、红外线耳机、视音频输入端子、智能语音导航、harman/kardon世界顶级剧院音响、高级真皮行政座。	28.8-37.8
凯越	驾驶员座椅前后6向调节/腰部支撑、前后排电动窗、高级智能语音导航系统、harman/kardon影音播放系统、双层天窗、真皮座椅、雨傘储物盒、RES遥控发动机启动系统。	10.38-14.98

**河南众通商务有限公司**  
郑州市中原中路155号4S店: 0371-65646699  
郑州市北环路豫康花市市场(江山汽车广场): 电话: (0371) 65790999  
郑州市大学南路5号: 电话: (0371) 68886791

## 新密市国土资源局国有建设用地使用权拍卖出让公告

新密国土资告字[2009]2号

经新密市人民政府批准,新密市国土资源局决定以拍卖方式出让2008-19号地块的国有建设用地使用权。现将有关事项公告如下:

一、拍卖出让地块的基本情况和规划指标要求

编号	土地位置	土地面积(m <sup>2</sup> )		土地用途	规划指标要求			出让年限	竞买保证金
		使用面积	宗地面积		容积率	建筑密度	绿地率		
2008-19	西大街南侧、福寿街西侧	9215.6	358.7	住宅	≤2.1	≤35%	≥40%	70年	200万元

二、中华人民共和国境内外的法人、自然人和其他组织均可申请参加,申请人可以单独申请,也可以联合申请。

三、本次国有建设用地使用权拍卖出让按照价高者得原则确定竞得人。

四、本次拍卖出让的详细资料和要求,见拍卖出让文件。申请人可于2009年1月20日至2009年2月16日,到新密市地产交易中心获取拍卖出让文件。

五、申请人可于2009年1月20日至2009年2月16日,到新密市地产交易中心向我局提交书面申请。缴纳竞买保证金的截止时间为2009年2月16日11时。

经审查,申请人按规定缴纳竞买保证金,具备申请条件的,我局将在2009年2月16日16时前确认其竞买资格。

六、2008-19号地块拍卖会定于2009年2月17日10时整在承誉德大酒店举办。

七、其它需要公告的事项

2008-19号地块以土地现状条件出让。

八、联系方式

联系地址:新密市西大街西段北侧(新密市地产交易中心)

联系电话:0371-69850940 69850977  
联系人:王女士

新密市国土资源局  
2009年1月20日

## 新春福临门 金杯暖人心



**河南裕华晨光**

旗舰店: 花园北路与开元路交叉口南50米路西(河南汽车贸易中心院内) 销售: 60612866 服务: 60612799  
北环店: 北环路与文化路交叉口西100米路北(中原汽车交易中心东区) 销售: 63730743 63730744  
中博店: 郑汴路116号(中博汽车广场) 销售: 66539789 服务: 66539882