



聚焦6月之市场篇

6月,是车市传统的淡季,但是,淡季才能真正考验出车市的“成色”与经销商的经营能力。

在坚挺了5个月后,火爆的中国车市是继续疯狂还是在淡季中暴露疲态?2009年车市是“虚火”还是“真火”的争论随着淡季的到来,迎来了真正检验的时刻。

6月,棋至中盘,车市表现关乎全局。

淡季车市是否是消费者的购车良机?冷热不均的市场能否在新车带动下继续升温?本期,本报聚焦6月车市。

(《聚焦6月之新车篇》详见十版)



棋至中盘 激战犹酣

本报记者 李莉

开局不利 6月车市“温度”下降

记者上周走访中博汽车广场、中原西路等汽车4S店,发现除个别有新车“撑场”的品牌和之前热销的个别车型外,多数品牌专卖店人流量明显减少。

“相比4月份和5月份,6月的上半个月进店量及销量都有不同程度的下滑,其它品牌情况如何?”采访时,某经济型品牌车商向记者打听情况。

天气渐热、油价上涨、政策刺激的作用渐弱……多重不利因素挤压着6月车市,全国乘用车联合会厂家销量跟踪显示,6月第一周乘用车较5月同期下滑达到19%左右。

在此之前,政策效应的持续“发威”让今年车市高潮迭起:全国乘用车联合会日前发布的最新数据显示,继4月之后,5月国内乘用车销量再次突破80万辆,达到81.2万辆,相比去年同期增长率高达54.7%。

“每年的这个时候都是经销商最难熬的时候,天气炎热导致了消费热情低迷。”长安马自达河南浦盛4S店总经理彭勇告诉记者:

“公司前5个月的销量与去年同期相比增长了近50%,但从5月底开始就明显感觉到了车市‘温度’在降低,这种状况预计将持续到9月份。”

热度持续 “新秀”风头正旺

有新型“撑场”的经销商眉头舒展得多。

6月10日下午,广汽丰田骏捷金水路店,三拨客户同时围着一款银色国产汉兰达细细“品评”,不到半个小时,一对中年夫妻就率先下了订单。

“进口汉兰达已经积累下了良好的客户口碑,加上国产汉兰达最低不足25万元的价格,使它在产品力之上更添超越不少消费者期待的高性价比优势,不少准备换车的市民都盯上了这款车。”尽管原本就非常看好汉兰达的市场前景,但目前该车堪称火爆的市场表现依然让骏捷店市场部经理王小可颇为兴奋:“汉兰达公布售价以来,仅半个月时间全国订单累计已突破5000辆,目前公司

汉兰达的订单已经排到了‘十一’。”

刚刚上市的奔腾B50以及即将上市的东风悦达起亚福瑞迪也炙手可热。“4S店现在有没有福瑞迪现车?现在能不能提车?通过你们预定能不能早点提车?”6月9日,来自登封的消费者张先生电话中抛出一连串问题,目标直指这款东风悦达起亚年度重量级新车。

此外,前段时间上市的雪佛兰科鲁兹、三厢世嘉、马自达睿翼、新嘉年华等车型的热度也一路走高,尽管已经进入传统意义上的市场淡季,但这些“新秀”在中原车市却毫不“寂寞”。

冷热不均 淡季购车时机到来

6月~8月,中国车市多年来的传统淡季,也是汽车厂家惯例的“中场休息时间”,多数企业都会选择在这个时间段内放高温假、开展员工团队拓展活动或者检修生产线等,但今年,即便在中场休息的“垃圾时间”,厂家和经销商也丝毫不敢懈怠。

面对前5个月中国车市的火爆,一汽丰田、北京现代、长安汽车等厂商已经按捺不住兴奋直接调高了全年销售目标,而车源全线告急的东风日产、长安福特、广州本田等企业则在加班加点地将产能扩至极限。

“今年的增长态势会持续下去,出现短暂的淡季是很正常的,在前5个月车市一路走高的背景下,淡季才能真正考验出车市‘成色’与经销商经营能力。”吉利汽车河南华星4S店总经理徐树认为,在这段所谓的“中场休息”时间,各个厂家更需要根据市场需求灵活调整生产节奏,而经销商则需要通过更好的营销和服务积累客户资源。

“国内消费者习惯于年底购车,加上12月底即将结束的购置税减半优惠政策刺激,车市在第四季度将迎来购车的集中释放,届时车源趋紧、价格走高可能大范围出现。”河南省汽车行业协会常务副会长蒋晋敏提醒:“淡季车商会加大营销力度与让利幅度,准备今年购车的消费者最好赶在这段时间出手,否则年底扎堆购买反而会拉高价格。”

首届公(商)务汽车满意度调查评选系列报道之三

初生牛犊不怕虎 自主品牌选优胜

本着“不拘一格‘选’人才”的理念,在首届公(商)务汽车满意度调查评选中,无论是以高端、奢华著称的豪华品牌,还是以新锐、高性价比立身的自主品牌,均站在同一“起跑线”上公平“决斗”,评选进行至第三周,自主品牌表现令人惊喜。

发力评选 势头生猛

在本次评选中,集体参评的自主品牌势头强劲。红旗、中华等“老前辈”自主品牌一马当先,奔腾、荣威等新一代自主品牌则凭借更加趋向时尚又不失稳重的设计获得关注,此外,江淮宾悦、比亚迪F6、名爵MG7、奇瑞东方之子等也在跃跃欲试,寄希望于通过评选获得更多公(商)务用车单位的青睐。

记者了解到,在政府公务用车采购中,“优选考虑自主品牌”的原则已经逐渐“落地”,自主品牌公(商)务车型频频出现在各地的政府采购名单中。近日,江淮宾悦就成功“拿下”了河南省及各地市24家政府部门及企事业单位百台采购协议,为其在评选中“突围”合资品牌又增加了不少“筹码”。

而在首届公(商)务汽车满意度调查评选的专家团中,自主品牌的呼声也颇高。“就汽车产业的未来发展而言,‘环保、节能’无疑将成为政府采购车型的新门槛。这方面,中国的自主品牌公(商)务车已经与国际巨头站在同一起跑线上。”郑州市汽车流通行业协会秘书长吴大胜表示:“目前,奇瑞汽车已经掌握了清洁替代燃料、混合动力、生物柴油等多项新能源技术;吉利的概念车在上海车展引起轰动;比亚迪的电动车技术闻名世界;荣威的燃料电池车已成为世博指定用车,从这些来看,未来自主品牌公(商)务车必定将大有作为。”

借力评选 志存高远

长久以来,公(商)务车市场一直被进口品牌与合资品牌占据。而自主品牌则在近年通过技术的提升、品质的完善和品牌影响力的日益增强逐渐得到公(商)务车市场的青睐,加上近年来国家政策的扶持力度不断加大,自主品牌公(商)务车型已经获得了越来越主动的位置。

对本次评选,在公(商)务车市场

尚属“初生牛犊”的自主品牌“憋着一口气”。

“公(商)车满意度评选,党报最有‘发言权’,各参评车型用起来到底是好是坏,用车单位说了算。”中华汽车、江淮汽车、奇瑞汽车、上汽荣威、吉利汽车、海马汽车、上汽名爵等自主品牌车商对各自“出战”评选的车型信心很足:“作为党报,希望本次评选可以为自主品牌公(商)务车正名。”

首款车型即从公(商)务车切入的上汽荣威堪称自主品牌进军公(商)务车市场的楷模。“上海汽车将今年主推的09款荣威750系列产品定位于‘优悦公(商)务’,一方面是因为荣威750的主攻方向是公(商)务车市场,另一方面也希望通过这一定位带动私人消费。”上汽荣威河南旭致4S店市场部经理王冬艳表示。

事实上,在公(商)务车市场上,自主品牌已经成为名副其实的“潜力股”。更多的自主品牌车企在今年对公(商)务车市场发起了“总攻”,奇瑞、吉利等纷纷推出自己的中高端品牌,希望在这一市场获得新的突破。

本报记者 李莉

rein 瑞鹰 年度“最佳SUV” 世界车 中国价



这个季节,你成了时尚的旅行家。2.0L时尚版 惊艳上市。

全新中博,全新感受!

河南世纪阳光瑞鹰、瑞鹰中博店盛装营业,提车均有意外惊喜!

中博销售热线:0371-66536732

长路对于远足者,是收获;行囊对于跋涉者是戎装。请和搭车出游的日子再见吧!瑞鹰2.0L时尚版,轻松成全你开自己的车天天旅行的渴望。全承载车身配合四轮独立系统操控自如;207MM离地间隙畅行无阻;1875MM超宽车身造就了776升超大行李舱……仅仅这些,开上它你就是行头十足的旅行家。

买瑞鹰、瑞鹰—还得认世纪阳光!

1. 世纪阳光瑞鹰团购月,所有瑞鹰车型均可享受最低团购价,只需59900元,就可轻松圆您购车梦,提车即送价值2000元的装饰;
2. 特色分期付款服务,首付低至2成,23900元,瑞鹰保你开回家;
3. 购瑞鹰汽油版车型,免整车购置税,可享受包牌服务,119800元起;
4. 瑞鹰1.9T柴油版,国内唯一一款六挡手动,百公里油耗5.5升,购车均可享受2年20万三责险及5次免费保养;可升级车载豪华影音系统或送交强、商业险,任您选;
5. 本月推出两台特惠车型:瑞鹰2.4超级豪华版(真皮座椅、车载DVD、导航、倒车影音系统、前后侧保险杠),价格139800元起。

JAC | 河南世纪阳光汽车销售服务有限公司

免费销售热线:4006-599-688 网址:www.sunlightcar.com.cn

北环专营店:0371-63563811 地址:文化路与北环路交叉口 新乡专营店:0373-5016111 地址:新乡市南环汽车广场东门口
4S店销售热线:0371-63563888 地址:花园路与开元路交叉口 中原西路店:13298165200 地址:郑州市中原路161号(广本对面)
中博专营店:0371-66536732 地址:中博汽车城院内 开封致远专营店:0378-2665555 地址:开封市金明大道与魏都路交叉口
濮阳金源厂家授权店:0393-8807777 漯河专营店:0395-5901366 三门峡专营店:0398-2511766
驻马店乐华厂家授权店:0396-2681566 商丘新天地专营店:0370-2269258 鹤壁专营店:13193459369
焦作江淮厂家授权店:0391-3375500 长垣众诚专营店:0373-8899379 济源专营店:13193459369
信阳昌源厂家授权店:0376-6559888 永城奔奔专营店:0370-5122033 大客户专线:13703998661
购车均有惊喜

免购置税 下乡补助 旧车置换

开瑞优雅 开瑞优雅

火爆热卖中

享受3年,6万公里超长质量担保! 真正的轿车化微车

河南新大陆实业发展有限公司

4S店地址:郑州市花园路198号(刘庄) 销售热线:0371-65558899 服务热线:65695690
北环地址:北环路中方园楼下 销售热线:0371-63638106 服务热线:65695690