



汽车产业政策修订 多项新政将出台

作为国内指导汽车产业发展最重要的政策纲领,2004年版《汽车产业政策》即将完成历史使命,新版产业政策正在加紧修订中。工信部产业司司长辛国斌日前在参加“2009汽车产业国际论坛”时透露了这一消息。

对新能源汽车的发展进行重点规划,将会是国家制定汽车产业政策考虑的重要内容。据辛国斌透露,工业和信息化部会同有关部门修订汽车产业政策,其中

一个重要的方面是增加鼓励新能源汽车发展的相关内容,进一步明确新能源汽车产业发展方向。

中国汽车工业协会秘书长董扬认为,今年前8个月的良好发展态势与国家出台的有关促进政策密不可分,年底政策敏感期即将到来,政策走向将直接影响下半年及明年汽车工业的发展。

同时,环保部正在配合国务院法制办起草《大气污染防治法》,明年有望正式颁布。

《机动车污染防治管理条例》、“十二五”机动车污染防治规划也正在制定之中。

据业内人士分析,明年出台的各项汽车行业指导规划预计会结合多方面手段,注重产业升级和环境可持续发展的关系,比如会考虑采取税收、补贴等多种方式并行的手段,指引汽车产业应对新一轮的宏观形势变化。

刘霞

特享优惠价、教师们“钦点”车型、经销商可以为教师提供特惠价格及无忧服务……9月12日~13日,本报在大商新玛特国贸店广场举行的教师特惠购车活动交车、订车仪式特色独具。

包括参展车型、参展车商、优惠幅度及购车者在内,本次车展都展现了鲜明的“专场”特点,成为省会郑州首场针对教师的大型专场购车活动。

据记者不完全统计,两天时间共有近百名教师完成订车、购车。

Brilliance Auto 河南裕华晨光 华晨汽车全品牌经销商
华晨汽车
热烈庆祝骏捷FSV河南地区首家上市
销售热线: 0371-60612866 (花园店) 63730743 (北环店) 66539789 (中博店)

BUICK 河南旭龙别克家园
新君越创变格局震撼登场
心静 思远 志存千里 新君越、新君威、凯越、GL8商务
0371-66371111 66532058 66532008

专场购车 专享优惠

本报教师特惠购车活动圆满落幕

本报记者 李莉 文/图



专场购车开先河

9月12日,上午9点,心急的经销商早就带来了最有竞争力的车型,如同完成了作业的学生,摆好“阵势”静候教师们现场“检查”。

东风日产颐达、骊威;北京现代悦动、伊兰特、雅绅特;一汽-大众速腾、新宝来;一汽奔腾B70、B50;东风悦达起亚福瑞迪、赛拉图;昌河铃木北斗星……看到自己“钦点”的意向车型,从四面八方赶来的教师们纷纷围了上去,询问订车程序、确定提车时间,忙得不亦乐乎。

一汽丰田卡罗拉、别克新凯越、江淮瑞鹰、沃尔沃S40等,现场每一款参展车辆的身旁都有数十位教师“粉丝”在认真研究;吉利熊猫、海马欢动、江淮同悦RS;中华骏捷FRV等自主品牌两厢小车也使出杀手锏,以动感、可爱的外形吸引了不少年轻教师的目光;北京现代经销商更是把刚刚上市的i30带到了现场,抢先让教师们了解该车的各项性能。

据悉,截至订车仪式举行,在本报教师特惠购车活动进行的一个月时间里,共有近千名教师通过电话及短信咨询活动详情,400多位教师留下详细购车资料,而被教师们围得水泄不通火爆场面更是直接印证了本次活动“人气指数”。

教师购车“不差钱”

市22中的王老师家在航海路,尽管附近就有一家北京现代4S店,但是由于本次特惠购车针对教师推出了大幅优惠,周六一大早,她还是和丈夫赶到了大商新玛特国贸店广场,看好了雅绅特的她直奔河南裕华阳光展位前:“报纸上说的就是这家经销商针对教师有特殊的购车优惠。”

像王老师一样,直奔目标车型及优惠车商的教师有很多。

“我已经打电话报过名参加教师特惠购车了,今天是不是可以现场订车?”

“我看郑州日报上面说的08款速腾优惠13000元到15000元,我想买一款自动挡舒适型的,具体优惠多少?”

“我女儿是老师,她的教师资格证我也带过来了,今天她不能到现场,我能不能代替她订车?”……

车展现场,随处可以听到这样的话。

“随着收入水平的逐年提高,准备购车的教师群体也越来越壮大,哪个品牌越早着手就越能抓住这个数量巨大的消费群体。”看着现场认真选车的教师们,北京现代河南裕华阳光4S店集团客户经理王坤很是兴奋,他告诉记者,北京现代厂家针对本次教师购车特别制定了优惠政策:“凭借教师资格证及在岗证明,可以享受更大幅度的让利。”

专享优惠更放心

记者了解到,12日~13日赶到现场的老师们基本上已经选好了车、备足了钱,只待现场下单提车。

与一般车展上购车者需要与车商斗智斗勇、讨价还价不同,由于本报9月8日已经把报名人数较多车型的具体优惠措施予以“曝光”,现场教师大多对自己心仪车型的“最低价”心中有数,省去了繁琐的“砍价”环节。

9月12日上午,不到两个小时时间,东风日产威佳店就成功拿下了7个订单,现场两名销售顾问轮流往店里“输送”备好了钱的教师,展位前一度出现购车者找不到销售顾问的“紧急”状况。

“这些老师们都是报过名参加特惠购车活动的,对车型性能、配置都了解得很清楚,连讲车、试驾等环节都省了,加上最低价格也已经在报纸上公布了,他们今天都是过来直接去店里下订单的。”东风悦达起亚、一汽奔

腾、北京现代、一汽-大众等多家品牌的销售顾问告诉记者。

“尽管以最优惠的价格参与这次教师特惠购车活动会对销售利润有一定的影响,但由于购买人数较多,可以大幅提升9月份的销售业绩,便于向厂家申请政策支持,另一方面,通过本次活动的参与,也可以在教师中间提升品牌与公司的知名度。”参与本次教师特惠购车的河南新裕隆、河南裕华阳光等车商认为。

县市教师热情“追随”

与报名情况一致,交车仪式现场,来自新密、新郑、中牟、荥阳、巩义、上街等县(市、区)的教师依旧是“主角”。

特惠购车开幕前的周五下午,收到记者活动即将举行的提醒短信,报名参加本次特惠购车活动的教师们立即开始行动,为第二天现场的订车、购车做好了准备,一个又一个电话证明了县市教师参与活动的热情与急切:

“我是新郑的一名教师,明天准备到现场,请问我到长途客运站坐几路公交车可以到特惠购车现场?”新郑轩辕中学宋老师生怕绕远路错过了现场的特惠活动。

“现场购车除了需要教师资格证还需要什么?”急于现场提车的登封一初中刘老师询问记者,当得知部分汽车品牌需要教师在岗证明才能享受优惠时,她立即爽快地说:“这些我马上准备好,争取带齐所有的东西明天直接把车开回来。”

“明天我想现场订一台东风悦达起亚福瑞迪,请问需要交多少订金?”同样准备现场出手的来自新密的冯老师备足了订金。

……

9月12日~13日,记者现场“蹲点”发现,从各县(市、区)赶来的教师们大多全家集体出动,直接带动了现场的成交量。

福瑞达鸿运版河南倾情上市

此次推出的昌河福瑞达平地板车型,加强了底盘设计,最大化地拓展了内部空间,充分满足了农村消费者日常货运的便利要求,是一款性价比突出的乘、商两用高端精品微客。

秉承了福瑞达系列车型的轿车化流行元素,福瑞达鸿运版外观时尚而富有力量感,承载能力的增强以及空间的加大是福瑞达鸿运版新车的最大亮点,其内部空间高达1297mm,后地

板离地高度只有563mm,载货量也是同类车型之首。与此同时,车内第二、三排座椅可以一同向前方便地折叠,从而形成一个纯平宽大的平面以提高空间利用率,更满足了用户生活和运货空间的双重需求。值得一提的是,新车底盘减震为5片加厚钢板,大大增加了福瑞达鸿运版车的承载能力,其载重量达685公斤。

魏瑞娟

海马汽车
蓝色扳手 BLUE WRENCH 捍卫汽车价值

1/60

机会只有
福美来超值版特价7.18万!
限时: 10月15日截止
限量: 60台

在活动期间购任意一款福美来均可参与“快乐夺宝”活动!

金秋喜福汇 欢动 1.6L CVT 超群登场 5年10万公里动力保修

河南天时捷汽车销售服务有限公司

0371-67665888 / 67665777 郑州天时捷销售服务店
郑州市中原西路140号(与西环交叉口西200米路南)

0371-66536066 中博销售支店 郑州市郑汴路中博汽车广场B5展厅

0378-2267858 / 2585678 开封直营支店 开封金明大道与东京大道交叉口东100米

海马汽车销售服务热线: 400-8888-323 800-876-8989 0371-6620222

野生大鱼坊

一直被模仿 从未被超越

野生大鱼坊,野生大鱼坊 今儿个吃了明儿个想!!!

鲤鱼、大马哈、黄钻鱼、鳌花、黑龙、青根鱼、胖头鱼……在全国知名餐饮连锁品牌福瑞达野生大鱼坊里看到的这些,都是来自乌苏里江无污染的绿色野生大鱼。这些空运到郑州的野生鱼,个头大的可达百余斤,生长周期一般都在10年以上,野生鱼的肉质细嫩,没有细小的鱼刺,除了含钙量极高,还含有多种维生素、矿物质和微量元素,无论是营养还是味道,都是一般养殖的鱼可比的。俗话说“宁吃野生一两,不吃养殖三斤”在这里便得到了很好的印证。

美食热线 114转野生大鱼坊

南阳路店地址: 南阳路与东风路交叉口向南200米路西
英协路店地址: 英协路与商城路交叉口向北100米路西
经三路店地址: 经三路与农科路交叉口向南20米路东(筹建中)

新闻链接

9月12日,本报教师特惠购车订车仪式现场,国内微客市场的先行者昌河汽车推出的全新车型——福瑞达“鸿运版”倾情上市。

据悉,在国家加大新农村建设以及惠农政策的大背景下,农村市场对微客的消费需求得到快速释放。而承载力更强、空间更大、装卸更方便的平地板车型则能满足更多消费者的需求。河南昌河实业相关负责人介绍,