

## 鲜奶错放停业四周

在丹麦维堡郡一家名为“斯沃托”的小型超市,每天早晨要进120盒500毫升装、保质期为48小时的新鲜牛奶。按照食品检验署的规定,放置在超市货架中的所有盒装鲜牛奶,盒上的醒目保质期喷码,严禁朝里“面壁”,必然对外“明示”,以便让消费者一目了然。

这天傍晚,理货员海伦特莎发现柜中有一盒鲜牛奶,歪倒在一边,不知是疏忽,还是大意,她将这盒距离保质期只有3小时的鲜牛奶,来了一个“华丽转身”,将其喷码反转过去。

一会儿,一位女士驻足在牛奶柜前,看到这盒牛奶保质期喷码放置错误时,感到诧异。她拿起牛奶盒,仔细观察着,突然尖叫起来:“这是一种故意蒙骗。”

海伦特莎被这一惊一乍吓得面如土色,连连向女士道歉:“这不是故意的,是我刚才大意。”

这时,店长赶来赔不是,表示“无条件接受您所提出的任何要求,作为商量解决的办法。”这位妇女掏出手

## 离成功最近的路

有一个家属院,南北长约二三里路,家属院的东边是一条公路,公路与家属院中间隔着一片沿街商业楼,对面有学校、医院、市场。人们从家属院到公路对面,必须绕一个大弯,每天都要多走不少冤枉路。

后来,家属院东边的沿街楼来了一家开海鲜酒店的,很多人都说这老板肯定得赔本,因为这个地方虽然靠公路,却并不留人,做买卖的在这个地段几乎都不挣钱。但这个老板却有自己的想法,他不仅在这儿开酒店,还把那个店面也买了下来,并开始装饰房子。

令人奇怪的是,他把其中一间房子的墙给砸开了,改成一个家属院通往公路的过道。住在家属院的人上

班下班接孩子都开始走这条过道,老板很和气,慢慢地和大家都成了朋友。在他那儿放些东西、留个话儿,有时孩子放学家里没人便在那儿等着做作业,老板一概热情接待,并且规定凡是家属院里的人来吃饭一律九五折。

谁也不曾想到这家酒店的生意会那么好,每天到吃饭的时候,门前的车停不下,就停到别的地方去;有时桌子没了,可还是在那儿等。这样的店,这样的生意,在这个城市里也是少有的,有人说是菜好吃,有人说是服务好,反正大家都爱到那儿去,有时在别的地方办完事,大老远的还跑到这儿来吃饭。

老板挣了一些钱的时候,就把这

的?终于,我不再纠缠于它对死亡的先知先觉,而是不断回放它最后一段路迹,一遍又一遍;步履稳健,姿态从容……我看不出它的表情,但相信那是淡定自若的,一如平日在林间啾傲穿行。

## 尊严是个高贵的词

是什么让大象平静地接受了这个事实?动物学家无奈地耸耸肩——人类无法破译这个秘密,我却多情地认定是因为尊严。是的,它是陆地上的王者,壮硕有力,虽无杀伐之

机,挨打食品检验署的电话。

食品检验署接到投诉,立刻派员驱车赶到,当即决定:从第二天起,“斯沃托”必须停业4星期,全体员工必须自费到食品检验署参加培训。

食品检验署人员说:“超市出现这样的事情,任何解释都是无效的。我们不会容忍或者纵容这样的蒙骗动作,不管是故意还是无意的,这等于在向消费者撒谎。对此,我们的处罚不能软,否则,就一定还会有下一次。”

理货员一个不经意的小动作,让超市遭受巨大的经济和名誉损失,难道是小题大做吗?

摘自《羊城晚报》

个店面卖了,去租了一家大型饭店,买这个店面的老板依旧开着海鲜酒店,刚开业时,他也进行了装修,所不同的是,他把先前那个老板砸开的墙又给砌了起来,酒店便多了一个单间。

新来的老板人很精明,凡是有利于生意的事,他都努力去做,但不知怎么生意却并不好,渐渐地门前冷落车马稀,生意一天天衰败了。

眼看就要关门了,老板不甘心,就去问原来的老板。他说:我和你是在一个位置开酒店,我的厨师不比你的厨师差,为什么你挣钱,我却赔钱?原来的老板笑了笑,拍了拍他的肩膀说,你应该牢牢记住钱是装在别人口袋里的。老板回去想了半夜,终于恍然大悟,第二天便叫人把那面墙给砸开了。通向成功最近的路,就是铺向他人脚下的路。

摘自《山海经》

心,却无时无刻不在捍卫着它的尊严。正因为如此吧,即便是死,也不愿让同伴看到墙一样的身体的颓然倒下,不愿将自己死去的身躯被秃鹫撕啄虫蚁啃噬的惨烈曝于好奇的人类眼前,让人们当作无聊的谈资。

一头大象,因有了尊严,让我们羞愧地低下头去;一株小草,因有了尊严长成高大的植物,让我们惊讶地抬头仰望;一个处于最底层的人,因有了尊严,让我们知道高贵这个词,并不是“高”和“贵”简单地叠加组合。

摘自《情感读本》

长狠狠地打倒在地。众人都认为是新兵无耻的暗算了师长,而这时师长爬起来,制止了众人的责难,并夸奖了新兵对时机的把握。师长自认比赛开始后新兵的那些客套话让自己放松了警惕,而让新兵暗算得逞。而暗算也是一种战术,因为真枪实弹的战场是容不得这种麻痹的。

我佩服师长宽容新兵的机灵,同时,我也在对多年前的那个情节进行反思。

其实,暗算也是一种智慧。战争中偷袭成功的例子应该不胜枚举。因为暗算之前,你必须了解对方的弱点,找出他的规律或麻痹他的警惕性,只有这样通过你智慧地观察或实际操作,然后采取针对性的手段,才能一蹴而就,一招制敌。

摘自《思维与智慧》

一边,右边房门毛玻璃的光滑面在长官室那一边。这时,拿破仑立即责问将军的秘书:“你完全知道,毛玻璃不光滑的一面只要加点水或唾沫,使玻璃上面细微的凹凸处成水平,毛玻璃就变得透明了,能看清楚你的长官在他房间里所做的一切。而左边房间毛玻璃的一面是光滑的,就不可能这样做。你利用这一点看清了你的长官把金币锁进抽屉,又把钥匙忘在桌上而去上厕所,你就急忙经过走廊钻进长官室偷走了十枚金币。你以为左房间有我的仆人,你的长官肯定会认为是他偷的,绝不会怀疑到你,是这样的吗?”

秘书无法抵赖,只能认罪伏法。而罗埃在惊叹拿破仑思维敏锐的同时,也不得不放了桑梯尼。

摘自《科学发现》

了我的祖母。祖母嘱咐我带些东西来,说你用得着。”说完话,年轻人拿出干粮,并把胯下的马也送给了他。

岁月是一棵枝杆纵横的巨树,而生命,是其中飞进飞出的雀子。如果哪一天,你遭遇了生活的冷风冻雨,你的心已不堪承受,那么,也请你等一等。要知道,这棵巨树正在生活的背风处为你营造了一种春天的气象,并一点一点地靠近你,只要你努力了。

是,的,回报不一定在付出后立即出现,只要你肯等一等,生活的美好,总在你不经意的时候,盛装莅临。

摘自《文苑》

## 买猫比学问

一位工程师和一位逻辑学家是无话不谈的好友。一次,两人相约赴埃及参观金字塔。

到了埃及,逻辑学家在宾馆的房间里写旅行日记。工程师则徜徉在街头,忽然传来一位老妇人的叫卖声:“买猫呀,买猫呀!”工程师一看,在老妇人身旁放着一只黑色的玩具猫,标价500美元。这位老妇人解释说,这只玩具猫是祖传宝贝,因孙子病重,不得已才出以换取住院治疗费。工程师用手一举猫,发现猫很重,看起来似乎用铁铸就的。

于是,工程师对那位老妇人说:“我给你300美元,只买下两只猫眼

吧!”老妇人一算,觉得行,就同意了。工程师高高兴兴地回到宾馆,对逻辑学家说:“我只花了300美元竟然买下两颗硕大的珍珠!”逻辑学家一看两颗大珍珠,至少值上千美元,忙问朋友怎么一回事。

当工程师讲完缘由,逻辑学家忙问:“那位老妇人是否还在原处?”工程师回答:“她还坐在那里。想买掉那只没有眼珠的猫!”

逻辑学家听后,忙跑到街上,给了老妇人200美元,把猫买回来了。工程师见后,嘲笑到:“你呀,花200美元买个没有眼珠的铁猫!”逻辑学家却不声不响地坐下来摆弄琢磨这

## 富人拥有九大特质

有钱总是好事情,但不是每一个人拼死拼活,就一定可以成为富豪。想成为有钱人,一定要具备某种人格特质,缺乏这种条件的人很难发财。

**拥有浪漫梦想**

想成为富翁,一定要有非常强烈的赚钱欲望。而现实的金钱,也是用来满足个人欲望的。罗曼蒂克的人为了实现人生梦想,充满了斗志,这斗志就是赚钱的最大动机。因为,只有赚大钱,才能实现“美梦”。

**小气但懂得施舍**

越有钱的人越小气,赚过钱的人才知道赚钱的困难,但他们懂得适度的“施舍”,施舍也是赚钱的重要手段。白手起家的人,一定对己俭朴,一条毛巾可以用到破,一块香皂可以磨到完,但他知道赚钱是靠大家一起完成的,他乐于与他人分享。

**颇有女人缘**

想赚钱的男人,身上会散发一种吸引力,他们充满活力,热心、勇敢,谦虚,这些也同样是激发个人赚钱欲望的要件。具备这种吸引力的男人,是周围女性的关注焦点。或者说,有发财相的人,一定有天天充

满干劲,抬头挺胸勇往直前且虚怀若谷,待人客气,谦虚有礼,这种人一定受女性欢迎。

**靠胆识靠魅力**

男性和女性致富的方式不太一样。男性赚钱靠的是勤奋工作,充满活力,勇于冒险。当今社会讲究人际关系,女性具有温柔,体贴,亮丽的特质,比男性更易于开拓事业,发财致富。很多舞厅、酒廊的女经理,非常懂得这种道理,周旋于男客人中赚得大钱。

**不满足现状**

如果你已习惯朝九晚五的上班族生活,整天上班,下班,日复一日,任凭岁月消逝,你一定成不了富翁。一个想要赚钱的人,不能以温饱为满足,一定要让生活多姿多彩,天天充满赚钱的活力。具备这个要素,再坏的天气,再苦的工作,你也养成赚钱的“习惯”后,有着比一般人更强烈的赚钱欲望。

**穷怕了想发财**

社会上的大富翁,出身背景往往呈现两极分化,不是继承祖业的企业家第二代,就是从小贫困,白手起家的创业者,而后者积累财富的持久力大多强于前者。这充分说明,一个生长在贫穷家庭的孩子,因

只铁猫。突然,他灵机一动,用小刀刮铁猫脚。当黑漆脱落后,露出了黄灿灿的金色印迹。他高兴的大叫起来:“正如我所想,这只猫是纯金的!”原来,当年铸造这只金猫的主人,怕金身暴露,便将猫身用黑漆漆黑,俨然一只铁猫。

对此,逻辑学家解释说:“猫的眼珠既然是珍珠做的,那猫的全身就不会是不值钱的黑铁所铸,否则就不合常理。工程师看出猫眼是珍珠,就已经比那位老妇人有眼光,但以逻辑学家,就缺乏创造性的思维联想,分析和判断事情就不全面和深入,这将会对个人事业发展产生严重的负面影响。生活中也一样,这样的“工程师”很多很多,鼠目寸光,就事论事,看重既得利益,而独具慧眼的“逻辑学家”很少很少!

摘自《特区青年报》

为穷怕了,有着比一般人更强烈的赚钱欲望。

**太聪明难赚大钱**

按常理分析,越聪明,会读书的人,就应该越能赚钱。事实上,有智慧的人往往囿于理论,不善计谋,“智慧”反而成为赔钱的障碍。赚钱不能光靠理论,一定要经过实践,不要在知识的象牙塔里做白日梦。如此,行行都能出状元。

**不要害羞**

一般人想要赚钱,也一定要勤于“动”,不管你是一个小业务员或是修车技术工,平常勤于与人“互动”,让人际关系活跃起来,赚钱的机会自然较多。赚钱之后的投资理财行为也一样,投资是“动”,储蓄是“静”。如果只是储蓄,所赚利息常被通货膨胀吃光是积不了财的。在“动”的过程中要特别记住不要害羞,不要怕没面子。你在大胆地试试,这种尝试的过程,不仅让你体会人生百态,也让你领悟赚钱的方法

**充满好奇心**

如果你一点自信都没有,总觉得自己长得太矮,太胖,口才不好,年纪太大,那么,你永远追赶不到心爱的女友。赚钱也一样,想要致富,不仅要充满自信,更要充满好奇心。好奇是人类生活进步的原始动力,是一种创造力,也是一种魄力,有了这种魄力就会去投资冒险,而这种行为正是致富的主因之一。

摘自《国际金融报》

## 特别开心

## 这也是一种智慧

曾经在一本武侠小说中看过这么一个情节。

一个德高望重的老拳师在擂台上所向披靡,无人能敌,大家都以为那届的擂主就非他莫属了。最后一场比赛,擂台上跳上来身材瘦小的男子,没有人相信他会是老拳师的对手。谁知,那男子上台后,径直走到正在报拳施礼的老拳师面前猛地一个扫堂腿,老拳师在毫无防备的情况下被踢下了擂台。

之前有规定,两人同时站在擂台上就表示比武开始比武开始后,被打下

擂台的人就是输家。所以在一片嘘声中,当擂主还是那男子所有。

当年,我看到这里,不禁想破口大骂那个男子的卑鄙无耻。

那个男子上台后,径直走到正在报拳施礼的老拳师面前猛地一个扫堂腿,老拳师在毫无防备的情况下被踢下了擂台。

一个机灵但是却不羁的新兵,师长为了挫挫他的锐气,胸有成竹地答应和他来场非正式的散打比赛。比赛一开始,新兵说,请师长指教,然后向师长致敬。师长正准备回礼的同时,弯着腰的新兵突然一个勾拳将师

## 拿破仑智破金币案

一天早上,被流放在厄尔巴岛的拿破仑派仆人桑梯尼去找罗埃将军,到中午还没见回来。一位英国青年将军过来对他说:“阁下,请原谅,你的仆人偷了长官罗埃的十枚拿破仑金币。”

“混蛋!”拿破仑大怒道:“那个该死的罗埃,竟然要使我身边的仆人一个都不留。”说着,就直奔罗埃的那座豪华的住宅。

罗埃将军见拿破仑突然到来,连叨在嘴上的烟卷都差点掉了下来。

拿破仑责问他是怎么回事。罗埃说:“我将金币放进这张桌子的抽屉里,锁上以后去厕所了,抽屉上的钥匙被我遗忘在桌子上,过了两三分

不要急着要生活给予你所有的答案,有时候,你要拿出耐心等等。即使你向空谷喊话,也要等一会儿,才会听见绵长的回音。也就是说,生活总会给你答案,但它不会马上把一切都告诉你。

这才有趣味,这才会等到韵味。譬如,一朵花的开放,一棵树翠绿成长。生活的美好,是在我们的等待中一点一点接近我们的。所以,如果你是一个急性子,希望不要苛求生活为你变成急脾气。请让它在慢条斯理中,为你孕育美好。

一个旅人,行走在路上,在一条大

河旁,他看到一个婆婆,正在为渡水而发愁。已经精疲力竭的他,用尽全身的力气,帮婆婆渡过了河,结果,过河之后,婆婆什么都没说,就匆匆走了。

### 总需要等一等

旅人很懊悔,他觉得,不值得耗尽力气去帮助婆婆,因为他连“谢谢”两个字都没有得到。谁知道,几个小时,就在他寸步难行的时候,一个年轻人追上了他,年轻人说:“谢谢你帮

## 蚂蚁和蚂蚱

从前,在新加坡有一只蚂蚁和一只蚂蚱。蚂蚱什么事也不做,只是四处跳跃尽情玩耍。而蚂蚁却整天辛勤苦干,寻找食物储藏巢中。

看到朋友干活那么卖力,蚂蚱问:“你就不能放松一下吗?总是这么忙碌。休息一会儿吧。”蚂蚁回答

道:“我不能休息,我得为即将到来

的冬季储藏好一切所需的食物。”

时间一天天过去。尽管冬天始终迟迟未到,可蚂蚁还在四处寻找、储存食物。

两个朋友又见面了。“蚂蚁,你难道还没储存完食物吗?上次储存

## 洞里的群狼

一群狼被猎人赶进了一个洞里。

猎人在洞口安放了一个兽夹,哪只狼先出洞就会被兽夹夹住。不过,其余的狼就得救了。

狼群在洞里饿了一天一夜,他

们讨论着谁先出洞的问题。

老狼说:“我年龄最大,我先出洞不大合适吧。”

小狼说:“我的年龄最小,不该让我先出去。”

母狼说:“我家里还有三只狼崽

## 欢乐家庭

妻子让丈夫把电台广播的菜谱记录下来,丈夫认真地照办了。

妻子一看,是这么一张菜谱:“两臂自然下垂,取面粉一杯,放在

肩上,抬腿,脚趾向上;用半杯牛奶和匀,重复做六次;用力吸气,将半

茶匙发醇粉,放下两腿,同时把两个鸡蛋打匀;自然呼气,过箩后放入盘

## 让生命开花

怎样让一粒玉米开花?老师问学生。

把玉米粒埋进土里,精心培育,让它生根,发芽,开花。

还有什么更直接的方法让玉米粒开花呢?老师又问。

给玉米粒加热加压,让它变成一朵玉米花。一位学生答到。

老师肯定了这个回答:每粒玉米都被一层果皮紧紧包裹着,当玉米粒加热加压后,这层果皮能锁住里面水蒸气的作用,然而,有的

## 男人看美女总撞墙

喜欢看漂亮女人,似乎成了男人的习惯,不管在哪个地方,每当面对来的一位漂亮的女人,男人的目光都会向漂亮女人移去。而这种目

光的移动,往往会闹出街头的笑话,说不定不是撞到了电杆,就是踩进了深坑。

女人同样也会这样看帅哥,因

为女性的视野范围是男性的六倍,所以她们不需要把头移过去才看得到。女人们不要再鄙视那些在街头对美女行“注目礼”的男人,他们只不过是没你余光就能看到的天赋而已。

摘自《莫愁》