



购车“隐性成本”细思量 买得起 更要用得起

对于不少首次购车的消费者来说,关注最多的通常是车价、外形、发动机、变速箱等因素,却常常忽视了油耗、维修、保养、保险等用车方面的“隐性成本”。

实际上,对于价格在10万元左右的家用车而言,不同车型之间数千元至万元左右的差价和数年甚至十年的用车成本差别相比,几乎可以忽略不计。

●油耗

燃油费用无疑是养车成本中最最高的一项。汽车技术专家指出,发动机性能、风阻系数大小与变速箱挡位是决定车型是否耗油的关键,而其中最主要的因素还是发动机技术。消费者在购车时要充分了解一款车的发动机技术,这将直接影响后期的使用成本。

低油耗节能发动机大致可分为两个系列,一个是“可变气门正时系统”发动机;另一个是“涡轮增压”发动机。业内人士表示,中国的城市道路普遍比较拥挤,开车需要频繁地起步、停车,在这样的路况下,具有“低速高扭”性能的发动机能够很好地降低油耗。

选车法则:如何才能选出“先天”节能能力较好的车呢?对于不懂行的消费者来说就要学会甄别,尤其是向一些懂行的人请教。另外,消费者在选车时,还可适

当地参考汽车厂商公布的理论油耗。

●维修保养费

在养车成本中,排第二位的要数汽车的保养费用与维修费用了。首保之后,车辆需要进行定期保养,通常为每5000公里一次,低廉的维修保养价格将为主降低不少隐性成本。

由于品牌及车型不同,各车保养一次的费用也有很大差别,有的车辆更换一次机油需二三百元,而有的则只需不到一百元,如果做一次大保养,费用差距会更大。

日常养护中,除去最常需要更换的机油、机油滤清器、空气滤芯、汽油滤清器、制动液等消耗品之外,同时在使用过程中也不可避免地会有一些零部件需要更换,因此,常用易损件也是购车时应考虑的成本之一,消费者选车之时,要特别注意需要定期更换的主要配件和部分易损件的价格及更换周期。

选车法则:零部件和工时费的异同具体到每款车要详细地进行比较,但一个通用“法则”是,无论是零部件费用还是工时费都和汽车的销量有相当大的关系。一辆汽车的保有量越大,它的零部件和工时费就相对越低。

而刚上市的新车型,特别是采用了一些最新技术或国产化率较低的车型,在零部件费用和工时费上就处于一个比较高的价位,此外,国产化率低的车型还会面临紧缺部件需国外发货而造成维修周期较长的问题。

●质保时间

上汽荣威750质保期3年或8万公里;北京现代悦动发动机、变速箱总成5年/10万公里保修,整车保修2年或6万公里……不同车型的保修周期是不一样的,消费者在购车时,千万不要小看了这一两年的质保期范围,有时候多保一年能节省上万元的支出。

国内多数汽车企业提供的整车保修期一般为2年5万公里至3年6万公里不等。对车主而言,质保期的加长不仅会大大减少车主的维修使用成本,还可以增加这款车的保值率。据了解,二手车置换时,一辆质保期内的中级车与一辆质保期外的车,价格会差5000元。

选车法则:在价格相差不大的情况下,免费保修周期当然越长越好。同时,在保修期内,各个厂家也有不同的“保修规定”,消费者购车时还需特别注意不同车型免费保修期内零部件的保修范围和相关注意事项。

●二手车残值

随着车主用车更新速度的加快,现在很少有买了车后就一直开到报废的,通常都是开3~5年之后就会对座驾进行升级。因此,在购车时还需要考虑的一个隐性成本就是“二手车残值”,即这个车在卖二手车时还能为你换回多少“银子”。

选车法则:衡量汽车残值的因素有很多,包括使用时间、行驶里程、驾驶习惯、保养水平以及车辆是否发生过重大事故等,但衡量残值的决定性因素有两个:品

牌、技术质量。这两点也可以从市场的保有量上进行基本的判断,因为买二手车的人也要考虑零部件和维修等费用。所以,即使从残值的角度出发,购车时也应该考虑市场保有量。

●记者提醒

购车注意事项

◆选购车辆时,不要仅凭口头承诺,要签订书面合同,确定自己合法权利

◆以交付“定金”形式购车时,要签订合同,明确违约责任

◆提车时要仔细检查车况

◆按揭贷款车辆的保险要在合同中明确保险项目、金额及受益人等内容

◆使用之前,要仔细阅读“用户使用手册”,在“三包”期内,到指定地点维修保养

◆出现故障或交通事故时,在未分清责任之前,应尽量维持车辆原状,并以最快速度报请相关部门处理

◆对爱车改装或加装应慎重,防止火灾隐患

车市看台

江淮宾悦“奉献版”超值登场

“8万元开走C级车。”10月16日,河南中星江淮“献礼建国60周年——宾悦‘奉献版’限量发行”活动,就可以满足这一要求。作为活动的主角之一,首批从江淮汽车“寻找奉献人生”活动中脱颖而出的英模,在活动现场高兴地接过了江淮宾悦“奉献版”的车钥匙。宾悦“奉献版”售价8.28万元,这是继09款宾悦上市之后,江淮汽车在自主品牌高端公务用车领域再次挥出重拳。

当天下午,还邀请现场客户在河南汽车公园感受了江淮宾悦“奉献版”的超凡品质和卓越性能。激情四溢的特技表演、紧张热烈的动感试驾……大家均为宾悦“奉献版”的魅力所折服。近距离紧急刹车,让人感受到了宾悦“奉献版”超

强的紧急制动性和安全性;单车三角柱绕行,将宾悦“奉献版”的随动性和灵活操控性表现得淋漓尽致;极限漂移和360度甩尾的激情表演,更是赚足了满场的喝彩声……“在极限条件下都如此自如,宾悦奉献版的操控性和卓越品质可见一斑。”客户在参加完试驾后说。

作为江淮旗下第一款轿车,宾悦的确有过人之处。上市不久就创造了同级别自主品牌轿车同期上市销量最好业绩,赢得了全国各地消费者的认可。目前,凭借着卓越的品质和优异的性能,江淮宾悦获得了包括政府机构、大型企事业单位、民营企业主在内的众多成功人士的青睐,并摘得“成功人士中国车”的美誉。

车玉华

都市版瑞鹰将上市

近日,记者从江淮汽车公司了解到,江淮瑞鹰都市版车型将全面上市,售价9.58万元,非常具有“杀伤力”。

自此,江淮瑞鹰系列已经形成了2.4L四驱、2.4L两驱、2.0L两驱、1.9T柴油、2.0L都市版五款车型的谱系。据了解,2007年瑞鹰上市后,该车型迅速成为自主品牌SUV的黑马。同时瑞鹰的市场销量也随之节节攀升。2008年,瑞鹰

江淮同悦登陆河南亿瑞

10月16日,江淮轿车销售网络进一步拓展,江淮同悦正式登陆河南亿瑞。据悉,江淮旗下的小车同悦正在受到更广泛的关注,越来越多的消费者喜欢上了这款既实用也时尚的小车。

谈起同悦的优势,河南亿瑞总经理余志勇认为,其一,是自己销量领先。目前同悦在稳定5000辆的基础上不断稳步上升。如果产能能保证足够的情况下,同悦现在完全可以上升至月销8千到1万辆的

水平。其二,领导了一个细分市场的整体崛起。在同悦上市前,A₀级小车事实上是萎缩的。从同悦上市开始,带动了A₀级小车的“中部崛起”。也就是说,同悦带动了一个细分市场,这个细分市场就是中档A₀级小车。这些车的基本特征是品质接近合资车,也具有时尚的品位,在价格上有更大的竞争力。事实上,这个市场正在成为A₀级最有活力,前景最广阔的市场空间。

海奇

全新感受 品味2010款奔腾B70

10月17日,新外观,新内饰,全新登场——2010款奔腾B70河南圆通上市暨趣味试驾会在河南圆通4S店隆重举行。一汽轿车河南区域相关领导、河南圆通主要领导、奔腾B70用户代表及多家媒体记者共同见证了2010款奔腾B70的全新魅力。

奔腾B70自2006年上市以来,郑州地区一直是其重要市场。作为中高级轿车的首选车

型,奔腾B70一直深受消费者的认可和信赖。此次重装上阵的2010款奔腾B70是一汽轿车秉承“进取不止”企业理念的又一款成熟力作。在外观、内饰、安全等方面大幅升级的2010款奔腾B70,细微之处更显尊贵。即使对2010款进行了多达24项的商品升级,奔腾B70坚定不移的执行惠民政策,价格区间依然保持在12.98万~18.88万元之间。

魏瑞娟

车企动态

吉利开创自主品牌新格局

金秋时节,吉利集团捷报频传。2009年9月,吉利集团实现整车销售30640辆,同比增长98.7%,月销量首次突破30000辆大关。1~9月累计实现销售223197辆,同比增长35%。

“今年年初,我们提出的销售目标是25万辆,按现在的市场销售情况,25万辆的目标预计10月份就能完成,今年全年的销售量将达到30万辆。”吉利汽车副总裁刘金良说。

“吉利这个企业是一个有着旺盛生命力的企业,是一个充满生机的企业”。这是国家总理温家宝在今年6月份视察吉利湘潭吉利时所说的话。据吉利上市公司9月份公布中期业绩显示,上半年,吉利汽车净利润为5.95亿元人民币,与去年同期相比增加145%;这一盈利增速是今年国内车企位居最高点。据有关方面数据,吉利目前的毛利率达6.8%,这

个数据远远高于国际公认的行业2.7%的水平。

“吉利汽车能够保持快速增长,除了国家政策利好之外,关键得益于吉利战略转型的战略转型,以及立足于打造‘高技术、高质量、高品质、高服务、高附加值’的产品,造最安全、最环保、最节能好车的造车理念。”刘金良说出了个中奥秘。

河南历来是汽车消费市场重地,作为全国第一人口大省,河南拥有数目惊人的消费人群,据记者了解,目前河南市场成为吉利销售增长最快的市场之一,河南正逐步地成为吉利重要的销售主阵地。吉利新三样(自由舰、金刚、远景)及熊猫等高附加值、高品质的产品日渐受到河南消费者的欢迎。而随着吉利产品技术、品牌形象的升级,买吉利现在的新车,既给河南人挣足面子,又省下票子。

李莉



走节能路·造精品车

鸿运当头 一路顺滑

昌河福瑞达鸿运上市

舒适安全大空间 高载实用两相宜

河南昌河实业(旗舰店) 0371-60222333/555
地址: 郑州市花园路与天伦路交叉口向东200米 网址: www.hnch88.com
河南昌河实业(中心店) 0371-66890098 河南昌河实业(北环店) 0371-63798401 河南昌河实业(东环店) 0371-65793838
三门峡鸿升 0398-2625316 长葛昌远 0374-6898866 新乡铃丰 0373-2663333/3517070 荥阳豫华 0371-64657111
焦作瑞桥 0391-3562955 漯河亿通 0395-2182093 新乡铃丰卫津店 15837315848 信阳丽达 0376-6636821
济源新世纪 0391-2070288 濮阳三木 0393-8933367 新乡铃丰延津店 13937387987 禹州亿通 0374-8275588
洛阳昌星 0379-65519895 鹤壁创业 0392-2175088 新乡铃丰辉县店 13598694412 新密福达 13838199676
许昌昌宏远 0374-3216609 商丘中原 0370-2555999 新乡铃丰长垣店 15836155582 新郑久清 0371-62631002
平顶山佳程 0375-7101299 登封万鑫 0371-6286978 新乡铃丰获嘉店 13353686555 巩义天河 0371-66552889
驻马店广汇 0396-2889558 开封金城 0378-2536815 新乡铃丰封丘店 13598717771 汝州银河 0375-6976388

河南部品供应中心 0371-60126079



走节能路·造精品车

江西昌河汽车有限责任公司

销售热线: 400-887-9988 网址: www.changheauto.com



一路关怀

车市活动

东风本田思铂睿举行媒体试驾

10月13日,东风本田河南区域13家经销商在河南汽车公园举行“东风本田高端运动型轿车思铂睿媒体试驾会”,河南港源店、华林店、双仪店为郑州经销商代表。作为东风本田的第三款车型,动感俊朗的外观,精致豪华的内饰加上一流的底盘车身,准确切进中国高端运动型轿车空白市场的思铂睿已蓄势待发。

试驾会现场讲解员告诉记者,思铂睿拥有一流的底盘,由于是四轮独立悬挂并且前后均增加了横向稳定杆,思铂睿在弯道中的循迹性表现优秀,并线换线都非常干净利落。思铂睿的方向盘指向性非常精准,且由于助力比较合适。在试驾过程中,转速超过4000转,动力就会源源不断地爆发出来。另外在直线加速、70度急转弯、90度大角弯等环节表演中,观众席的尖叫声将现场的气氛推向高潮。

张磊

奇瑞服务技能赛区域赛开战

10月14日,奇瑞第五届“快·乐体验”杯服务技能竞赛区域赛在华中赛区河南新大陆店展开。在这场以“技艺超群,满意百万”为主题的技能大比武赛事中,来自全国各服务站的选手摩拳擦掌,力争发挥自己的最高水平,以争夺进入总决赛的资格。

据介绍,此次技能大比武属于奇瑞“技能升级、硬件升级、管理升级”三大品质提升战略中“技能升级”的主要组成部分。自奇瑞汽车提出二次战略转型以来,技术升级即成为三大升级战略中的重中之重。在全面提升服务技术,从而带动服务品质大幅提升的指导思想下,奇瑞连续举办了五届服务技能大比武。通过技能竞赛,从服务站站长到服务顾问,以及高级技术人员,都接受了严格的考评。

陈军

米其林儿童环保课堂走进郑州

10月16日,米其林(中国)投资有限公司和中华环境保护基金会携手儿童环保教育专家,走进郑州,在二七区兴华小学举行“为了明天,绿化你的旅程”环保课堂巡讲活动。

来自北京的儿童环保教育专家周又红老师以“二氧化碳和温室效应”为主题同孩子们进行了互动和交流,将二氧化碳排放、全球变暖等问题以浅显易懂的形式阐述给同学们。米其林儿童环保课堂巡讲活动,旨在通过面向全国多所学校进行宣传教育活动,让孩子们感受到环境保护的重要性,并鼓励儿童从自身做起保护环境,在日常生活中扮演“小小环保大使”的角色。米其林(中国)投资有限公司总裁夏逸夫表示:“米其林希望在中国市场提供节能环保产品和服务,提高公众的环保意识,为中国的环保事业做出贡献。”

董晓歌

车市促销

上海华普海景1.8L优惠献礼

为回报客户,上海华普于10月1日~11月30日,在全国开展“祖国华诞60年 华普钜惠10000元——上海华普海景1.8L倾情献礼”促销活动。同时,在10月10日~11月20日,上海华普还将在全国授权服务站推出以“爱车华普 免费保健”为主题的大型服务活动。促销及服务活动已经在河南云云海展开。

据上海华普汽车销售有限公司总经理张洪岩介绍,此次促销活动,消费者购买每辆上海华普海景1.8L,均可获得价值10000元的优惠大礼包,其中包括送购置附加税减半费用(标准型:3114元、舒适型:3372元)、送价值950元交强险、送2000元加油卡及价值4000元的汽车装饰礼品。

“爱车华普 免费保健”服务活动,华普用户可以到全国任意一家上海华普授权服务站,享受到包含发动机、底盘、电器空调三大系统共计28个项目的免费检测和保养。发动机系统包含免费更换发动机机油、机油滤清器,并对车辆发动机各传动皮带、各燃油管及水泵等9大项进行免费检测;底盘系统包含对车辆前后制动盘(鼓)、制动软(硬)管、动力转向机及全车外露螺母、螺栓等11大项进行免费检测;电器空调系统包含对车辆空调系统是否正常,车辆照明、转向、制动灯光是否正常,玻璃升降器、散热器风扇等功能是否正常等8大项进行免费检测。同时,只要不是事故车辆,在活动期间还能享受维修工时8折的优惠。

刘彩

本周汽车行情

车型	主要配置	价格 (万元)
----	------	------------

上海通用-别克		
君越	中英文多功能驾驶员信息中心、BLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语音导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘按键控制、手自一体、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、7+2喇叭。	20.98-32.98
GL8	内后视镜带倒车雷达、一体式钛银背光仪表盘、第三排座椅独立空调控制、双层电动天窗、高保真CD豪华音响系统附EIR自动搜台功能、八喇叭扬声器系统。	21.8-24.3
陆尊	3.0L V6发动机、自动定速巡航、ABS-EBD-TCS、右侧电动滑移门、三屏DVD影音系统、红外线耳机、视音频输入端子、智能语音导航、harman/kardon世界顶级剧院音响、高级真皮行政座席。	28.8-37.8
凯越	驾驶员座椅前后6向调节/腰部支撑、前后排电动窗、高级智能语音导航系统、harman/kardon影音播放系统、双层天窗、真皮座椅、雨傘储物盒、RES遥控发动机启动系统。	10.38-14.98
河南众通商务有限公司		
郑州市中原中路155号4S店 0371-65646699		
郑州市东大街路南花乡市场对面(江山汽车广场) 电话: (0371) 63790999		
郑州市大学南路5号 电话: (0371) 68888781		