

# 荥阳养殖合作社助农增收 1.7 亿

本报讯(记者 谢庆 通讯员 任学军 官玲玲)“统一购进饲料,一斤便宜3毛钱,统一防疫,技术好而且疫苗也不浪费了,每斤生猪售价还高出市场价2毛钱,每养一头猪比不加入合作社要多收入230元。”近日,记者在荥阳市广武镇采访时,该镇养猪大户梁金州如数家珍。

荥阳市在4年前开始建设养殖专业合作社,在全国率先突破了畜牧业生产方式的转变,引起了巨大反响。时经4年,记者到荥阳采访,看到荥阳畜牧业合作社进一步发展壮大,得到了散养农户的普遍认可,在数量上迅速发展为48个,辐射农户

2846户,带动农户增收1.71亿元,再次展现出惊人的力量。

## 合作社富了社员

2005年4月,为了解决畜牧养殖中普遍存在的千家万户小生产与千变万化大市场的矛盾,在散养农户中寻找一种组织有序、竞争有力的畜牧养殖模式,荥阳市采取措施大力兴办养殖专业合作社,在全市散养户中首批组建了26个畜牧养殖专业合作社。如今,4年的时间过去了,在经历了一系列“摸着石头过河”的探索后,一家家畜牧养殖专业合作社已经按照各自模式健康地成长起

来。

荥阳市衡心合作社就是其中最成功的一个。从成立至今,通过小规模、大运作、大联合的组织经营模式,带动了一大批农民从事畜牧养殖,合作社社员从最初的83户迅速发展为256户,并带动周边农户实现了生产大联合,组建了荥阳市养猪合作社联社,合作社生产规模进一步扩大。

该合作社的社员梁金州过去主要靠种地生活,平常也没什么事做,也没有钱,儿子大了也娶不上媳妇。参加合作社以后,他掌握了一些生产技术,在合作社的帮助下开

始养猪,从最初的两头母猪发展到现在的60头,每年的生猪出栏都在1200头左右,在猪肉价格最高的年份,每头猪的利润达到700多元,第一年就赚了84万元。

## 凝聚合力稳人心

衡心养猪合作社的理事长苏新民给记者算了一笔账:建社以来,统一购进种猪1250头,每头猪比市场价低200元,仅此一项社员就节省25万元。建社以来,共销售商品猪6万头,增收1062万元,销售仔猪18万头,增收540万元,两项共计增收1602万元。目前,在整体形势不好

的情况下,合作社还保持微利经营,户均纯收入2.82万元,人均纯收入达到8943元,高出荥阳市农民人均纯收入2393元。

荥阳市在通过河南省无公害畜产品产地认定的27家生产基地中,合作社养殖基地占12个。2008年,荥阳市畜牧业产值高达15.6亿元,占农业总产值的60%,高出全省平均水平21个百分点。年出栏生猪60万头,出栏家禽851万只,出栏牛4.3万头,其中64%以上的生猪、60%以上的禽类及其产品被调往北京、天津、上海、深圳等大城市。

古稀之年承包荒山,15年后绿树成林。巩义有个——

## 95岁植树老“愚公”

本报记者 王亚楼 通讯员 长龙

77岁高龄时承包荒山,15年后不仅让荒山变得郁郁葱葱,而且已年近95岁的老人也成了当地有名的“愚公”。记者日前慕名见到了巩义市鲁庄镇东庄村的李峻峰。谈及造林的初衷,这位已是耄耋之年的老人称:“让荒山成林,不仅利国利民,也让我的身体越来越结实!”

提起李峻峰,村里群众无人不知,大人小孩都说他“憨”。原因是:李峻峰用尽毕生积蓄承包了村边的一座荒山,每天早出晚归,在山上摆石块、培土、栽种各种树苗,树长大了也不卖、不伐,树上结的果子群众随意摘、随便拿,并且他还要求子孙在家时也要坚持上山栽树,不能空闲度日。

在与老人闲聊中了解到,老人当初承包荒山种树的时候,家人和亲朋极力反对,使得当时77岁高龄的他不得不搬出家门,在山上搭建小窝棚居住。幸好子女孝顺,看到他决意包山种树的信念无法改变后,还是把他接回了家。谈及造林的目的,老人自豪地说,当时想的就是在锻炼身体的同时为后人留点财富。并且还兴致十足地朗诵了他当

初造林时支撑自己意志的一首诗:“荒山造成林,利国又利民,早涝丰收收,造福后人。”

村委会主任杨跃奎说,李峻峰老人包山造林并非像他说的那样轻松。十余年来,李老汉不仅独自承担着承包荒山及买苗造林的全部费用和辛苦,而且他还承担着护林、育林的重担。自己背砖、背石垒起了护林房,每遇麦收、秋熟和冬季风大的时候,怕山上起火殃及树木,老人就亲自上山护林,独自承受着夏、秋时节的酷热和蚊虫叮咬以及冬季山上的刺骨寒风。同时,他还亲自设计建造了山上的育林水池,挑水、浇水、育苗,以保证树苗成活和较好的生长。

如今,光秃秃的山变绿了,荒山彻底改变了原来的模样,变成了现在的绿树青山,成了村里人纳凉休闲的好去处。老人“荒山造林,造福后人”的真心和意志感动了自己的儿女和乡邻,他们出资在老人种树的山上修了一座牌坊,命名为:峻峰山林。牌坊两侧的对联刻下了老人十余年来造林的感受——辛来苦去辛苦尽,土生火克功告成。



## 中牟蒜苗 俏销上海

本报讯(记者 王思俊 通讯员 韩军岭 文/图)“眼下,早熟蒜苗大量上市,正组织货源发往上海。”昨天上午,在中牟县官渡镇大段庄村东头的交易市场,该村经纪人王老赖正忙着收购蒜苗,交易场面十分火爆。

今年立春比较晚,早熟蒜苗行情走势看俏。春节以来,王老赖先后在大孟镇、韩寺镇和官渡镇的大蒜主产区,按亩作价,大量收购蒜苗500多亩,将近70万公斤的蒜苗。老王介绍说,早熟蒜苗每亩产量在1400公斤左右,从地里挖出以后,经过简易的包装和整理,在上海等南方市场很走俏。

## 爱国 孝亲 感恩 健身

### 新密倡导文明祭祀

本报讯(记者 刘俊礼 通讯员 杨建敏)昨天,新密市第一高级中学组织团员学生来到新密烈士陵园,祭扫烈士墓地,缅怀先烈遗志。新密市以“爱国、孝亲、感恩、健身”为主题的“我们的节日——清明节”主题教育活动由此拉开了帷幕。

据悉,该县城关镇组织党员干部观看王瑛先进事迹报告会节目,组织辖区内中小学校观看爱国教育片,进行集体扫墓,开展义务劳动。新密市在广大农村开展文明祭祀活动,组织村民去各村公墓、骨灰堂进行义务植树、清洁卫生,保护生态,文明过节。作为中原农民书法村的楚沟村,组织广大书画爱好者创作“清明”书画作品30多幅,在村文化活动室进行展出。

## 鼠标轻轻一点 农民获益匪浅

本报讯(记者 谢庆 通讯员 李金陵 王俊华)“原来不知道远程教育是干啥的,现在知道,它是咱农民发家致富的‘摇钱树’和学本事的‘免费技校’!”昨日,荥阳市乔楼镇陈砦村的返乡青年农民陈志一见到记者,就夸起了农村远程教育的种种好处。

陈志去年年底回乡后想找份工作,但苦无合适门路。通过学习村里远程教育中的技能讲座课程,他很快掌握了焊工基本操作知识,顺利在当地一家阀门厂“实习”以后实现了再就业。如今,像陈志这样经过远程教育课堂培训的返乡农民工,在乔楼镇有300多人顺利找到了工作。

乔楼镇只是荥阳市以远程教育教育工作为抓手,真情服务农民、促农增收的一个缩影。目前,该市40多家站点经过升级改造,成为能联结互联网的扩展型站点。

## 巧打拜祖牌 引来金凤凰

### 新郑城关乡引资过亿元

本报讯(记者 党贺喜 通讯员 赵纪慧 杨琳)记者昨日获悉,巧借己丑年黄帝故里拜祖大典的“热播效应”,新郑市城关乡多策并举,全力招商,拜祖拜来“大财神”,引进资金超亿元。

据了解,早在今年年初,城关乡就着手健全完善招商项目库,针对辖区内现有企业的发展趋势、发展前景、发展规划策划包装一批合作意向项目,建立招商项目跟踪落实责任制。

得益于各项有力举措,城关乡在拜祖大典经贸洽谈活动期间签订项目3个,分别是:投资5000万元的新郑汴京有限公司的易拉罐生产项目,投资5000万元的郑州隆兴管桩附件制造有限公司的8万吨端头板生产项目,投资2000万元的新疆银翔棉麻有限公司3万吨棉花加工项目。



# 引领 3G 生活



G3, 带你进入高效、精彩的 3G 新生活

生活在 3G 时代,可以更快地掌握最新资讯、可以更方便地与人沟通、可以更自由地享受电子娱乐……你的视野将变得更加宽广和辽远,你的工作和生活将变得更加高效和精彩,你的梦想将与更多人分享。这,就是 G3 所带来的新生活,让更多梦想成为可能。

客服热线: 10086 www.ha.chinamobile.com  
中国移动通信集团河南有限公司郑州分公司