



帝豪 为破局而生

——访吉利销售公司总经理刘金良

本报记者 李莉

记者：今年以来，自主品牌汽车纷纷进军中高端市场，此次吉利推出的帝豪品牌也面向中高端市场，自主品牌为何会不约而同地推出中高端品牌？这对整个中国汽车市场意味着什么？

刘金良：自主品牌纷纷推出高端品牌或是高端车，是中国汽车十几年来发展的结果，也是自主品牌实力的见证。分析目前车市不难看出，自主品牌基本上还在靠低价参与竞争，但大家都已经认识到低端、低价竞争走到最后就是死路一条，所以要谋新思维，突破自主品牌的低端瓶颈。

吉利汽车经过十年的发展，在人才、技术、营销、资金等方面都有了质的变化，特别是2007年实施战略转型后，用“新三样”切换了“老三样”，就是希望通过产品转型实现品牌转型，从而提升自身品牌价值。对未来发展，吉利也进行了全新规划，推出新的三大子品牌，此次推出的帝豪品牌是吉利中高端品牌，是吉利未来的主导产品品牌。在这个品牌下，一辆辆高技术、高品质的新车将陆续推出。

记者：吉利三个全新品牌之间有什么区别？吉利在三个品牌的塑造上面有什么规划？

刘金良：吉利提出2015年在国内市场要产销60万~70万辆，按照这个要求，公司规划未来将开发五个技术平台，15个产品平台，研发40多款车。这些车型，从设计造型、技术及配置方面分别向三个方向发展。

新车上市

威麟V5 郑州首发



9月8日，全新高端全能商务品牌Rely威麟在郑州宣布正式运营，同时，专为新一代商务人士打造并搭载先进柴油动力的MPV威麟V5系全国上市，售价10.98万~14.98万元。

据悉，威麟V5是基于奇瑞东方之子Cross的一款产品。这款车型之所以从奇瑞品牌变身到威麟品牌，主要是奇瑞对未来发展的战略考虑。“威麟品牌是奇瑞打造的全新高端全能商务品牌，旗下产品不仅有MPV、SUV，还有轻卡，所以之前奇瑞品牌的东方之子Cross车型也划归到威麟品牌来运营。”奇瑞汽车股份有限公司副总经理、麒麟汽车销售有限公司总经理杨波在上市仪式上说。

不过，威麟V5并不是东方之子Cross简单的重复。威麟V5包含了多种产品系列，其中包括1.8MT、2.0MT、2.0AT以及1.9D共计7款车型。此次推出的车型搭载1.9L高压共轨柴油发动机，是由威麟与世界著名汽车零部件供应商博世共同研发的1.9TDDI高压共轨柴油发动机，相比较于同级别同排量的汽油车，威麟V5 1.9TDDI柴油车能节约30%的油耗，减少25%的二氧化碳排放，动力却能提高约50%。为表示对威麟V5全国上市的重视，博世汽车柴油系统股份有限公司副董事长兼总经理马儒福出席现场，引起众多媒体关注。

据了解，除威麟V5全系上市外，在本次活动中亮相的威麟品牌旗下第一款SUV威麟X5及大型中高级商务车威麟H5还将于今年年底上市，高级商务MPV威麟V8也将紧随其后。而在渠道建设方面，威麟计划在全国建立100家经销网络，河南大河车城已经经过验收并投入使用。

至此，威麟品牌打造高端全能商务的产品布局全面浮出水面。伴随着威麟V5和V8、X5和H5的齐整亮相，一个致力于打造高端全能商务整体解决方案的产品阵列也浮出水面。威麟中原原阵列，显然是有备而来。 张延昭

绵阳金杯两款新车亮相中原

9月12日，华晨南方基地绵阳金杯汽车自主打造的全新力作金杯霸道009、金杯西部大力神两款新车在郑州中原汽车交易中心上市。经过产品战略调整之后，绵阳金杯汽车再度强势出击河南车市。绵阳金杯汽车总经理王运先在发布会上介绍，金杯霸道009及西部大力神将成为华晨汽车南方基地2009年销量增长的主要砝码，是今年品牌战略的重点。

华晨汽车是我国汽车工业“自主创新、自有技术、自主品牌”的主力军，除拥有华晨宝马合资品牌外，高起点打造了中华和金杯两大自主品牌。在四川、辽宁两省政府的大力支持下，华晨汽车南方基地落户绵阳。目前，投资10亿元人民币的一期工程已全面竣工投产，焊装、涂装、总装工艺完备，居国内领先水平，产能达9万辆；二期建成后，将形成21万辆整车产能。西部大力神是华晨皮卡家族新丁，它的上市提升了华晨汽车南方基地产品体系的竞争力。未来两年内，绵阳金杯还将有6款新车陆续投放市场，车型覆盖SUV、MPV、微面、微轿、微卡、轻卡等。 张延昭

展，全球鹰品牌以“个性、时尚、年轻”为特征，帝豪品牌以“稳健、力量、豪华”为特征，上海英伦品牌则以“经典、英伦、贵族”为特征。吉利推出的这三个子品牌没有高端、低端之分，每一个子品牌都将有自己的小型车、中级车、高级车。

记者：目前，国内中级车市场上中级车竞争非常激烈，帝豪EC718的竞争优势体现在哪些方面？

刘金良：吉利帝豪EC718这款车的优势是完全按照欧洲的法规设计、生产、制造，满足全世界范围内最高等级的技术标准和最严格的法规要求，充分考虑了行人保护、各向碰撞、材料回收等问题，满足各项安全标准、排放标准、绿色认证标准，是吉利自主研发的第一款“全球车”。作为吉利的首款B级车，吉利的技术、品质、营销服务都体现在EC718上，我们将会从性价比、技术品质、售后服务等各方面在市场上获得竞争优势。

记者：帝豪EC718目前推出了三款1.8L都是自动挡，其自动挡及两厢车什么时候上市？

刘金良：目前上市的是帝豪EC718手动挡1.8L舒适版、豪华版、旗舰版三款，标准型晚些时候将上市。这款车的自动变速箱还要经过澳大利亚的DSI自动变速箱公司进行完善和提升，预计在明年10月以前上市。两厢车EC718-RV7在帝豪品牌发布当天已经下线了，这款车在一个月以后



日前，吉利历时3年倾力打造的首款B级轿车——EC718破局上市，这也是吉利全新子品牌——帝豪的首款车型。作为吉利面向中高端市场的全新品牌之一，帝豪能否打破自主品牌价值不高的瓶颈？EC718将如何在竞争最为激烈的中级车市场突围？近日，记者就此采访了吉利控股集团副总裁、吉利汽车销售公司总经理刘金良。

会上上市。

记者：作为吉利试水中高端品牌的首款车，您对EC718这款车有怎样的市场期待？

刘金良：帝豪EC718的上市，肩负着吉利汽车品牌突围、价格突破的重任。帝豪EC718的入门车型价格是82800元，我们希望这款车能够稳定在8万元以上，搭载了BMBS的EC718高配车型价格能够突破

10万元。中国汽车市场的消费结构是橄榄状的，10万~15万元的车型销量最大，帝豪EC718进入了一个容量最大同时竞争也最为激烈的市场空间，从目前公司向全国发出的试乘试驾车以及样车大受追捧的情况来看，预计这款车会有非常好的市场表现，今年我们给帝豪定的销量比较保守，明年我们希望能够达到5万辆。

驾车须知

满60岁后持有驾照注意要求

交通法规规定，年满60岁后不手中持有的是什么记录的驾照，都需每年年审一次，如超出一年时间不向公安交通管理部门提交身体条件证明的，驾照就会自动注销，即使你是小客记录的驾照。

另外，年满60岁后如你手中持

有的是大客、大货记录的驾照，应及时到公安交通管理部门换领小客记录的驾照，因为年满60岁以后就不允许驾驶大车了。即便你没有及时换领，但在公安交通管理部门的微机系统中，你的驾照记录已自动从大客或大货降为小客记录了。

年龄在60周岁以上或者持有大型客车、牵引车、城市公交车、中型客车、大型货车、无轨电车、有轨电车准驾车型的，在一个记分周期结束后，一年内未提交身体条件证明的，车辆管理所应当注销其机动车驾驶证。 张群 宏彦 张克

上海华普 Shanghai Maple

大·有作为

商务型A+家轿海景 跃然登场

四“海”一家 华诞“油”礼

活动时间：2009年9月10日-10月8日

活动细则：活动期间在云阳海购任意一款华普车，均赠送半吨-1吨汽油，另加送1000元大礼包，每个车型仅限60台。

实力座驾，承载大梦想，才有大作为！

欧系豪车外形，雄浑大气；2602毫米超长轴距，4682毫米超长车身，使车内空间纵横有度；全铝CVT发动机，更先进、更强劲、更省油；GPS卫星导航系统，双模式电动防夹天窗、自动恒温空调等尊贵配置成就品质生活；四轮碟刹、德国博世8.0ABS+EBD、双安全气囊、大灯高度电动可调，助您安全驰骋。

享购置税减半优惠

外形 浑厚大气 彰显成熟魅力	空间 有容乃大 畅享惬意驾乘	动力 全铝CVT 迸发澎湃动力	配置 人性配置 品味尊贵内涵	安全 安全环抱 掌控无忧前程
河南云阳海4S店(花园路中段河南汽车贸易中心)	0371-60113339	65780829		
平顶山云阳海销售服务店(市高阳路车购税办大厅)	0375-4859991	13273895557		
河南云阳海周口直营店(周口市车站路80号)	0394-8398235	13839451122		
河南云阳海济源直营店(济源市新济路新世纪汽车城内)	0391-6996225	13103893308		

上海华普汽车销售有限公司 地址：上海市金山区枫泾工业园区 销售服务热线：400-820-5598 网站：www.c-sma.com

河南涌盛 多项活动迎双节

记者近日获悉，为迎接双节，长安马自达河南涌盛店即日起至9月30日推出以下多种活动关爱新老车主，活动包括免费检测底盘系统，四轮定位五折优惠，精品装饰七五折优惠等。另外单次消费1000元以上即送100元工时时代金券(保险事故除外)。此外，参加新车用户知识讲座还能赢原厂精美车模，到店客户消费50元以上(保险事故除外)，可参加厂家抽奖活动，消费100元以上(保险事故除外)，可参加公司抽奖活动，有机会赢取爱车漆面免费保养。 魏瑞娟

河南丰之元 迎中秋 采香梨

在中秋节即将来临之际，河南丰之元奥迪4S店为感谢广大用户长期的支持与厚爱，于9月13日在商丘市宁陵县的万亩梨园举办了“迎中秋 采香梨 感受农家乐”活动。活动中，客户在万亩梨园中亲自采摘香梨，感受到了收获的喜悦。“大梨王”、“吃梨王”的趣味游戏更是将大家出游的兴致推向高潮。大家在品尝过美味的农家饭菜后还目睹了“梨树王”的风采。

河南丰之元自开业以来始终坚持“一切以客户满意为第一”，并将这一理念传递到每一位员工及体现到每一个服务环节。公司不仅凭借着专业的维修技术、原厂备件，为客户提供服务的保障，更是提供了体贴入微的亲情服务。每逢佳节时，丰之元都会举办类似的联谊加深与大家联系的同时，更为用户提供了相互交流的平台，使客户真正感受到丰之元奥迪4S店不仅仅是一个维修服务的保障，更是值得他们信赖的朋友。 张静

上海汽车“周末风尚秀”落幕

9月12日，上海汽车携荣威和名爵双品牌掀起的极具个性化“周末风尚秀”在郑州落幕。活动期间，荣威550、750、MG 3SW、MG 7、MG TF分别进行了动感十足的特技表演，更有不少市民先后参与个性化的特技试乘活动，通过“单车八字漂移”、“双车追逐漂移超越”、“双车反向180度调头”、“双车绕圈漂移”、“双车对开180度甩尾”、“双车倒开180度甩尾”等特技表演，体验到了各款车型的性能与操控。

活动现场，不同于其他汽车厂商试驾观赏活动单调的大看台，名为“周末风尚秀”的主题展台以时尚、酷炫的黑白设计吸引了众人眼球。而围绕主题展台展开的车辆展示区、嘉宾帐篷休息区、吧台、MG荣誉角等一系列布置让所有到场观众感觉到，这不只是一场观赏秀，更是自己身边的一次“风尚大典”。

这次“周末风尚秀”的最大亮点是突破了传统的试驾模式，将个性化互动体验融入整个试驾活动，观众在观看这些精彩表演秀的同时，更能直接参与其中。现场观众和嘉宾被邀请试乘专业特技选手驾驶的MG TF和荣威550、750、MG 7。难怪一位试乘观众完成全过程后，依然流连忘返，坦言“虽然貌似很惊险，但是整个过程舒服极了”。 王冬艳

车市促销

河南双盛 购狮跑送“三重保险”

即日起至9月30日，东风悦达起亚河南双盛4S店举行“三重保障 尽享安全”购狮跑送保险活动，消费者购买任一款狮跑，均送第三者责任险(20万元保额)和交强险。此外，在该店购车还可享受人保远程定损服务。

今年长达8天的国庆假期，一款满足自驾游的都市SUV将是最佳的购车选择。起亚狮跑凭借引领潮流的外观设计、动力操控绝佳的性能以及优异的经济性、舒适性赢得了广大消费者的青睐。据悉，河南双盛目前是河南唯一与人保财险合作的悦达起亚“远程定损中心”，车主只要把需定损的事故车开到双盛4S店，通过电脑终端的控制程序远程“遥控”，便可直接对事故车辆受损情况进行确认，并开出定损单。而且，车主还可将理赔手续交给双盛统一办理，免去奔波之苦。 戴杰

高性价比 汉兰达价格至新低

汉兰达为什么能在短时间内吸引到那么多订单？业内人士分析，远低于消费者预期的价格是一大杀手锏。24.88万元的起步价已跨入传统城市型SUV的价格区间。而此前，进口汉兰达的价格在42万元以上。在价格拉低的同时，汉兰达的性能配置并没有降低。

记者在广汽丰田富达航海路店了解到，国产汉兰达在3.5L车型上继续沿用输出动力高达201千瓦的3.5升V6发动机，并配备阶梯式五速手自一体式自动变速箱，在获得平稳顺畅的加速性的同时，还具有良好的燃油经济性。2.7L排量车型则搭载了丰田最新一代四缸发动机，在新设计的六速自动变速箱的和谐匹配下，不仅达成了低速到高速的低油耗，而且还实现了高加速性能。此外，汉兰达全系配备ABS、EBD、车身稳定系统、7安全气囊等装备。3.5L车型在配备了上坡辅助系统的同时，还配备了下坡辅助系统，大大提高了该车的越野性能。顶配车型上还配备了挡风玻璃除冰功能，这是该级别车型中很少见到的。 魏瑞娟

本周汽车行情

车型	主要配置	价格(万元)
上海通用-别克		
君越	中英文多功能驾驶员信息中心、BLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语音导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘按键控制、手自一体、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、7+2喇叭。	20.98-32.98
GL8 ZS	内后视镜倒车雷达、一体式镀铬背光仪表盘、第三排座椅独立空调控制、双屏电动天窗、高保真CD豪华音响系统、ETR启动功能、八喇叭音响系统。	21.8-24.3
陆尊	3.0L V6发动机、自动变速箱、ABS+EBD+TCS、右侧电动滑门、三屏DVD影音系统、红外红外线、视音频输入端子、智能语音导航、harman/kardon世界顶级剧院音响、高级真皮行政座椅。	28.8-37.8
凯越	驾驶员座椅前后8向调节/腰部支撑、前后排电动窗、高级智能语音导航系统、harman/kardon影音播放系统、双层天窗、真皮座椅、两伞储物盒、RES遥控发动机启动系统。	10.38-14.98

河南众通商务有限公司 郑州市中原中路155号4S店 0371-65646699 郑州市北环路福康花园东市场河南(江山汽车广场) 电话：(0371) 18379099 郑州市大学南路5号 电话：(0371) 18885791