市纪委全委(扩大)会昨召开

深入推进党风廉政建设

本报讯(记者 **覃岩峰**)昨日,市纪委九届全体委员(扩大)会议在嵩山饭店召开。市委常委、市纪委书记王璋指出,全市各级纪检监察机关要把贯彻落实党的十七届四中全会精神作为当前和今后一个时期的重大政治任务,深入推进党风廉政建设和反腐败斗争。

如何深入推进党风廉政建设,王璋强调,全市纪检监察机关要全面贯彻落实十七届四中全会关于加强党风廉政建设和反腐败斗争的一系列部署和要求,坚决查处一批大案要案,严肃纠正一批损害群众利益的不正之风,认真解决一批涉及领导干部廉洁自律的突出问题,抓紧制定一批反腐倡廉法规制度,扎实推进一批改革措施,坚持不懈地把党风廉政建设和反腐败工作引向深入。

王璋要求,全市纪检监察机关要通过加强思想政治建设、素质能力建设、作风建设、制度建设和纪律建设等,进一步加强纪检监察机关自身建设水平,为贯彻落实党的十七届四中全会精神,深入推进党风廉政建设和反腐败斗争,为加强和改进新形势下党的建设,加快郑州跨越式发展、建设"三化两型"城市作出新的更大的贡献。

我省汽车以旧换新全面启动

本报讯(记者 **赵文静 侯爱敏**)昨日,河南省汽车以旧换新启动仪式在绿城广场举行,汽车以旧换新工作在我省全面展开。副市长薛云伟、省商务厅、省环保厅、省交通运输厅、省质监局等相关负责人出席了启动仪式。

汽车以旧换新是指将符合条件的老旧汽车、"黄标车"提前报废,交售给依法设立的指定报废汽车回收拆解企业,换购新车的车主可享受国家3000元至6000元不等的补贴。同时,换购河南本地产汽车的车主,除享受国家补贴外,还可享受省财政按新车价格3%的补贴,最高补贴限额为每辆车1500元。

目前,我市汽车以旧换新一站式联合服务窗口已正式启用。2010年6月30日前,拟申请汽车以旧换新补贴资金的车主,需持报废汽车回收证明、注销证明、购车发票和新车登记证书等材料,到联合服务窗口申请补贴资金。

联盟营销升级

新玛特总店的团购券可以买房买车

联盟营销一直是新玛特总店的撒手锏之一,在即将到来的十一营销中,该商场再次拿出了这一绝活。记者最新获悉,该商场将对联盟营销进行升级,新玛特总店的团购券不仅可以买该商场的百货服饰,还可以在联盟单位使用,买到房子、汽车、家具甚至青菜等。

新玛特总店副总经理李嵚表示,十一营销中,该商场将与全省18家银行、大型超市、国美电器德化街店、果岭山水3期、进口大众、别克等单位联盟,"把市场做大,把销售做好"。据介绍,十一期间该商场的团购券将会在这些联盟单位通用,如此一来,这些团购券可就不仅能买衣服、鞋子了,还能买房子、买汽车、买家具,甚至还能去超市买萝卜青菜。

面对日益强势的客户及日趋激烈的同行竞争,目前郑州商家纷纷抱团取暖,共享资源,结成异业联盟,以期吸引消费者。异业联盟各成员商户利用各自优势资源,为趋同消费群体提供商品和服务,不仅可以降低成本,有效扩大宣传,对消费者来说,也能得到更多实惠。

从试营业开始,联盟营销就是新玛特总店的主要营销模式。截至目前,新玛特总店已经与媒体、银行、汽车、房产、医疗、教育、婚纱摄影等十多个行业的几十家单位进行过合作,1月18日、4月18日、9月3日等该商场日销售额过千万元的"大日子",都有联盟单位的身影,尤其是9月19日该商场创下日销售过亿元的"神话",联盟单位更是立下汗马功劳。新玛特总店一位负责人曾表示,该商场每次举行大型营销活动,一半以上的营业额都依靠联盟单位的支撑。

新玛特总店总经理孙亚杰表示:"截至目前,通过一系列的联盟营销活动,新玛特总店已经成为河南省主流行业、高端企业展示品牌形象、维护和回馈高端客户的主要商场,是不同行业联盟促销的首选场所。"据了解,由于该商场联盟营销的巨大效应,愿意与其结盟的单位已经排起了长队。

日前,大商集团郑州地区集团董事长皇甫立志在接受采访时对新玛特总店的联盟营销也很是推许,他认为这是该商场创新营销的重要形式之一,他同时表示:"营销万变不离其宗,让利于顾客,只有立足于这一点,营销才会获得成功。"

据了解,郑州商场的团购券一般只能在本商场或连锁店内使用,在横跨多个行业的联盟单位通用当是第一次。如果这次购物券通用措施可以成功实施,相信将不会只有创新营销手段那么简单,还会给该商场带来不错的销售。

本报记者 **赵 羲**

郑州城区面积80年扩大28倍

郑州城乡规划图片展引来众多市民参观

本报讯(记者 **孟斌**)上周末,郑州城乡规划成就图片展在青少年宫开展,两天来,引得上千市民前来参观。在此次展览中,很多市民专门是为了看1927年的《郑埠设计图》,来了解郑州建设的起源。

"就是这一幅规划图,这可是郑州近代以来第一幅比较准确的城市规划图。"郑州市城乡规划协会秘书长刘寅虎告诉记者,这幅规划图是首次对公众公布,当年冯玉祥任河南督军,市政当局编绘了1∶5000的《郑埠设计图》。在这幅貌似简单的黑白双色规划图上,已开始显现郑州建设初期的模样。《郑埠设计图》规划总面积约10.5平方公里,规划范围东起经五路,西到京汉铁路(北京——汉口),南到陇海铁路,北到农业路。

"到2007年,郑州市建成区面积超过280平方公里,1927年~2007年的80年间,郑州城区面积扩大了28倍。"刘寅虎说,拿《郑埠设计图》与现在的城市规划图对比,城市扩大的速度已经只能在零星的标志道路或建筑中寻找痕迹了。

郑州市的城市建设中,共有3个城市规划获得国家批准。分别是1955年版郑州城市总体规划、1982版郑州城市总体规划和1995版郑州城市总体规划。"这些城市规划见证了郑州城市发展,新的《郑州市城市总体规划(2008~2020年)》目前也已上报国务院。"

昨日,在郑州国际会展中心广场,由60辆崭新警车和120名全副武装的民警组成的巡逻队吸引了市民目光。这些警车是郑东新区管委会为加强国庆期间辖区治安防控,斥资300万元为郑东新区公安分局购买的新装备。 本报记者 **陈 靖** 摄

政协郑州市第十二届委员会有关专门委员会主任、副主任名单

(2009年9月24日政协郑州市第十二届委员会常务委员会第四次会议通过)

朱建国同志任城市建设委员会主任;

李建云同志任提案委员会副主任(正县级)。

税收面前人人平等

本报记者 **卢文军** 通讯员 **赞军 雪雯 晓莉**

随着世界经济联系不断紧密,我市地税系统与非居民企业接触越来越多。对此类企业,在纳税上有无特别关照?税收管理是否与居民企业一视同仁?市地税局相关负责人说:"在纳税服务和税收管理上一视同仁,加强对所管辖企业对外支付属于外企的施工费、设计费等项目监督、控制,做到应征税款及时足额入库,避免国家税款流失。"

税法辅导让外商放心

近日,从香港来郑东新区投资的林先生一颗悬着的心终于放下。他应邀参加了郑东新区地税局在招商局举办的税法辅导课。

郑东新区地税局负责人说:"选择招商局为广大投资人进行政策辅导,是因为招商局是纳税人进入东区的第一站,在此政策辅导,对于税收管理来说可实现源泉控管,对于纳税服务可实现税收宣传前置,让投资人在第一时间接触税收业务,大大节省了外企了解税收政策的时间。"

课后,林先生手里拿着该局赠送的《地方税收纳税服务手册》高兴地说:"投资前,我最担心的是手续繁杂,费用不清楚,现在透明的办税流程和好的投资环境,让我下定决心投资了。"

一笔追缴的非居民企业税收

"我公司不是中国居民企业,为什么要向你们缴税?"某境外企业负责人杰森接到巩义市地税局税管员和该市一家上市公司财务人员的电话时,满是疑问。

"中国境外的单位或个人在境内提供应税劳务且没有代理人的,以购买方为扣缴义务人。贵公司为我们公司提供了技术服务,得到144.45万元人民币,按规定,我公司负责代扣代缴贵公司的营业税,对您的收入按照5%的税率代扣代缴72225.6元税款。"听完这一番解释,杰森表示"一定遵守贵国的税收法规,同意代扣代缴。"

原来,巩义市地税局调研时发现,不久巩义一上市公司依照某境外公司技术指导安装了一套机器设备,支付技术服务费144.45万元,但未按规定代扣代缴境外企业应纳营业税。于是便发生了开头的那一段越洋电话。

这笔非居民营业税的成功扣缴,捍卫了我国税收主权,它表明,税收面前,人人平等。

阳光地税

过节挡不住温州淘金者的步伐

本报记者 **马晓鹏**

今年的十一国庆和中秋节紧密相连,适合外出旅游的破天荒8天长假,让很多人蠢蠢欲动。而昨天,从新郑国际机场里也走出来一大队操着浓重浙江乡音的大佬,他们不是来郑州旅游的,而是浩浩荡荡地乘车直奔郑州西南隅的中原百姓采博城考察淘金来了。而这仅仅距9月23日,第一批由73人组成的温州"老板团"包机造访郑州才不过仅仅5天。面对此情此景,中原百姓采博城的老总侯世安感慨道:温州商人真是太敬业了!过节也挡不住人家淘金的步伐!

远方的客人:受感动坚持留下来

32岁的温商陈国荣,在义乌有四个商铺,主营工艺品和眼镜。随23日那批来郑州,这是他第一次来郑州,熟悉他的人都知道,他有"主见"的偏执,不轻易交朋友,但一旦认可这个人了,就是过去的冤家,也会成铁哥们,这不,这次来郑州他又来了一次180度大转身,而且转姿出人意料。当别的72位商户考察签约匆匆离郑后,这个以前很看不起郑州,看不上郑州商人的小伙子,却坚持留下来,好好在郑州,在中原百姓采博城呆几天,三天静静地观察后,他的手机开始忙碌起来,内容都是他向千里之外的义乌商业伙伴透露考察的"秘密报告",结果,他一下子引来了好多"凤凰"。记者采访他时,他坦承说。可能是由于社会的传言或受电影电视作品的影响,对河南、对河南人没有什么好印象,觉得这里的人不是骗子就是憨子,怎么可能谈合作?怎么可能来这里经商挣钱?9月18日,当侯总来义乌开新闻发布会时,我也去了,但是我是当老乡聚会吃饭去的,根本没有想到会打动我。但与侯总一接触,知道了他的传奇经历,感觉这老爷子是个做事的人。也是一个能做成事的人,我崇拜英雄,所以第一批包机我就来了,更深地接触,我就临时决定不走了,中原百姓采博城硬件设施和交通都很好,这次世界范围的经济危机,也给我上了一课,纯外向型的贸易关系很脆弱,自行车只有两个轮子是不行的,只有加条腿才能站住,我这次来郑州投资兴业就是为了给自己的经营多一个支撑。

酵母的作用:浙江商户纷至沓来

对于23日那次温州老板团造访郑州中原百姓采博城,二七区委书记朱是西曾表示"有朋自远方来,不亦乐乎"。他认为温州老板团投资郑州,就如同一块巨石投入了一片宁静的水面中,一定能激起层层浪花。

事情的发展果然如他所料。据温州商会负责人介绍,23日包机来的73位温商,回到义乌后,有关郑州,有关中原百姓采博城的讯息就弥漫开来,耳听为虚,眼见为实。"你们看见的和18日在我们义乌发布会上的信息一样吗?""具体的招商政策有没有团购的优惠?"

上次来的温商都说,我们73位,就是73个酵母,在我们温商圈里发酵膨胀,我们73个就是73颗火种,燃起了众多温商来郑州经商创业的热情。昨天抵郑考察的温商很多是第一次来郑州,这里得天独厚地方区位优势,具有良好的开放性和聚散能力给他们留下了深刻的印象。商户余帆在义乌商户中是青年才俊,经营着创意礼品,但是内销年营业额就有1000多万,外销更多, 考察后他兴奋地说:河南人好说"中",其实郑州就在国家的中部,谁都知道,站在圆中心,就会呈放射状。卖商品不就是织网吗?在郑州可以用最小的半径,辐射最大的范围。

榜样的力量:郑州商户闻风而动

记者昨天在中原百姓采博城看到,在临时招商办公的地方,本来可以泊车40辆的停车场,指挥泊车的保安,在凉爽的秋天,竟然是满头大汗,保安小雷告诉记者:自24日报纸电视报道了温州商人来买4000多平方米商铺的消息后,来这里看铺签单的郑州和周边城市牌照的车辆多了起来,40个车位都不够用,有时还要指挥他们停到环路上。

"温商团购哪里哪里火,温州商人是中国的'犹太人',他们很精明,看得准,下手狠",一位经营饰品的郑州商户马先生对记者说,"我就信他们的眼光,他们看准的,我下手也很快,毕竟是近水楼台先得月。"

面对由于温商燃起的豫商买铺租铺的热闹场面,侯世安感慨地说:现在真是不一样了,过去业界流传一句话,万客来的商户来的时候是三轮车、面包车,现在都开着四轮轿车了。现在豫商来考察看铺签约的,多是开车来的,我希望业界将来流传这样一句话:"中原百姓采博城的商户,来的时候开的是奥迪、红旗,将来开的是奔驰、宝马、劳斯莱斯!"

温商来郑掘金:应了天时地利人和

对于由中原百姓采博城引发的温商结伴来郑掘金的现象,郑州的经济界专家学者分析道:从天时方面说,去年以来,受金融危机的影响,外部市场萎缩,出口销售放缓,加之能源、原材料上涨,劳动力成本上升,出口退税下调以及人民币汇率不断升值等因素,一些企业被逼至生存临界点。这种形势下,如何减小危机影响,拓展新市场,就显得尤为关键。中原的位置、交通枢纽地位,为我们义乌商人提供了良好平台。

地利方面,而中原百姓采博城无论从规模硬件设施上,交通便利上,都具备了良好的经营条件。

"义乌是大本营,在郑州的点将是我们增加的一个窗口。"对郑州复制义乌模式及与义乌国际小商品城的关系,金华(义乌)温州商会会长姜永忠从商户的角度这样诠释。

人和方面,让义乌商人来郑掘金,打动他们的还有将公益性和商业性有机结合的"培养2000大学生老板的创业计划",解决的是大量就业,培养的是经营人才,实现的市场起热。

温商看到的还有其背后是诱人的采购订单。"由中原采博城提供1000个商铺,每个铺位交给两个大学生经营,采博城有一个全程跟踪队伍,专门给这些人上课、培训,教他们做生意。"落实这个计划,据鸿盛商贸的当家人侯世安估算,而年累计采购量预计可在百亿元以上。

患者满意 至高的荣誉

——郑州市中医院倾心打造患者满意医院

本报记者 **李笑展** 通讯员 **王红专**

金秋送爽,丹桂飘香。9月5日,从北京钓鱼台国宾馆传来捷报:郑州市中医院被授予"建国60周年中国最令患者满意医院"荣誉称号。

在至高荣誉的背后,是郑州市中医院广大医务工作者艰辛而无私的付出,凝聚着"大医精诚、博施济众"的郑州市中医院人汗水和心血。

近年来,郑州市中医院始终坚持以继承中医治病救人的传统并将之发扬光大,以"仁德济世、止于至善"为行动准则,继承和发扬了中医博施济众、救死扶伤的传统,坚持"病人至上、严谨规范、服务优质、高效安全"方针,发扬中医优势,突出专科特色,坚持中西医结合,使独具中医特色优势的飞针技术、国术点穴、火攻疗法等传统技术传承创新,拓宽了中医传统技术在现代医疗中的生存与发展前景,形成了中医核心竞争优势。

中医国粹 特色诊疗名扬海外

"郑州市中医院的医生真棒!"在第十届亚洲艺术节期间,郑州市中医院为参会的新加坡、越南、蒙古、柬埔寨、缅甸、泰国等6个国家代表团150多人的外宾提供医疗保障服务。柬埔寨代表团团长毛根先生突患急性筋膜炎,疼痛难忍,无法行走,经周晓卿大夫施以针灸、拔罐治疗后,疼痛立刻缓解,看到针灸有如此神效,该团的其他人员也纷纷要求一试,经针灸、拔罐治疗后,两位副团长的颈椎病、背部疼痛明显改善,两位随行成员的关节扭伤也大大减轻,他们纷纷竖起了大拇指,赞叹中医的博大精深。

西班牙籍安娜女士,因颈部疼痛和头晕来到郑州市中医院就诊,经过推拿手法治疗30分钟后,症状基本消失,安娜女士感到十分神奇,称道像上帝赋给了自己健康,原打算第二天上午9时乘机离郑,为巩固疗效决定改签乘机时间,再进行一次巩固治疗,通过再次进行中医推拿治疗,安娜的所有不适症状全部消失,之后,她带领妹妹及家人三次专程到郑州市中医院求治。

在郑州市中医院,专科建设精品迭出,中医特色的触角也已延伸入各科室。脑病科、心病科、儿科、消化科、呼吸内分泌科、骨科、妇产科在治疗方法上形成了中医疗法突出,中西医结合、独具特色的优势,满足了社会群众就诊的需要,提高了医院的发展竞争力,奠定了郑州市中医院坚实发展的信誉基础。

"我们将继续发扬中医药的优势,进一步打造特色品牌优势,为患者解除病痛。"面临新的发展机遇和挑战,郑州市中医院院长虞婕对未来充满信心。

精益求精 仁心仁术治病救人

在郑州市中医院,随意走进一个门诊科室,记者看到,正在给病人诊断病情的大夫们,"望"、"闻"、"问"、"切",没有一丝一毫的马虎,对患者的病状脉候,详细了解,缜密仔细。

"患者来求医,无论他是贵贱贫富、老幼妇孺,是朋友还是陌生人,我们会一律同样对待。看到病人的烦恼,我们心里也很不是滋味,所以,减轻百姓的痛苦就是我们的责任。"一位大夫如是说。

"在郑州市中医院看病,大夫们不仅态度好,而且医术高明,在这里看病,我们放心。"一位病人高兴地说。

辛勤的耕耘换来患者和社会的认可,也给郑州市中医院带来了诸多荣誉。医院先后获得了"全国示范中医院"、"三级甲等中医院"、" 中国医药卫生行业社会责任孺子牛奖"、"全国巾帼文明示范岗"等荣誉称号,荣膺"最受河南人民喜爱的十佳医院"、"河南省文明中医院"、"河南省卫生系统先进集体"、"廉医、诚信、为民、和谐医院"、"郑州市花园式单位"等80多项荣誉。

情系百姓 便民惠民温暖人心

让病人满意是医院生存发展的关键。而服务不是简单的陪护,而是让病人发自内心地感到满意。虞婕说:"医院的发展离不开社会和民众的支持。"

为了给病人提供周到的服务,医院开展了多项服务举措,比如"全程服务",包括院前、院中和院后三个部分,而院中的治疗与出院后随访医院早已形成规定,他们通过电话,跟踪随访所有出院患者,征求患者对医院的意见和建议,指导患者出院后的继续治疗和康复,把医疗服务延伸到患者家庭,在医患之间架起了一座沟通、信任的桥梁。同时,医院将院前服务的触角延伸到了社区医疗知识普及和疾病预防、筛查上。

"院前医疗服务在给社区居民提供预防保健的同时,对医院也不无益处。"虞婕分析道:"医院虽然担负了一定成本,但一来科研需要这些一手的信息,二来可以扩大病源,同时帮助社区人群提高预防保健能力,也提升了医院形象。"

让病人满意,最重要的是在治好病的前提下让患者少花钱。为此,郑州市中医院先后对各项检查、治疗和药品的价格重新进行了审核和调整。调整后,各类检查、药品价格均有所下调。此外,医院还针对下岗工人等社会弱势群体出台了一些优惠政策。对家庭条件困难、身患重症的患者,视程度在医疗费用上均给予一定的减免和优惠。医院的惠民利民措施,深受社会群众的欢迎。

"让病人满意,就是要以实际行动履行白衣天使救死扶伤的神圣天职,勇于承担社会责任。通过为患者提供优质的医疗服务来赢得患者,真正做到'人民医院为人民'的服务宗旨。患者满意是我们至高的荣誉。"虞婕说。