# 我国规范央企负责人薪酬管理

薪酬由基本年薪绩效年薪等组成 ●绩效年薪先考核后兑现 ●从严控制职务消

新华社北京9月16日电(记者 朱立毅 樊曦)经国务院同意,人力资源社会保障部 会同中央组织部、监察部、财政部、审计署、国 资委等单位16日联合下发了《关于进一步规 范中央企业负责人薪酬管理的指导意见》,以 建立健全中央企业负责人收入分配的激励和 约束机制。

这个指导意见主要从适用范围、规范薪酬管理的基本原则以及薪酬结构和水平、薪酬支付、补充保险和职务消费、监督管理、组织实施等方面,进一步对中央企业负责人薪酬管理作出了规范。

指导意见从我国实际出发,总结近年来 改革的实践经验,借鉴国际上加强企业高管 薪酬管理的做法,确定了规范中央企业负责 人薪酬管理的五项基本原则:一是坚持市场 调节与政府监管相结合;二是坚持激励与约 束相统一;三是坚持短期激励与长期激励相 兼顾;四是坚持负责人薪酬增长与职工工资 增长相协调;五是坚持完善薪酬制度与规范 补充保险、职务消费等相配套。通过加强对 中央企业负责人薪酬管理,使中央企业负责 人薪酬做到结构合理、水平适当、管理规范。

指导意见明确了企业负责人的薪酬结构 主要由基本年薪、绩效年薪和中长期激励收 益三部分构成。由于我国对股权激励等中长 期激励的配套改革政策还在试行中,指导意 见对中长期激励先作了可审慎探索的原则性 规定,重点对基本年薪和绩效年薪作了规范。

这个指导意见从我国处于社会主义初级 阶段的基本国情和实行社会主义市场经济的 要求出发,兼顾调动中央企业负责人积极性 和调控企业负责人与职工工资收入差距两个 方面,规定企业主要负责人的基本年薪与上 年度中央企业在岗职工平均工资相联系;绩 效年薪根据年度经营业绩考核结果确定。

为切实形成企业负责人绩效年薪与实际经营业绩紧密挂钩的机制,指导意见要求加强对企业负责人经营业绩的考核,将年度业绩考核和任期业绩考核结合起来,根据不同行业和企业的生产经营特点科学设计体现经营盈利与风险控制的考核指标,合理确定经营目标,规范考核程序,严格考核管理,根据业绩考核结果确定负责人绩效年薪。

指导意见要求企业负责人的基本年薪按 月支付。绩效年薪按照先考核后兑现的原则,根据年度经营业绩考核结果,由企业一次 性提取,分期兑现。

这个指导意见对企业负责人的补充保 险和职务消费作出了原则规定。在补充保 险方面,企业在依法参加基本社会保险的基础上,为负责人建立企业年金和补充医疗保险的,要按照国家有关规定确定缴费和待遇标准。在职务消费方面,要从严控制职务消费,企业要按有关规定建立健全职务消费管理制度。

指导意见还明确了有关部门对中央企业 负责人薪酬分配的监管职责,强调要对企业 负责人薪酬制度实施过程和实施结果进行监 督检查,及时对违规行为进行处理。

根据指导意见,各有关部门和中央企业将从促进中央企业健康、持续发展出发,各司其职,密切配合,共同做好规范中央企业负责人薪酬管理工作。人力资源社会保障部将会同财政部、国资委等及时总结实践中的有效做法,不断完善中央企业负责人薪酬管理政策。

#### 国家核查节能项目 我市通过率91.3%

本报讯(记者 卢文军 实习生 李璐琼)昨日,记者从市财政局获悉,财政部和国家发改委委托相关部门对我市23个节能技改项目进行专项核查,通过率高达91.3%。

据了解,为加强节能技术改造财政奖励资金管理,切实提高资金使用的安全性、规范性和有效性,近日财政部和国家发改委联合委托北京鉴恒公司、天津财政投资评审中心对我市节能奖励项目进行了为期一个月的核查。

本次核查的内容主要是2008年申报并已拨付部分财政资金的4个和2009年申报的19个节能项目。核查组分别到我市中原区、新密市等7个县(市)区的23户企业进行了实地核查,采取听汇报、查看记录、实地勘察、数据集成等方法对23户企业所申报节能量、投资数目和实施情况等指标进行了测算和核实,对项目实施前能源利用和设备运行情况作了客观评价。

核查组对我市2户企业提出了意见和整改建议,本次核查我市通过率高达91.3%。这21个节能技改项目实施后,预计年项目节能量28万多吨标准煤。

#### 我市开展活动 倡导明码实价

本报讯(记者 卢文军 实习生 李璐琼)记者昨日获悉,市物价局在全市开展倡导明码实价加强价格诚信建设活动,规范价格行为,推动市场价格秩序健康有序发展。

市物价局有关负责人告诉记者,通过此次活动,将逐步建立健全商业企业价格服务网络及价格信用信息数据库;引导经营者建立价格管理机构、健全价格管理制度、完善内部价格约束机制。

活动的具体内容主要包括:深入开展"百城万店无假货"活动,规范价格行为,进一步推进价格诚信建设;创新"价格服务进商场"活动方式,强化价格服务意识;建立健全经营者价格信用档案,对有条件的企业逐步推行明码实价;进一步加强对超市及医药零售行业的价格服务,巩固已取得的明码实价成果;积极探索对品牌直销等新型经营方式的价格服务方法,以本地品牌为切入点,落实经营网点的数量与位置,了解价格管理模式,规范价格行为,引导企业明码实价。不断总结和积累工作经验,逐步在其他新型行业推广;在本辖区内选择一至两个价格管理基础较好,条件成熟的综合商场,进行明码实价的试点工作,以点带面逐步推开,并可根据本地的实际情况推出典型予以表彰。

### 城镇污水处理厂 要参加绩效考核

本报讯(记者**裴其娟**)为提高全省城镇污水处理厂管理水平,依据国家相关法规和工作要求,省住房和城乡建设厅昨日印发《河南省城镇污水处理运行绩效考核标准》(暂行),将定期对全省污水处理运行情况开展绩效考核评比工作。

根据考核标准,城镇污水处理厂要有足够的规模、人员配置和运行经费。运行款额到位率低于60%;投入运行第一年和第二年,污水处理运行率达不到60%;投入运行第三年(含)以后,污水处理运行率小于75%;污泥处置或污染物削减量不达标;出水水质合格率低于80%等,都将扣除相应分值。污水处理厂的格栅除污机、吸砂机和砂水分离机、刮泥机、鼓风机、表曝机、各种泵体、脱水机等主要机械设备外观不整洁、螺栓不齐全牢固、转动部位失油等,或者污水处理运行成本过高、厂容厂貌差等,都将在考核中失分。

## "第五大发明"造就 美酒开国盛世茅台

本报讯 最近,海内外的文化学者和酒文化研究专家提出了一个反映中国古代文明的新命题,也就是把中国的制曲酿酒术称为中国古代四大发明之外的"第五大发明"。这充分说明中国古代流传至今的制酒技术在世界文明史和酿酒史上都占有重要的地位。而在中国千千万万的酿酒企业和包罗万象的酿酒技艺中,中国白酒鼻祖茅台依据其独特地形和气候,独创的酿酒工艺"伏天踩曲"技术,又是最具独特性和代表性的中国制曲酿酒术之一。

与之相应,赤水河畔的茅台,自古就是华夏出产美酒的地区。远在2000多年前的西汉时期,古茅台酒就作为贡品供皇帝饮用或地方官僚享用,被汉武帝赞誉为"甘美之"!清乾隆到道光年间,赤水河畔茅台成为门盐运黔的集散地,茅台酒的供应对象是食不厌精的盐商大户;1915年,茅台酒以绝世醇香,赢得了巴拿马万国博览会的世界最高荣誉金奖。并留下被后人广为传颂的"怒掷茅台震国威"的传奇故事,从此与英国的威士忌,法国的白兰地并称为"世界三大名酒"。后于1949年在新中国开国大典上成为国酒。

可见,但凡世界顶级名酒的品牌,都一定拥有着悠久的历史和文化,历经无数的岁月沉香,方能厚积薄发、创造出新的巅峰与辉煌。2009年7月8日,在北京人民大会堂,茅台酒隆重发布中国首樽世界殿堂级藏酒——开国盛世茅台酒。这樽汇聚着中华先祖高智慧,凝聚着几代国酒人心血的酒中极品,由茅台集团董事长、中国酿酒大师季克良亲帅数十位国酒功勋调酒师酿制,在新中国60华诞的伟大时刻,荣耀诞生。是国酒的荣誉,国家的荣耀,更是世人的幸事,因为从今以后,世界名酒殿堂里终于有了浓郁的中国味道。

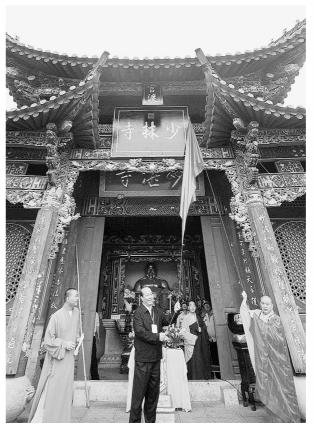
#### 云南"官渡少林寺"挂牌



9月16日,云南昆明"官渡少林寺"正式挂牌,并免费向游客开放。

上图 少林武僧在云南昆明官渡古镇表演少林功

右图 河南嵩山少林寺方丈释永信(右)参加"官渡 少林寺"挂牌仪式。 新华社发



# 郑州女装精品街亮相

本报讯(记者 安群英 通讯员 阚安生)"二七区刚刚获得中国女裤名城称号,现在又有了郑州女装精品街,再有朋友买郑州女装就介绍到这里。"昨日上午,在喧闹的锦荣商贸城西一街,客户在装修精美的郑州女装店铺前细心观赏选购,十几家郑州本土女装企业的形象展示店正式亮

相,向外打出郑州女装的品牌。

入驻精品街的有谢达超人、平野、凯尔丽、美辛、鹤福、庄娇、若男佳人、鑫冠一族等女装品牌,生产基地半数以上集中在二七区。这些企业多以女装批发为主,本次集中亮相,标志着郑州女装品牌建设向前迈出第一步。

锦荣商贸城把最好的位置给了女装精品街。对于这次女装精品街的亮相,省服装协会负责人还专程到现场鼓励,提出郑州女装企业要在企业形象、品牌营销、自主研发上再努力,用三到五年时间,让郑州女装站在更高的平台上。



9月16日,中国人 民银行发行中华人民共 和国成立60周年金银 纪念币一套共5枚,其 中金币3枚,银币2枚, 均为中华人民共和国法 定货币。

下岗工的致富三部曲

本报记者 **陈亚洲** 通讯员 **韩利明** 实习生 **王燕柯** 文/图

新华社发

#### 我省即日起开展 旅游广告大检查

本报讯(记者成燕)记者昨日从省旅游局获悉,即日起至10月份,该局将在全省范围内对旅游类广告进行专项检查。有关负责人提醒市民,"十一"出游高峰将至,游客在签订出游合同时一定要注意表述旅游线路、项目、时间等内容是否清楚,不要掉人旅游"虚假广告"陷阱。

据了解,截至目前,全省已有各类旅行社 1029家,旅行社下设分支机构数千家之多。近年来,个别旅行社采取承包挂靠、零负团费、虚假广告等手段,违规经营、欺骗误导游客。

此次专项检查范围为:旅行社通过广播、 电视、报纸、期刊、互联网及其他媒介和形式, 制作对外发布的宣传材料、户外广告、宣传介 绍其所经营的旅游服务项目和内容用以招徕 旅游者的商业性广告宣传品等。检查重点包 括业务广告是否严格执行《旅行社条例》有关 规定;业务广告宣传是否超出核定经营范围; 赴台游组团社是否按联合设计推出的赴台旅 游产品和线路,统一对外宣传。业务广告内容 是否真实、准确地标明旅行社名称、许可证号、 星级等级、地址、联系电话等。

## 话费充错讨回难

本报讯(记者 郑磊 通讯员 白瑜)一不小心错把"158"输成"138",市民谷女士把200元话费充进他人手机,本想找对方讨回,却碰了一鼻子灰:对方起初说愿意退还,之后却再无音信,最后干脆不接电话。

昨日上午,在陈砦经营移动营业厅的谷女士很郁闷:一位平时很熟的顾客要充200元话费,因当时顾客较多,谷女士便让该顾客写下手机号,承诺忙完了便替他充话费。之后,谷女士将200元话费充人这名顾客的手机内。中午时分,顾客却反映话费没充上,手机仍处于停机状态。谷女士一惊,赶紧检查是咋回事儿,原来,她错将"158"输成了"138",这才酿成大错儿。她立即与"138"开头的机主联系,第一次还能打通,机主也同意退还话费,之后,手机便一直无人接听。

就此事,记者与移动公司取得了联系,一位 胡姓工作人员介绍说,这种失误是用户自己输 入错误,移动公司也没有太好的办法,只能由谷 女士自己找对方协商。

那么,遇到类似问题,市民是否只能和对方协商解决?金水区庙李派出所副所长王继兴表示,此类事件大多要靠道德约束。但可以肯定的是,对方的行为属不当得利,如果拒绝返还话费,而涉案数额较大,当事人可通过公安机关查询对方的相关信息,以侵占罪向法院

# 致富故事

只有中专文化的曹海冰,凭着一股百折不挠的劲头,艰苦创业13年,先后创办了电脑维修店、电脑经销店、专营电脑店,不仅自己脱贫致富,还帮扶300多名下岗、无业人员就业,被上街区评为"创业明

#### 屡遭挫折

今年35岁的曹海冰,1994年 技校毕业后被分配到上街热电厂 工作。刚走出校门的他,为能干上 一份热门工种而兴奋。然而好景 不长,工作不到一年曹海冰下岗 了。为了生活,他摆过地摊、端过 盘子,蹬过三轮车,什么脏活累活 他都干过,可生活还是那样清贫。

今后的生活怎么办?曹海冰苦苦思索着。1996年5月的一天,一位在郑州做电脑生意已经致富的朋友告诉他,现在电脑行情越来越好,不如尝试着做做电脑生意。于是,他和朋友在上街区合办了一个电脑维修店,用自己所学的知识,给顾客维修电脑,还挤业余时



图为曹海冰(左一)向下岗失业人员传授技艺。

间刻苦自学电脑知识。尽管付出 百倍努力,可曹海冰的生意却十分 艰难,后来朋友撤股,电脑维修店 难以维持。

不服输的曹海冰没有被困难 吓倒,他重新鼓起勇气,向好朋友 借了2万元,申请注册开办了"海冰 电脑店"以卖电脑为主。

#### 小有起色

为了找生路,曹海冰常常蹬辆 旧自行车走街串巷,进工厂,下乡 村,四处推销电脑。忍饥挨饿不说, 还常常碰壁。他觉得光卖电脑挣不 了多少钱,必须多种经营,用自己的手艺组装和兼修电脑,才能保证电脑后经营下去。

有一次,经朋友介绍,曹海冰接到为一家机修厂维修数控切割机的活。为尽快完成任务,他加班加点,通宵达旦。外出吃饭要浪费时间,他就把干馍、咸菜和开水带到维修室,饿了,啃两口干馍,渴了,喝几口水润润嗓子。经三昼夜"鏖战",终于修好了数控切割机,而返厂修理至少要一个星期。

曹海冰不仅为厂里省下了运费, 还节约了一大笔维修开支,检修厂领导惊讶不已,并对他的敬业精神和专业技能大加赞赏。从此,该厂一有维修的活儿,或购买新电脑都会找到

他。 2007年,曹海冰又代理了国内 知名品牌方正电脑的上街总经 销。曹海冰的热情推销,再加上完 善的售后服务,使得生意蒸蒸日 上。为此,厂家与曹海冰签订了长 期的供货合同,为他事业的长远发 展铺平了道路。

#### 奉献爱心

经过13载的艰苦奋斗,曹海冰经历了电脑维修、电脑销售兼修理到专营电脑"三部曲",如今,他的电脑销量在上街区一直处于业界前列。

"我的日子好过了,还要让和 我以前一样困难的下岗失业人员 都过上好日子,做一个有爱心的生 意人。"曹海冰如是说。

由于受到金融危机的冲击,去 年下半年以来,曹海冰的生意受到 影响,可他仍热心公益事业,把爱心 献给下岗失业人员,办起了电脑培 训班,帮扶下岗失业人员共同致富。

为培训更多的下岗失业人员, 让他们学会一技之长,曹海冰又请 商业街社区推荐,招聘了30多名下 岗和无业人员,免费培训后,让他 们在店里搞技术辅导。到目前为 止,共培训下岗失业、无业人员300 多人。有的学员回去也开店当了 老板,有的学员学成后被招聘到别 的电脑商店当技术员,不少学员在 他的帮助下找到了"饭碗"。